



«مشروع كويتي»..
حاز على جائزة الكويت للتميز والابداع
وتكريم سمو الامير

شركة الصناعات الهندسية الثقيلة وبناء السفن ش.م.ك (عامه)

HEAVY ENGINEERING INDUSTRIES & SHIPBUILDING CO. K.S.C (Public)



HEISCO

SHIPYARD

- Ship Repair & Refurbishment
- Shipbuilding
- Offshore Support Services
- Technical Manpower Supply
- Professional Diving Services
- Vessels Maintenance Programs
- New Buildings & Repair of SPM Buoys



Aerial Overview of Shipyard

OIL & GAS CONSTRUCTION

- EPC - Storage Tanks & Pipelines
- Plant Constructions
- Civil Works
- Electrical & Instrumentation Works
- Quality Control & Testing Services

INDUSTRIAL MAINTENANCE

- Operations & Maintenance Services
- Rehabilitation Services
- Production Facilities Maintenance
- Heat Exchanger Maintenance
- Tank & Valve Maintenance
- Chemical Cleaning Services
- Scaffolding Services

GALVANIZING PLANT



Galvanizing Plant

FABRICATION

- Pressure Vessels, Storage Tanks,
- Reactors, Oil & Gas Separators, Scrubbers,
- Desalters, Heaters, Columns & Towers,
- Shell & Tube Heat Exchangers,
- Launchers / Receivers,
- Structural Fabrication, Piping Fabrication

TRADING

- Boiler & Turbine Spares
- Seamless Pipes - Line Pipes and Casing
- Valves (Ball, Gate, Globe, Check)
- Pipe Fittings
- Steel Abrasives (Steel Grits and Shots)
- Blasting and Painting Equipment
- Welding Equipment
- Coating & NDT Instruments

TESTING & CALIBRATION LAB



Professional Diving Services



Storage Tanks



Pipelines



Syncrolift Platform



Vessel in Floating Dock

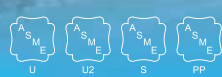


Fabrication Services



Quality Control and Testing Services

Subsidiaries : Gulf Dredging and General Contracting Company K.S.C (Closed)
Kuwait International Company for Environmental Service and Industrial Inspection W.L.L



www.heisco.com

Tel : + 965 24624000
Fax : + 965 24830291

P.O.Box : 21998, Safat 13080
Gate No. 7, Shuwaikh Port, Kuwait.

Commercial Reg. No : 20735
Email : heisco@heisco.com



KHALID ALI ALKHARAFI & BROS. CO.
شركة خالد علي الخرافي وإخوانه

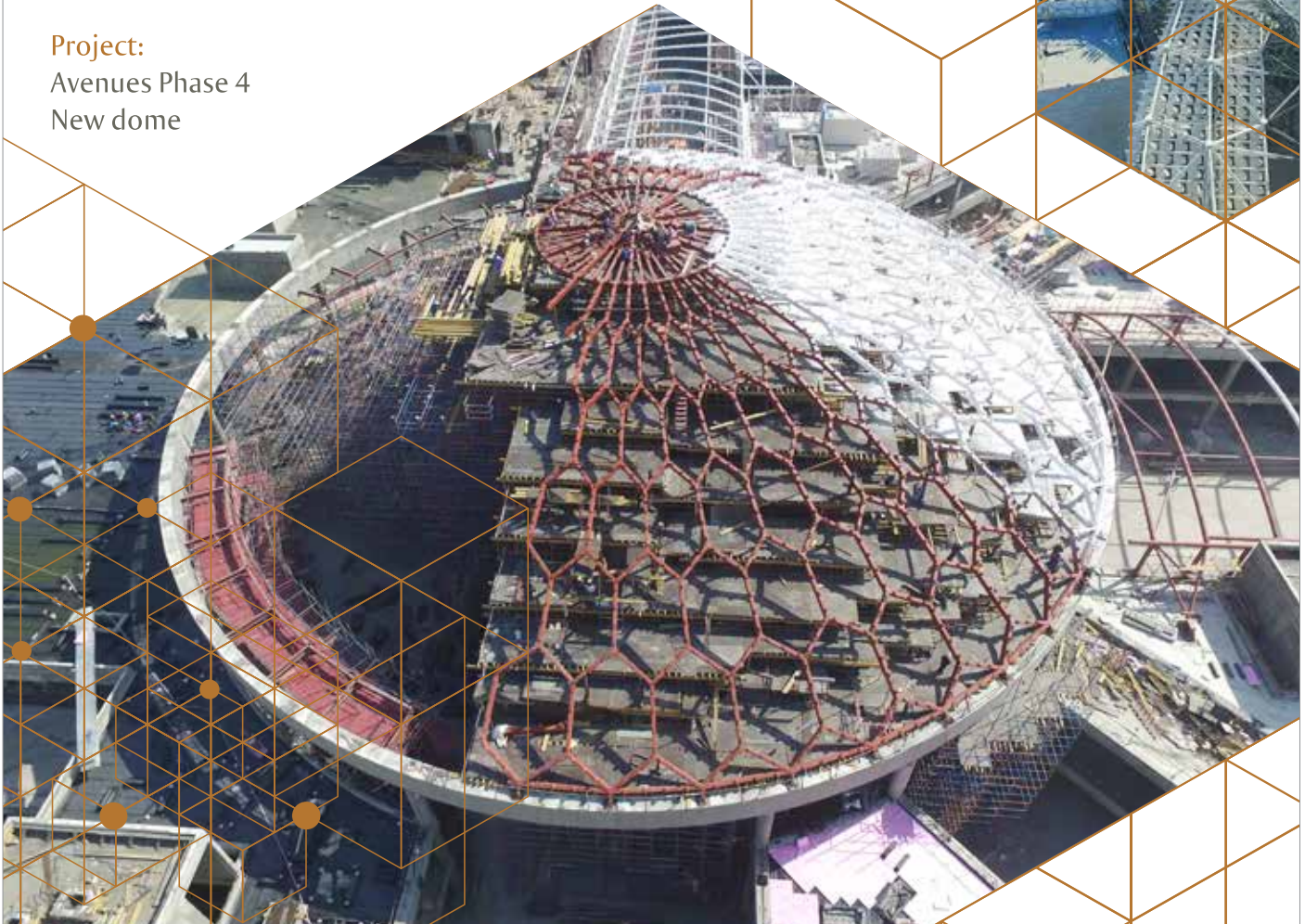
Steel Service

“Delivering Excellence since 1975”

Steel Fabrication &
Steel Tanks Construction

Project:
Avenues Phase 4
New dome

Project:
Cultural Center



مجلس الإدارة

حسين علي الخرافي
الرئيس

أحمد سليمان القضيبي
نائب الرئيس

عبدالله خالد المطوع
أمين الصندوق

خالد مهلهل المضيف
أمين السر

أنور جواد بوخمسين
برك عبدالمحسن الصباح
خالد العبد الغني
محمود فؤاد الغانم
ناصر بدر الشرهان
أعضاء مجلس الإدارة

هدى البقشي
المدير العام



مجلة شهرية تصدر عن
اتحاد الصناعات الكويتية

العنوان
مبنى غرفة تجارة وصناعة الكويت
ص.ب 27517 الصفاة 13136
دولة الكويت
هاتف 4 / 22403561
فاكس 22403568

www.kiu-kw.org

جميع المقالات والأبحاث
المنشورة لا تمثل بالضرورة
رأي اتحاد الصناعات الكويتية

تصميم وتنفيذ طارق الرفاعي
tariqalrefaie@gmail.com

أماكن الانتشار

- البنوك المحلية
- السفارات
- مصانع الأعضاء
- المستشفيات والعيادات
- الجمعيات التعاونية
- المقاهي
- النوادي الصحية
- الجهات الحكومية
- شركات الاتصالات
- الفنادق والمجمعات
- شركات النفط
- الجامعات والكليات
- جمعيات النفع العام



الشركة الوطنية للخدمات البترولية (ش.م.ك.) عامة
National Petroleum Services Co. (K.S.C.G.)



خدمات البحث والاستخراج

تسميت آبار النفط والغاز
اختبار فحص الآبار
تحفيز الآبار بواسطة الأنابيب الملقوف

خدمات التسويق والانتاج

توريد وتركيب وصيانة المعدات الصناعية
خدمات الصحة والسلامة والبيئة
خدمات متعلقة بأنظمة مكافحة الحريق

تأسست الشركة الوطنية للخدمات البترولية في عام 1993، وبراءة مال مدفوع يبلغ 10 مليون دينار كويتي، ويتمثل نشاط الشركة في تقديم خدمات الدعم فيما يتعلق بحفر وصيانة آبار النفط، بالإضافة إلى عمليات الترميم، وتعمل الشركة في قطاعات خدمات حقول النفط والخدمات الغير نفطية.



إحدى الشركات التابعة لشركة القرين لصناعة الكيماويات البترولية
A Subsidiary of Qurain Petrochemical Industries Company

الشركة الوطنية للخدمات البترولية (ش.م.ك.) عامة
غرب الشعبية الصناعية – قطعة 3 – مبنى 76
www.napesco.com

14

ما الذي حققته الصناعة في 2019؟
وما هي آمال الصناعيين في 2020؟



28



خلاصة النجاح في السلامة
والصحة والبيئة

20

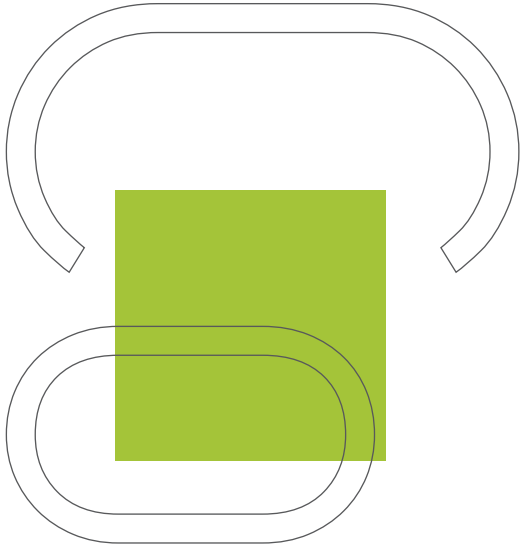


1000 موظف كويتي
في مشروع الوقود البيئي

24



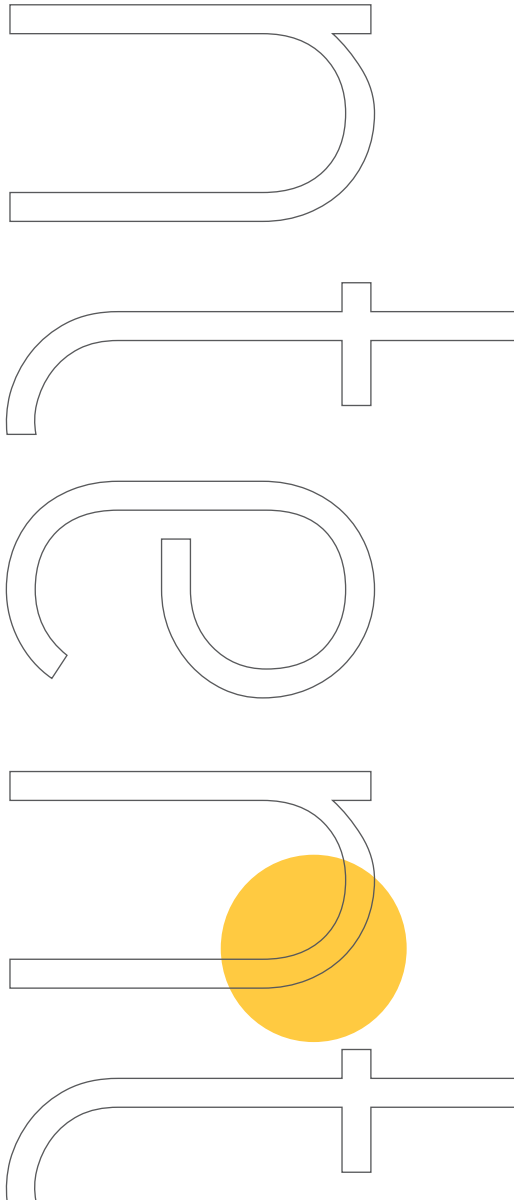
1000 طن إنتاج المتكامله المتحدہ
لسحب وطلاء المعادن شهرياً



32



الروضان: «Mood» مشروع كويتي
انطلق في الكويت وتوسع للامارات وقطر



38



ساو باولو.. رثة اقتصاد البرازيل وتشتهر بإنتاج
المواد الكيماية والصيدلية والنسيج



48

التخزين على الزجاج..
تقنية مذهلة من مايكروسوفت



«مشروع كويتي».. حاز على جائزة الكويت للتميز والابداع وتكريم سمو الامير



سمو الأمير الشيخ صباح الأحمد مكرماً المهندس علي البهبهاني

"مشروع كويتي" بحساب قدمه الشباب الطموح المهندس علي البهبهاني في العام 2013 عبر مواقع التواصل الالكتروني المختلفة، بهدف تسليط الضوء على الجانب الإيجابي للمشاريع التنموية التي تشهدها دولة الكويت في المرحلة الحالية، والتي رأى بعضها النور، فيما زال البعض الآخر منها في مراحل التشييد والانجاز.

الجمهور الكويتي تفاعل مع الحساب، إلى أن حصل في العام 2017 على جائزة الكويت للتميز والابداع الشبابي المقدمة من وزارة الدولة للشؤون الشباب وعلى تكريم من صاحب السمو أمير البلاد الشيخ صباح الاحمد حفظه الله، الامر الذي أحدث نقلة معنوية لـ "مشروع كويتي"، ومنحه الصفة الرسمية.

ولم يقتصر عمل "مشروع كويتي" على التركيز على المشاريع الجديدة، وإنما ركز كذلك على شريحة المهندسين والفنيين الكويتيين العاملين في هذه المشاريع، وذلك بهدف تحفيز الشباب وحثهم على الاقتداء بمثل هذه الفئة من المهندسين والمهندسات، وان يكون للجيل القادم طموح في إنشاء البلد وإكمال مسيرة البناء.. وحول هذا كله التقينا بمؤسس المشروع علي البهبهاني، ليحور معه الحوار التالي:

<< "مشروع كويتي" فكرة بارزة حققت نجاحاً ملموساً، من اين جاءت هذه الفكرة؟

بدأت فكرة "مشروع كويتي" عام 2013 حيث كان الوضع في الكويت في ذلك الوقت متأزماً ما بين السلطتين من جهة، والحراك الشعبي من جهة اخرى، الامر الذي جعل الجانب السلبي يطغى على الوضع العام، إذ وفي ذلك الوقت لم تكن هناك اي جهة من الجهات النشطة على مواقع التواصل الاجتماعي تتكلم بشكل إيجابي عن الكويت.

وبصفتي مهندساً مدنياً في وزارة الأشغال العامة، ومتواجد في العديد من المواقع الانشائية، فقد كنت على اطلاع على النهضة التي ستقبل عليها الكويت، حيث كانت المشاريع الانمائية في مراحل التوقيع الاولى، وكان من بينها مشروع جسر الشيخ جابر، ومدينة صباح السالم الجامعية، إلى جانب

عدد من المشاريع الاخرى التي كان من بينها المستشفيات.

ومن خلال معرفتي بهذا الكم من المشاريع فكرت في استغلال مواقع التواصل الاجتماعي للحديث عن الجانب الايجابي للمشروع، والتمويه الحديثة لدولة الكويت..ومن هنا كانت الانطلاقة.

<< وكيف كانت البداية؟

بداية أطلقت على الحساب إسم "مشروع كويتي"، ثم بدأت بالحديث عن المشاريع المستقبلية التي سيتم التوقيع عليها قريباً، مع شرح لطبيعة هذه المشاريع وتكلفتها، لكن المجتمع لم يتقبل الفكرة في بدايتها، حيث كان هناك رفض لكل من يتحدث عن الكويت بشكل إيجابي، خاصة في ظل السلبات الكثيرة التي كانت موجودة في ذلك الوقت.

ومع الوقت، ومع بدء تنفيذ المشاريع أصبح المجتمع يلمس

وجود مشاريع تنفذ على أرض الواقع من بينها مشاريع الطرق والجسور الجديدة، حيث تحول الفكر من نقد سلبي إلى إيمان بوجود تغيير على أرض الواقع، الامر الذي دفعني إلى مواصلة طريقي في التركيز على الجانب الايجابي للمشاريع الجديدة منذ العام 2013 وحتى يومنا هذا من خلال حسابي في "الانستغرام" ثم "تويتر" ثم "سناب شات".

ولم يكن عملي يقتصر على التركيز على المشاريع الجديدة، وإنما بدأت أركز على المهندسين والفنيين الكويتيين العاملين في هذه المشاريع، خاصة وأن من ضمن متابعي شريحة من الشباب الكويتي الذي ما زال في مراحل الدراسة الثانوية والجامعية، حيث رأيت أن ذلك الامر من شأنه تحفيز الشباب وحثهم على الاقتداء بمثل هذه الفئة من المهندسين والمهندسات، وان يكون للجيل القادم طموح في إنشاء البلد وإكمال مسيرة البناء.





