

الصناعي

AL SENAEE MAGAZINE

المصانع تدفع ضريبة العجز الحكومي

محمد حسين لـ "الصناعي"
إن لم تتم الدولة قطاع البتروكيمياويات
فالاضمحلال مُحتمل

"البلدي" يؤجل مناقشة سكن العمال إلى ما
بعد العطلة الصيفية

م. إبراهيم العبدالرزاق لـ "الصناعي":
انتمينا من تشغيل مصنعنا في قطر وبعيننا على
السوق السعودي



KOUT

al kout industrial projects co.
الكوت للمشاريع الصناعية



منتجات الشركة

كلورين ، صودا كاوية ، حمض الهيدروكلوريك هيدروكلورايت الصوديوم ، الهيدروجين ، ملح
مواد مقاومة للتصدأ وللناكل ومزيلة للأوكسجين لمعالجة آبار النفط

الشركات التابعة



safe water chemicals co.
شركة المياه الكيميائية للتقنية



al kout petrochemical products
شركة الكوت للمواد البترولية والكيميائية



al kout logistic transportation wll.
شركة الكوت للتأمينات والنقل البحري

م.ب 10277 الشعبة 65453 الكويت P. O. Box 10277 Shuaiba 65453
Kuwait -

هاتف : 23263798 - فاكس : 23261404 Fax:

البريد الإلكتروني : info@alkoutprojects.com E-mail:

الموقع الإلكتروني : www.alkoutprojects.com Website:



الصانع للمنتجات الكيماوية Al Sanea Chemical Products



@alsoneaproducts Al Sanea Chemical Products Al Sanea Chemical Products Al Sanea Household Products
 Al Sanea Household Products BlackBerry Pin 2825 A894 @alsoneaproducts AlSaneaProducts



Contact Us. Manufactured & Marketed By
Al Sanea Chemical Products, Salihin Industrial Area Sheet No. 84, Block No 8 P.O. Box 5699, Sofia 13057, Hama
Tel.: +965 24747625 / 24734991 / 24734958 / 24736740 Fax: +965 24760678
Email: info@alsanea.com, Web: www.alsanea.com



أماكن انتشارنا

البنوك المحلية

بنك الكويت الوطني	بيت التمويل الكويتي	بنك برقان
بنك الخليج	البنك الاهلي الكويتي	البنك التجاري
بنك الكويت الصناعي	بنك بوبيان	بنك الكويت الدولي
بنك وربة		

الجهات الحكومية

المجلس البلدي	وزارة الداخلية	وزارة الدفاع
وزارة الصحة	وزارة التربية	وزارة التعليم العالي
وزارة الأشغال	وزارة الشؤون الاجتماعية والعمل	وزارة الكهرباء والماء
وزارة الاعلام	وزارة التجارة والصناعة	وزارة الاوقاف
وزارة البلدية	معهد الكويت للأبحاث العلمية	وزارة الخارجية
الهيئة العامة للاستثمار	الهيئة العامة للشباب والرياضة	ديوان المحاسبة
هيئة اسواق المال	مؤسسة الكويت للتقدم العلمي	الهيئة العامة للصناعة
مجلس الامة	المؤسسة العامة للرعاية السكنية	لجنة المناقصات المركزية
سوق الكويت للاوراق المالية	المجلس الاعلى للتخطيط والتنمية	الهيئة العامة للبيئة
الإدارة العامة للجيمارك	غرفة تجارة وصناعة الكويت	

القطاع النفطي

مؤسسة البترول الكويتية وشركاتها التابعة

النوادي الصحية

سيركت بلس	نادي بلاتينيوم الصحي	نادي فلنكس
-----------	----------------------	------------

الجمعيات التعاونية

جمعية مشرف	جمعية اليرموك	جمعية خيطان
جمعية قرطبة	جمعية الخالدية	جمعية كيفان
جمعية السرة	جمعية الروضة وحولي	جمعية العدلية
الشامية والشويخ	جمعية الضاحية والمنصورية	جمعية شرق

السفارات

دول مجلس التعاون الخليجي	الاردن	تونس	المغرب
لبنان	تركيا	اليابان	مصر

أماكن انتشارنا

الكافيهات

كارين كافيه (الكوت+الراية)	نشي تشي كافيه (الكوت+المبارينا)
نارنج كافيه (أولمبيا)	روتانا كافيه (أولمبيا)
رور شو كلا (أولمبيا)	ديفاس (أولمبيا)
كولومبس (الفنار+البحرستر+الافتيز)	هاجن داز (شرق)
سكند كب (الافتيز+أولمبيا+شرق+البحرستر)	مطعم بي كيو (الافتيز)
المقهى الانجليزي (الافتيز)	كالتشيو الايطالي (الافتيز)
تشيلو (الافتيز)	ملتقى الشعب (أيام زمان/اسيسوروي تيزوادي)
تيجان (الشعب)	ديب ان ديب (الافتيز)
جلوريا جينز (شرق+الكوت)	لورنزو (الافتيز)
ببول (الافتيز+المبارينا)	ليفنج كولور (النلال)
واتر بلون (الراية)	كافيه بلان (الافتيز+المبارينا)
كافيه ابيات (الشويخ)	CASPER & GAMBINI
كافيه بريانو (أولمبيا)	10.OH.8
espre ssamente (الافتيز+الحمراء+الراية+شرق)	بورتش كافيه (الافتيز)
كاريبو (الراية + أولمبيا)	خوان فالديز (مجمع ميسوتي)
Think cafe	هيزل نت (برج كيبكو)
ريفيس (مجمع زهرة + السلام)	KRISPY KREME (المبارينا)
اسكوايرز كافيه (الفنار+أوتاد + قيت مول + الميزان + السلام)	argo tea (قيت مول)
روبال كافيه (مجمع الصالحيه)	سود دي كافيه (مجمع الصالحيه)
paul café (المبارينا+الافتيز)	كافيه سينابون (المبارينا)
The coffee bean and tea leaf (البستان)	oliveto (البستان)
café supreme (البستان)	Mosaic (البستان)
cappuccino café (البستان)	cubano café (البستان)

جمعيات النفع العام

جمعية المهندسين	جمعية الصحفيين
المركز العلمي	اتحاد الشركات الاستثمارية
بيت لوزان	اتحاد العقارين في الكويت
جمعية الهلال الاحمر	جمعية العلاقات العامة
جمعية الخريجين	الجمعية الاقتصادية الكويتية

الجامعات

الكلية الاسرائلية ACK	الجامعة الامريكية في الكويت AUK
جامعة الخليج GUST	جامعة الشرق الاوسط الامريكية AUM
جامعة الكويت(مجمع الكليات)	الهيئة العامة للتعليم التطبيقي و التدريب

شركات الاتصالات

زین	ooredoo	فيفا
-----	---------	------

الفنادق و الاماكن السياحية

فندق الجميرا	ادارة المشروعات السياحية
فندق السفر	كراون بلازا - الفروانية
هوليداي ان - السالمية	

العيادات الصحية و المستشفيات

وايت دنثال	عيادة اسنان
مستوصف العائلة كليك لتخصصات الطبية	مستشفى هادي
مستشفى السلام	مستشفى المواساة
مستشفى دار الشفاء	مستشفى الامومة

القطاع الصناعي

جميع المصانع المحلبة الأعضاء



حوار العدد

10

مجهود حسين لـ "الصناعي"
إن لم تتم الدولة قطاع البتروكيماويات
فالاضمحلال مُحتمل



زيارة الى مصنع

18

"كويت ستيل" شريك أساسي
في التهيئة



حديث صناعي

28

م. إبراهيم العبدالرزاق لـ "الصناعي"،
انتهينا من تشغيل مصنعنا في قطر وعلونا
على السوق السعودي



دراسة

36

20% زيادة أجور الخدمات بالهنشات
الصناعية و 100 دينار غرامات سنوية
للمخالفين



قضية

6

المصانع تدفع ضريبة العجز الحكومي



ملف صناعي

14

"البلدي" يوجّل مناقشة سكن العمال
إلى ما بعد العطلة الصيفية



بيئة

26

"القمة العالمية لطاقة المستقبل"
تطلق قسماً للنقل المستدام



تحقيق

32

"حديد السكراب" صراع لن ينتهي
وفتح التصدير بعيد المهال

مجلس الإدارة

حسين علي الخرافي
الرئيس

أحمد سليمان القضيبى
نائب الرئيس

عبدالله خالد المطوع
أمين الصندوق

خالد مهمل المصنف
أمين السر

أنور جواد بوخمسين
خالد العبد الغني
ناصر بدر الشهران
طارق سليمان الشعيل
براك عبد المحسن الصبيح
أعضاء مجلس الإدارة

لجان الاتحاد

اللجنة التنفيذية

حسين علي الخرافي
عبدالله خالد المطوع
أحمد سليمان القضيبى
خالد مهمل المصنف

لجنة الشكاوى

ودعم المنتج الوطني

خالد العبد الغني
أحمد سليمان القضيبى
خالد مهمل المصنف
أحمد ناصر الخشتي
أحمد حامد النوري
هيثم محمد الرفاعي
علي حسين الكندري
ريم قيس الغانم



KIU expo

46

نخبة المصانع تحت سقف
kiu expo 2015



ديكور

44

6 نصائح لديكور منزلك الجديد



قيادات شبابية

40

يوسف الهناعي قائد صناعي
بعمر الزهور

أسرار الصناعة

56

- 1- مجلس التعاون ينيه المصدرين بضرورة الحجز المسبق على السفن
- 2- اقتراح نيابي بنقل مصانع الصليبية (1) و (3)
- 3- "الصناعة" تطلق خطة الكويت للمواصفات القياسية قريباً
- 4- احتجاج على آلية الـ MULTI COTTA التابعة للبتترول الوطنية



تكنولوجيا

54

النهضة الرقمية في الشرق الأوسط

أخبار الاتحاد

50

- 1- حسين الخرافي ، القطاع الصناعي أصبح يعاني من كل الاتجاهات
- 2- «اتحاد الصناعات»، إعداد جيل من صناعيي المستقبل
- ورشة عمل بالتعاون مع «لوبيك»



Interview

73

Eng. Ibrahim Al-Abdul Razzaq to "Al-Senae":
We have accomplished commissioning our factory in Qatar, our eyes are on the Saudi market



Interview

69

Equate CEO Mhmd. Hussain to Al-Senae:
Disintegration possible in case the state did not develop the petrochemical sector



KIU expo

66

KIU Expo 2015 Groups Elite
Factories under One Roof

مدير التحرير
هدبل جعفر



مجلة شهرية تصدر عن
اتحاد الصناعات الكويتية

رئيس التحرير
طارق سليمان الشعليل

العنوان : مبنى غرفة تجارة وصناعة الكويت من ب ٢٧٥١٧ الصفاة ٣٣٣٦ دولة الكويت
هاتف: ٢٢٤-٣٥٢٤ - ٢٢٤-٣٥٢٢ - ٢٢٤-٣٥١٧ فاكس ٢٢٤-٣٥١٨

جميع المقالات المنشورة لا تمثل بالضرورة رأي اتحاد الصناعات الكويتية

www.kiu-kw.org



شركة مجموعة فور فيلمز للطباعة
Printing Group W.L.L.
T : +965 24823130 F : +965 24823873
www.kiu-kw.org



المصانع تدفع ضريبة العجز الحكومي





رفع حجم مبيعاتها أو المنافسة لتغطية كل تلك النفقات التي يتحملها القطاع .

أسعار السلع

ومن جهته ، قال المدير العام لشركة مجموعة فورفيلمز للطباعة داود مجاعص أن في الوقت الذي تحاول فيه الدولة أن تعالج مشكلة التضخم ، تقوم برفع رسوم إيجارات القسائم الصناعية؛ مما سيؤثر في رفع أسعار السلع والبضائع في الكويت.

وأضاف بالقول: "كل المصانع باتت تعاني اليوم وتلك الزيادات المفاجئة في الأسعار حتماً تزيد من وطأة المعاناة، وما يسبب في شل التطور الاقتصادي هو نقص المشاريع الإنتاجية نتيجة افتقارها للتشجيع والدعم".

وبين أن الشركة تنفق ما يقارب 25 ألف دينار على إيجار القسيمة الصناعية في الشويخ مشيراً إلى النجاح الكبير الذي حققته إمارة مثل دبي في استقطاب الاستثمارات وفتح علاقات واسعة مع الأسواق الخارجية وكان آخرها السوق الإيراني.

الحكومة لا ترغب بتشجيع القطاعات الإنتاجية في البلاد وعلى رأسها القطاع الصناعي لذلك تضيق الخناق على

المصانع

المصانع باتت تعاني من الزيادات المفاجئة في الأسعار ونقص المشاريع الإنتاجية وراء شل الحركة الاقتصادية في البلاد

أحدث قرار مجلس الوزراء باعتماد توصيات الدراسة المقدمة من قبل الهيئة العامة للصناعة بخصوص رفع رسوم حق الانتفاع للقسائم الصناعية التابعة للهيئة ضجة كبيرة بين الأوساط الصناعية في الكويت.

فلم تكنف الحكومة ممثلة بالهيئة العامة للبيئة في فرض رسوم للإفراج الجمركي على الواردات الكيماوية للقطاع الصناعي تبلغ 80 ديناراً على كل حاوية، وإمّا زادت التكاليف المالية على كاهل المصانع المحلية عندما رفعت القيمة الإيجارية للقسائم الصناعية في الشويخ الصناعية وجميع المناطق إلى دينار للمتر المربع؛ مما سوف ينعكس سلباً على إيرادات المصانع ورفق مستويات أسعار المنتجات والبضائع محلياً.

ويتساءل أصحاب المصانع عن أسباب تلك الزيادات المفاجئة: هل لأن القطاع الصناعي ليس له غطاء سياسي أو لأنه الحلقة الأضعف؟!

وفي هذا الإطار، قال مدير الشؤون العامة في شركة الصناعات الهندسية الثقيلة وبناء السفن (هايسكو) عبد الرزاق العثمان أن رفع رسوم حق الانتفاع بالنسبة للقطاع الصناعي في منطقة الشويخ الصناعية والمناطق الأخرى يؤثر بشكل كبير على إيرادات المصانع نتيجة تحميلها في أعباء مالية إضافية لا داع لها.

وأكد على أن المستهلك هو المتضرر الوحيد من هذه الزيادات في أسعار تأجير القسائم الصناعية؛ حيث ستقوم المصانع برفع أسعار منتجاتها لتعويض الخسائر، مثلما حدث عند رفع الدعم عن أسعار الديزل .

وبين أن القطاع الصناعي يعاني رداءة الخدمات المقدمة له، وبالتالي لا توجد مبررات منطقية وراء رفع القيم الإيجارية للقسائم، فإذا أرادت الدولة أن ترفع الأسعار، عليها تقديم الخدمات اللازمة للقطاع أيضاً.

وأشار إلى أن السوق محدود جداً والمصانع المحلية لا تستطيع

تفرض رسوماً للإفراج الجمركي على المواد الكيماوية التي تستوردها المصانع من الخارج تبلغ 80 ديناراً على كل حاوية إضافة إلى عدم توزيع الأراضي الصناعية التي تحتاجها المصانع للتوسع والنمو ناهيك عن عدم اعتماد الاشتراطات الخاصة في سكن العمال داخل المصانع وذلك كله يحمل المصانع تكاليف مالية باهظة.

وأضاف بالقول "إن الرسوم التي تفرضها الدولة على القطاع الصناعي وكأنها رسالة واضحة على عدم رغبتها في الالتفات إلى هذا القطاع متسائلاً: هل لأن القطاع الصناعي ليس له غطاء سياسي أو لأنه الحلقة الأضعف؟"

واستغرب من توجه الدولة في بدء فرض الرسوم والقيود المالية على القطاع الصناعي قبل أي قطاع وذلك لتغطية العجز المالي الحاصل نتيجة انخفاض سعر البترول موضحاً أنه كان من الأجدي معالجة الترهل الإداري أولاً وكذلك اقناع الصناعيين بجدوى رفع تلك الرسوم وأوجه صرفها.

ولفت إلى أن حصة القطاع الصناعي من المشاريع التنموية التي وعدت بها الحكومة لا تزال ضئيلة جداً مقارنة بالحجم الإجمالي للأعمال علاوة على تعطيل الكثير من المعاملات الصناعية لدى جهات الدولة المختلفة نتيجة الدورة المستندية.

وفي الختام ، وجه الخرافي رسالة إلى أجهزة الدولة المختصة بضرورة الالتفات إلى القطاع الصناعي الذي يعد حاضر ومستقبل الكويت الاقتصادي، كونه القطاع الوحيد الذي يستطيع أن يساند الدولة في تنويع مصادر دخلها بدلاً من الاعتماد على مصدر وحيد للدخل إضافة إلى دوره الفاعل في توفير فرص وظيفية للشباب الكويتي، فتشجيع الصناعة أصبح أولوية ملحة على الأجندة الحكومية، وإن لم يحصل على التشجيع والدعم اللازمين فلن تتحقق الأهداف الحكومية المعلنة في تنويع مصادر الدخل.



القطاع الصناعي يعاني من رداءة الخدمات المقدمة له فبالناتالي لا توجد مبررات منطقية وراء رفع القيم الإيجارية للقسانم

تخطب كبير

وعلى صعيد متصل، عبر مدير عام مصنع يعمل في مجال الحلويات - فضل عدم ذكر اسمه - عن صدمته جراء التخطب الكبير الذي تعيش فيه الحكومة، مشيراً إلى أن هذه الزيادات التي تفرضها الحكومة بين الحين والآخر ستعكس على مستويات التضخم بالبلاد مما يجبر وراءه كوارث اقتصادية كثيرة .

وأشار إلى أن الحلول الناجعة لتغطية العجز المالي الحكومي الحاصل حالياً لا ينبغي أن يكون بشكل تحميل القطاع الصناعي مزيداً من التكاليف، وإمّا عن طريق إغلاق الحنفية الحكومية وتخفيض حجم الباب الأول من الميزانية (المصروفات الجارية) ووقف التعيينات الحكومية فوراً.

وأكد على أن الحكومة لا ترغب في تشجيع القطاعات الإنتاجية في البلاد وعلى رأسها القطاع الصناعي لذلك تضيق الخناق على المصانع مما يعني أنها تسير عكس الأهداف التنموية المعلنة، وهي تنويع مصادر الدخل ورفع الناتج المحلي من الصناعة .

ومن ناحيته، اعتبر رئيس اتحاد الصناعات الكويتية حسين علي الخرافي أن قرار مجلس الوزراء والقاضي برفع القيمة الإيجارية للقسانم الصناعية سيزيد من هموم الصناعة المحلية ويحملها تكاليف مالية جديدة لا داع لها .

وأشار الخرافي إلى اجتهادات الاتحاد من خلال تأجيل رفع رسوم إيجار القسانم الصناعية كمشروع كانت تدرسه الحكومة منذ أكثر من عام ولم يقف إلى جانب الزيادة، إلا أن الأوضاع المالية الصعبة التي تشهدها الدولة حالياً ساهمت في تسريع اتخاذ مثل تلك القرارات .

وأوضح أن القطاع الصناعي في الكويت بات يعاني كل الاتجاهات، فعلى سبيل المثال لا تزال الهيئة العامة للبيئة

Your Preferred Packaging Partners

K-PAK®

S-PAK®

U-PAK®

SINCE 1986

الشركة الكويتية لصناعة مواد التغليف ش.م.ك مقفلة. (م)

KUWAIT PACKING MATERIALS MANUFACTURING. K.S.C. (C)

Block 8, Street 82, South of Subhan, State of Kuwait.

P.O. Box 26522 13126, Kuwait.

Tel: +965 2472 1124 | Fax: +965 2476 7060 - +965 2471 0860

E-mail: kpak@kuwaitpack.com

www.kuwaitpack.com

الرئيس التنفيذي في "إيكويت" محمد حسين لـ "الصناعي": إن لم تنمّ الدولة قطاع البتروكيماويات فالاضمحلال مُحتمل



Providing quality
petrochemicals
the world

يولي محمد حسين بصفته رئيساً تنفيذياً لشركة إيكويت للبتروكيماويات، أول شراكة عالمية كويتية في هذا القطاع الصناعي، في الوقت الراهن الكثير من العناية لوضع الاستراتيجيات والخطط المدروسة للمحافظة على النجاح الباهر الذي حققته الشركة منذ تأسيسها إلى الآن، ووصولها إلى مكانة عالمية مرموقة، فهي بحق مشخرة حقيقية في تاريخ الكويت الصناعي.

ويقول حسين خلال حوار أجرته "الصناعي" أن لدى شركة إيكويت للبتروكيماويات العديد من المبادرات الصناعية التنموية من أهمها حالياً مشروع زيادة إنتاج مصنع البولي إيثيلين من طاقته الإنتاجية البالغة 825 ألف طن متري سنوياً إلى 1 مليون طن متري سنوياً خلال عام 2016 .

ومع التحديات التي يشهدها الاقتصاد الكويتي اليوم نتيجة هبوط أسعار النفط، يعتقد أن على السلطين التشريعية والتنفيذية الالتفات إلى القطاع الصناعي، خصوصاً صناعة البتروكيماويات، كأفضل هذه الوسائل التنموية الاستثمارية التي تمثل قيمة مضافة واضحة وملموسة على المدى الطويل. وفيما يلي التفاصيل:



منتجاتهم إلى العديد من دول العالم.