م. علي البهبهاني يتصفح مجلة «الصناعي»

<< حصلت علي جائزة الكويت للتميز والإبداع الشبابي المقدمة من وزارة الدولة لشئون الشباب عام 2017، حدثنا عن هذه الجائزة؟

حصلت مع جائزة الكويت للتميز والإبداع الشبابي المقدمة من وزارة الدولة لشئون الشباب علي تكريم من صاحب السمو أمير البلاد الشيخ صباح الاحمد حفظه الله، حيث أحدثت هذه الجائزة نقلة معنوية لـ "مشروع كويتي"، كما أنها منحت الفكرة الصفة الرسمية، إذ كان الوصول للجهات الحكومية قبل هذه الجائزة أمراً صعباً، وكان الامر عبارة عن إجتهد وتقديم العديد من الطلبات للحصول على موافقات المسؤولين على التصوير في مواقع أعمال المشاريع، بينما وبعد العام 2017 وبعد تكريم صاحب السمو أصبح الامر أكثر سهولة، حيث أصبحت الجهات الحكومية هي التي تستدعيني وترحب بي وتطلب مني

تصوير مشاريعها، لذا فبالإضافة إلى أن الجائزة كانت معنوية ومشرفة، فإنها أيضاً قد سهلت علي فيما بعد الوصول إلى كافة المشاريع التي كنت أخطط لزيارتها وتصوير أعمالها، أي أنها قد فتحت أمامي كافة الابواب المغلقة بكل سهولة، ففي السابق كنت أواجه بالرفض من قبل المسؤولين، خاصة وأن البعض كان لديه تخوف من نشر الجوانب السلبية في المشروع، كما كان هناك رفض للحديث عن قيمة المشروع، لذلك سعيت إلى التركيز على الجوانب الايجابية لتحقيق أقصى استفادة ممكنة للمتابعين.

<< كم يبلغ عدد متابعي حساب "مشروع كويتي" على وسائل التواصل الاجتماعي؟ ومن هي الفئة الأبرز؟

يبلغ عدد متابعي "مشروع كويتي" على كافة منصات التواصل نحو 300 ألف متابع، علماً بأن الحساب يضم مختلف الشرائح في الكويت من بينهم وزراء وقياديين في الجهات الحكومية المختلفة، خاصة وأن الحساب يغطي العديد من المشاريع الرياضية والاسكانية والاجتماعية والصناعية.. وهكذا، لذا فإنني أحرص على التنوع في المشاريع المطروحة بحيث كل متابع للحساب يستفيد من متابعته، خاصة وأن الحساب يقدم معلومات عن المشاريع المستقبلية، ما يعني أن المتابع يمكنه أن يخطط لمستقبله بناء على هذه المشاريع وفي كافة القطاعات الاسكانية والرياضية والصناعية.. وهكذا.

علماً بأي حريص من خلال هذا الحساب على نقل المشاريع الحكومية والخاصة أو مشاريع الديوان الاميري أو أي جهة أخرى.



السيرة الذاتية

الاسم: علي محمد أحمد البهبهاني

العمر: 35 سنة

الحالة الاجتماعية: متزوج ولديه ولد وبنت

الوظيفة: مهندس في وزارة الأشغال العامة

التخصص: هندسة مدنية-جامعة الكويت

« حاصل على شهادة البكالوريوس في الهندسة المدنية 2007 »

« حاصل على شهادة الماجستير في الهندسة 2010 »

« لديه برامج إذاعية متخصصة هما برنامج (مشروع كويتي) ويذاع على صوت الشباب 93.9 وبرنامج (رسائل إيجابية) على البرنامج الثاني بإذاعة دولة الكويت، ولديه تجربة لمدة سنة مع قناة الشاهد الفضائية من خلال برنامج (ديوان).

« حاصل على جائزة الكويت للتميز والإبداع الشبابي المقدمة من وزارة الدولة للشؤون الشباب عام 2017. »

للكويت لكن لا احد يعلم عنها بسبب عدم تركيز الاعلام عليها، لذا فقد اجتهدت من خلال زيارة عدد من المصانع بهدف تشجيع الشباب على الدخول في عالم الصناعة التي تمثل ركيزة اساسية في خطة الدولة التنموية القادمة.

« قمتم بتغطية عدد من فعاليات اتحاد الصناعات الكويتية، كيف ترى دور الاتحاد تجاه القطاع الصناعي؟ »

يقوم اتحاد الصناعات الكويتية بدور كبير جداً في تطوير القطاع الصناعي بالكويت، ويسعى الاتحاد دائماً إلى ربط الصناعة بحياة المواطنين اليومية، ومثال على ذلك ربط الصناعة بالرياضة، فلأول مرة يتم هذا الامر من خلال الماراثون الذي اقامه الاتحاد العام الماضي، حيث كان خط سير الماراثون بين المصانع الكويتية، حيث مارس الرياضيون هذه الرياضة وهم ينظرون إلى الصناعة.

ولما كانت الصناعة في الكويت مظلومة إعلامياً، فإن اتحاد الصناعات يقوم بجهد كبير لينهض بمنظور الصناعة في الدولة، كما أن للاتحاد عدد من البرامج والفعاليات النشطة التي من بينها "مصنع المبادرين" و برنامج "صناع المستقبل" وغيرها من البرامج التدريبية وورش العمل والزيارات للمصانع الكويتية، وكلها برامج تهدف إلى تأهيل الكويتيين وتعليمهم بأسس القطاع الصناعي في الكويت وبالمجان، وهو دور لا تقوم به أي من الجهات الأخرى في الكويت، ولا شك ان كل الأنشطة التي يقوم بها الاتحاد تتوافق مع رؤية "كويت جديدة 2035".

« هل تغطي تغطيتكم الإيجابيات والسلبيات، أم ان التغطية تقتصر على الإيجابيات وحدها؟ »

"مشروعك كويتي" لا يركز سوى على الإيجابيات، فالسلبيات موجودة وواضحة امام الجميع، بل وأنها متداولة بشكل كبير، وأنا هنا لا أقصد التغطية على السلبيات، وإنما الهدف هو إبراز الجانب الإيجابي الذي عادة ما يهضم حقه في ظل وجود السلبيات التي يتداولها الجميع في كل وقت وحين، فالسلبيات لم تعد تخفى في ظل انتشار منصات التواصل الاجتماعي، لذا فإني أحرص على البحث عن الإيجابيات النادرة والثمينة التي يمكن تسليط الضوء عليها.

« ما هي أبرز المواقف التي تعرضت لها أثناء تغطية المشاريع الجديدة؟ »

تعتبر زيارة مواقع العمل من الزيارات المتعبة جداً، بل وأحياناً قد تشكل هذه الزيارات خطورة، وأنا أحرص في نهاية الامر على طرح هذه المشاريع بصورة مبسطة بحيث يمكن لأي كان ان يستوعبها ويتداولها.

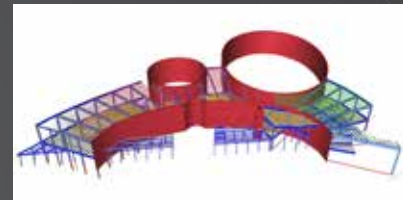
« هل لديكم خطة لزيارة مشروع الشداية الصناعية؟ »

جاري التنسيق مع الهيئة العامة للصناعة لزيارة هذا المشروع ومشاريعهم الأخرى، وسيكون هناك تعاون قريب مع الهيئة العامة للصناعة لتغطية المشاريع الصناعية بشكل عام، علماً بأنني قمت في السابق بزيارة بعض المصانع الكويتية، حيث شاهدت بأعين عيني عدد من الشباب الكويتي المشرف على هذه المصانع وعلى الصناعة الكويتية.

وأنا أرى أن الصناعة في الكويت "مظلومة" إعلامياً، فهناك العيد من الصناعات التي تعتبر فخراً



THE PIONEERS OF PRE-ENGINEERED METAL BUILDING SOLUTIONS



COMMITTED TO EXCELLENCE

Sectors Kirby operates in:

- Factories and Workshops
- Aircraft Hangars and Shelters
- Sports and Leisure
- Education
- Offices and Other Commercials
- Warehouse
- Hospitals and Clinics
- Shopping Centers and Showrooms
- Heavy Industrial Plants
- Infrastructure and Utility

SALES OFFICES:

KUWAIT	T (+965) 24962700	E kuwait_sales@alghanim.com
DUBAI	T (+971) 42591192	E kirbydb@kirbybuilding.ae
ABU DHABI	T (+971) 26260024	E kirbyauh@kirbybuilding.ae
DAMMAM	T (+966) 138331678	E kirbysaudi_dam@alghanim.com
RIYADH	T (+966) 114763334	E kirbysaudi_riy@alghanim.com
JEDDAH	T (+966) 126600139	E kirbysaudi_jed@alghanim.com
QATAR	T (+974) 44439973	E kirbyqatar@alghanim.com
BAHRAIN	T (+973) 17214168	E kirbybahrain@alghanim.com
OMAN	T (+968) 24478935	E kirbyoman@alghanim.com
IRAQ	T (+964) 7705811096	E kuwait_sales@alghanim.com

KIRBY BUILDING SYSTEMS

Head Office: PO Box 23933, Safat, 13100, Kuwait
 T (+965) 2326 2800
 F (+965) 2326 1793
 E kirbymarketing@alghanim.com

www.kirbyinternational.com

Follow Us   



ما الذي حققته الصناعة في 2019..؟ وما هي آمال الصناعيين في 2020..؟





حسين الخرافي

رئيس مجلس إدارة إتحاد الصناعات الكويتية حسين الخرافي، قال أن العام 2019 لم يحمل أي جديد للقطاع الصناعي في الكويت، لذا فإن هذا القطاع لم يحقق أي شئ يذكر على أرض الواقع، معرباً عن أمله في أن يكون العام 2020 أكثر إشراقاً بالنسبة لهذا القطاع، خاصة وأنه يتزامن مع ولادة حكومة جديدة برئاسة سمو الشيخ صباح الخالد الحمد الصباح.

وقال «نهنت سمو الشيخ صباح الخالد الحمد الصباح بمناسبة تكليفه بتولي رئاسة مجلس الوزراء، ونتمنى أن تأخذ الحكومة الجديدة في عهده بعين الاعتبار رؤية كويت جديدة 2035، وأن تبدأ بتفعيل هذه الرؤية التي انطلقت منذ نحو 10 سنوات، دون أن تحقق أي شئ يذكر للقطاع الصناعي الكويتي».

وأضاف: على الرغم من أن رؤية 2035 ركزت في أحد جوانبها على الاستراتيجية الصناعية، وعلى تفعيل دور القطاع الصناعي ورفع نسبة مشاركته في الناتج القومي، إلا أن هذه الرؤية تكاد تكون جوفاء من الداخل، وأن كل ما صدر عنها حتى الآن مجرد عناوين مبهرجة دون أي تفاصيل محددة».

وأشار الخرافي إلى أن المجلس الأعلى للتخطيط كان قد قدم هذه الرؤية في يناير 2010، ومن ثم اعتمدت من قبل مجلس الأمة، ما يعني أنه قد مر عليها 10 سنوات بالتمام والكمال، أي ما نسبته 40% من المدة المحددة لها والتي تنتهي في 2035، ومع ذلك لم تحقق أي شئ يذكر، فهل نتوقع أن تحقق شئ في المدة المتبقية لها إذا ما استمرينا بالعمل على نفس الوتيرة الحالية؟

ولفت إلى أن المسؤولين الحكوميين يتغنون بمدينة الشداية الصناعية منذ العام 2005، وما نحن اليوم على أعتاب العام 2020، وما زالت هذه المدينة حبراً على ورق، وكذلك الحال بالنسبة لمدينة النعايم الصناعية التي أدرجت على المخطط الهيكلي منذ أكثر من 10 سنوات، ومع ذلك لم تطرح لمصمم محلي أو عالمي حتى يومنا هذا.. فأين هي الرؤية الصناعية بعد ذلك كله.

واختتم الخرافي يقول أنه إذا كانت الصناعة مستبعدة من هذه الإستراتيجية، فلماذا نتغنى بين الحين والآخر بأهمية الصناعة وضرورة الاهتمام بها، فحتى يتطور القطاع الصناعي في الكويت يجب أن تكون هناك فناعة أولاً بأهمية هذا القطاع، ثم تكون لدينا الإرادة والادارة اللازمة لتطوير هذا القطاع.. وبدون ذلك كله.. لا فائدة..

”

ها هو عام 2019 يوشك على الرحيل، ليبدأ بعده عام جديد، يتجدد معه الامل بمستقبل أكثر إشراقاً، وآمالاً نتمنى أن تتحقق.

لم يشهد القطاع الصناعي في 2019 اي إنجازات تذكر، خاصة على صعيد الاستراتيجية الصناعية، والاراضي الصناعية، والتحديات التي ما زالت على حالها، لكن الصناعيون أنفسهم ما زالوا يحملون في أنفسهم آمالاً يتمنون ان تتحقق، وأن ترى النور على أرض الواقع، لا سيما وأنهم قد انتظروا طويلاً، وصبروا حتى مل الصبر من صبرهم..

“



المهندسة سامية عمارنة



ناصر الشهران

الإنجازات والتحديات

من جانبها أكدت نائب المدير العام في مصنع الأنابيب البلاستيكية ولوازمها (مؤسسة يوسف خالد العدساني)، المهندسة سامية عمارنة أن القطاع الصناعي شهد خلال العام 2019 بناء عدد من القسائم التي تم توزيعها ضمن قطعة 11 في منطقة صبحان الصناعية من قبل الهيئة العامة للصناعة على المستحقين من اصحاب المصانع لأموار التوسعة، والحمد لله بدأ مصنع الأنابيب البلاستيكية من جانبه بتوطين مكائن التوسعة أولاً بأول في المبنى الجديد الذي تم إنجاء بنائه مؤخراً. وأضافت ان منطقة صبحان الصناعية شهدت كذلك توزيع قسائم صناعية خاصة بقطاع الصناعة الغذائية، ما يعني أن العام 2019 شهد بالفعل تحقيق عدد من الانجازات التي تصب في صالح القطاع الصناعي بالكويت.

أما على صعيد التحديات التي وقفت عائقاً أمام الصناعة في 2019، فقالت عمارنة أن أبرز هذه التحديات تمثلت في الأوضاع السياسية في المنطقة والتي حجمت بدرجة كبيرة القدرة على تصدير المنتجات لدول المنطقة، كما أن من بين تلك التحديات هي مواصلة استيراد منتجات مقلدة لمنتجات محلية وتحمل العلامة التجارية لبعض المنتجات المحلية، على الرغم من أنها لا تطابق مواصفات الجودة المحلية على الاطلاق، بل وأنها تضر بمصلحة المستهلكين في البلاد.

كذلك لفتت عمارنة إلى تحدي آخر تمثل في عدم التزام العديد من المكاتب الاستشارية بإعطاء الأولوية للمنتج الوطني في المشاريع الحكومية الكبرى، على الرغم من وجود قوانين ملزمة صادرة عن عدة جهات حكومية بهذا الخصوص، لدعم الصناعة وخاصة الملتزمة بالجودة العالية.

وأعربت عمارنة عن أملها في أن يكون العام 2020 أكثر تفاعلاً بالنسبة للقطاع الصناعي الذي عانى الكثير خلال مسيرته، وأن يشهد العام الجديد طرح مشاريع حكومية جديدة تساعد على تنشيط الاقتصاد، وأن يشهد العام كذلك الالتزام بمواعيد تسليم القسائم السكنية من قبل المؤسسة العامة للرعاية السكنية، لأن إلتزام مؤسسة الرعاية السكنية بذلك الامر من شأنه أن ينعكس بالإيجاب على كافة المصانع المحلية التي تستفيد من تنفيذ المؤسسة لمثل هذه المشاريع الضخمة. وأضافت: "نأمل أن تزداد رقابة الادارة العامة للجمارك على المستوردين المقلدين للمنتج المحلي، ومعاقبة الغش التجاري لردع كل من يسعى للقطاع الصناعي وحماية القطاع الصناعي من تهديد استثماراته".

وفي نهاية حديثها أعربت عمارنة عن أملها في أن يحل السلام والاستقرار في كافة بلاد منطقتنا العربية، وخاصة دول العالم العربي والاسلامي، ما سيعود على جميع قطاعات الاقتصاد والتصنيع بالخير.

على طمام المرحوم

بدوره بدأ عضو اتحاد الصناعات الكويتية ناصر الشهران منزعجاً من الوضع القائم الذي شهده القطاع الصناعي في 2019، لا سيما بعد أن تم تجاهل هذا القطاع ليقف على "طمام المرحوم" بدون أن يشهد أي تطور يذكر.

وأعرب الشهران أملاً في أن يحمل العام 2020 بصيص أمل للصناعة والصناعيين، وأن تبدأ الحكومة بالاهتمام بالمنتج الوطني، وبالصناعة الوطنية الجادة، وأن تعمل على توزيع الاراضي والقسائم الصناعية على المستحقين الجادين من أهل الصناعة، خاصة أولئك الذين استحقوا الاراضي لتوسيع خطوط الانتاج والبدء بإضافة خطوط جديدة للارتقاء بالقطاع الصناعي الكويتي.

ومضى الشهران يقول أنه ينبغي على الحكومة الكويتية، إذا ما أرادت تنمية وتطوير القطاع الصناعي بالكويت، العمل على دعم المصنع الجاد وتقديم التسهيلات اللازمة له، خاصة وأن الإهتمام بالقطاع الصناعي في الكويت ما زال دون المستوى المطلوب.

ولفت إلى أن المنتج المحلي استطاع ان يفرض نفسه بالاسواق العالمية قبل الاسواق المحلية، وذلك بسبب جودته ومواصفاته العالية، وعلى الرغم من ذلك كله، فإن المنتج المحلي لم يأخذ حقه بعد في السوق المحلي، فتارة نجد محارب في الاسواق والجمعيات التعاونية، وتارة أخرى نجده محارب من قبل المقاولين في المشاريع التنموية والحكومية.

وأعرب الشهران عن املة في أن يأتي اليوم الذي نرى فيه إهتماماً جاداً بالصناعة الكويتية وبالمنتج المحلي، وأن يرتقي فيه القطاع الصناعي إلى مكانة مرموقة.

وداعاً للحساسية و نزلات البرد و الزكام Goodbye Allergy, Cold & Flu

فلودريكس Fludrex

أقراص و شراب Tablets & Syrup

الحل الوحيد
للبرد والزكام

The Unique
Solution

4

Cold & Flu



Tripofed



مضاد للاحتقان والحساسية
Antihistamine
& Decongestant

LORADAY

Tablets & Syrup

لوراداي

أقراص و شراب

24

وداعاً للحساسية
باستعمال
جرعة واحدة يومياً...
Goodbye Allergy
Once a day...



الشركة الكويتية السعودية للصناعات الدوائية
Kuwait Saudi Pharmaceutical Industries Company K.S.C. Closed

P.O.Box: 5512 Safat - Postal Code: 13056 State of Kuwait - Subhan
Industrial Area - Tel: +965 24745012/3/4 - Fax: +965 24745361

ص.ب: ٥٥١٢ الصفاة - الرمزالبريدي: ١٣٠٥٦ دولة الكويت - صبحان
المنطقة الصناعية - هاتف: ٢٤٧٤٥٠١٢/٣/٤ - فاكس: ٢٤٧٤٥٣٦١ +٩٦٥

www.kspico.com

ملتقى دعم المنتج المحلي تحت شعار «صناعتنا فخرنا»



حسين الخرافي مترئساً إحدى جلسات المؤتمر بحضور النائب أحمد الفضل ونائب رئيس اتحاد الصناعات الكويتية أحمد القضيبى

اتحاد الصناعات

بدوره قال رئيس مجلس إدارة اتحاد الصناعات الكويتية حسين الخرافي، إن الصناعة هي صمام الأمان للمجتمعات، كونها قادرة على استيعاب القادمين لسوق العمل وتوظيفهم، إلا أنه أشار إلى غياب الدعم للقطاع الصناعي مثل الاهتمام الذي تبديه الحكومة لقطاعات اقتصادية أخرى مثل القضية الاسكانية وغيرها.

وأضاف أن الكويت ليست بها إرادة صناعية، مستدلاً على ذلك بمنطقة الشدادية التي تم تخصيص 5 ملايين متر مربع بها منذ سنوات ولكنها لم تسلم حتى اليوم، مضيفاً أن منطقة النعائم الصناعية لم يحدث شيء فيها رغم مرور خمسة عشر عاماً. وبين الخرافي أن آخر منطقة صناعية وزعت في السبعينيات وكانت في منطقة صبحان، ولفت إلى أنه مر حتى الآن نصف قرن ولم يتم تسليم منطقة صناعية واحدة.

متكاملة تحتوي على بنى تحتية جيدة، ومرافق ملائمة وخدمات صحية وإسكانية وأنشطة وخدمات تجارية للشركات الصغيرة والمتوسطة، كما عملت على توفير بنية تشريعية تسمح بإصدار التراخيص بسهولة ويسر".

ولفت العديوي إلى إن تشجيع المكون المحلي وإحلال المنتجات الكويتية بدلاً عن الواردات الأجنبية يعد هدفاً وتوجهاً أساسياً للدولة، كما أن قطاع الصناعة المحلية يعتبر عمود الاقتصاد الوطني، ولذلك فإن الحكومة اتخذت خطوات مهمة في سبيل تعزيزه ليكون قادراً على المنافسة وسط السوق المحلية والأسواق المجاورة، وتشجيع المستثمرين على القيام بصناعات جديدة، لاسيما في ظل التسارع الكبير في الصناعات العالمية، وظهور صناعات متجددة كل عام.

قال نائب مدير عام الهيئة العامة للصناعة محمد العديوي أن تنويع مصادر الدخل يعد هدفاً حكومياً استراتيجياً، كما أن دعم المنتج المحلي يشكل ركيزة أساسية لتحقيق هذا الهدف، ولذلك فقد سنت دولة الكويت القوانين لدعم المنتجات المحلية لأنها تشكل قضية أمن قومي للبلاد، فضلاً عن دورها في تنشيط حركة السوق وتوفير فرص العمل.

جاء ذلك خلال فعاليات ملتقى دعم المنتج الوطني الذي نظّمته جمعية الصحفيين الكويتية بالتعاون الجمعية الكويتية لحماية الملكية الصناعية واتحاد الصناعات الكويتية تحت شعار "صناعتنا فخرنا"، والذي أقيم تحت رعاية وزير التجارة والصناعة ووزير الدولة لشؤون الخدمات خالد الروضان، على مدى يومي 3 و 4 نوفمبر الماضي.

وأضاف "في هذا الإطار، وضعت الحكومة الصناعة في رأس أولوياتها، ضمن تطلعاتها لرؤية "كويت جديدة 2035"، وتبنت إنشاء مدن صناعية

فولكينو
Volcano

أساسي في كل
مُخَيِّم




MTC multipack

A Subsidiary of MTC Group Holding Co.

☎ 24 74 00 44

P.O. Box: 21388 Safat 13074, Kuwait

Delivered to your door step **يصلك لياك بيتك**

تابعونا
FOLLOW US   
@Volcanoarabia

1000 موظف كويتي في مشروع الوقود البيئي



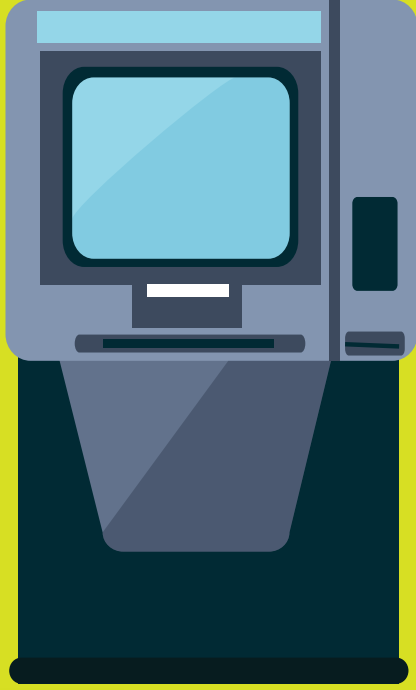
البيئية العالمية، كما أنه يعد من المشاريع الجبارة».

وبين العتيبي أن المشروع شارف على الانتهاء، حيث إن نسبة الإنجاز بلغت أكثر من 98%، مشيراً إلى أنه خلال اللقاء الودي تمت المبادرة بالطلب من الشركة تزويدنا باستراتيجية مرحلية متوسطة وبعيدة المدى، ليتسنى للمجلس دراسة الموضوع مع البلدية، والموافقة على طلباتهم، كي يسعفنا الوقت لإعطائهم الطلبات في الوقت المطلوب.

وكان رئيس المجلس البلدي أسامة العتيبي، دُون طلب الشركة المتعلق بإعادة تخصيص موقع التشوين المرخص لها من «الموقت» إلى «الدائم»، لاستخدامه كمخازن ومكاتب إدارية تخدم المشروع، مؤكداً عقب جولة ميدانية برفقة عدد من الأعضاء، والأمين العام للمجلس بدر الرفاعي، في مقر مشروع الوقود البيئي، أن «المشروع يعتبر من القفزات التي تحققها إحدى الشركات الوطنية الكبرى، ممثلة بمؤسسة البترول الوطنية، وهو مشروع قومي وطني، ينفذ وفقاً لأعلى المعايير

فيما جال رئيس وأعضاء المجلس البلدي في موقع مشروع الوقود البيئي، الذي تنفذه الشركة الوطنية للبترول، وبعد اطلاعهم على آخر تطورات، ونسبة الإنجاز فيه، أعلن نائب الرئيس التنفيذي للمشاريع في شركة البترول الوطنية عبدالله العجمي، عن توفير 1000 وظيفة للكويتيين في المشروع، وهم 400 إلى 500 موظف تم إعدادهم وتدريبهم على المشروع، وهناك 500 آخرون سيتم إعادة تدريبهم، وهم من مشروع ميناء الشعبية.

تجديد رخص القيادة «الالكترونيا»..



والتي ستكون مبدئياً في مجمع الافنيوز (الشويخ) ومجمع الكوت (الفحيحيل) ومراكز خدمة وزارة الداخلية وإدارتي تحقيق مخالقات العاصمة وحوبي.

وأضافت أنه سيتم تجديد رخص السوق الكترونياً كمرحلة أولى مع إضافة خدمات أخرى مستقبلاً، (بدل فاقد - بدل تالف - إصدار جديد - إصدار استمارة) دون الحاجة إلى الحضور لإدارات المرور الا في الحالات التي تحتاج إلى تدقيق من قبل المكتب الفني التابع لقطاع المرور والعمليات.

أطلقت وزارة الداخلية خدمة إلكترونية جديدة تتمثل بتجديد رخص السوق الكترونياً (أون لاين)، حيث وفرت أجهزة تسلم الرخص في مجمعي الافنيوز والكوت ومراكز خدمة وزارة الداخلية.

وأوضحت الإدارة أن خطوات تجديد الرخصة الكترونياً تتمثل في الدخول على موقع وزارة الداخلية www.moi.gov.kw، ومن ثم اتباع التعليمات وبعد انتهاء الإجراءات المطلوبة بما فيها إمكانية تغيير الصورة، يتم استلام الرخصة الجديدة عن طريق أجهزة الخدمة الذاتية

خطوات استخدام الخدمة الذاتية لإصدار رخص السوق

- 1 اختيار لغة الاستخدام عربي / E
- 2 قم بإدخال البطاقة المدنية في القارئ
- 3 أدخل اسم المستخدم وكلمة السر الخاصة بحسابك ثم اضغط متابعة
- 4 ادخل رخصة السوق القديمة الخاصة بك
- 5 قم بمعاينة بيانات رخصة السوق الجديدة ثم اضغط على طباعة
- 6 اسحب البطاقة المدنية الخاصة بك
- 7 قم بالتقاط رخصة السوق الجديدة

خدمة العملاء

« حللتها تفصلاً »

فنتائج خلق خدمة عملاء مفصلة تفوق أي نتائج لخدمة عملاء تقليدية بل هي سبب تميز أي مشروع عن غيره ، وذلك بإعطاء صبغة خاصة للعميل بناء على رغبته وطبيعته وعليه مقدم الخدمة يتفاعل بالطريقة التي تجعل العميل في أفضل حالاته وبالتالي يجد نفسه في المكان الصح واختياره صح ، فدائماً العميل يبحث على الخدمة التي تكون (مفصلة عشائه) .

ومن ناحية أخرى لا تستطيع كل المشاريع أن تحصل على المرونة التامة حتى تقدم خدمة عملاء مفصلة وذلك لما تحتاجه هذه المرونة من متطلبات يصعب على بعض القطاعات تطبيقها ، مثل :

- << مكلفة (للمنتج أو الخدمة)
- << قد تستغرق وقت
- << تحتاج فريق دقيق
- << تحتاج مكان وموارد

برغم تلك العيوب الا ان توقعات العميل تؤثر بشكل كبير في كيفية حصوله على الخدمة ، بل تشكل ضغط كبير على مقدم الخدمة ، حيث أنه لا يعني أن الخدمة التي يتوقعها غير قابلة للتطبيق بسبب بعض التعقيدات الإدارية او عدم توافر الإمكانيات المناسبة لتقديم خدمة مفصلة له .

والجدير بالذكر هنا أن المشاريع الناشئة بدأت تستثمر بشكل كبير في خلق خدمة عملاء مفصلة للعميل ، وذلك بسبب ادراكها للمنافسة العالية في المنتجات او في طرق التسويق او حتى التفنن في التعليب والتغليف ، الا أن خدمة العميل أصبحت هي الخط الفاصل الذي يجذب العملاء وما يميز المشروع عن غيره و يجعلهم مستثمرين و بالتالي يرفع القيمة السوقية للمشروع أمام المنافسين .

خدمة العملاء مستحيل تأتي على شكل قوالب و الجميع يقوم بتطبيقها بنفس النغمة والشكل ، لأن خدمة العملاء ماهي الا تفاعل سلوكي يعكس توقعات وأفكار الشخص تجاه الموقف ، فالطابع الإنساني يطغى بشكل كبير على تملك المعاملة ، فالخبرات والعادات والقيم المهارات الشخصية والطبيعة البشرية تلعب دوراً كبيراً في طريقة خدمة العملاء المقدمة .

ولأن خدمة العملاء تعتمد على طرفين ، طرف مقدم الخدمة وطرف مستقبل للخدمة ، فلا بد أن يعي مقدم الخدمة أهمية فهم العميل وإعطائه الصبغة والطريقة الأنسب في التعامل والحوار ، بحيث لا تتنافى مع سياسة العمل او تكون معارضة للعادات والتقاليد والثقافة العامة للمنطقة ، بل تكون مواكبة ومفصلة بشكل مناسب لذلك العميل فقط . فخدمة العملاء المفصلة لها مزايا عديدة تعود بالنفع على الطرفين مقدم الخدمة وكذلك العميل وهي :

- << تساعد على الوصول للنتائج المرادة من أول مره
- << حتى يشعر العميل بالتميز
- << لتقليل التعويضات نتيجة الخطأ
- << لخلق رابط بينك وبين العميل
- << بناء ثقة في المؤسسة ومقدم الخدمة



أ. رحاب الطواري

استشاري اداري - اختصاصي خدمة عملاء
Rehab@RTconsultingandTraining.com



اربعون عام على تصنيع الوجبات الخفيفة اللذيذة
ذات الجودة العالية مسترشدين بأذواق عملائنا الكرام
**Celebrating 40 Years of Manufacturing
Delicious and Quality Snacks.**



إختيارك الطبيعي
YOUR NATURAL CHOICE

شركة الصناعات الغذائية
FOOD INDUSTRIES CO.

P.O. Box 26221 Safat 13123 Kuwait
Phone : +965 24742242 * Fax : +965 24730141
Email : fico@ficofood.com

@Ficofactory



تصدر منتجاتها إلى دول الخليج والاردن وايطاليا
1000 طن إنتاج المتكامله المتحدہ
لسحب وطلاع المعادن شهرياً



م. عبدالله المسباح

تتطلع الشركة المتكاملة لسحب وطلاع المعادن إلى تسهيلات حكومية تساعد على تصدير منتجاتها إلى الاسواق الخارجية، خاصة وأنّها ترى في التصدير ملاً آمناً للصناعات، وحماية من تقلبات السوق المحلي والاسواق الاقليمية المجاورة.



الامر الذي يجعل الشركة غير قادرة على التصنيع والتخزين.

وأشار إلى أنه وفي إطار سعي الشركة لتلافي قضية ضيق المساحة وعدم توفر الاراضي الصناعية، اضطرت إلى تقسيم المصنع إلى طوابق (سرداب وأرضي وميزانين)، علماً بأن مثل هذه المصانع تحتاج إلى مساحات أفقية، فالمصنع بحاجة إلى خط للطلاء وآخر لـ الأودة وثالث لـ السحب، وبغير هذه الخطوط لا يمكن للمصنع أن ينتج وينجح، فالعميل يحتاج إلى منتج متكامل وإلا فإنه لن يشتري منك.

وبضيف: للتغلب على موضوع المساحة اضطررنا للتصحية ببعض أجزاء المساحات التخزينية الموجودة لدينا لتزكيب مكبس بنتج قطاعات كبيرة الحجم، وبالفعل نجحنا في ذلك مؤخراً ونجحنا بالمنافسة على حساب المساحات التخزينية، لأنه بدون ذلك لن نكون قادرين على الاستمرار بالعمل والمنافسة، ومع ذلك وصلنا إلى النهاية حيث لم يعد لدينا أي متر مربع إضافي نستطيع استغلالها فيما بعد.

عملية التصدير للخارج، أبرزها تكلفة الشحن التي تعتبر الاعلى في الكويت مقارنة بباقي دول الخليج الأخرى، كذلك نعاني من عملية تمويل المواد الخام حيث تفتقد الكويت إلى جانب تمويل المواد الخام للتصدير مما يحملنا مخاطرة عالية، فالشركة تقوم بشراء المواد الخام نقداً علماً بأن تكلفة شراء المواد الأولية تشكل نحو 85% من التكلفة الاجمالية للمصنع، ومع ذلك تقوم ببيع منتجاتها بالدفع الاجل، ولا شك ان هذا الامر يضعف عمل القطاع الصناعي بالكويت".

ويسرد المسبح مزيداً من المعوقات التي يرى أنها ما زالت تقف أمام تطور ونمو القطاع الصناعي الكويتي، ألا وهي "الاراضي الصناعية"، فالصناعة بحاجة إلى أراضي، ولا شك أن مصنع سحب الألمنيوم بشكل خاص يحتاج إلى أرض لا تقل مساحتها عن 15 ألف متر مربع، بينما لا تتعدى مساحة المصنع الحالية 10 آلاف متر وهي مساحة غير كافية على الاطلاق، خاصة إذا ما عرفنا أن الطاقة الانتاجية للمصنع هي 1000 طن شهرياً،

الرئيس التنفيذي للشركة المهندس عبدالله المسبح، قال لـ "الصناعي" ان الشركة المتكامله المتحده لسحب وطلاء المعادن والتي تأسست عام 1997 لتعمل في مجال انتاج بروفيلات الالمنيوم (سحب الالمنيوم)، إلى جانب طلاء الالمنيوم بجميع أنواعها، قد استطاعت أن تصبح واحدة من بين أكبر الشركات المحلية في هذا المجال، إلا أنها ما زالت تتطلع أكثر نحو التصدير للخارج، لا سيما وأن السوق الكويتي هو سوق صغير، وان التصدير يحميها من تقلبات ومخاطر السوق الداخلي، خاصة وأن لديها الطاقة والكفاءة للانتاج وتنفيذ المشاريع المحلية ولا تحتاج سوى إلى الدعم والتشجيع وتقديم المزيد من التسهيلات.

وأشار إلى أن 50% من انتاج الشركة الحالي مخصص للتصدير، فيما تصل حصة الشركة السوقية داخل الكويت إلى 30%، خاصة وأن الشركة تمتلك إمكانيات أكبر من باقي الشركات المنافسة في السوق المحلي. وبضيف: "هناك عقبات تواجهه



أما خارج الكويت فتقوم بالتصدير إلى دول الخليج العربي والاردن وإيطاليا، حيث نجحت الشركة في ذلك بسبب منتجاتنا المطابقة للمواصفات العالمية، والتي يقوم بالإشراف عليها خبرات متراكمة من المهندسين والفنيين، حتى أن منتجاتها تعادل منتجات شركات عريقة عمرها يزيد عن 40 سنة.