ما أبرز المعوقات التي تواجهونها محلياً وخارجياً؟

نظراً لطبيعتها ذات المدى الطويل، فإن هذه الصناعة تتسم بمراحلها المختلفة التي تتراوح بين الارتفاع والهبوط خلال عدة سنوات بسبب عوامل عدة، منها أسعار النفط الخام والعرض والطلب. فقد شهدت أسواق البتروكيماويات انخفاضاً حاداً في الأسعار خلال عامي 2008 و2009، لكنها سرعان ما تعافت وعادت الأسعار إلى معدلات طبيعية تعكس أهمية المواد البتروكيماوية لدورها الحيوي في تصنيع مختلف المنتجات البلاستيكية ذات العلاقة بحياتنا اليومية في المنازل والمركبات والعمل وغيرها من الأماكن. لذلك، من المتوقع أن يحفل عام 2015 وما بعده بالعديد من التحديات الناتجة من تغيرات أسعار النفط وتشغيل مصانع جديدة خصوصاً في دول الخليج، وزيادة العرض ونقص المواد اللقيم وضرورة تطوير البنية التحتية وتقلب الأسواق، وكلها تؤثر، بطريقة مباشرة أو غير مباشرة، على أداء أسواق البتروكيماويات وأسعار المواد البتروكيماوية محلياً وعالمياً.

من المتوقع أن يحفل عام 2015 بالعديد من التحديات أهمها تغيرات أسعار النفط وتشغيل مصانع جديدة وزيادة العرض ونقص المواد اللقيم

قيمة مبيعات الشركة تجاوزت أكثر من 2.6 مليار دولار وساهمنا بنمو قطاع الصناعات البلاستيكية بأكثر من 400% خلال الفترة من 1998 إلى 2014

أولاً: ما المشروعات التي تقوم بها الشركة حالياً؟

لدى شركة ايكويت للبتروكيماويات العديد من المبادرات الصناعية التنموية، ومن أهمها حالياً مشروع زيادة إنتاج مصنع البولي ايثيلين من طاقته الإنتاجية البالغة 825 ألف طن متري سنوياً إلى 1 مليون طن متري سنوياً خلال عام 2016، حيث تم الانتهاء من المرحلة الأولى من المشروع خلال شهر ديسمبر من عام 2014 جنباً إلى جنب مع الصيانة الشاملة لمصانع الشركة التي ضمت وحدات الايثيلين والبولي ايثيلين والايثيلين جلايكول والمرافق، وحققت الشركة خلال تلك العمليات رقماً قياسياً عالمياً في مجال صيانة مصانع البتروكيماويات عبر الانتهاء من كافة الأمور ذات العلاقة في مدة زمنية وقدرها 30 يوماً.

ما الخطة المستقبلية للشركة؟

قامت شركة ايكويت منذ عام 2012 بإطلاق (استراتيجية 2020) التي تتضمن ثلاث مراحل أساسية لتجسيد شعارنا (شركاء في النجاح) داخل وخارج دولة الكويت، الأولى تركز على إعداد الكفاءات والثانية تتعلق بالإعداد للولوج إلى العالمية والثالثة الدخول في العالمية، ومن أهم ملامح المرحلة الأولى العمل على النظر في المنشآت الحالية والحصول على أكبر عائد منها، أما المرحلة الثانية والثالثة فتركزان على النمو وتقوية وضع الشركة عالمياً، إضافة إلى ذلك تركيز الشركة خلال جميع هذه المراحل على العنصر البشري وبث روح التخصص خصوصاً عند العمالة الكويتية والاستفادة القصوى من التكنولوجيا والحرص على إيجاد بيئة عمل تتسم بالإبداع والابتكار والتنمية المستدامة.

كم تبلغ قيمة مبيعاتكم المحلية والداخلية؟

خلال عام 2014، تجاوزت قيمة مبيعات الشركة أكثر من 2.6 مليار دولار أمريكي، وهنا لا بد من الإشارة إلى مساهمة الشركة في نمو قطاع الصناعات البلاستيكية الكويتي بأكثر من 400 بالمئة خلال الفترة من عام 1998 إلى عام 2014 ودورها في دعم مصنعي البلاستيك المحليين لإطلاق عمليات تصدير



دينار كويتي، وهذه الأمور تعني إيجاد فرص استثمارية جديدة وتنمية المصادر الحالية، وهنا لا بد من الالتفات إلى أهمية القطاع الصناعي ككل، بما فيه صناعة البتروكيماويات، كأفضل هذه الوسائل الاستثمارية التي تمثل قيمة مضافة واضحة وملموسة.

أين تجدون فرص الاستثمار الحقيقية اليوم بعد تغير خارطة الاستثمارات العالمية بفعل الأزمة المالية العالمية؟

عند النظر إلى أي فرصة استثمارية، هناك مجموعة من العوامل التي لا بد من تكاملها لضمان تحقيق النجاح المؤدي إلى التنمية المستدامة بما يخدم كافة الأطراف ذات العلاقة، ومما لا شك فيه أن الاستثمار في قطاع البتروكيماويات، بما له من دور حيوي في صناعة البلاستيك، له محل الصدارة لارتباطه الوثيق بحياتنا اليومية في المنازل وجهات العمل والمركبات والعديد من الأماكن، ولدى دولة الكويت الكثير من الموارد التي تساهم في كونها جهة استثمارية متكاملة؛ مما يعني ضرورة معرفة كيفية استخدامها وتنميتها بما يساهم في تحقيق مختلف الأهداف المرجوة.

كم تبلغ نسبة العمالة الوطنية لديكم؟

وصلت نسبة العمالة الوطنية في شركة ايكويت إلى 51% من مجموع الموارد البشرية خلال عام 2014.

بحلول العام 2030 سوف يصل

عدد المواطنين الكويتيين إلى

2.3 مليون نسمة، ما يعني

الحاجة إلى ما لا يقل عن 1.25

مليون وظيفة

لا تتجاوز حصة الكويت من مجموع إنتاج دول الخليج للمواد البتروكيماوية نسبة

5% في الوقت الحاضر

كيف تقيمون الصناعة في الكويت؟ هل تسير إلى
الأمام أم إلى الوراء؟

لا تتجاوز حصة الكويت من مجموع إنتاج دول الخليج للمواد البتروكيماوية نسبة 5 في المئة في الوقت الحاضر، وإذا لم يتم العمل على نمو هذه الصناعة فسيكون تأثير الكويت في قطاع البتروكيماويات محدود جداً مقارنة بدول المنطقة، مع احتمال وصول هذا التأثير إلى الهامشية أو الاضمحلال، خصوصاً مع كونها في المركز الخامس خليجياً من ناحية مجموع إنتاج البتروكيماويات. وهناك ثلاثة عوامل رئيسية تحدد الاستثمارات في المرحلة المقبلة، منها اجتماعي يتعلق بالوظائف، وتجاري يتعلق بالعائد المتوقع والأمن، وسياسي يتعلق بالسمعة، والكل يتحدث عن الآلية لكنه لا يتحدث عن آلية الشفافية في طرح المشاريع، وليس هناك رؤية سياسية مشتركة بين المجلس والحكومة بشأن التنمية الحقيقية. وأيضاً لدينا تحديات في تنمية القطاع النفطي، والبتروكيماويات تعاني مشاكل في التطور، وليس هناك نفط يستمر إلى ما لا نهاية، لكن لا بد أن نفكر في بدائل للمستقبل، ولا بد من التوسع في البتروكيماويات خلال الفترة المقبلة، وبالتالي فالتوسع على المدى الطويل يعطينا فرصاً محلية وخارجية. ولا بد من وجود بدائل والتفكير بشكل مختلف في نوعية الاستثمارات، وشركة ايكويت تسعى إلى التفكير في ثلاثة بدائل رئيسية هي زيادة الطاقة وزيادة مساهمة الشركة في المشاريع المقبلة، وعلينا أن نفكر في النمو الخارجي، وهناك أكثر من تحد أولها زيادة معدلات النمو.

باعتقادكم، هل ستمر الكويت في مرحلة إفلاس اقتصادي في ظل انخفاض أسعار النفط مقابل تضاعف باب المصروفات الجارية عاماً تلو الآخر؟

بحلول عام 2030 سوف يصل عدد المواطنين الكويتيين إلى 2.3 مليون نسمة، ما يعني الحاجة إلى ما لا يقل عن 1.25 مليون وظيفة، إضافة إلى التوقعات بوصول الفائض المالي لدولة الكويت بناء على ميزانية 2015-2014 إلى أكثر من 8 مليارات



شكل جديد
بنفس الجودة الرائعة



www.mezzan.com

“البلدي” يؤجل مناقشة سكن العمال إلى ما بعد العطلة الصيفية





الاشتراطات الخاصة بوزارة الداخلية:

- أن تراعى عند إنشاء مساكن لعمال المصانع أن تستوعب أعداداً كبيرة من العمال المشتغلين في تلك المصانع والتحكم بأعدادهم وجنسياتهم.
- اتخاذ كافة الإجراءات القانونية للحد من ظاهرة سكن العزاب والحيلولة دون السماح لفئة عمال المصانع بالسكن داخل المناطق السكنية والاصرار على الالتزام بأن يكون سكن عمال المصانع داخل المناطق الصناعية فقط.
- مراعاة أن تتضمن المناطق الصناعية التي تنشأ فيها مساكن العمال كافة الخدمات الصحية والاجتماعية التي تلبى احتياجاتهم ومتطلباتهم المعيشية، وأن تكون قريبة من مسكنهم.
- أن يكون سكن العمال في المصانع في مبنى منعزل بمسافة كافية عن باحة المصنع بحيث يكون لهم مدخل خاصاً للدخول والخروج عن طريق بوابة عليها حراسة أمنية خاصة من قبل المنشآت الصناعية، وأن تمسك لديهم سجلات مدون فيها أسماء العمال وأعدادهم وجنسياتهم.
- التزام صاحب المصنع كتابياً بالتصريح لرجال شرطة المخفر بالدخول إلى مساكن عمال المصنع لدواعي وأسباب أمنية.

الاشتراطات الخاصة بالإدارة العامة للإطفاء:

- يجب أن يكون مبنى سكن العمال مفصول نهائياً عن مباني المصنع.
- توفير ارتداد 4 أمتار بين مبنى سكن العمال ومباني المصنع.
- ألا تزيد المسافة بين المدخل الرئيسي لمبنى سكن العمال عن طريق سيارات الإطفاء أو الشارع الرئيسي عن 15 متراً.
- لا يسمح ببناء سكن العمال في مصانع المواد الخطرة (الغازات والأبخرة السامة) أو المواد المتفجرة.
- يجب ألا ينتقص بناء مبنى سكن العمال من الارتدادات حسب الشرائح المقترحة للمصانع الجديدة.

أجل المجلس البلدي في اجتماعه الأخير مناقشة الاشتراطات والمواصفات التي وضعتها الجهات الحكومية المعنية بالقطاع الصناعي فيما يخص سكن العمال المناسب داخل المصانع وذلك بعد أن وافقت عليه بلدية الكويت، وتمت إحالته للمجلس البلدي فيما بعد للاعتماد الأخير.