وأكد العرادي على أهمية دعم الجهات المعنية للصناعة في الكويت، مضيفاً أن اتحاد الصناعات الكويتية هو إحدى الجهات التي يتم التواصل معها للحصول على الدعم، لكن هناك بعض الأمور التي تحتاج إلى نظرة أكبر من قبل المسؤولين في الدولة، خاصة فيما يتعلق بعملية تمويل الصادرات، أو فوائد البنوك المخفضة التي تمنح للمصانع المصدرة.

ويشير العرادي إلى أن مصنع الشركة يعاني من منافسة منتجات تأتي من الخارج بدون أي شهادات جودة لتدخل في تنفيذ المشاريع الحكومية الكبرى في الكويت على حساب المنتج الكويتي الذي تحمل الكثير من أجل الحصول على شهادات الجودة، علماً بأن قانون المناقصات المركزية قد أعطى الأولوية للمنتج الكويتي في المشاريع الحكومية، لكن بكل أسف فإن الجهات الحكومية المعنية لا تقوم بتطبيق القانون ولا تلتفت إلى المنتج المحلي.

في أسواق السيارات، فلدينا القدرة الفنية لكننا بحاجة إلى دعم الجهات المعنية بالمساحة والسماح بدخول بعض المعدات اللازمة للتطوير.

صهر وتشكيل الألمنيوم

من جانبه استعرض مدير عام الشركة خالد العرادي طبيعة عمل الشركة، فقال انها تقوم باستخدام المواد الأولية لتشكيل الألمنيوم على حسب احتياجات العملاء من الشركات المختلفة سواء في القطاع الانشائي أو الصناعي (قطاع السيارات والشاحنات)، حيث تقوم الشركة بصهر الألمنيوم ومن ثم إعادة تشكيله على هيئة بروفيلات أو مقاطع ألمنيوم.

ويضيف: الألمنيوم يعتبر ثاني أكثر منتج مستخدم عالمياً بعد الحديد، وأكبر سوق للشركة هو السوق الانشائي، فالابواب والشبابيك والواجهات كلها تحتاج للألمنيوم، لذلك نقوم بتصنيع الألمنيوم لهذه القطاعات، إلى جانب تصنيع الألمنيوم الذي يدخل في هياكل السيارات.

ويؤكد العرادي أن لدى الشركة عملاء من داخل وخارج الكويت، ففي الكويت يعتمد عملها على القطاع الانشائي والاسكافي، حيث دخلت الشركة في العديد من مشاريع الرعاية السكنية،

وتساءل قائلاً: "إذا لم يلتفت إلى الصناعة في الكويت في هذا الوقت وفي ظل وجود الوفرة المالية للدولة فمتى سيتم الانتفات لها؟"، مبيناً أن رؤية كويت 2035 تتحدث عن استراتيجية صناعية، لكن واقع الحال بخلاف ذلك تماماً فكل ما نراه اليوم مجرد اجتهادات شخصية من شركات جادة، أما كاستراتيجية صناعية فما زلنا لا نشعر بذلك، حتى بالنسبة للمشاريع الجديدة كالمطار والجامعة والمستشفيات كلها تتم بمنتجات خارجية دون الانتفات للمنتج المحلي، وما زال المنتج الأجنبي مطلوب أكثر من قبل المقاولين والشركات الأجنبية بالكويت.

الخطوط والطموحات

وقال: "لدينا طموحات كبيرة، لكننا عاجزين عن تحقيق هذه الطموحات بسبب ضيق المساحة وشح الاراضي الصناعية، فعلى سبيل المثال لدينا خطط لدخول أسواق أوروبية جديدة، لكن وبسبب عدم قدرتنا على تطوير المعدات الموجودة في ظل عدم وجود المساحة اللازمة فإن هذه الطموحات ما زالت تراوح مكانها".

ويضيف: كذلك لدينا طموح بالدخول

Perfect Life



منتجات طبيعية عضوية مستخرجة من الأشجار حاصلة على براءتي اختراع، إنتاج دولة الإمارات العربية المتحدة، وحاصلة على كافة التراخيص المطلوبة من الجهات الرسمية بالإضافة إلى شهادتي جودة عالمية. يحتوي على نسبة عالية من غذاء البكتيريا النافعة وهي بنسبة 85 %، بالإضافة إلى 1100 ملغ كالسيوم، صوديوم، بوتاسيوم، ماغنيزيوم، بروتين نباتي كامل، نحاس، حديد



+ 965 60974010



@perfectlifekw



www.perfectlife-uae.com

خلاصة النجاح في السلامة والصحة والبيئة



طارق عبدالمحسن الدويسان

« مؤسس ومدير عام شركة رواد العالمية للاستشارات والتدريب
« أستاذ سابق في كلية الهندسة والبتترول جامعة الكويت

على مدى أكثر من ربع قرن وأنا أعمل في مجال السلامة والصحة والبيئة. شأهدت الكثير من الممارسات، الجيد منها والسيء، ونعم كذلك الرائع. خرجت من هذه التجربة الطويلة بخلاصة أساسية، هي في رأيي الحاسمة في نجاح تطبيق السلامة والصحة والبيئة في أي مؤسسة.

سأتناول في هذه المقالة هذه الخُلاصة، مُتمنياً أن تُساعد القائمين على المؤسسات بكافة أنواعها وأحجامها على الإيفاء بتعهداتها بحماية البيئة من المُخلفات الخطرة والانبعاثات الضارة والاستغلال السيء للموارد الطبيعية، وكذلك توفير بيئة عمل آمنة وصحية للعاملين والمقاولين والزائرين، وحماية الزبائن والعُلماء من أي مُنتجات أو خدمات خطيرة على صحتهم وسلامتهم.

المفاتيح الثلاثة لتحسين الأداء في السلامة والصحة والبيئة

المفتاح الثاني هو إخضاع كافة أنشطة المؤسسة إلى نظام إداري للسلامة والصحة والبيئة فعّال يتم من خلاله دمج اعتبارات السلامة والصحة والبيئة في سياق أنشطة المؤسسة الاعتيادية. فإدارة المشتريات تأخذ في الاعتبار، بالإضافة إلى المعايير الفنية والمالية، مُتطلبات السلامة والصحة والبيئة، والإدارة الهندسية تعمل على إدخال عوامل الأمن المناسبة في كافة تصميماتها، مُسترشدةً في ذلك بالموصفات والمعايير التي تصدر عن مؤسسات دولية مُعتبرة مثل الأوشا. وكذلك الأمر ينسحب على باقي إدارات وأنشطة المؤسسة.

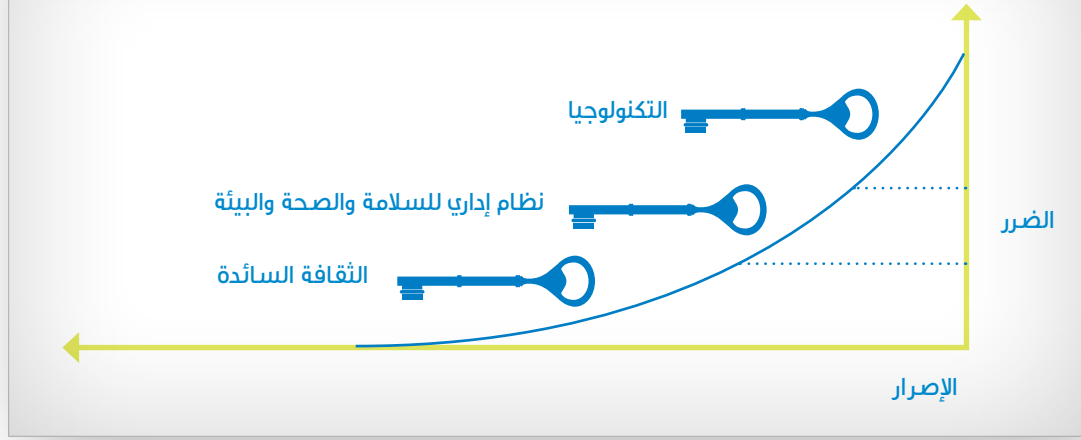
أما المفتاح الثالث، وهو الأصعب حتماً، فهو الثقافة السائدة عند العاملين في المؤسسة. هذا المفتاح هو الأهم والأصعب. فتحقيقه يحتاج إلى تغيير قناعات وسلوكيات العاملين وتوحيدهم نحو تحقيق هدف اتقاء الحوادث والعمل على منعها، وترسيخ ثلاثة قناعات رئيسية عند كل واحد منهم، ليصبح لسان حاله هو:

يتوفر لدى المؤسسة ثلاثة مفاتيح رئيسية لتحسين أدائها في السلامة والصحة والبيئة. المفتاح الأول هو التكنولوجيا؛ فمن خلال تحزّي المؤسسة وحرصها على شراء أكثر الأجهزة والمعدات والأدوات أمناً ونظافة، يُمكن تجنب أخطار الحوادث والخسائر وتقليل الجهد والوقت المبذولان في حماية العاملين والبيئة، ف شراء مُعدّة لا تصدر أصواتاً عالية هو كفيلاً بحماية العاملين من خطر الضوضاء وتقليل الحاجة لاعتماد المؤسسة على تعاون العاملين في ارتداء الواقيات. وشراء مخرطة تؤمّن تسكيراً تلقائياً لغصّي الحماية حال تشغيلها، يمنع تعرّض العامل لخطر الشذرات المتطايرة نتيجة عملية القطع، بل والذهاب أبعد من ذلك إلى تأمين سلامة العامل من خلال شراء مخرطة تتوفر فيها آلية التوقف عن العمل حالما يقع أي جزء من جسم العامل في حيز آلة القطع. أما بالنسبة للبيئة، فهناك الكثير من التقنيات الحديثة التي تحد، بل وتمنع، من وصول الإنبعاثات والمُخلفات الضارة إلى المياه والهواء والتربة. ولعل تقنيات إعادة التدوير هي أحد الأمثلة الهامة في هذا الصدد.



أولى الخطوات المطلوبة للبدء في ترسيخ هذه القناعات الثلاث عند العاملين هي إضافة المسؤولية التالية لبطاقات الوصف الوظيفي الخاصة بهم: الإبلاغ عن مخاطر (hazards) وأحداث (incidents) السلامة والصحة والبيئة. ووضع الآلية الواضحة والمعلنة للإجراء المعني بتسهيل عملية الإبلاغ.

المفاتيح الثلاثة لتحسين الأداء في السلامة والصحة والبيئة



خلاصة النجاح في السلامة والصحة والبيئة

نعم القيادة العليا هي العامل الحاسم، إنها المسؤول والمعني الأول عن تنمية الثقافة السائدة في المؤسسة اتجاه السلامة والصحة والبيئة، فهي مُطالبة تحديداً بما يلي:

- 1 - أن تكون هي القدوة في ممارساتها قبل حديثها، فلم تعد الناس تتأثر كثيراً بالكلام، المطلوب هو أن يكون فعلها هو لسان حالها!
- 2 - أن تكون مُفتحة على آراء ومقترحات العاملين، من خلال العمل الجاد على اتخاذ الإجراءات الواضحة والسريعة، وأن تحرص دائماً على إبلاغ من اقترح وأبدي رأيه بما تم اتخاذه من إجراء، وذلك تشجيعاً له على الاستمرار في الإبلاغ مُستقبلاً.
- 3 - أن تحرص على دمج اعتبارات السلامة والصحة والبيئة في مختلف أنشطة المؤسسة.
- 4 - أن تصع اعتبار السلامة والصحة والبيئة قبل أي اعتبار آخر في القرارات التي تتخذها.
- 5 - أن تحرص على نشر رسائل السلامة والصحة والبيئة في جميع مواقع العمل وموقع المؤسسة الإلكتروني وحساباتها في التواصل الاجتماعي.
- 6 - أن تحرص على حضور اجتماعات السلامة والصحة والبيئة، وعلى أن تكون مُشاركتها فعالة من خلال إعدادها الجيد للاجتماعات وإنصاتها وتوجيهها استفسارات وكلام مُحدد، وابتعادها عن الكلام العام وتقليلها من الإشادات والمجاملات.

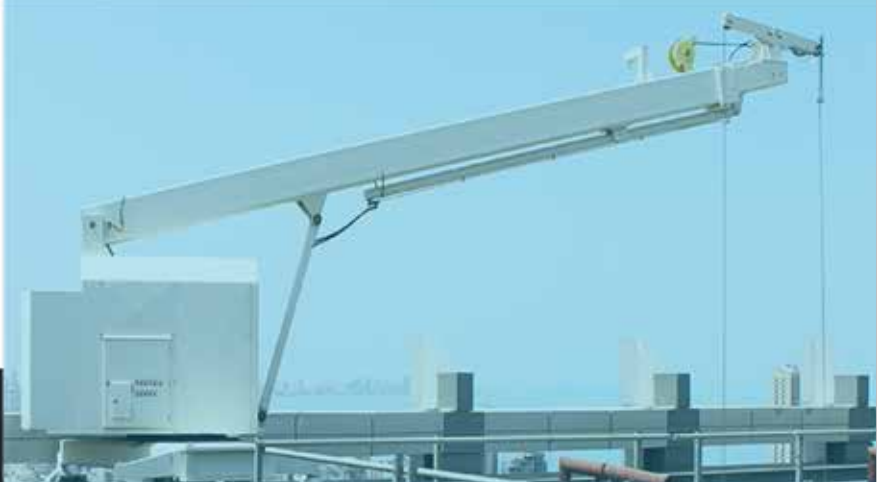
"دكتور لقد بُحت أصواتنا ونحن نُنبه إلى خطر عدم استبدال التمديدات المهترئة والتي تجاوزت أعمارها الافتراضية بسنتين عديدة، حتى حدث الانفجار الذي أدى إلى وفيات وإصابات". هذه إحدى القصص التي سمعتها، وغيرها كثير. هناك من يُبلغ ويقوم بدوره، لكن في المقابل لا يوجد من يتخذ الإجراء المطلوب والسريع، هذا كله يحدث رغم سياسات الشركات التي تقول أن السلامة والصحة والبيئة هي أولوية بالنسبة لها!

المشكلة هي في ممارسات القيادات العليا في العديد من المؤسسات، إليكم مثال آخر، دق جرس الإنذار إيذاناً ببدء عملية الإخلاء الوهمي، لتجد القيادي لا يُغادر مكتبه أو أنه يتأقل بالخروج، ماذا نتوقع من العاملين عندما يرون رئيسهم يفعل ذلك، وهم للتو انهوا البرنامج التدريبي الذي شدّد على أن السلامة والصحة والبيئة هي أولوية بالنسبة للمؤسسة! وممارسة ثلاثة مُستغزّة نجدها عند عقد الاجتماعات الخاصة بالسلامة والصحة والبيئة، موعد الاجتماع هو التاسعة صباحاً، يرفع رئيس الجلسة الهاتف ليقول لسكرتيه، أبلغني عندما يكتمل الحضور! بالطبع يبدأ الاجتماع مُتأخراً عن الوقت المحدد، لتضيع أوقات المُشاركين ويتم "سلق" جدول الأعمال، فقط كي يُقال أو يُثبت عن عقد اجتماع لا قيمة له! وماكم قصة مسئول آخر وهو يجول على العاملين في ورشة التصنيع في ما يُعرف "بجولة السلامة"، ليتحدث معهم بأحدث عامة تتم عن عدم اطلاع وفهم لما يقومون به ليأتي حديثه ممجوجاً وخشيباً، فيه الكثير من الثناء والمجاملات، والقليل من التوجيهات والأسئلة المحددة التي ليس لها أي قيمة أو مردود حقيقي على سلامة العمل والعاملين.



Fouad Alghanim & Sons

Group of Companies



**OUR TEAM
WILL MAKE
YOUR DESIGN
COMES TRUE**

Tel: +965 24554710, 24554891 **Fax:** +965 24554857
Address: Block 4, Plot 22-24, Amghara, Kuwait
Email: info@uamcco.com rtc@falghanim.com trading@rihamco.com
P.O. Box: 1696, 13017 Safat, Kuwait. **Website:** www.uamcco.com



الروضان: «Mood» مشروع كويتي انطلق في الكويت وتوسع للإمارات وقطر

وحول نظريته إلى المشاريع الصغيرة، قال الروضان أن هذه المشاريع ساهمت في تحريك العجلة الاقتصادية بالكويت، وذلك من خلال دورها الفعال والهام بالنسبة للاقتصاد، ولا شك ان المشاريع الصغيرة لعبت دوراً هاماً في العديد من الاقتصادات الصناعية المتقدمة حول العالم، فهذه المشاريع ساهمت في إعاش العديد من القطاعات الأخرى المرتبطة بها، معرباً عن أمله في أن تحظى هذه المشاريع بالمزيد من الدعم والتسهيلات من قبل الجهات الحكومية المختلفة. وأسندك قائلاً: "المشاريع الصغيرة تحظى بالدعم حالياً لكنها تواجه بعض التحديات المتمثلة في تحديد الخطوط الرئيسية التي تتطلبها عملية تأسيس المشروع، وأهم الشروط والمتطلبات اللازمة لكل مشروع على حدة، وهي أمور قد لا تكون واضحة لدى الكثير من الموظفين العاملين في الإدارات المختلفة ذات العلاقة".

العمل الحر لم يكن بالقرار السهل، خاصة وأن لكل بداية علامات استفهام لا يمكن كشف اسبابها إلا بعد خوض غمار التجربة ذاتها، "لكنني اتخذت الخطوة بكل جرأة، وها هي اليوم تحقق النجاح بعد ثلاث سنوات من العمل الدؤوب".

وبشير إلى ان نشاط المقاهي قد انتشر بقوة في الكويت خلال السنوات القليلة الماضية، وهذا الأمر أثر كثيراً على السوق المحلي، وزاد من حجم التحدي فيه، لكن ما ميز "mood" وساعدها على النجاح والصمود هو توسعها في سوق الإمارات وقطر، وعدم اقتصر عملها على السوق المحلي.

ويضيف: "نحرص في mood coffee على اختيار أجود أنواع القهوة المحمصة، وهي إحدى أنواع القهوة الالمانية التي تصلنا جاهزة، وما علينا سوى طحنها وتقديمها للعميل، كما حرصنا على اختيار الخلطة المحمصة بشكل جزئي وليست القهوة السوداء الداكنة، وهي الخلطة المفضلة لدى شريحة كبيرة من المستهلكين في الكويت".

رغم أن المبادر سليمان الروضان يحمل شهادة في الحقوق، ورغم أنه مارس المحاماة لمدة 7 اشهر، إلا أنه فضل وهو في بداية طريق حياته التوجه نحو العمل الحر، وعدم التقييد بوظيفة أو مكان واحد، خاصة وأنه من محبي السفر الدائم.

ولم يتردد الروضان طويلاً قبل أن يترك مهنة المحاماة لينتقل للعمل كباحث قانوني في اتحاد الصناعات الكويتية لمدة أربع سنوات ترقى خلالها حتى وصل إلى منصب نائب المدير العام، ثم ما لبث وأن تقدم باستقالته من اتحاد الصناعات الكويتية مُقررًا الاستقلال وممارسة العمل الحر والهوايات بشكل أكثر.

الروضان وبتشجيع من صديقه وشريكه جاسم النصرالله نجح في تأسيس نشاطه التجاري في مجال ال coffee shop تحت الاسم التجاري "mood"، وهو المشروع الذي حقق نجاحاً استطاع من خلاله التوسع خارج الكويت في كل من دولة الإمارات وقطر، ويؤكد الروضان أن قرار التوجه نحو



أكبر مكافأة نهاية خدمة في التاريخ

وتساءل: حينما تذهب للعمل كل يوم، هل تشعر بالمتعة؟ استمتع بكل الطرق للانتصار، فهناك دائماً انتصارات صغيرة احتفل بتحقيقها كل يوم، وأبحث عن الطرق التي تحول الانتصارات الصغيرة إلى إنتصارات كبيرة، فعندما يكون لديك العديد من الانتصارات الصغيرة فإنها ستصبح كبيرة جداً عندما تجتمع مع بعضها البعض.

وقال أن العمل متعة، ومهمتك أن تجعل عملك ممتعاً إذا كنت قائداً، لا تكن قاسياً بغيلاً بالعمل، وفكر دائماً بامور تجعل عملك ممتع، كن المدير الممتع بالعمل، ومن وجهة نظري كل قائد لديه مسؤوليات ضخمة، فالله قد أعطاكم وظائف تكونون فيها مسؤولين عن حياة بشر، وهذا عمل ضخم، ولديك الهبة بأن تكون مؤثراً بحياة الآخرين..تمسك بها واستفد من ذلك.

"جاك ويلش" هو صاحب أكبر مكافأة نهاية خدمة في التاريخ بـ 417 مليون دولار، حيث كان يشغل منصب رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي لشركة GE سابقاً.

اختير جاك ويلش "مدير القرن، وخلال قيادته للشركة بين عامي 1981 و 2001، ارتفعت قيمتها بنسبة 4000%، وحينما سألوه ماهو دور القائد؟ أجاب:

"يجب أن تفرح لنجاحات الناس، ويجب أن تحب نجاحات الناس، وأن تملكها في جلدك، وان تكون متحمساً جداً بسعادتك لمصلحتهم، وأن تحب إعطاء الترقيات، كما يجب عليك الشعور بالنشوة حينما تعطي دعم لموظفيك".

وأضاف: "جميع القياديين الذين رأيتهم يملكون هذه الجينات الكريمة، لذا إسأل نفسك هل تملكها أم أن لديك جينات بخيلة تقتلك حينما ترفي أحد، وتقتلك حينما تنظر إلى نجاح شخص، وتشعر بالغيرة في داخلك..اكنسها للخارج".



KUWAIT PACKING MATERIALS MFG. CO KSC

الشركة الكويتية لصناعة مواد التغليف ش.م.ك

K-PAK®

S-PAK®

U-PAK®

شريك التعبئة المفضل لديكم.... منذ عام ١٩٨٦ Since 1986 *Your Preferred Packaging Partner...*

Block 8 St.82
P.O.Box 26522,Safat 13126
South Subhan, Kuwait.
Tel: +965 24721124/6/7
Fax: +965 24767060 / +965 24710860
Email: kpak@kuwaitpack.com

قطعة ٨ شارع ٨٢
صندوق البريد ٢٦٥٢٢ صفاة , ١٣١٢٦ صبحان الجنوبي / الكويت
رقم الهاتف : +٩٦٥ ٢٤٧٢١١٢٤/٦/٧
فاكس : +٩٦٥ ٢٤٧١٠٨٦٠ / +٩٦٥ ٢٤٧٦٧٠٦٠
البريد الإلكتروني: kpak@kuwaitpack.com





مدينة ذكية في غابة مكسيكية تغطيها 7.5 ملايين شجرة

ومن المتوقع أن تستوعب المدينة الذكية 116 ألف طن من ثاني أكسيد الكربون وتخزن 5800 طناً، وأن تستخدم إدارة البيانات للمدينة الذكية بهدف تحسين حوكمة المدينة وحياة مواطنيها، في مجال توفير الطاقة ومنع انتشار الأمراض وتوفير أماكن للراحة في الهواء الطلق.

أجل الحفاظ على الطبيعة والتنوع البيولوجي. وذكرت شركة ستيفانو بوري للعمارة المعروفة بمفهومها لـ«المدينة الغابة»، ومشاريعها التي تتضمن ناصحات سحب المغطاة بالنبات أن: «المدينة ستكون عبارة عن حديقة نباتية داخل مدينة معاصرة، مستوحاة من تراث شعب المايا وعلاقته بالعالم الطبيعي والروحي، بهدف إنشاء نظام بيئي حضري تتشابك فيه الطبيعة والمدينة ككائن حي».

كشف استوديو العمارة الإيطالي، ستيفانو بوري، عن أحدث تصاميمه لإنشاء مدينة ذكية مشجرة وسط غابة محاذية لمدينة كانكون بالمكسيك، مشيراً إلى أنها ستكون رائدة في تطوير مستوطنات بشرية أكثر كفاءة من الناحية البيئية. ووفقاً لموقع «ديزبن»، ستضم «مدينة الغابة الذكية» لكانكون التي ستمتد على مساحة 557 هكتاراً، نحو 7.5 ملايين شجرة وشجيرات من اختيار عالمة النبات ومهندسة المناظر الطبيعية لوريا غاتي، من



شركة الخليج للصناعات الكهربية - الكويت | شركة الخليج للكابلات والصناعات المتخصصة - الأردن
Gulf Cable & Electrical Industries Co. K.S.C. - Kuwait | Gulf Cable & Multi Industries Co. K.S.C. - Jordan

cables that pulse with life



Wires & Cables of high quality based on International Standards

جودة عالية طبقاً للمواصفات العالمية

Our most important products are:

من أهم منتجاتنا:

- | | |
|--|-----------------------------------|
| 1. Medium & Low Voltage Cables | 1. كابلات الضغط المتوسط و المنخفض |
| 2. Overhead Line Conductors | 2. الكابلات الهوائية |
| 3. Single Core Wires | 3. اسلاك مفردة |
| 4. Flexible Wires & Cables | 4. الأسلاك والكابلات المرنة |
| 5. Telephone Wires & Cables | 5. اسلاك و كابلات التليفون |
| 6. Coaxial Cables for TV/Satellite Antenna | 6. اسلاك التلفزيون و الستلايت |
| 7. Flat Twin Cables | 7. الاسلاك المبسطة/المجوز |
| 8. Enamelled Wires | 8. الأسلاك المورنشة |

For any needed information, please visit:

website: www.gulfcable.com

E-mail: info@gulfcable.com

Please contact our sales team on the following:

Kuwait:

Tel: +965 24645500

Fax: +965 24675850 / 24675305

Continuous Success for More Than 35 Years

نجاح متواصل منذ أكثر من 35 عام

لتزيد من المعلومات يرجى زيارة موقعنا:

الموقع الإلكتروني: www.gulfcable.com

البريد الإلكتروني: info@gulfcable.com

كما يرجى الاتصال بقسم المبيعات على الأرقام التالية:

الكويت:

هاتف: +965 24645500

فاكس: +965 24675850 / 24675305



ساوباولو..

رئة اقتصاد البرازيل وتشتهر بإنتاج المواد الكيماوية
والصيدلية والنسيج



مدن
صناعية

”ساوباولو” هي أكبر مدن البرازيل وأميركا اللاتينية، وأهم مركز تجاري وصناعي في البلاد، تلقب بمدينة المال والأعمال بالبرازيل، وتشتهر بطبيعتها، وبنياتها العالية، وتنوعها العرقي والثقافي، وفرقها الرياضية الشهيرة في كرة القدم.

الموقع

تقع بولاية ساو باولو جنوبي شرق البلاد، على بعد 400 كيلومتر من مدينة ريو دي جانيرو، و1030 كيلومترا من العاصمة برازيليا، وتبلغ مساحتها 1221 كيلومترا مربعا، ومجمل حاضرتها 7944 كيلومترا مربعا. ويعبرها نهر "تيتي" و"بنهيروس، ويفصلها عن مدينة سانتوس الساحلية منحدر منخفض من جهة الجنوب الشرقي حيث تعتبر سانتوس ميناء ساو باولو.

ويسودها مناخ استوائي، فيكون فصل الشتاء باردا جافا، ويكون الصيف رطبا ممطرا، ويبلغ المعدل السنوي لدرجة الحرارة 18.3 درجة مئوية.

السكان

يبلغ عدد سكان ساو باولو وضواحيها نحو 20 مليون نسمة، ويطلق على سكانها اسم "البوليستاس" وهم من أصول متعددة أهمها ألمانيا، وإيطاليا، واليابان، ولبنان، والبرتغال، وإسبانيا، وسوريا، وتعود أصول بعض سكانها إلى أفريقيا وإلى الهنود الأمريكيين. ويشكل البيض 67% من نسبة السكان، والمختلطون 25%، والسود وذوو الأصول الأفريقية 5.1%، وذوو الأصول الآسيوية 2%، إضافة إلى السكان الأصليين.

التاريخ

أسس مدينة ساو باولو المبشرون البرتغاليون عام 1554، وظلت مدينة صغيرة حتى منتصف القرن التاسع عشر حيث أصبحت المركز التجاري للبرازيل في صناعة البن، وشهدت تدفق آلاف الآسيويين والأوروبيين للعمل في مزارع البن.

يعني اسم المدينة القديس بولس باللغة البرتغالية، وكانت في العقود الأخيرة من القرن العشرين إحدى أكبر المدن سرعة في النمو السكاني في العالم، وصنفت عام 1980 ثانية تلك المدن بعد مدينة المكسيك.

المعالم

تتميز المدينة بالعديد من المعالم، أهمها: نصب الجندي المجهول "أوبيليسكو دو إبيرا أبويرا" وسط المدينة، وشلالات "أنغواسو"، ومنطقة "هيجينوبوليس" التي تضم مباني سكنية تعود إلى خمسينيات القرن العشرين، وتل "مورومبي" الذي يتيح إطلالة "بانورامية" على المدينة.

ومن معالمها كذلك: مبنى "أدفيسيو بانيسبا" الشاهق الذي يشبه مبنى "إمبير ستيت بيلدنج" في نيويورك، ومتنزه "إبيرا أبويرا" الطبيعي الذي يمتاز بحديقته وبحيراته الجميلة، وتمثال "بانديرانتس" الذي يخلد ذكرى المستوطنين الأوائل، وبحيرة "سانتو أمارو".

تراجعت الهجرة إلى المدينة من خارج البرازيل منذ عام 1930، في وقت تزايدت فيه الهجرة الداخلية إليها من مناطق أخرى، حيث تستقبل سنويا 350 ألف شخص يتوجهون إليها من أجل العمل.

يتحدث معظم سكان المدينة بالبرتغالية، لكنها متأثرة بالعديد من اللغات الأجنبية، الأخرى خصوصا الإيطالية والإنجليزية والإسبانية، ودرجة أقل الألمانية والعربية.

الاقتصاد

تنتج المدينة وضواحيها نصف الإنتاج الصناعي للبرازيل خصوصا في المواد الكيميائية والصيدلانية والنسيج، إضافة إلى نسبة 75% من حاجيات البلاد من الأدوات الكهربائية والآلات والمنتجات المطاطية، والصناعة الغذائية والإسمنت والمفروشات، وكذا صناعة السيارات، ومواد البناء.

وتزود الأتشار المجاورة مصانع المدينة بالطاقة الكهربائية، وتتوفر على طرق برية وسكك حديدية تربطها بباقي مدن البلاد، إضافة إلى مطارين دوليين، لكن المدينة تواجه مشكل الفقر المرتبط بالهجرة الكبيرة إليها، حيث يقل الدخل الشهري لنصف العائلات بالمدينة عن 150 دولارا، وتنتشر في بعض مناطقها أحياء الأكوخ الفقيرة المعروفة باسم "كورتيكوس".





الإختيار الأفضل A Better Choice



شكل جديد ، بطعم آلف

خدمة توصيل للمنازل
Home Delivery Service
1808066



www.abcjuice.com



@abcjuiceme



@abcjuice



MORO.. طلاق كويتي!!

يقومون بها في السابق، فالمجتمع كله بدأ يشهد تغييراً على صعيد الاعمال الخاصة والحررة. ويزيف "حتى أبي كان يرغب في ان أتتحق بمهنة ثابتة ومضمونة، وليس التوجه نحو عمل غير تقليدي، لكن وبشكل عام فيمكن القول أن الدعم كان هو العامل الاساسي من قبل الكثير من المقربين".

وحول الخطط المستقبلية للمشروع، افاد السعد أنه يطمح في أن يضيف مجموعة من المنتجات الخاصة بالصالون، وخاصة المنتجات المتعلقة بالعناية بالشعر والشامبو والتي ستحمل كلها طابعاً خاصاً بالصالون وبشكل حصري، ناهيك عن الأستحواذ على شريحة كبيرة من العملاء الخاصين داخل الكويت، وفي ختام حديثه وجه السعد كلمة للشباب الكويتي قائلاً "أقول للشباب.. إذا كانت لديك فكرة خاصة بك فلا تتردد في تطبيقها، ولا تنتظر من أحد أن يقوم بتنفيذ تلك الفكرة بالنيابة عنك، فأنت من يجب أن يحمل كل المسؤولية لتنفيذ الفكرة التي تؤمن بها، وتأكد من أن هناك من سيساعدك على تحقيق هذا الهدف متى ما آمنت به، وعند تنفيذ مشروعك، فعليك ان تهتم بكل صغيرة وكبيرة في المشروع حتى لو لم تقم بتنفيذها بنفسك".

العادة، قام السعد باختيار أثاث خاص وتصاميم داخلية مميزة لمشروعه بالتعاون مع شركات عالمية مثل "سيسلي" و "مورو"، لينطلق منها في عالم الصالونات الرجالية الراقية.

ويؤكد السعد على أنه حرص من خلال مشروعه هذا على تغطية الفجوة التي كانت موجودة في السوق الكويتي ما بين صالونات الحلاقة العادية والصالونات الراقية، مركزاً في هذا الصدد على تقديم تجربة فريدة من نوعها تقوم على مبدأ الضيافة والخدمة، وبالطبع قصات الشعر الحديثة.

وقال "لقد اخترت موقعاً مميزاً للصالون في قلب العاصمة الكويتية، لأكون قريباً من شريحة معينة من الشباب المثقف والذي يرغب في خوض تجربة جديدة، في قلب احد الابراج التجارية الراقية في العاصمة، وبالقرب من مفار الوزارات الحكومية والشركات التجارية الرائدة، ليكون برج "كبيكو" المكان المثالي لإطلاق مثل هذا المشروع".

ولا ينكر السعد أن الفكرة لاقت في بدايتها استغراباً من قبل المقربين منه، بل وانها كانت غريبة على المجتمع الذي كان ينظر إلى وجود شباب كويتي في هذه المهنة التي لا يقبل عليها الكويتيون بنوع من الاستغراب، لكنه يؤكد على أن هذه النظرة لم تعد غريبة في أيامنا هذه، فالكثير من الشباب اصبحوا يقومون بأعمال لم يكونوا

لم يعد مستغرباً أن نرى الشباب الكويتي وهو يخوض غمار العمل الحر في مختلف المجالات والقطاعات، فالجيل الجديد من الشباب اصبحت له بصمات واضحة في العديد من الميادين، بل وانه قد تفوق فيها ليعيد إلى الازهان أمجاد الآباء والاجداد، أولئك الذين عرفوا بإتقان العديد من المهن واشتهروا بها في الماضي البعيد..

المبادر الشاب علي السعد، أحد النماذج الكويتية الشابة التي خاضت هذا المجال مؤخراً، وذلك من خلال إفتتاح صالون رجالي للحلاقة، رغم أنه حاصل على بكالوريوس في المحاسبة وماجستير في التسويق الدولي من إحدى الجامعات العريقة بالمملكة المتحدة.

ويقول السعد أن توجهه نحو إختيار هذه المهنة جاء بناء على حبه لها منذ الصغر، مؤكداً أنه تدرّب على اساسيات هذه المهنة قبل أن يقرر إفتتاح محله الخاص..لكن بنكهة جديدة وتصميم مختلف .

ويضيف انه قام بدراسة المشروع من جميع جوانبه قبل أن يتوجه إلى الصنوق الوطني لدعم ورعاية المشاريع الصغيرة والمتوسطة، الذي وافق مشكوراً على تمويل هذا المشروع الصغير، وتقديم الدعم اللازم لإطلاقته.