ومن المتوقع أن يصادق المجلس البلدي على تلك الاشتراطات بعد انتهاء العطلة الصيفية أي الشهر الجاري، مما يسمح بتطبيق قرار مجلس الوزراء (471) والذي أشار إلى إلغاء البند (15) بما يسمح بمنح تراخيص لسكن العمال في المناطق الصناعية والحرفية داخل المساحات المخصصة لكل مصنع، وفق كل حالة على حدة شريطة الالتزام بالضوابط والمعايير المعمول بها لدى الجهات المختصة وأخذ موافقاتها اللازمة بهذا الشأن.

وتم تكليف كل من بلدية الكويت والهيئة العامة للصناعة ووزارة الداخلية والإدارة العامة للإطفاء وكافة الجهات الأخرى المختصة باتخاذ الإجراءات اللازمة بهذا الشأن.

ولعل السبب الرئيسي من وراء صدور قرار مجلس الوزراء هو تلافي الآثار السلبية الناتجة عن وجود سكن العمال بعيداً عن مواقع العمل وأهمها التسبب بالازدحام المروري وتأخير العمال عن العمل وبالتالي تعطيل الإنتاج ورفع الكلفة على المستهلك.

ووفقاً لمخاطبات سابقة لوزارة الداخلية، فقد طالبت على مدى سنوات طويلة بإنشاء مدن عمالية ملحقه بالمناطق الصناعية تستوعب العمال الوافدين المشتغلين في المنشآت الصناعية خاصة المصانع ذات الأعداد الكبيرة من العمال؛ حيث تبين للوزارة من خلال الرصد الأمني في المناطق السكنية بأنها تكتظ بأعداد كبيرة من تلك العمالة الوافدة، التي كانت ومازالت سبباً في انتشار وتنامي العديد من الظواهر السلبية التي أصبحت تشكل خطراً داهماً على المجتمع الكويتي، المتمثلة في انتشار سكن العزاب في مناطق السكن الخاص، وفي العمارات السكنية التي تقطنها العائلات، وانتشار البسطات والبقالات والمحلات والورش غير المرخصة، ووجود أسواق شعبية مثل السوق المسمى بسوق الحرامية، وأسواق أخرى عشوائية لبيع المواد التموينية والغذائية الفاسدة، وأجهزة ومقننات وأشياء كثيرة من متحصلات السرقات، وكذلك تعاني المناطق السكنية من وجود أعداد كبيرة من العمالة السائبة والمخالفين لقوانين العمل والإقامة خاصة من الجنسيات الآسيوية.

اشتراطات حكومية

نشر "الصناعي" أهم الاشتراطات الحكومية التي وضعت بخصوص سكن العمال داخل المصانع من قبل كل من وزارة الداخلية والإدارة العامة للإطفاء والهيئة العامة للصناعة، وهي كما يلي:



اختيارك الطبيعي
YOUR NATURAL CHOICE



بالجبنة الطبيعية
With Natural Cheese



NO ARTIFICIAL FLAVOURS NO PRESERVATIVES
بدون نكهات صناعية بدون مواد حافظة



شركة الصناعات الغذائية
FOOD INDUSTRIES CO.

P.O. Box 26221, Safat 13123 Kuwait • Tel: +965 24742242 Fax: +965 24730141 • E-MAIL: customercare@ficofood.com / www.ficofood.com
ص.ب. 26221 - الصفاة 13123 الكويت • تليفون: 24742242 فاكس: 24730141 البريد الإلكتروني: customercare@ficofood.com / www.ficofood.com

CERTIFIED UNDER ISO 9001:2008



تبلغ الطاقة الإنتاجية المرخصة للمصنع 1,200,000 طن سنوياً، وقد شيدت المصانع على مساحة 170,000 متر مربع . ويعتبر هذا المشروع الضخم من أكبر الصناعات الثقيلة في دولة الكويت بعد صناعات النفط والبتروكيماويات باعتبار أن صناعة الحديد من أهم الصناعات الاستراتيجية وتمثل العمود الأساسي في صناعة البناء والتشييد، وكذلك بالنسبة لصناعة الإسمنت. ساهمت الشركة بدور رئيسي في التنمية الصناعية والاقتصادية؛ حيث تعتبر المنتج الوطني الوحيد لحديد التسليح بالكويت، وتقوم بتلبية احتياجات مشاريع التنمية والإسكان والطرق. كما حرصت الشركة منذ نشأتها على مطابقة منتجاتها مع المواصفات الكويتية والأمريكية والبريطانية وباقي المواصفات

حرصت منذ نشأتها على
مطابقة منتجاتها مع
المواصفات الكويتية

والأمريكية والبريطانية وباقي
المواصفات العالمية الأخرى

مشروع كويت ستيل الضخم
يعتبر من أكبر الصناعات
الثقيلة في الكويت
من بعد صناعات النفط
والبتروكيماويات

فعلى الرغم من حداثة تأسيس الشركة، إلا أنها أصبحت نموذجاً صناعياً كويتياً يحتذى به، ليس فقط من ناحية صناعة الحديد بأعلى مستويات من الجودة والتقنية، وإنما من نواحي الاهتمام في البيئة؛ إذ حرص ملاكها على بناء المصنع وفقاً لأحدث الوسائل التكنولوجية الصديقة للبيئة، إضافة إلى زراعة طوق من الأشجار حول المصنع جملت الطبيعة الصحراوية في منطقة الشعيبة الغربية.

تأسست الشركة المتحدة لصناعة الحديد (KWT STEEL) عام 1996 وتم افتتاح مصنع حديد التسليح بمنطقة الشعيبة الصناعية في مايو 2002، ويتكون المشروع من ثلاثة مصانع أساسية، وهي مصنع قوالب الحديد ومصنع الدرفلة رقم (1) ومصنع الدرفلة رقم (2) .



البحث والتطوير والمحافظة على جودة الإنتاج وحماية البيئة ورفع قدرات العاملين من أهم أهداف الشركة

العالمية الأخرى، وحصلت الشركة على شهادة الجودة العالمية (الأيزو).

وتم اعتماد منتج الشركة من قبل مختبرات وزارة الأشغال وجامعة الكويت ومعهد الكويت للأبحاث العلمية.

فرص العمل

إضافة إلى الدور الاقتصادي المحوري الذي تقوم به الشركة باعتبارها شريكاً أساسياً في خطة التنمية، تقوم أيضاً بدور اجتماعي عظيم من خلال إعطاء الفرصة للشباب الكويتي للعمل والتطور؛ إذ تهتم الشركة بتدريب الشباب الكويتي في مصانعها وإتاحة فرص العمل أمامهم في مجال تكنولوجيا الصلب.

وفي هذا المجال قامت الشركة بتوقيع اتفاقية مع الهيئة العامة للتعليم والتطبيقي والتدريب لتأهيل عدد من طلابها على الأعمال المختلفة لصناعة الصلب، وتم الاتفاق على المزيد من التعاون في هذا المجال لتنمية الكوادر الوطنية وتوظيف من يجتاز هذه الدورات للعمل في مصانع الشركة.

تكنولوجيا متطورة

كما تقوم "كويت ستيل" باتتباع أحدث الأساليب التكنولوجية لاحتواء الغازات والأبخرة المنبعثة عن عملية التصنيع والسيطرة

عليها ومعالجتها بالتعاون مع الهيئة العامة للبيئة من خلال مختبرات تعمل على مدار الساعة وبواسطة اختصاصيين في مجال حماية البيئة.

وحرصت على رسم أهداف ثابتة كانت بمثابة دستور عملها حيث تتمثل في الاستمرار بالبحث والتطوير للعملية الإنتاجية والمحافظة على جودة الإنتاج وحماية البيئة وتطوير قدرات العاملين من خلال توفير التدريب اللازم بشكل مستمر وتقديم المنتجات بأسعار تنافسية في الوقت المطلوب وبالمواصفات الفنية العالمية التي تحقق رضا العملاء .

أنظمة حماية البيئة في الشركة

- 1 - نظام جمع الدخان
- نظام تجميع الغبار
- نظام تجميع المواد الخام
- نظام تجميع الدخان لغرف الطوب
- 2 - نظام معالجة الدخان والغبار
- مصنع معالجة الدخان
- 3 - نظام السيطرة على الضوضاء
- مصنع الهواء المضغوط المضاد للصوت
- 4 - نظام تدوير الماء
- مصفى التراب
- مكثف عامودي



KWT 18580

PARTNERS IN BUILDING YOUR FUTURE



حديد الكويت KWTSTEEL

الشركة المتحدة لصناعة الحديد (ش.م.ك.م.)

United Steel Industrial Co. (K.S.C.C.)

Tel: +965 2326 1373 • Fax: +965 2326 1283

E-mail: commercial@kwtsteel.com - Website: www.kwtsteel.com

KWT 18580

مصانع الكويت تحت وطأة رسوم الإفراج





بالقانون، ولا يجوز تكليف أحد بأداء غير ذلك من الضرائب والرسوم والتكاليف إلا في حدود القانون.

وهوجب النص السابق للدستور فإنه لا يجوز فرض أية رسوم أو أعباء مالية إلا بموجب قانون، وفي الحدود التي رسمها القانون. وبتطبيق ما سلف على الرسوم موضوع البحث نرى أن الهيئة العامة للبيئة ليس لها أن تفرض أية رسوم أو ضرائب إلا في حدود ما سمح لها القانون في المادة السابعة من قانون إنشائها والسابق الإشارة إليها.

وبالرجوع إلى هذا النص "فقرة 3 من المادة السابعة من القانون رقم 21 لسنة 1995 بإنشاء الهيئة" نرى أن المشرع قد أجاز للهيئة وضع جدول بالرسوم والأجور التي تحصلها الهيئة نظير الخدمات التي تقدمها.

ومن ناحية أخرى إن ما تقوم به الهيئة من فحص للمواد الأولية للصناعة هو من أولى واجباتها والموصل لهدفها الأساسي وهو مراقبة وحماية البيئة. ولا يمثل هذا أي خدمة للصناعيين والمستوردين بقدر ما هو عبء مالي إضافي وتأخير في الإفراج وتعطيل عملية الإنتاج.

والأدهى والأمر أن هذه الرسوم إضافة إلى المبالغة في قيمتها

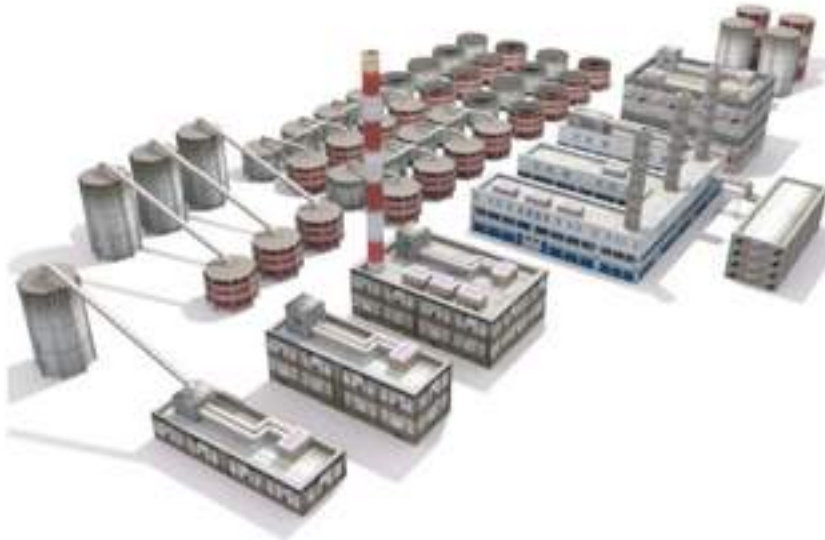
عقدت ندوة منذ ما يقارب العامين في مقر اتحاد الصناعات الكويتية حول رسوم الإفراج الجمركي الباهظة المفروضة على المصانع من قبل الهيئة العامة للبيئة. وبعد اعتراض اتحاد الصناعات الكويتية تم الأخذ بنظام فحص العينة العشوائية للشحنات الواردة كتجربة لمدة قصيرة إلا أنه ألغي نظام الفحص العشوائي وعادت الهيئة العامة إلى فرض الرسوم على كل حاوية.

إن الهيئة العامة للبيئة أنشئت بموجب القانون رقم 21 لسنة 1995، وهي هيئة عامة مستقلة تتبع مجلس الوزراء، وتختص بكافة الأعمال والمهام الكفيلة بحماية البيئة في البلاد.

فمهامها واختصاصاتها محددة بهذا القانون، ويضع سياستها وأهدافها العامة ولائحتها الداخلية المجلس الأعلى للبيئة.

ولقد منح القانون رقم 21 لسنة 1995 المشار إليه "الهيئة العامة للبيئة" في المادة السابعة فقرة (3) حق وضع جدول بالرسوم والأجور التي تحصلها الهيئة.

ذلك أنه لولا هذا النص فإنه لا يحق للهيئة فرض أية رسوم أو أعباء مالية، حيث إن المادة (134) من الدستور تنص على أن "إنشاء الضرائب العامة وتعديلها وإلغاؤها لا يكون إلا بقانون، ولا يعفى أحد من أدائها كلها أو بعضها في غير الأحوال المبينة



الأولية المستخدمة في الصناعة فيه مخالفة صريحة للقانون من عدة أوجه:

- 1 - لا يجوز للهيئة أن تسمح للشركة القائمة على عملية الفحص أن تقرر الرسوم، لأن القانون قد أعطى هذا الحق للهيئة فقط.
 - 2 - وإن كانت الهيئة هي التي فرضت هذه الرسوم فإنه لا يحق لها ذلك، لأن القانون أعطاها حق فرض الرسوم مقابل الخدمات، وأن ما تقوم به الهيئة هو من صميم عملها وواجبها ولا تقوم بتقديم خدمة للمستوردين.
 - 3 - فرض هذه الرسوم مخالف للقانون رقم 505/2010 بشأن ضوابط إعفاء مدخلات الصناعة للمنشآت الصناعية بدول مجلس التعاون الخليجي من الضرائب.
 - 4 - مخالفة الهيئة للإعلان بتأهيل الشركة المتخصصة في فحص ومطابقة وإدارة المواد الكيماوية وتعاقدت مع شركة غير متخصصة وليس لديها مختبر.
- إن القطاع الصناعي من الدعام الرئيسية للاقتصاد الوطني وهو بحاجة إلى التشجيع والمؤازرة بدل إرهابه بالرسوم والروتين، فهل من مجيب؟؟

المحامي

عبدالرزاق عبدالله

وزيادتها المفاجئة فيها شبهة مخالفة للقانون، ولا يجوز إلزام المستوردين بها، ذلك أن هذه الرسوم قد تم فرضها من قبل الشركة التي تعاقدت معها الهيئة للقيام بعملية الفحص، وهذا ما أقرت به صراحة الهيئة، ولا يجوز لهذه الشركة من الناحية القانونية فرض الرسوم جبراً على المواطنين.

وبالتالي فإن هذه الرسوم لا تذهب إلى خزينة الدولة وإنما إلى شركة خاصة هدفها الربح ومن مصلحتها زيادة الرسوم بأكبر قدر ممكن، وتكون الهيئة قد قامت بعمل مخالف للقانون حين فوضت هذه الشركة بفرض هذه الرسوم حيث لم يعطها القانون حق تفويض الغير للقيام به نيابة عنها.

كما أود الإشارة إلى أن المجلس الأعلى في دورته الثانية والعشرين في مسقط ديسمبر 2001 منح المنشآت الصناعية في دول مجلس التعاون الخليجي إعفاء من الضرائب والمعدات وقطع الغيار والمواد الخام الأولية ونصف المصنعة ومواد التعبئة والتغليف اللازمة للإنتاج الصناعي.

وبناء عليه صدر القانون رقم 505/2010 بشأن ضوابط إعفاء مدخلات الصناعة للمنشآت الصناعية بدول مجلس التعاون الخليجي من الضرائب الجمركية، وأنه استناداً إلى ذلك فإن هذا القرار يرفض الرسوم عن الإفراج عن المواد الأولية ومدخلات الصناعة من قبل الهيئة العامة للبيئة فيه مخالفة لتوجه قادة دول مجلس التعاون لدول الخليج العربية وللنانون رقم 505/2010 المشار إليه.

هناك معلومات مؤكدة بأن الشركة التي تقوم بعملية الفحص شركة غير مختصة وإنما غرضها التجارة العامة والمقاولات، ولا تملك مختبراً في الكويت لفحص العينات، وإنما تقوم بإرساله إلى الخارج البلاد؛ مما تكون هذه العينات عرضة للتلف والتغير هذا إن كانت بالفعل تقوم بأخذ عينات للفحص؛ حيث إن المصانع قامت بطلب نتيجة الفحص ولم يستجب لطلبهم وإضافة إلى التأخير في عملية الفحص فإن نتيجة الفحص لا تكون مطمئنة. والغريب في الأمر أن الهيئة حين أعلنت عن رغبتها في تأهيل الشركات اشترطت في الإعلان أن تكون الشركات متخصصة في فحص ومطابقة المواد الكيماوية وأن يكون الفحص من خلال مختبرات مجهزة .

إلا أن الهيئة خالفت إعلانها حيث الترية تمت على شركة غير متخصصة كما اشترطت في إعلانها ولا تمتلك مختبرات مجهزة، والأعظم من ذلك أنها تركت لها حرية فرض الرسوم على المواطنين وهي مخالفة قانونية جسيمة.

خلاصة القول أن هذا القرار الصادر من الهيئة العامة للبيئة يفرض هذه الرسوم والعمل بهذه الكيفية للإفراج عن المواد

Introducing Premium Flavoured Milk Mocha & Cocoa...

NEW



Natural Choice



1802066
abcjuice.com

...with a variety range of Flavoured Milk Peach, Mango, Melon, Vanilla, Rose & Raspberry

القمة العالمية لطاقة المستقبل تطلق قسماً للنقل المستدام





وكانت شركات بارزة مصنعة للمركبات المرشدة وتقنياتها، مثل رينو و نيسان ومرسيدس - بنز وبورشه، فضلاً عن برنامج "موبي.إي" البرتغالي لأنظمة شحن النقل الكهربائي، شاركت خلال سنوات سابقة في معرض القمة العالمية لطاقة المستقبل، وعرضت مركبات مثل "ليف" الكهربائية من نيسان، و"كليو" ذات الكفاءة العالية العاملة بالديزل من رينو. جدير بالذكر أن القمة العالمية لطاقة المستقبل سوف تقام في مركز أبوظبي الوطني للمعارض بين 18 و 21 يناير 2015 إلى جانب فعاليات مصاحبة تشمل "القمة العالمية للمياه" ومعرض "إيكو ويست".



حُتْ خبراء في قطاع الطاقة سائقي المركبات على اقتناء المركبات المرشدة لاستهلاك الوقود، توفيراً لنفقات الوقود المتزايدة ودعمياً لخطط دولة الإمارات المتعلقة بالنقل المستدام، وذلك في رد فعل سريع على تعديل الدعم الحكومي عن الوقود.

وبدأت كل من وزارة الطاقة وشركة بترول أبوظبي الوطنية (أدنوك) وشركة بترول الإمارات الوطنية المحدودة (إينوك)، منذ الأول من أغسطس الماضي، تنسيق مسألة تعديل الدعم عن وقود المركبات واعتماد آلية للتسعير الشهري لوقود الديزل والبنزين تتماشى مع مؤشرات الأسعار العالمية وتكاليف التشغيل، بحسب وكالة "فيتش" للتصنيف الائتماني التي تتوقع أن تحذو دول خليجية أخرى حذو دولة الإمارات في تعديل الدعم عن الوقود، ومن المنتظر في هذا السياق، أن تطلق القمة العالمية لطاقة المستقبل 2016، التي تستضيفها "مصدر" في يناير المقبل ضمن فعاليات أسبوع أبوظبي للاستدامة، قسماً خاصاً بالنقل المستدام، يهدف إلى تلبية الطلب المتنامي على المركبات المرشدة لاستهلاك الوقود في المنطقة، ودعم خطط الاستدامة في إطار رؤية الإمارات 2021 ورؤية أبوظبي 2030.

ويعتزم مصنعون ومبدعون ومشاركون في قسم النقل المستدام الجديد هذا، عرض أحدث التقنيات المستدامة في وسائل النقل والمواصلات البرية والبحرية والجوية، فيما يُنظم القاهمون على الحدث مؤتمراً مكثلاً يجمع حول منبره عدداً من قادة الفكر العالمي المختصين في مجال النقل المستدام.

وفي هذا الإطار، أشار ناجي الحداد، مدير الفعاليات في القمة العالمية لطاقة المستقبل، إلى أن تعديل أسعار الوقود الناجم عن تعديل الدعم عنه "سوف يؤدي إلى زيادة الطلب من السائقين والمؤسسات التعليمية والشركات ومؤسسات النقل العام على الإسراع في اقتناء أحدث المركبات الهجينة المرشدة لاستهلاك الوقود". وأضاف: "أمسكت دولة الإمارات قصب السبق في مسألة خفض الدعم عن الوقود ودعم برامج الاستدامة الوطنية. وفي المقابل، وهي تستعد لتصبح سوقاً سريعة النمو لمصنعي المركبات الهجينة والكهربائية".

وتعتبر دولة الإمارات واحدة من أسرع أسواق السيارات هجناً في المنطقة، إذ حققت مبيعات السيارات في البلاد نمواً بلغ 6.5 بالمئة بين النصف الأول من العام 2013 والنصف الأول من 2014، في حين أشار تقرير صدر حديثاً عن بنك الإمارات دبي الوطني إلى أن 75 بالمئة من المستهلكين يخططون لشراء سيارة خلال العامين القادمين، وهي أرقام تدل على الإمكانية التي تنطوي عليها السوق الإماراتية لاستيعاب المركبات المرشدة لاستهلاك الوقود.