وفي إطار حرصه على التميز في هذا المجال الذي يشهد منافسة كبيرة في



4 تطبيقات ذكية تساعدك في «السيطرة» على ضغط الدم



”

يعاني الكثير من الناس من ارتفاع ضغط الدم، دون أن يدركوا أن بإمكانهم التعايش معه وضبطه، من خلال إجراء تغييرات بسيطة في نمط الحياة، ومتابعة تغييرات ضغط الدم بانتظام.

ومن أهم الإجراءات التي يمكن للمرء اتباعها للحفاظ على ضغط الدم عند مستوى صحي، هي تناول الطعام الصحي، وممارسة التمارين الرياضية، والابتعاد عن التوتر.

وبفضل تطبيقات يمكن تحميلها بسهولة على هاتفك الذكي، يمكنك مراقبة ضغط الدم بانتظام والحرص على عدم تجاوزه الحد الصحي.

ومن بين هذه التطبيقات:

4

Blood Pressure Control

يساعدك هذا التطبيق على تسجيل مستويات ضغط الدم لديك، ومتابعة ضربات القلب والوزن. يمكنك أيضا تعيين تنبيهات من خلال التطبيق، لتذكيرك بمواعيد تناول الدواء.

3

Blood Pressure Watch

يحفظ هذا التطبيق جميع تقاريرك الطبية، كما أنه يتابع حالة جسمك وموقعك، ويمكنه الاستمرار في تسجيل ضغط الدم، كما يحلل جميع البيانات ويخلق رسما بيانيا خاصا بك، ويحتفظ بالإحصائيات كي يراها طبيبك.

2

Smart BP

وهو بمثابة "مذكرات" لضغط الدم، إذ يمكنك تدوين ضغط الدم الانقباضي والانبساطي، ومتابعة معدل ضربات القلب ومؤشر كتلة الجسم والوزن.

1

Blood Pressure

يساعد على الحفاظ على ضغط الدم عند المعدلات الطبيعية، عن طريق تسجيل مستوياته المختلفة، بالإضافة إلى التحديثات المتعلقة بحالتك الصحية، ثم تحليلها.



ضمن الحلقة النقاشية بين أجيليتي ووفد من مستأجري ميناء عبدالله نادر سكين: نعمل على التواصل الدائم مع عملائنا وتنفيذ مقترحاتهم نصب أعيننا وفد ميناء عبدالله: نحن ضد التأجير من الباطن لأنه يضر المستثمرين الآخرين



وهنا أكد السيد نادر سكين: "أنا في أجيليتي نعتبر مساعدة الشركات على تجنب تعرضها للمخالفات البيئية والصناعية واجب علينا، لذا نقدم خدمات مميزة للشركات الملتزمة بنود عقود التأجير لمساعدتها على ذلك، وأضاف "نحن ملتزمون في أجيليتي بتوفير الدعم المستمر والخبرات لأصحاب المشاريع والشباب الناشئين الذين يتطلعون للبدء في مشاريعهم الصناعية".

ورداً على قلق بعض مستثمري إزاء حالة الطرق العامة والخدمات المؤدية للمنطقة، قال سكين "نحن على أتم الاستعداد للتعاون ونعمل مع الجهات الحكومية ومساعدتها على تطوير البنى التحتية والخدمات المؤدية للموقع نظراً لأهمية ذلك بالنسبة لعملائنا ولنا كشركة وكونها خدمة عامة".

والجدير بالذكر أن أجيليتي للمجمعات اللوجيستية توفر مستودعات جاهزة ووحدات صناعية خفيفة من الفئة (أ) تتراوح مساحتها من 5,000 متر مربع إلى أكثر من 20,000 متر مربع للوحدة الواحدة مع خيارات إيجار مرنة تمتد ما بين ستة أشهر إلى خمس سنوات، وتتناسب هذه المرافق أنشطة التخزين والتوزيع والإنتاج والتجميع والصيانة كما أن لدينا وحدات متعددة الحرارة: مكيفة مبردة ومجمدة.

كما تقدم الشركة خدمات القيم المضافة لإدارة المواقع بما في ذلك الإشراف ومراقبة الجودة وإدارة الإنشاءات وخدمات سلامة المواقع وإدارة الشكاوى والصيانة الوقائية وصيانة الأعطال والجهوية والتدريب الشخصي وإدارة تجهيز ونهية المرافق.

نبذة أجيليتي للمجمعات اللوجيستية تعتبر أجيليتي للمجمعات اللوجيستية واحدة من أكبر مالكي ومطوري المرافق التخزينية والصناعية في الشرق الأوسط وأفريقيا وجنوب آسيا حيث تقوم بتمويل وبناء وإدارة مرافق وبنى تحتية على أحدث المواصفات العالمية لمساعدة الشركات على العمل في الأسواق العالمية الأسرع نمواً.

قامت أجيليتي للمجمعات اللوجيستية المالك والمشغل الرائد للمرافق اللوجيستية في كافة أنحاء الشرق الأوسط وأفريقيا وجنوب آسيا بعقد حلقة نقاشية مع وفد من الشركات المستأجرة في ميناء عبدالله بهدف الاستعلام عن احتياجاتهم وأخر مستجدات أعمالهم والوقوف على أي متطلبات أو اقتراحات يتقدمون بها بحضور السيد طارق السلطان نائب رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي لشركة أجيليتي.

وفي استهلال الحلقة النقاشية أعرب السيد نادر سكين الكندري الرئيس التنفيذي لأجيليتي للمجمعات اللوجيستية بالكويت ودول مجلس التعاون الخليجي عن سعادته باستقبال عملاء منطقة ميناء عبد الله الصناعية قائلاً: "لقاتنا اليوم لمناقشة آخر مستجدات تطوير منطقة ميناء عبدالله الصناعية ولنبيشركم أننا قد استحدثنا فريق عمل متخصص لتنفيذ كافة المعاملات وإجراءات التراخيص الخاصة بأعمالكم والوقوف على مقترحاتكم وأراءكم لأهميتها بالنسبة لنا".

والجدير بالذكر أن منطقة ميناء عبدالله منطقة تخزينية و صناعية متكاملة لما يقارب أكثر من 1.65 مليون متر مربع وتخدم قطاعات صناعية متعددة تتضمن قطاع التخزين والمنتجات المعدنية والمنتجات المعدنية غير التدينية وصناعة الأخشاب والخدمات اللوجيستية والورق وغيرها.

وأضاف سكين أن التطوير في المنطقة مستمر بما يتناسب مع احتياجات المستثمرين، قائلاً: "أن العصر الحديث يفرض علينا تقديم خدمات معززة بالتقنيات الحديثة لضمان تلبية متطلبات السوق وتعزيز الكفاءة لذا نتجه حالياً نحو دراسة تطوير المرافق متعددة الطوابق والتطوير الرأسي للمستودعات والوحدات الحرفية مما ينتج عنه تقليص للكلفة الإجارية للمستثمر".

وفي هذا الصدد، سوف تبدأ الشركة في تطوير أول مستودع رأسي لخدمة قطاع السيارات بالكويت وهو نظام بديل لخدمات التخزين التقليدية في الساحات المفتوحة حيث يعزز هذا النظام من استخدام المساحات التخزينية بأفضل صورة ممكنة.

كما أعرب سكين عن أهمية التعاون المشترك بين الشركة والمستثمرين منوهاً إلى أن الشركة ستقوم بعمل دراسات فعلية لكافة الآراء التي شاركها المستثمرون وتحديداً اقتراحاتهم في شأن توسعة المرافق، خاصة ما أفاد به وفد مستثمري منطقة ميناء عبدالله حول أهمية إضافة سكن عمال مطابق لمواصفات واشتراطات الحولة مكاتب إدارية و الخدمات اللوجيستية المرافق لها والتي توفر الراحة للعملاء ورواد المواقع، وأيضاً أعرب الوفد عن قلقهم من المعوقات التشغيلية التي قد تطرأ مستقبلاً وفق تجارب سابقة كبداهة خسائر مادية فادحة، حيث أكد سكين أن من ركائز أجيليتي توفير الأمان الاقتصادي ودعم الشركات على النمو.

قائلاً: "نحن نعمل على إيجاد الحلول البديلة للمعوقات التشغيلية التي قد تطرأ في تنفيذ المشاريع ونهتم بتحسين المستثمر لأداء الأعمال". ولما كان التأجير من الباطن يضر كل من المستثمرين والشركة وما له من آثار وأضرار مباشرة خطيرة على جميع الأطراف في حال حدوث أي طارئ على سبيل المثال وليس الحصر حريق - سرقة - تعدى على الممتلكات فقد أعرب وفد ميناء عبدالله من جهتهم أيضاً التزامهم بالعمل مع شركة أجيليتي في تنفيذ العقود معربين عن احترامهم لكافة بنود العقود وأنهم

ضد فكرة التأجير من الباطن التي تصر بالمستثمرين الآخرين.



الهيئة العامة للقوى العاملة
Public Authority of Manpower

القوى العاملة تقدم خدمة «أسهل» للتسهيل على المواطنين

قالت مدير إدارة العلاقات العامة والإعلام بالهيئة العامة للقوى العاملة أسيل المزيد، ان خدمة "أسهل" هي خدمة إلكترونية متميزة تقدمها الهيئة العامة للقوى العاملة لتسهيل إجراءات استقدام واستخدام العمالة لأصحاب الاعمال وتخليص كافة المعاملات إلكترونياً حيث انها ساهمت كثيراً في التسهيل على المواطنين من خلال توفير الخدمات التالية:



أسيل المزيد

- << اصدار تصريح عمل.
- << اصدار إذن عمل (اول مرة - تجديد-تجديد مكرر- تعديل - الغاء اذن عمل).
- << طلب تسجيل عمالة وطنية (اول مره- تجديد-تعديل-الغاء اذن عمل) للعمالة الوافدة.
- << طلب تقدير احتياج (اول مرة -تعديل -تجديد).
- << ادخال إجازة موظف (دورية -مرضية -عرضية).
- << تقديم طلب كشف عمالة.
- << إدارة أوقات العمل لكل ترخيص من تراخيص الملف.
- << تحديث بيانات الترخيص.
- << إضافة عقد وموقع عمل.
- << تعديل او الغاء عقد وموقع عمل.
- << نواقص ملف الرواتب.

- وأيضا تساعد الخدمة في الاستعلام عن خدمات كثيرة منها:-
- << قائمة عمالة وافدة استعلام عن بلاغات التغيب.
- << استعلام عن الشكاوى العمالية.
- << استعلام عن اجازات الموظفين المدخلة.
- << استعلام عن نواقص الرواتب.
- << طلب وطباعة كشف عمالة.
- << البيانات الأساسية للملف.
- << عرض حالة الاستيفاء وتفاصيل المهن.
- << الاستعلام عن تحويلات البنوك.
- << قائمة عمالة وطنية.
- << استعلام عن البيانات الأساسية للترخيص.
- << قائمة العقود والمواقع ومواعيد العمل.
- << الاستعلام عن تحويلات البنوك.

واضافت أن من مميزات الخدمة هي أن متوسط الوقت المستغرق لإنجاز المعاملات بعد تطبيق الخدمة يعمل على حسب سرعه الموظف وتدفيق المرفقات ونوع المعاملات حيث تتطلب يوم عمل وبعض الحالات لا تحتاج لأكثر من ساعة فقط.

شريكك في المذاق
Partner in Taste



بان كيك على كيفك



بان كيك جاهز للأكل



Instagram Facebook YouTube Twitter kfmkuwait
kuwaitflourmills.com



التخزين على الزجاج.. تقنية مذهلة من مايكروسوفت

عام 1978، على قطعة زجاج لا يتجاوز سمكها 2 مليمتراً وطولها 7 سم تقريباً.

الرقاقة الزجاجية تمتاز بأنه يصعب تدميرها. إذ صممت لتحمل أصعب الظروف، حيث تم وضعها داخل فرن ومايكروويف وغليها في الماء وخدمتها بأدوات حادة، وأثبتت كفاءة كبيرة في جميع التجارب.

نجحت شركة مايكروسوفت في إثبات إمكانية تخزين البيانات على الزجاج، من خلال استعراض تقنية فريدة يمكنها، بعد المزيد من التطوير، حفظ البيانات لمئات بل لآلاف السنين.

وبرهنت الشركة العملاقة على كفاءة نتائج مشروعها البحثي الجديد، من خلال التعاون من عملاق الإنتاج الترفيهي "وارنر برذرز" لتخزين نسخة أصلية لفيلم "سوبرمان" الذي تم إنتاجه

SULAIMAN AHMED ALQUDAIBI & SONS GROUP



Sulaiman Alqudaibi Co.
For GRP & Plastic Products
شركة سليمان القضيبى لانتاج البلاستيك المسلح
بالالياف الزجاجية



Sulaiman Ahmed Alqudaibi Co.
For Profiles of Black Steel & Galvanized
Profiles
شركة سليمان احمد القضيبى لانتاج البروفيلات من
الحديد الاسود والمجلفن



Kuwait Sponge Industries Co.
شركة صناعات الإسفنج الكويتية



**Kuwait Plastics &
Mats Manufacturing Co.w.l.l.**
الشركة الكويتية لصناعة
الحصر والمنتجات البلاستيكية



The Technical Company
For Kitchens Laundry Eqp.
شركة تقنية المطابخ ومعدات المغاسل



Sulaiman Alqudaibi Co.
For Plastic Pipes Polyglass Factory
شركة سليمان القضيبى لانايب البلاستيك
مصنع البوليفلاس



Arabain Marble Company
الشركة العربية للرخام



Kuwait Mattress Co.
شركة المراتب الكويتية

Tel.: +965 24744429/39/59 - Fax: +965 24744775
info@alqudaibi.com - www.alqudaibi.com

أوبك: صعود محتمل للنفط في 2020

قال محمد باركيندو أمين عام "أوبك"، إن آفاق سوق النفط لعام 2020 ربما تشهد صعودا محتملا، ليقابل فيما يبدو من أهمية الحاجة لتخفيضات أعمق للإنتاج. وأضاف أنه بناء على الأرقام الأولية، يبدو أن 2020 سيشهد صعودا محتملا".

وتجتمع منظمة البلدان المصدرة للبترول (أوبك) وحلفاؤها، في ديسمبر، للنظر في سياسة الإنتاج، وفق ما ذكرت "روبترز". وكانت أوبك قالت إن المنظمة ستورد كمية أقل من النفط في السنوات الخمس المقبلة، إذ أن إنتاج النفط الصخري الأمريكي ومصادر منافسة أخرى ينمو، على الرغم من تنامي الإقبال على الطاقة الذي يغذيه النمو الاقتصادي العالمي.

وقالت المنظمة، في تقريرها لآفاق النفط العالمي لعام 2019، إنه من المتوقع تراجع إنتاج أوبك من النفط الخام وغيره من السوائل إلى 32.8 مليون برميل يوميا بحلول 2024، مقارنة مع 35 مليون برميل يوميا في 2019.





3X STRONGER

THAN THE REGULAR DISINFECTANTS

أقوى ثلاث مرات من المطهرات العادية

NEW



ULTRA CLEAN DISINFECTANT

يقتل 99.9%
من الجراثيم



«بلومبيرغ»: دبي تواجه معروضا عقارياً مفرطاً

قالت وكالة بلومبيرغ في تقرير خاص لها ان المساحات الصحراوية الشاسعة في دبي اعطت الامارة ذريعة سهلة لمواصلة مشاريع البناء، حيث تنتشر الفلل وناطحات السحاب والمدارس والمستشفيات والمولات على امداد اميال في كل اتجاه، فضلا عن طرق سريعة اغلبيتها بثماني حارات تربط الامارة ببعضها وبالامارات الباقية، الا ان القيادة في الامارة وضعت خطة للتحكم بمعروض العقارات.

وذكرت الوكالة ان الامارة علقت العمل في بناء مطار ضخم كان مصمما لان يصبح واحدا من اكبر المطارات العالمية، الا ان المنعطف الاكثر دراماتيكية حتى الان هو انشاء حاكم الامارة محمد بن راشد ال مكتوم لجنة يراسها نجله تعمل على توازن العرض والطلب في سوق العقارات.

واضافت ان بعض المطورين العقاريين يجمعون بالفعل عن مشاريع سكنية مخطط لها، ودعا اثنان من اصحاب المليارات في دبي الى توقيف مشاريع عقارية جديدة، اذ قال خلف الحبتور ان السوق العقارية مشبعة، في حين حذر حسين سجواني من حدوث كارثة على القطاع في حال استمرار العرض العقاري المفرط وسيتأثر النظام المصرفي بذلك، وهذا امر لن يتحملة المطورون العقاريون في دبي.

THE FOUNDATION OF BUSINESS SOLUTIONS



4F.E.S.T. is a leading company providing a full scale of indoor and outdoor services. Over the years in this field, the company has acquired the distinctive reputation through providing the best services from conceptual design, fabrication, installation, interior and exterior signage, printing, trade shows and interior fit-outs services.

www.4fest.com

KUWAIT . UAE . LEBANON



facebook.com/4fest



instagram.com/4festco



محمد بن راشد: الإمارات تسعى لبناء مستقبل يحمل الخير للمنطقة والعالم

لدي خلال العقود الخمسة الأخيرة، حيث أكد بن راشد أن عزم دبي كان قوياً وكبيراً، ما مكنها من تحقيق قفزات تنموية خلال فترة قصيرة، وصولاً لمنافسة كبرى مدن العالم، بهدف تصديرها كنموذج وفحوة لمن يرغب في النمو والتطور. وأكد سموه أن أهداف دبي الطموحة أساسها شجاعة القرار ودقة التخطيط وإتقان العمل والتنفيذ، منوهاً إلى أن أحد أسباب قصة نجاح دبي الإيمان بأن كلمة «مستحيل» لا مكان لها في قاموس مفرداتها، وأشار سموه إلى أن دبي تسعى لترسيخ مكانتها كمركز لصناعة المستقبل، بما في ذلك استضافة الفعاليات الكبرى، ومن أبرزها إكسبو 2020، الذي سيكون علامة فارقة وسيقدم النسخة الأفضل في تاريخه.