المدير العام في شركة الغانم للمواد الخصوصية م. إبراهيم العبدالرزاق لـ "الصناعي": انتهينا من تشغيل مصنعنا في قطر وعيوننا على السوق السعودي

مدير عام شركة الغانم للمواد الخصوصية م. إبراهيم العبدالرزاق - إحدى الشركات التابعة لبيت التمويل الكويتي- لم يخش التحدث بكل صراحة وشفافية عن الهموم والمعوقات التي يواجهها في بلاده لتصبح البيئة الأصعب والأكثر تعقيداً بالنسبة للمستثمرين الصناعيين المحليين والأجانب. فلا يعاني فقط من الضغوطات الكثيرة الناتجة عن عدم اكتمال وزارة الأشغال بأفضلية المنتج الوطني بنسبة 10% مقارنة بالمستورد، وإنما يشغل باله أيضاً موضوع إسكان عمالته في المصنع، في الوقت الذي لم تف فيه الحكومة بوعداتها بتخصيص المدن العمالية للمصانع فقط وإنما فتحتها "بحري" أي لكل الشركات بمختلف القطاعات، مما حمل المصانع تكاليف مالية كبيرة.

ويقول العبدالرزاق في حوارته مع "الصناعي" أن الشركة بدأت بتشغيل مصنع قطر في الربع الأخير من عام 2014 حيث بلغ رأس مال المصنع 12 مليون ريال قطري، وهو متخصص في تصنيع المواد الكيماوية وعيونها على السوق السعودي من خلال الاستثمار فيه أو إيجاد مصانع جديدة طالما يعتبر أن منطقة الخليج أصبحت أكثر الدول جاذبية للاستثمار الاجنبي.

وفيما يلي التفاصيل:





كما تعمل الشركة على الحفاظ على النمو كأفضل شركة متخصصة في تصنيع وتوريد مواد وكيمائيات البناء، مع خدمات الدعم الفني.

وسوف تستمر الشركة بتنوع أعمالها في تصنيع وتوريد المواد المتخصصة التي تحتاج إليها صناعة البناء، وتقديم خدمات الدعم الفني سواء للمواد المصنعة أم للمواد المستوردة.

ما المشروعات التي تنفذها الشركة حالياً؟

مازلنا نعمل على تنفيذ مستشفى جابر وطريق الجهراء وعزل جسر طريق الجهراء كأكثر مشروعين تعمل الشركة عليهما حالياً، وأيضاً ما زلنا نورد مواد خصوصية لمشروع جسر الشيخ جابر.

أما بالنسبة لمشروعاتنا خارج الكويت، بدأنا تشغيل مصنع قطر في الربع الأخير من عام 2014؛ حيث بلغ رأس مال المصنع 12 مليون ريال قطري، وهو متخصص في تصنيع المواد الكيماوية. ويحتوي المصنع الجديد في قطر على وحدة واحدة فقط وهي وحدة إنتاج مواد الملدنات لشركات الخرسانة، وجاري العمل على استكمال الوحدات المتبقية، أما بالنسبة لمصنعنا في الكويت فهو يشمل 4 وحدات للإنتاج وهي الملدنات والخلط الجاف

يستحوذ السوق العراقي على معظم صادراتنا بهبلغ ٢ مليون دولار سنوياً، إضافة إلى تصديرنا لأسواق بنغلاديش والبحرين وسوريا ولكن توقفنا هناك بسبب الأزمة السياسية

مازلنا نعمل على تنفيذ مشروع مستشفى جابر وطريق الجهراء وعزل جسر طريق الجهراء كأكثر مشروعين للشركة حالياً ونورد لمشروع جسر الشيخ جابر

بداية، حدثنا عن تاريخ إنشاء شركة الغانم للمواد الخصوصية؟

تأسست شركة الغانم للمواد الخصوصية في عام 1959 كشركة تجارة ومقاولات متخصصة. وتعتبر الشركة أول شركة كويتية متخصصة في توفير مواد البناء، والكيمائيات، وأنظمة العزل المائي عالية الجودة، وبسبب الخبرة الواسعة التي يتمتع بها طاقمها من مديري وإداريين ومهندسين وفنيين، فقد أصبحت رمزاً للجودة والثقة والالتزام في الكويت.

وتتمتع الشركة بقدرات هائلة في التخزين والخدمات اللوجستية، ومناولة المواد، وفي الإنشاءات والمقاولات، وتقديم منتجاتها وخدماتها من خلال مصانعها الكبرى، وتضم مجموعة المنتجات المتنوعة للشركة المواد المضافة للخرسانة والحقن، والمواد المانعة للتسرب، ومواد إصلاح الخرسانة، ومنتجات العزل المائي، والشبك المعدني الممدد، وملحقات التجصيص.

كما تهدف شركة الغانم للمواد الخصوصية لتكون لاعباً إقليمياً في مجالات تصنيع وتوريد مواد وكيمائيات البناء، مع الدعم الفني اللازم، لتحصل على أعلى مستوى من الرضا من قبل عملائها.





مقبلون على توسعة مصنعنا الحالي على مساحة 2000 متر مربع وقد استثمرنا 700 ألف دينار للاستيراد أحدث خطوط

وفواصل التمدد وغطاء الأرضيات.

وتعتبر الشركة من أوائل الشركات المتخصصة في العزل مثل عزل السراديب، وقد حصلنا مؤخراً على وكالة شهيرة بريطانية راول؛ مما يعطي القدرة على الشركة في استخدام نوع جديد في العزل، إضافة إلى حصولنا على وكالة فيرستون لعزل الأسطح، ووكالة ستارلي لويد لعزل الجسور.

كم تبلغ التكلفة الإجمالية لمشروعاتكم الداخلية والخارجية ؟

بالنسبة لمشروعاتنا في الكويت، تبلغ تكلفتها الإجمالية نحو 8 ملايين دينار، أما بالنسبة لمصنعنا في قطر فتبلغ حجم الأعمال فيه قرابة نصف مليون دينار.

ما المشروعات المستقبلية للشركة ؟

من أهم المشروعات التي تقبل عليها الشركة هي توسعة مصنعنا الحالي في منطقة أمغرة بعد حصولنا على قسيمة بمساحة 2000 متر مربع، وقد تم الانتهاء من بنائها، ونحن بصدد الانتهاء من الإجراءات النهائية لبدء عملية التشغيل، علماً بأن الشركة حريصة على إدخال أحدث وسائل التكنولوجيا المستخدمة في تصنيع المواد الخصوصية، لذلك سوف نستورد خطوط إنتاج حديثة بتكلفة تبلغ 700 ألف دينار وهي جميعها خطوط آلية، وبالتالي سوف يتم الاستغناء عن كثير من العمالة التي كانت تقوم بالتصنيع اليدوي؛ مما يوفر على الشركة تكاليف مالية كبيرة.

كما سترتفع الطاقة الإنتاجية للمصنع بعد إجراء عملية التوسعة لتصل إلى 60 طناً في السنة بينما تبلغ حالياً 30 طناً، أي معدل الزيادة ضعف الإنتاج الحالي.

أما بالنسبة لمشاريعنا خارج الكويت، فقد حصلت مؤخراً شركة إمارتية في رأس الخيمة على وكالة شركتنا، وسوف يتم توريد المواد المملدة إلى الإمارات، وعلوئنا الآن على السوق السعودي.

ما أهم الدول التي تصدرون إليها منتجاتكم ؟

يستحوذ السوق العراقي على معظم صادراتنا الخارجية بنسبة تصل إلى 90% وبمبلغ 2 مليون دولار سنوياً، إضافة إلى تصديرنا لأسواق بنغلاديش والبحرين وسوريا، ولكن وقفنا التصدير إلى هناك بسبب الأزمة السياسية الراهنة في سوريا.

كم تبلغ حصتكم من السوق المحلي ؟

لقد تأثرت حصتنا السوقية كثيراً بعد عام 2008 أي عند حدوث أزمة دبي الناتجة عن هبوب رياح الأزمة المالية العالمية على العالم، حيث دخلت الكثير من الشركات الأجنبية التي كانت في دبي وتعمل في تصنيع المواد الكيماوية إلى الكويت بحثاً عن مجالات عمل جديدة لإطفاء جزء كبير من الخسائر وعندها بدأت حرب حرق الأسعار.

والمعضلة الأساسية في هذا الموضوع أن الكثير من الشركات تعمل بشكل غير قانوني؛ حيث تستورد المواد الأولية من دبي وتقوم بخلطها في مزارع أو جواخير وبيعونها في الأسواق دون حسيب ورقيب، بينما يوجد 4 مصانع فعلية تم تأسيسها بشكل قانوني وتعمل في المجال نفسه.

ما أبرز المعوقات التي تواجهكم في أعمالكم اليومية ؟

نحن نعاني الأمرين مع وزارة الأشغال من حيث مبدأ أفضلية المنتج الوطني، وأتمنى على وزارة الأشغال أن تحذو حذو وزارة الإسكان حيث تمنح للمنتج الوطني نسبة أفضلية تبلغ 10% مقارنة بالمنتجات المستوردة.

وذلك ينطبق أيضاً على المخالصة، فوزارة الإسكان تشترط على المقاول أن يسلم الأموال المستحقة للموردين من المصانع المحلية وغيرها، ويقدم مخالصة بذلك حتى يتم صرف الأموال

مقابل حاوياتنا المستوردة من الخارج تم إلغاؤها لاحقاً، كما رفضت أن تبقى المبلغ لشحنات قد نستوردها في المستقبل. في الواقع، أصبح القطاع الصناعي يتحمل أعباء مالية كثيرة جراء هذا القرار الجائر، فبالنسبة لنا لا تقل هذه التكلفة عن 13 ألف دينار لـ 160 حاوية فقط.

برأيك، ما القطاعات الصناعية التي تعتبر مغرية للاستثمار حالياً؟

أعتقد أن قطاع البتروكيماويات على رأس القطاعات الصناعية الأكثر جذباً للاستثمارات؛ لأن سوق البتروكيماويات لا يموت وأصبح رديفاً للخشب والحديد فعلى سبيل المثال أصبح البلاستيك يدخل بنسبة 60% في صناعة السيارات بينما كانت تصنع من حديد.

ما الوصفة المثالية التي على الدولة أن تتبناها لتنويع مصادر دخلها؟

لا يوجد أمام الحكومة اليوم سوى الصناعة لتنمية مصادر دخلها وإيجاد مصادر متنوعة رديفة عن النفط كمصدر ناضب وغير متجدد.

إضافة إلى ذلك، عليها تشجيع المستثمرين الأجانب حيث كنت سعيداً جداً بدخول شركة (HUAWEI) و (IBM) إلى الكويت ونحن حقاً نفتخر بدخول تلك الشركات العالمية إلى أسواقنا.

ما أهم الدول الجاذبة للاستثمار اليوم؟

أعتقد أن جميع الدول اليوم ما عدا منطقة الخليج العربي تعتبر خطرة للاستثمار فيها، ولكن الخليج قد سحب البساط من تحت أقدام القارة الأوروبية بعد حدوث الأزمة المالية العالمية، التي كانت نجمة على خارطة أكثر الدول استقطاباً للاستثمارات الأجنبية.