أكد صاحب السمو الشيخ محمد بن راشد آل مكتوم، نائب رئيس الدولة رئيس مجلس الوزراء حاكم دبي، رعاه الله، أن الإمارات تهدف إلى تقديم نموذج يُحتذى للمنطقة وللعالم في مجالات التنمية الاقتصادية والاجتماعية والثقافية والعلمية، وغيرها من المجالات المرتبطة بصناعة المستقبل، الذي تسعى أن يأتي محملاً بالخير والرخاء لشعبها وشعوب المنطقة والعالم. وأشاد بن راشد بالروابط التجارية المتميزة مع الصين، التي تمثل الشريك التجاري الأول لدبي عالمياً. وتحدث عن مشاركة الإمارات بدعم مبادرة «الحزام والطريق»، مشيراً إلى أن دبي والإمارات تمثلان حلقة وصل رئيسة لهذا المشروع الكبير. وتطرقت المقابلة إلى التقدم اللافت

فخر الصناعة الكويتية

نسعى لوضع الكويت في
مصاف الدول المصدرة للفحم
المكلسن

« تربطنا بالقطاع النفطي علاقة
شراكة قوية حيث نعد صناعة
مكاملة وصناعتنا تجذب الكويت
مشاكل بيئية من تراكم الفحم
البترولي كأحد مخلفات المصافي
فنقوم بتصنيعها وتحويلها إلى
مادة لها رواج وسوق عالمي.

« نستثمر في الطاقة البشرية
الوطنية وقمنا بتعيين العديد
من العمالة الكويتية وتدريبها
وتأهيلها ونسعى لدعم وتشجيع
إسقاطاب العمالة الكويتية
وتوفير المناخ اللازم لهم.

« ننتج الفحم المكلسن بأعلى
مواصفات قياسية عالمية بدون أي
تلوث بيئي بإنشادة وإعجاب متناهي
من كل الشركات العالمية التي
زارتنا وأبهرها مصنعنا من حيث
الجودة والنظافة.



شركة صناعات الفحم البترولي
Petroleum Coke Industries Co.

الإدارة والمصالح منطقة الشعبية الصناعية
تلفون 23262952/4 فاكس 23262650
ض.ب 9848 الأحمدي 61005 الكويت
بريد إلكتروني info@pcickw.com

بحضور اتحاد الصناعات الكويتية

لقاء مشترك بين الإطفاء وهيئة الصناعة حول مواصفات الأبنية ومناطق التخزين



لاستقبال طلبات المشاريع ودراستها والتي تم تفعيلها بالتنسيق مع المكاتب الهندسية خلال شهر نوفمبر الماضي. وقد أُنْتُت هدى البقشبي على الجهود التي بذلت بالتنسيق مع كافة الجهات ذات العلاقة بالقطاع الصناعي والتي أسفرت عن صدور القرار وتعديلاته على نسبة البناء في سكن العمال كما أشادت بالشراكة بين الإدارة العامة للإطفاء والاتحاد والتي انعكست إيجاباً في تسهيل الإجراءات للقطاع الصناعي.

المنشآت من ناحية التصميم والتخزين واستخدام المواد الخطرة. كما تم التأكيد على التعديلات التي طرأت على كود الإطفاء. ومن جانبه، أكد اللواء خالد عبدالله فهد حرص الإدارة العامة للإطفاء لمثل هذه اللقاءات، وتوجيهات من الفريق خالد المكراد مدير عام الإدارة العامة للإطفاء للتعاون مع كافة المؤسسات من أجل حماية الأرواح والممتلكات من مخاطر الحريق، كما أشار إلى جاهزية النظام الإلكتروني

المصانع الأعضاء لدى الاتحاد، والذي تناول الاشتراطات والمواصفات الخاصة بأبنية مناطق المخازن أو المناطق (خدمية - حرفية - تجارية) والمناطق الصناعية وسكن العمال في المصانع وفقاً لقرار المجلس البلدي رقم 430 لسنة 2018. وقد استعرض اللواء خالد عبدالله فهد وطاقم الإدارة العامة للإطفاء كافة الإجراءات المطلوبة لتوافرها في المنشآت الصناعية، وكذلك أبرز المخاطر التي تتعرض لها هذه

بدعوة من اتحاد الصناعات الكويتية، أقيم الشهر الماضي اللقاء المشترك بين الإدارة العامة للإطفاء وهيئة الصناعة العامة للصناعة بحضور كل من بحضور نائب المدير العام لقطاع الوقاية اللواء خالد عبدالله فهد ومدير عام اتحاد الصناعات الكويتية هدى البقشبي وممثلي الهيئة العامة للصناعة خالد خاطر مدير إدارة القسائم الصناعية ومحمد المطيري مدير إدارة السلامة الصناعية والبيئية. حضر اللقاء العديد من ممثلي



العقيد أحمد حسن الجراف



اللواء خالد عبدالله فهد

في إطار المرحلة الخامسة والاختيرة من «مصنع المبادرين» «اتحاد الصناعات» يختار 8 مبادرين لزيارة مصانع في فيتنام



- 3- Lam Son Sugar مصنع لام سوم لانتاج السكر
4- Leather & Shoes Research Institute معهد الأبحاث للجلود والأحذية

كما تخلت الزيارة بعض الرحلات الترفيهية لبعض الجهات الثقافية في الدولة. حيث أشرفت على الزيارة م. نور الرغيب مشرفة المشروع وممثلة عن اتحاد الصناعات الكويتية في فييتنام برفقة الرحالة سليمان الروضان الذي أشرف بدوره على الجانب الترفيهي والثقافي كما ساهم في تغطية الرحلة إعلامياً في وسائل التواصل الاجتماعي.

هذا والتقى وفد اتحاد الصناعات الكويتية ممثلاً بمشرفة المشروع م. نور الرغيب بسفير دولة الكويت في جمهورية فييتنام الإشتراكية السيد / عدنان الأحمد والذي أثنى بدوره على جهود الاتحاد بتنفيذ مثل هذه المشاريع وتشجيع الشباب لإقبالهم على انشاء مشاريعهم الصناعية والقيام باقتصاد البلد.

في إطار المرحلة الاخيرة من برنامج مشروع مصنع المبادرين 5 وهي مرحلة اكتساب الخبرات ، والذي نظمه إتحاد الصناعات الكويتية برعاية كلاً من مؤسسة الكويت للتقدم العلمي وبنك الكويت الصناعي ، قام فريق إتحاد الصناعات باختيار أفضل شريحة من المشاركين في البرنامج والذين اجتازوا كافة مراحل المشروع. والذين بلغ عددهم (8 مبادرين) بزيارة إلى عاصمة جمهورية فييتنام الإشتراكية - هانوي، والتي تعتبر أحد المدن الصناعية، وذلك بهدف اكتساب الخبرات من المنشآت الصناعية وأصحابها.

واشتملت الرحلة على زيارة إلى عدد من المصانع المختلفة في فيتنام والتي كان من بينها:

- 1- Textile Minh Khai Exports – JSC مصنع مين كاي للأسسجة
2- Tien Son ThanhHoa – JSC مصنع تيين سون ثان هوا



«اتحاد الصناعات» نظم برنامج «التميز في خدمة العملاء»



خدمة قبل ان يقدم الخدمة ويتفاعل مع العميل، ثم فهم العلاقة بين مقدم الخدمة والعميل، وعكس الادوار فيما بينهم. وتطرقت مدربة البرنامج / رباب الطواري إلى عدد من التجارب الإيجابية والسلبية لمقدمي الخدمة و العملاء و موازنة الادوار وأهمية القيم الخاصة في خدمة العملاء والتي تعزز أهمية المحافظه على مسار مهني محترف يناسب الموظف وجهة عمله.

نظم اتحاد الصناعات الكويتية على مدار يومي 17 و 18 نوفمبر الماضي برنامج "التميز في خدمة العملاء"، والذي كان يهدف إلى تعزيز دور ونشاط العاملين في المصانع والشركات تجاه عملائهم الداخليين والخارجيين في مجال خدمة العملاء. وتناول البرنامج الذي قدمته رباب الطواري والذي شارك فيه 20 من العاملين في المصانع المحليه في فندق فورويبتنس كل ما يحتاجه موظف خدمة العملاء كمقدم



”
الموظف المثالي
تم اختيار الموظف غانم الغانم
الموظف المثالي للربع الأخير
من عام 2019.

“

Partners in Industrial Development



«اتحاد الصناعات» ينظم ماراثون جسور 2019 برعاية هيئة الصناعة ومشاركة 600 متسابقاً



عبدالكريم تقي وحسين الخرافي وهدي البقشي مع الفائزين بالسباق

والصحة وغيرها من القضايا الهامة في المجتمع ، وأصبح جزء لا يتجزأ من العمل المؤسسي في الدول المتقدمة كذلك النامية. فقد أرتأت الاتحاد أهمية مشاركة القطاع الصناعي وأثبتت تواجدته في كافة المجالات عن طريق تنظيم ماراثون رياضي بطابع مختلف يتضمن المزج ما بين الصناعة والرياضة في الكويت حيث يتنافس فيه المشاركون من كافة شرائح المجتمع وخصوصاً العاملين في المصانع يتم من خلالها إيصال رسالة حول أهمية الرياضة في التخلص من ضغوط العمل خصوصاً للعاملين على خطوط الإنتاج ، بما يخلق الإيجابية ويرفع كفاءة الإنتاج وبالتالي الابتكار في العمل .

سعيًا من الاتحاد لتحقيق الانتشار والمساهمة في نشر الثقافة الصناعية، واتباع الوسائل والأنشطة التحفيزية الحديثة التي تستقطب اهتمام أكبر عدد ممكن من المشاركين والتي من خلالها يتم ترسيخ وتعزيز المفهوم الصناعي لأن يصبح متداول وبأسلوب جاذب وخصوصاً بين الأوساط الشبابية. ونظراً لانتشار المفهوم الصحي والرياضي الذي بات مؤخراً ظاهرة منتشرة بين كافة الأوساط والمجتمعات وأصبح أحد أهم العناصر التمكينية للتنمية المستدامة لما لحواره العظيم في تمكين كافة افراد المجتمع في تحقيق الاندماج الاجتماعي ، وباعتبار النشاط الرياضي حق للجميع أسوة بالتعليم





وانطلق الماراثون الذي يقام تحت رعاية الهيئة العامة للصناعة، بحضور المدير العام للهيئة م. عبدالكريم تقي، وحضور رئيس إتحاد الصناعات الكويتية حسين الخرافي، ومدير عام الاتحاد هدى البقشبي، إلى جانب عدد من رؤساء ومسؤولي المصانع الكويتية، حيث أقيم الماراثون، والذي انطلق من مقر شركة "كيريبي للمباني الحديثة" بمنطقة الشعبية الصناعية ليكون خط سيره بين عدد من المصانع المحلية العريقة.

وحول هذا الحدث، قال رئيس مجلس إدارة إتحاد الصناعات الكويتية حسين الخرافي أن إهتمام الاتحاد بهذا المفهوم يأتي في ظل الانتشار الكبير للمفهوم الصحي والرياضي بين كافة أوساط المجتمع، حتى أنه أصبح أحد أهم العناصر التمكينية للتنمية

المستدامة لما لحواره العظيم في تمكين كافة أفراد المجتمع في تحقيق الاندماج الاجتماعي، لا سيما في ظل اعتبار النشاط الرياضي حق للجميع أسوة بالتعليم والصحة وغيرها من القضايا الهامة في المجتمع، كما أنه قد أصبح جزءاً لا يتجزأ من العمل المؤسسي في الدول المتقدمة والنامية على حد سواء.

الجدير بالذكر أن ماراثون جسور 2019 يقام بدعم ورعاية كل من الهيئة العامة للصناعة، وشركة إنشاء القابضة، كيريبي، الأولى للحديد، شركة خالد الخرافي، مجموعة اسيكو، حديد الكويت، شركة مطاحن الدقيق والمخابز الكويتية، سفريات الغاتم، شركة الخليج لصناعة الورق، سيراميك الصناعات، ABC، اجيليتي، القرن للبتروكيماويات، ودايت كير.



المشي 15 دقيقة يمنح العالم 100 مليار دولار

إضافية، أو الجري الخفيف مسافة كيلومتر بشكل متواصل كل يوم، سيعزز الإنتاجية وسيزيد متوسط الأعمار، مما يؤدي في النهاية إلى تحسين النمو الاقتصادي. وقال أصحاب الدراسة إن تحسن الاقتصاد سينجم عن تراجع معدل الوفيات، بمعنى الإبقاء على عدد أكبر من العمالة على قيد الحياة ومساهماتهم في الاقتصاد لفترة أطول. وكذلك عن تراجع عدد أيام الإجازات المرضية.

100 مليار دولار قد يكسبها الاقتصاد العالمي سنويا. لو نجح أصحاب العمل في تشجيع العاملين على اتباع القواعد الإرشادية لمنظمة الصحة العالمية فيما يتعلق بممارسة الرياضة، حسب ما كشفت دراسة علمية حديثة. وتوصلت الدراسة التي تختص بأثر النشاط البدني على الأداء الاقتصادي، أجرتها مجموعة "فاينتلتي" للتأمين الطبي ومركز راند أوروبا للأبحاث، إلى أن المشي يوميا لمدة ربع ساعة

APP MODIFIED WATERPROOFING MEMBRANE

رولات العازل المائي مسلح بالبولي استر و جميع المنتجات مطابقة للمواصفات العالمية و الحاصل على شهادة الأيزو و معتمده لدى كافة وزارات الدولة و الهيئات الحكومية خاصة المؤسسة العامة للرعاية السكنية و المذخرات العالمية و المكاتب الإستشارية الهندسية



NATIONAL ROOFING
CONTRACTORS ASSOCIATION
MEMBER



BITURBO
بيتيربو

السماكة 4 مم - THICKNESS 4MM
مسلح بالبولي استر
POLYESTER REINFORCEMENT

السماكة 4 مم - THICKNESS 4MM
مسلح بالبولي استر
POLYESTER REINFORCEMENT

BITUFLAME
بيتو فليم

GULFBOARD
ألوح حماية

السماكة 6 مم - THICKNESS 6MM
السماكة 4 مم - THICKNESS 4MM
السماكة 3 مم - THICKNESS 3MM

السماكة 4 مم - THICKNESS 4MM
مسلح بالبولي استر
POLYESTER REINFORCEMENT

BITUBOND
بيتو بوند

المصنع: الشعبية الصناعية الغربية - قطعة (3) - قسيمة (90) - مقابل شركة حديد الكويت

هاتف: +965 23262822 / 24

هاتف: +965 24912765

المعرض: الشويخ الصناعية - قطعة (أ) قسيمة (139) - مقابل مركز صيانة شركة هيونداي

هاتف: +965 24912776

هاتف: +965 24912776

Sales : 90019917 - 90019846 - 96741416 - 96600332 - 94122711

E-Mail Sales : info@knimco.com - sales@knimco.com - shwrn@knimco.com



www.knimco.com



Attended by Kuwait Industries Union

A Joint Meeting on Standards of Buildings and Storage Areas Between Public Authority for Industry and Kuwait Fire Service Directorate



A joint meeting between Public Authority for Industry and the Fire Service Directorate was held last month convened by Kuwait Industries Union. Deputy General Manager of the Prevention Sector Major General Khaled Abdullah Fahad, General Manager of Kuwait Industries Union Mrs. Huda Al-Baqshi, and representatives, attended the meeting from the Public Authority for Industry Mr. Khaled Khater, Manager of Industrial Parcels, and Mr. Mohammed Al-Mutairi, Manager of Industrial and Environmental Safety.

Representatives of factories, members of KIU, attended the joint meeting which presented the requirements and standards related to the areas of warehousing, or the (service-related, commercial, workmanship) areas, industrial areas, in addition to accommodation of workers as per the resolution of the Municipality Council no. (430) of year 2018. Major General, Mr. Khaled Abdullah Fahad and the crew of the Fire Service Directorate reviewed the procedures and standards required in industrial buildings, the major risks these buildings face in terms of design, storage and the use of hazardous materials.

They also confirmed the latest modifications on the fire code. On his part, Major General, Mr. Khaled Abdullah Fahad has stated that the Fire Service Directorate, led by Lieutenant-General Mr. Khaled Al-Makrad, is keen on attending similar meetings in order to cooperate with all organizations and institutions in saving lives and protecting properties from the dangers of fire. He also pointed out that the new integrated automated system is ready to receive and study the projects requests, a service that was activated last November in collaboration with the engineering and architectural offices.

KIU General Manager, Mrs. Huda Al-Baqshi, praised the efforts that were implemented in cooperation with all the relevant authorities in the industrial sector that resulted in the issuance of the resolution and its amendments regarding the percentage of building the workers' accommodation. She also celebrated the partnership between KIU and the Fire Service Directorate that positively facilitated the procedures for the industrial sector.

The Fifth And Final Phase Of “Masnaa Almubaderin” KIU Selects Eight Entrepreneurs To Visit VIETNAM



Under the sponsorship of KFAS and Kuwait Industrial Bank, Kuwait Industries Union organized the last phase of the “5th Masnaa AIMubaderin” which is the phase of practical training and hands-on experience. A team of 8 entrepreneurs was selected, after completing the full stages of the program, to visit the capital of Vietnam; Hanoi, one of the major industrial cities in the world. The aim of the trip was to provide the exceptional opportunity to gain the experience from the owners of industrial plants.