نعاني من حرب حرق الأسعار بعد دخول شركات تأثرت بأزمة دبي فانتقلت إلى الكويت لتقوم بخلط مواد كيميائية في مزارع بشكل غير قانوني

المنصوص عليها في التعاقد مما يعطي ضماناً حقيقياً للموردين من المصانع المحلية بينما لا توجد تلك الآلية في وزارة الأشغال. وأعتقد أن الدولة عليها أن تقدم الدعم اللازم لتنمية الصناعات المحلية من خلال اعتماد المنتج الوطني في جميع المشتريات الحكومية.

إضافة إلى ذلك، تعاني المصانع الأمرين في إيجاد مساكن لعمالها، وذلك بسبب غياب وجود المدن العمالية التي تحدثت عنها الدولة سابقاً والتي تم تخصيص جزء منها لجميع الشركات وليس فقط للمصانع كما وعدت، وللمعالجة تلك الازمة قد صدر قرار من مجلس الوزراء بالسماح للمصانع باسكان عمالها داخل محيطها بشرط توفير الشروط الموضوعية من قبل الجهات المعنية وما زلنا ننتظر التنفيذ.

حدثنا عن معانتكم مع رسوم الإفراج الجمركي المفروض من قبل الهيئة العامة للبيئة؟

في الحقيقة تعاني جميع المصانع المحلية اليوم من شبح يسمى رسوم الإفراج الجمركي على الواردات الكيماوية التي تستوردها المصانع من الخارج، فمن الواضح أن هناك تخبط شديد في هذا القرار؛ حيث بدأ بوضع مبلغ 400 دينار من 1 - 5 حاوية، وبعدها 80 ديناراً لكل حاوية، وقد تسبب هذا القرار في تكديس شحنات المصانع في الموانئ، وبالتالي تحمّل المصانع غرامات مالية نتيجة تأخير البضائع للمستوردين.

وإنني على يقين بأن العينات التي تطلبها شركة السحب العالمية - الشركة التي رست عليها مناقصة فحص ومطابقة العينات- لا تقوم بالفحص فقد طلبنا الحصول على نسخة من نتيجة الفحص مراراً وتكراراً ولكن لم نحصل عليها.

وقد رفضت الشركة مؤخراً إرجاع المبلغ الذي دفعناه مقدماً

”حديد السكراپ“ صراع لن ينتهي وفتح التصدير بعيد المنال





إلى استغلال بعض المستفيدين مسألة التصدير لتهرب مواد أخرى مثل النحاس والألمنيوم عن طريق خلطها مع حديد السكراپ مما يشجع "مافيا" سارقي الكابلات وأغطية المناهل. وتقول المصادر أن المتوفر من السكراپ يشكل سنوياً %25 فقط من حاجة المصانع، أما عن باقي احتياجات المصانع من السكراپ فهي تستورد من الخارج، أي بمعنى آخر أنه من الطبيعي أن تفضل المصانع شراء السكراپ محلياً وتتنافس على شرائه بالسعر العالمي مخصوصاً منه سعر الشحن البحري . وتشير المصادر إلى أنه يحظر تصدير حديد السكراپ في جميع الدول الخليجية لاعتباره مادة استراتيجية ولكن بالنسبة للامارات، تفرض رسوم تصدير على سكراب الحديد بقيمة 250 درهماً للطن .

وأضافت "إن قرار فتح تصدير حديد السكراپ لا يعد مُجدٍ اقتصادياً بالنسبة للدولة، ولعل السبب الرئيسي من وراء الضغوطات التي تمارس على وزارة التجارة بين الفينة والأخرى

أقصى كمية يمكن أن يوفرها السوق المحلي من مادة حديد السكراپ لا يتعدى 250 ألف طن على أقصى تقدير

الصراع على حديد السكراپ في الكويت لا ينتهي . فمئذ سنوات طويلة يسعى تجار "الخردة" إلى اقناع الجهات المعنية في الدولة بفتح باب التصدير إلى الخارج لجني المزيد من الأموال والاستفادة من الاسعار العالية للسكراپ، بينما يسعى المصنعون إلى بقاء تلك الثروة في موطنها نظراً لضالة حجمها محلياً حيث المتوفر منها لا 250 الف طن .

وبعدما تناولت أوساط اعلامية خيراً عن نية وزارة التجارة والصناعة بفتح باب تصدير حديد السكراپ، أكد مصدر رفيع المستوى في الوزارة على أنه لا توجد نية لفتح تصدير حديد السكراپ؛ نظراً لضالة الكميات المتوفرة منه محلياً، إضافة إلى حاجة الدولة إلى كميات كبيرة من المواد الإنشائية لتنفيذ مشروعات تنموية من المفترض أن يتم البدء فيها قريباً.

وأشار المصدر إلى أن الآلية المتبعة حالياً لم يطرأ عليها أي تغيير، إذ أن الكميات المتوفرة محلياً من حديد السكراپ تعرض على المصانع وفقاً للأسعار العالمية، وما يفيض عن حاجة المصانع يتم تصديره إلى الخارج، وهي كميات قليلة جداً ولا تذكر، على حد قول المصدر.

وفيما يتعلق بوجهة نظر المصانع حول فتح تصدير حديد السكراپ، اعتبرت أن السماح بالتصدير سوف يؤدي لا محالة

يحظر تصدير حديد السكراپ في جميع دول الخليج باعتباره مادة استراتيجية ولكن بالنسبة للإمارات تفرض رسوم تصدير على سكراب الحديد بقيمة 250 درهماً للطن



توفرها السوق المحلية لمصانع الحديد من السكراب المحلي لا تتجاوز 150 ألف طن سنوياً أو ما يقارب (10%) من إجمالي الطاقة الإنتاجية لهذه المصانع التي تبلغ 1.5 مليون طن سنوياً. وتعتبر كمية حديد السكراب التي توفرها السوق المحلية، متواضعة جداً بكل المقاييس، كما تعتبر هامشية قياساً بالحجم الكلي للطلب المحلي.

وقد أشارت الغرفة سابقاً بأنها لا تجد ضرراً في توفير ما تحتاجه الصناعة الوطنية من هذه الكمية من خلال تنظيم التصرف فيها بما يوازن بين حقوق هذه الصناعة وحقوق العاملين في تجارة سكراب الحديد وتصديره. وقد اقترحت ضرورة تنظيم التعامل مع حديد السكراب بشكل متوازن يأخذ في الاعتبار مصالح كل من التجار والمصنعين، وفق شروط وضوابط محددة تسمح بتصدير أصناف السكراب التالية:

- مواد الألمنيوم والنحاس السكراب وغيرها من مواد أخرى غير الحديد.
- المضخات المستعملة والقابلة لإعادة الاستخدام.
- البايبات الحديدية المستعملة والقابلة لإعادة الاستخدام "بايبات الصوالح".
- المكائن الكهربائية القابلة لإعادة الاستخدام.
- كل المنتجات ذات الكثافة الحديدية العالية والقابلة لإعادة الاستخدام.



حالات تلاعب كثيرة حدثت في الفترة التي كان يسمح أثناءها بالتصدير مثل تهريب النحاس والألمنيوم وهو الطريق الأسهل لغسيل الأموال



إعادة تصدير السكراب هو دخول أعداد كبيرة في هذه الصناعة أثناء الطفرة التي شهدتها السوق عام 2008 حينما كان يسمح بالتصدير.

وفيما يتعلق بالتبعات السلبية التي قد تنتج عن السماح بتصدير حديد السكراب، تقول المصادر أن هناك حالات تلاعب كثيرة حدثت في الفترة التي كان يسمح أثناءها بالتصدير مثل تهريب بعض المواد مثل النحاس والألمنيوم إضافة إلى كون هذا المجال هو الأسهل لغسيل الأموال لأن عملية الشراء تتم "كاش" وذلك يتنافى حتماً مع القرارات الصارمة التي اتخذتها الدولة لمكافحة الإرهاب وتشديد الرقابة على الصادرات والواردات.

وحسب تقرير سابق أعدته غرفة تجارة وصناعة الكويت، يشير إلى أن أقصى كمية يمكن أن يوفرها السوق المحلي من مادة الحديد السكراب لا يتعدى 250 ألف طن على أقصى تقدير، وإذا استبعدنا الأنواع التي أقرت المصانع الوطنية عدم حاجتها إليها كبايبات الصوالح والمعدات والآلات القابلة لإعادة الاستخدام والتي قد تتجاوز 50% من إجمالي حديد السكراب المتاح بالأسواق، يتبين أن الكمية التي يمكن أن

المجموعة الرائعة من



صابون سائل لغسيل اليدين



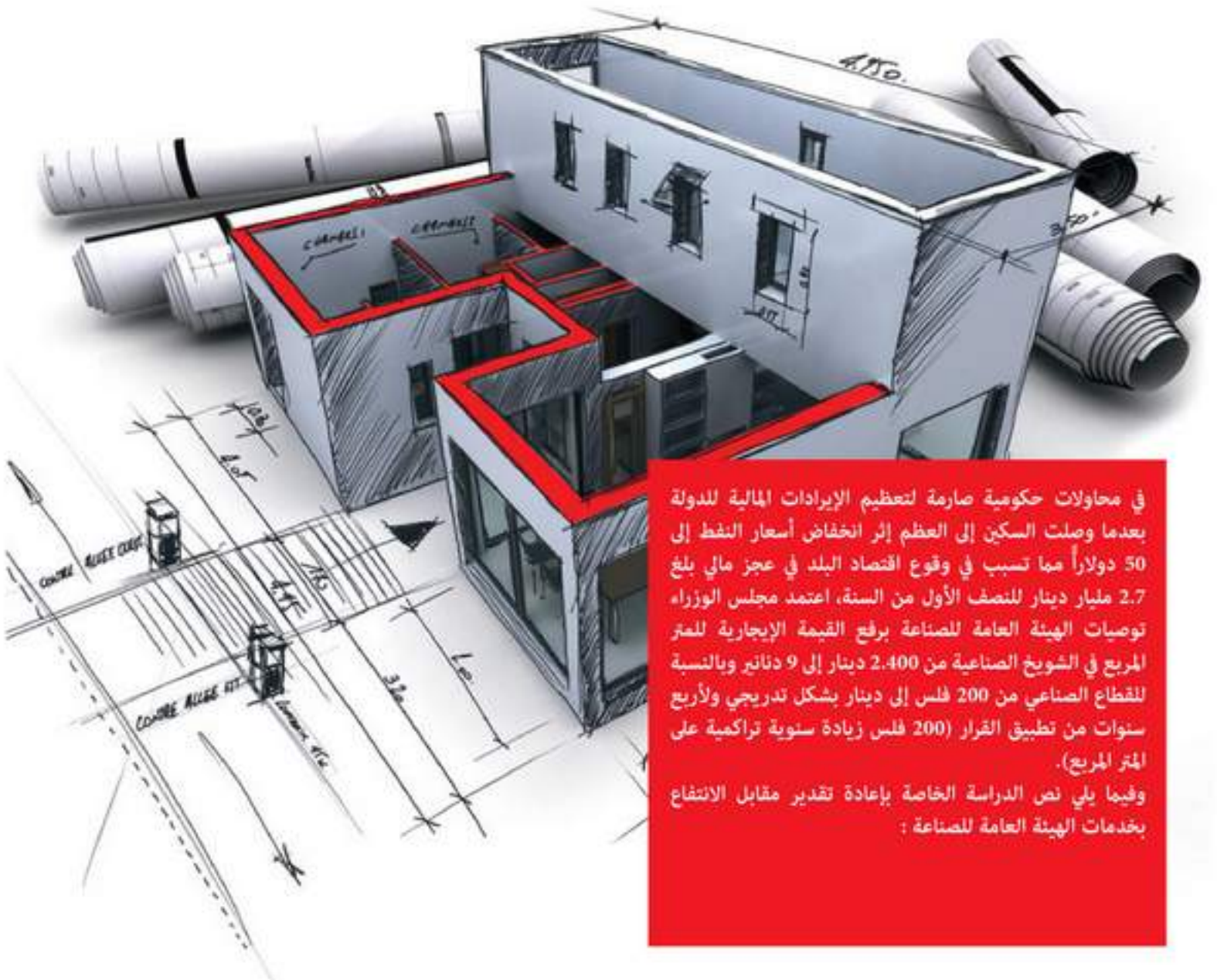
عود | ورد | تفاح | فلوريل | ليمون | فواكه