The trip included a number of visits to different factories in Vietnam such as:

- 1- Textile Minh Khai Exports – JSC
- 2- Tien Son ThanhHoa – JSC
- 3- Lam Son Sugar
- 4- Leather & Shoes Research Institute

The trip also included entertaining visits to some cultural sites supervised by Eng. Nour Al-Ruqaib, representing Kuwait Industries Union, and accompanied by the traveler, Sulaiman Al-Roudhan who also supervised the entertainment and cultural aspects of the trip, and contributed to the coverage of the trip on social media channels.

KIU team represented by Eng. Nour Al-Ruqaib met with the Ambassador of Kuwait in Vietnam, Mr. Adnan Al-Ahmad, who celebrated the role KIU is playing in supporting the and encouraging the youth to develop the industrial sector of Kuwait.



سوالف..عن ألعابنا العتيبة

Sowalef ..3an al3abna el3atija

Stories..about our old games



Racer Game “El-Derbaha”

Boys used to play it in the alleys between houses. A player, whose turn is to start, requests the group to close their eyes, wrap them with a headdress or a piece of cloth. When that player makes sure that nobody was catching his sight, he walks on his tiptoes and tries to hide himself in a place too difficult to discover or easily reach. When having hidden safely with nobody seeing him, he starts to call them to proceed looking for his whereabouts. The more difficult the discovery of the hiding place, the more amusing the time would be for the other boys because they would part from each other and try to discover the place. Everybody tries to discover his place before the others to win and take the turn in the play. This game depends on quick movement and, boys often play it at night.

لعبة المسابق..” الدرباحة”

لعبة شعبية قديمة ويحبونها الصبيان.. وايد بسيطه.. اهي عباره عن حديدته دائريه على شكل تاير القاري ياخذونها الصبيان من قاعدة السطل.. حجمها صغير، وفي بعضهم احجامهم كبيره تكون الحديده مأخوذه من التانكي.. هذي الحديده ممسوكه بعصايه طويله من الجهتين يمين ويسار .. العصايه يمسكها الصبي ويحرك «الدرباحه» بأي اتجاه.

مع «الدرباحه» الصبيان يركضون ويلعبون ويسوون بينهم مسابقات وتحديات.. كانت لعبه مسليه وتأخذ من وقتهم ساعات طويله من اللعب.

“Excellent Customer Service Program” Organized by KIU



Kuwait Industries Union organized the two-days training program Excellence in Customer Service, which looked at enhancing the role of factory and corporate employees towards their internal and external clients in the field of cus-

tomers service. The training program, conducted at the Four Points Hotel, which was attended by 20 local factory personnel, explained all the principals the customer service officer needs to be aware of as a service provider before

interacting with clients. The program also reviewed the relationship between the service provider and the customer and included exercises and scenarios of both roles.

Program trainer, Ms. Rehab Al-Tawari

addressed a number of positive and negative experiences for service providers and customers and the importance of values in providing an excellent customer service and enhancing the employee's professional career.

“ Ideal Employee

Ghanim AlGhanim was awarded the Ideal Employee of the last quarter of 2019.

”



AL-ROUDHAN: “MOOD” a local enterprise expanded to QATAR & the U.A.E

Although he holds a degree in law, and had practiced law for only seven months, he has always preferred working as an entrepreneur since the beginning of his career life. Sulaiman Al-Roudhan, an adventurous person driven by the force of constant movement and change, and a lover for travelling and world exploration.

It was only natural for him to quit the legal profession and start a challenging role as a legal researcher in Kuwait Industries Union. Due to his outgoing and leader personality he was promoted after only four years to become the deputy general manager. However, he took a decision to create his own path and start his own business resigning from the Union and focusing more on his hobbies.

With the encouragement of his friend, and partner, Jassim Al-Nasrallah, Al-Roudhan succeeded in launching his own business in the field of coffee shops under the name of “Mood”, a successful business that enabled

him to expand outside the borders of Kuwait and expanded to Qatar and the U.A.E.

Al-Roudhan underlined that stepping into the entrepreneurial world was not an easy decision to take because every new start has questions that will only be answered by taking the risky step. “But, I took that step courageously” he adds, “and now, after three years of hard work, it is a success.”

He points out that the business of coffee shops has spread rapidly in Kuwait over the past few years, which had a major effect on the local market and increased the size of the competition. Nonetheless, what differentiated “Mood Coffee Bar” is that it was not limited to the local market, it opened its doors to customers in the UAE and Qatar markets. He adds “At Mood Coffee Bar, we are keen on providing the finest beans imported from Germany that are freshly grinded and partially roasted, which is the favorite mixture for a large segment of Consumers in Kuwait.”

On his view of small enterprises, Al-Roudhan said that those projects contributed to the economic circle in Kuwait, through their effective and important role for the economy, and there is no doubt that small enterprises played an important role in many advanced industrial economies around the world. He hopes that these small businesses will receive more support and have more facilities from various government authorities.

He stated, “Small businesses are currently being supported. However, they still face challenges in identifying the main principles required in starting-up the business process, and the important conditions and requirements for each type of project, which employees working in the relevant authorities may not be aware of when providing the right information to business owners and start-ups”.





AUSTRALIAN COLLEGE OF KUWAIT

Offers Diploma & Bachelor Degrees in
Engineering, Business and Aviation Studies

ACADEMIC PARTNERSHIPS



www.ack.edu.kw



الكلية الأسترالية في الكويت
Australian College of Kuwait



We still haven't witnessed anything being implemented. New projects such as the new Kuwait Airport, Kuwait University and the new hospitals, are all being executed through external foreign products while the local products are being ignored. The foreign product is still more requested by contractors and foreign companies in Kuwait.

Future Plans and Ambitions

"We have huge ambitions, but we are unable to achieve any of them due to the limited space and the lack of industrial lands." Eng. Al-Mesbah explains, "For instance, we are planning to compete in new European markets, but due to our inability to develop existing equipment in the absence of the necessary space, these ambitions are still in place." He also adds "We are also planning to be involved in the motor industry. We have the technical capacity for it but we need the support of the relevant authorities to allow us to bring and develop the necessary equipment."

Aluminum Fusing and Extrusion

Company's General Manager, Mr. Khaled Al-Arad, explained the nature of company's work saying that it uses raw materials to form aluminum as per the requirements of our clients from different companies, whether from the construction or the industrial sector (vehicles and trucks). The company then fuses the aluminum and transforms it into profiles or extruded trims.

"Aluminum is considered the second most used products worldwide after iron, and the biggest market for our company is the construction market. Doors, windows and Façades, all include aluminum in their construction process, in addition to manufacturing aluminum for vehicles chassis."

Al-Arad stressed that the company has clients in and outside the state of Kuwait. In Kuwait, for instance, the company relies mainly on the domestic and construction projects, where it executed a number of residential projects. As for the external markets, the company exports its products to the Gulf countries, Jordan and Italy. The reason behind the company's success is the high standard of its products, con-

forming the international specifications, which are being audited and supervised by qualified technicians and engineers. The company's products match that of established companies with an experience of 40 years.

He also emphasized the role of Kuwait Industries Union in providing the vital support and communication for such industries in Kuwait; however, some matters need to be looked at more by state officials, particularly matters of export-financing and the reduced banks' interests granted to on exporting factories.

The company's factory is facing a competition with products imported from external markets that are not even certified when it comes to quality, and are being involved in implementing governmental projects over the local products that overcame many challenges in order to be certified and obtain quality certifications. Even though the Central Agency for Public Tenders imposed a new law that gives Kuwaiti products the priority to participate in initiatives, unfortunately, governmental authorities are not abiding by the law and they are ignoring the local products.



Company CEO, Eng. Abdullah Al-Masbah stated to "AlSena'e" that the United Integration Company, which was established in 1997 specializing in aluminum & metal industries (aluminum extrusion) in addition to coating aluminum in all kinds, was able to become one of the largest local companies in the field. However, the company looks for more exporting abroad, particularly since the market in Kuwait is small and exporting protects the industry against the local market fluctuations. He stated that the company has the capacity to produce and execute local projects but it needs the support and the right facilities.

He remarked that 50% of the company's production is allocated for exporting, while the share of the company inside the Kuwaiti market is 30% as the company has better capacities and abilities than the rest of the companies in Kuwait.

"There are many challenges for exporting abroad" Eng. Al-Mesbah adds, "most notable among these is the cost of shipping, which is considered the highest

compared to the other gulf countries. Kuwait also lacks the financing of raw material for export causing us high risks, as the company buys the raw material in cash, noting that the cost of buying raw materials constitutes about 85% from the total cost of the factory. Nonetheless, the company sells its goods on credit, and that, for sure, weakens the work of the industrial sector in Kuwait."

Eng. Al-Mesbah continues to set forth more challenges that make a stumbling block in the growth of the industrial sector in Kuwait, and that's the "industrial lands". There is no doubt that a factory for extruding aluminum in particular needs a space not less than 15K SQM, while the current space of the factory doesn't exceed 10K SQM. This space is not enough at all especially when the production capacity of the factory is 1000 tons, per month, which makes the company unable to manufacture and store.

He explains that in order to resolve the lack of industrial lands, we were

forced to divide the factory into floors (a basement, ground floor and a mezzanine floor), the factory, however, needs horizontal areas for coating, areas for anodizing and a third area for extrusion. Without these main lines of business, the company will not succeed because clients want to buy an integrated product. Moreover, the company, in an effort to overcome the issue of space, sacrificed parts of its warehousing areas to install a compressor that could produce big-sized cutters, because otherwise they wouldn't be able to continue to work and compete the market. We have succeeded and yet we have no more space to utilize and expand our production.

"If the country doesn't pay attention to the industry nowadays, in this era of financial abundance, then when will it pay attention to it?" he pinpoints that Kuwait's 2035 vision talks about an industrial strategy that is quite the opposite of reality. He states that what we see are all personal efforts from serious companies, but as a strategy,

Exporting to Italy Jordan and the Gulf Countries

A Production of One Kilotonne Each Month



United Integration Company for Metal Extrusion & Coating is hoping for the facilities the Government will provide in order to export its products to external markets, especially since exporting is looked at as the safe-refuge for industries against the fluctuations of local and neighbouring regional markets.



>> What were the main situations you have faced while doing coverage of a new project?

Visiting project sites is very tiring, and sometimes it can be dangerous. But, ultimately, I am keen on posting about these projects in a simplified way so that anyone can benefit from and circulate them.

>> Are you planning to visit Al-Shadadiya Industrial Zone Project?

Coordination with the Public Authority for Industry is under way to visit this project and other projects. There will be cooperation soon with the Public Authority for Industry to cover industrial projects in general. I would like to mention that I have visited some of the Kuwaiti factories where I witnessed young Kuwaitis supervising the factories and leading the Kuwaiti Industry.

In my opinion, industry in Kuwait is "oppressed" by media. I could name several industries in Kuwait that can be considered as a national pride but, unfortunately, no one knows about them because media in Kuwait does not focus on the industrial sector. That's why I am visiting a number of local factories and working hard to focus on industry to

encourage young Kuwaiti talents to get involved in the industrial field, which is a fundamental pillar in the country's coming development plan.

>> You did a media coverage of some of the Kuwait Industries Union events. How do you see the role of KIU towards the industrial sector?

Kuwait Industries Union plays a key role in the development of the industrial sector in Kuwait, and always seeks to link the industry to the daily lives of citizens, for instance, linking the industry to sports by organizing a marathon last year. For the first time, the route of the marathon was between Kuwaiti factories, where athletes were able to practice sport and see the Kuwaiti industry at the same time. KIU also has a number of active programs and events, including Masnaa AlMubaderin, 'Future Makers' and other training programs, workshops and visits to Kuwaiti factories, all of which aim to encourage Kuwaitis and educate them on the foundations of the industrial sector in Kuwait without any fees, a role that is not carried out by any other entities in Kuwait. There is no doubt that all the activities carried out by the Union are in line with the vision of 'New Kuwait 2035'.

RESUME

Name: Ali Mohammed Ahmed Al-Behbehani

Age: 35 years old

Marital status: Married with one boy and one daughter

Study Major: Bachelor of Civil Engineering – Kuwait University 2007

M.S in Engineering 2010

- >> Occupation: Engineer in the Ministry of Public Works
- >> He has special radio programs (Kuwaiti projects) and is broadcasted on the voice of youth 93.9 and (positive messages) program on the second radio channel of the State of Kuwait. He also spent a year with the T.V channel Shahid through the program (Diwan).
- >> In 2017, he received the Kuwait award of Excellence and Creativity from the Ministry of State for Youth Affairs.

>> “My Project is Kuwait” is an exceptional initiative that made a huge success in Kuwait. How did you come up with the idea?

The idea came to life in 2013 when Kuwait was facing a political conflict between the executive and legislative powers on the one hand, and with the people’s movement on the other. That situation affected life in Kuwait negatively, no one was satisfied and at that time social media accounts were only focusing on the bad political image and the negative side of Kuwait.

As a civil engineer in the Ministry of Public Works, and being present in many construction sites, I was familiar with the revival era that Kuwait is heading to. Development projects were in the initial stages of signing, including Sheikh Jaber Al-Ahmad Al-Sabah Causeway and Sabah Al-Salem University City, in addition to a number of other projects including hospitals.

Being aware of the future projects and having this amount of information, I thought about utilizing social media channels to talk about the positive side of Kuwait, hence it was the moment of breakthrough.

>> How was the beginning?

Society did not accept the idea at the beginning, as there was a rejection for everyone who spoke positively of Kuwait and its future, especially in light of the many shortcomings that existed at the time. But, over time, as projects began to be implemented, society became aware of the existence of projects on the road, including projects for new roads and interchanges. Gradually, the thought shifted from negative criticism to belief that there was a change happening on the ground.

My work was not limited to focusing on new projects, but I started focusing on Kuwaiti engineers and technicians working on these projects, especially as one of the major followers are of Kuwaiti students who are still in high school and university. I thought that focusing on young Kuwaiti talents would motivate young people to follow the example of engineers and technicians, and that the next generation will have ambitions to build the country and be part in completing the construction process.

>> In 2017, you received the Kuwait Award for Excellence and Creativity from the Ministry of State for Youth Affairs? Tell us about this achievement.

In addition to the Award of Excellence and Creativity presented by the Ministry, I was also honored by His Highness the Amir, Sheikh Sabah Al-Ahmad Al-Sabah. This achievement gave a significant shift to “My Project is Kuwait” and gave the initiative an official status. Before the award, it was challenging to communicate with governmental authorities, and my work was merely personal efforts and attempts to obtain approvals from government officials to have access to projects sites and to take photos. However, after being honored by His Highness, Sheikh Sabah Al-Ahmad Al-Sabah, government officials started to contact me and invite me to visit the sites of projects to film and take pictures. Previously, I was faced with rejection from state officials who were usually scared and hesitant to talk about a development project so that they don’t reveal the negative aspects of it. Also, there was a refusal to talk about the value of the project, that’s why I decided to focus only on the positive side to make the most benefits for the viewers.

It can be said with confidence that the award opened closed doors, and made it easier for me to visit locations that I have been planning to visit for a while.

>> How many followers does “My Project is Kuwait” have on social media channels? And who is the most prominent segment of viewers?

The number of followers on all social media channels is about 300 thousand followers from different segments in Kuwait, including ministers, government officials, and leaders, since the account posts several projects in sports, residential, social, and industrial sectors.

This is why I am keen on diversifying the projects presented so that every follower benefits from following the social media account, especially since the account provides information about future projects, which means that followers can plan for their future based on these projects in all sectors of housing, sports and industry. I am also keen on presenting the governmental and private projects, or projects related to the Amiri Diwan, or any other entity.

>> Do you also post about the pros and cons, or is it only about the positive aspect?

“My Project is Kuwait” only posts about the positive aspects. The cons are there and are visible to everyone and they are widely circulated. But the goal is to highlight the positive side that is usually ignored in the presence of the negative. That’s why I try to find the unique and valuable pros to highlight.



“MY PROJECT IS KUWAITI” AWARDED BY HIS HIGHNESS THE AMIR Won The KUWAIT Award For Excellence And Creativity

“MASHRO3Y_Q8Y”, or “My Project is Kuwaiti” is an electronic account launched in 2013 through several social media channels by the ambitious engineer Ali Behbehani in an effort to highlight the positive news of the development projects that Kuwait is currently implementing, projects that have already been implemented, and the ones still in the construction phase.

The Kuwaiti audience interacted with the account that spread a sense of positivity and future hopes among people until it won the Kuwait Youth Award for Excellence and Creativity presented by the Ministry of State for Youth Affairs and was honored by His Highness the Amir, Sheikh Sabah Al-Ahmad Al-Sabah. Being awarded gave the account its official status and made a wonderful paradigm shift.

“My Project is Kuwaiti” was not limited to focusing on the development projects in Kuwait but also on the young segment of Kuwaiti engineers and technicians working on these projects to motivate other youngsters in Kuwait and encourage them to work and contribute to the construction of projects in the future. On this subject, we have met the founder, Eng. Ali Behbehani and talked more about his initiative:





صناعة وتدوير الورق

36 عام من التميز في الإنتاج
36 Years Of Excellence In Production

تلبية متطلبات السوق ضمن أوسع نطاق
Meeting The Marketing Requirements Within The Widest Scope

الجودة العالية هدفنا
High Quality is The Goal We Achieved



لصناعة الورق ش.م.ك. مقفلة

شركة الخليج لصناعة الورق
Gulf Paper Manufacturing Company

Tel: 23262069, 23262072
Fax: 23262067, 23263778
P.O.Box: 7506 Fahahel
admin.hng@gulfpaper.com.kw





الصانع للمنتجات الكيماوية
Al Sanea Chemical Products

Incredible softening power

Fabric softener with excellent
antistatic properties



© Kuwait Technologies

KIU EXPO 2019
جسور

نبض الصناعة

مؤتمرات للرعاة



الراعي
البلاتيني



الراعي
الذهبي

الراعي الإعلامي

الجريدة. النهار. الأنباء



الراعي
الحكومي