... انتعش



20% زيادة أجور الخدمات بالمهنشات الصناعية و 100 دينار غرامات سنوية للمخالفين



في محاولات حكومية صارمة لتعظيم الإيرادات المالية للدولة بعدما وصلت السكن إلى العظم إثر انخفاض أسعار النفط إلى 50 دولاراً مما تسبب في وقوع اقتصاد البلد في عجز مالي بلغ 2.7 مليار دينار للنصف الأول من السنة، اعتمد مجلس الوزراء توصيات الهيئة العامة للصناعة برفع القيمة الإيجارية للمتر المربع في الشويخ الصناعية من 2.400 دينار إلى 9 دنانير وبالنسبة للقطاع الصناعي من 200 فلس إلى دينار بشكل تدريجي ولأربع سنوات من تطبيق القرار (200 فلس زيادة سنوية تراكمية على المتر المربع).

وفيما يلي نص الدراسة الخاصة بإعادة تقدير مقابل الانتفاع بخدمات الهيئة العامة للصناعة :



معظم هذه العقود تعود لقسائم في الصناعية والثالثة بالشويخ أو تكملة الشويخ الصناعية.

وبينت الدراسة أن الأهداف الأساسية من التسعير تتمثل في حماية مصالح مستخدمي الخدمات العامة (التأكد من تناسب الأسعار مع منفعة الخدمات) وتشجيع الاستثمارات الخاصة وتحسين كفاءة استخدام الموارد وتحسين جودة السلع والخدمات العامة وتعزيز الأهداف البيئية.

أما عن الانعكاسات المستقبلية على الإيرادات من الخدمات، فسوف تعمل على زيادة إيرادات فئة أجور الخدمات بنسبة 20% في حالة ثبات الكمية المطلوبة من هذه الفئة وزيادة إيرادات فئة الرسوم المخترية بنسبة 30% في حالة ثبات الكمية المطلوبة من هذه الفئة وزيادة إيرادات فئة رسوم المواصفات والمقاييس بنسبة 20% في حالة ثبات الكمية المطلوبة من هذه الفئة وعدم تغير إيرادات مياه البحر لأغراض التبريد في حالة ثبات الكمية المطلوبة من هذه المياه .

أما عن سيناريوهات إعادة تقدير مقابل الانتفاع بالقسائم، فهي تتمثل في :

الأول: تعديل القيمة الإيجارية بمعدل التضخم الحقيقي

الثاني: تعديل القيمة الإيجارية باستخدام معدل الزيادة السنوية

القرار سوف يعمل على زيادة إيرادات فئة أجور الخدمات بنسبة 20 % وزيادة إيرادات فئة الرسوم المخترية بنسبة 30%

وأشارت الدراسة أن الهدف الأساسي من وراء هذا الاقتراح هو التوصل إلى نماذج اقتصادية مناسبة، لتحديد مقابل الانتفاع بكافة الخدمات التي تقدمها الهيئة إلى أنشطة القطاع الصناعي أو غيرها من الأنشطة الاقتصادية إضافة إلى ضمان العدالة والشفافية في تقدير مقابل الانتفاع، مع تعظيم عوائد وإيرادات الهيئة، والمحافظة على دورها الحيوي في دعم وتطوير القطاع الصناعي وتعزيز نموه.

وحسب بيانات عينة تناولتها الدراسة وتضم أكثر من 3400 قسيمة صناعية وخدمية وتجارية تابعة للهيئة لم يجد فريق الدراسة قيماً إيجارية لا تتوافق مع القيم المشار إليها إلا في 23 قسيمة ذات عقود منتهية أو ستؤول إلى الانتهاء في 2010 كما أن

تحسين كفاءة استخدام الموارد وتحسين جودة السلع والخدمات العامة وتعزيز الأهداف البيئية من أهم أهداف الهيئة

في إيجار المتر المربع للأغراض التجارية والاستثمارية.
الثالث: التعديل بمعدل موزون (مرجح) لسعر تأجير المتر المربع
الرابع: استخدام أسلوب تسعير الكتلة لتقدير القيمة الرأسمالية
للقسائم لاستخدامها في حساب القيمة الإيجارية المناسبة
الخامس: تحديد القيمة الإيجارية على أساس مزايا المواقع
السادس: تحميل القسائم بإيجارات بلد مثيل (الإسقاط)

أساس التقدير

أما عن أسس تقدير مقابل الانتفاع بالقسائم، فهي تتمثل بالتالي :

أولاً - قسائم القطاع النفطية:

- تحميل المنتفعين بقسائم الصناعات النفطية بـ 20% من
متوسط تكلفة البنى التحتية للمتر المربع (الرسملة مضافاً إليها
العائد المناسب كمقابل للانتفاع) .
- إضافة نسبة 0.5% مقابل المصاريف الإدارية.

ثانياً - القسائم الصناعية:

- تحميل المنتفع بالقسيمة نسبة 50% من تكلفة البنى التحتية
مضافاً إليها العائد المناسب.
- إضافة نسبة 0.5% مقابل المصاريف الإدارية.

ثالثاً - قسائم الصناعات الصغيرة:

- تحميل المنتفع بالقسيمة بنسبة 75% من تكلفة البنى التحتية
مضافاً إليها العائد المناسب.
- إضافة نسبة 0.5% مقابل المصاريف الإدارية.

رابعاً - القسائم الحرفية:

إضافة النسب الآتية في مقابل مزايا موقع القسيمة :
- 20% في حالة القسيمة المطللة على شارع عام.
- 10% في حالة القسيمة الواقعة على شارع رئيسي.
- صفر في حالة القسيمة الواقعة على شارع ثانوي.
- إضافة نسبة 1% مقابل المصاريف الإدارية.

خامساً - القسائم الخدمية بالمناطق الصناعية (تخزين، سكن
عمال... إلخ):

- تحميل المنتفع بنسبة 20% من هذه القيمة كمقابل للانتفاع
بالقسيمة.
- إضافة نسبة 0.5% مقابل المصاريف الإدارية.
سادساً - القسائم الخدمية والتجارية بالمناطق الخدمية والحرفية
والتجارية:

- تحميل المنتفع نسبة 40% من هذه القيمة كمقابل
للانتفاع بالقسيمة.
- إضافة النسب الآتية في مقابل مزايا موقع القسيمة
20%- في حالة القسيمة المطللة على شارع عام
- 10% إذا كانت في حالة القسيمة الواقعة على شارع رئيسي
- صفر في حالة القسيمة الواقعة على شارع ثانوي
- إضافة نسبة 1% مقابل المصاريف الإدارية.

سابعاً - البنوك التجارية وشركات التأمين:

أساس الحساب: تحميل المنتفع بقيمة الاسترداد السنوي للتكلفة
الرأسمالية للقسيمة.
طريقة الحساب:

- تحميل البنوك وشركة التأمين المنتفعة بالقسيمة بقيمة الاسترداد
السنوي للتكلفة الرأسمالية لهذه القسيمة.
- إضافة نسبة 1% مقابل المصاريف الإدارية.
- المعادلة في حالة قسائم البنوك وشركات التأمين .

ثامناً - المحلات التابعة للهيئة (مثل الصغارين، وبعض الدكاكين...):

- تحميل المنتفع نسبة 80% من هذه القيمة كمقابل للانتفاع
بالقسيمة.
- إضافة 1% مصاريف إدارية .

تاسعاً - الكافيات والمقاهي والمطاعم:

أساس الحساب: تحميل المنتفع جانب من قيمة الاسترداد السنوي
للتكلفة الرأسمالية للقسيمة المنتفع بها.
طريقة الحساب:



إقامة مواقف للسيارات أو دور أو مخازن أو أكشاك أو غير ذلك من التجاوزات الأخرى.

آلية تحديد الغرامة:

- توجيه إنذار خطي لكل من يتجاوز من المنتفعين بالقسائم المساحات المخصصة له. ويكون فحوى الإنذار طلب إزالة التعدي من قبل المنتفع المتجاوز خلال فترة أقصاها شهرين من تاريخ توجيه الإنذار.

- قيام فريق مراقبة مكلف من قبل الهيئة بعد انتهاء فترة الإنذار بزيارة الموقع للتأكد من قيام المنتفع بإزالة التعدي على المساحة المعنية.

- يقوم فريق المراقبة برفع تقرير للإدارة المعنية في الهيئة.

- في حالة عدم التزام المنتفع بإزالة التعدي، يتم فرض غرامة عليه، على أن تكون هذه الغرامة رادعة للتجاوز.

ويتم تحديد الغرامة لتعكس القيمة الحقيقية لمقابل الانتفاع بمساحة التجاوز خلال كامل فترة التجاوز بدون احتساب فترة الإنذار (+ 100 دينار لتغطية تكلفة الإجراءات التي تقوم بها الهيئة لإنهاء التجاوز).

- يتم تحديد الغرامة بواقع 10 دنانير للمتر المربع عن فترة التجاوز على أن تضاف إليها 100 دينار سنوياً لتغطية تكلفة الإجراءات التي تقوم بها الهيئة لإنهاء التجاوز.

غرامة عدم تجديد عقد القسيمة:

الهدف الرئيسي: تلافي إهمال المنتفعين من هذه القسائم فيما يتعلق بتجديد العقود وما يترتب عنه من إشكاليات قانونية.

آلية تحديد الغرامة:

- توجيه إنذار خطي لكل من يتأخر في تجديد عقده من المنتفعين بالقسائم. ويكون فحوى الإنذار تجديد العقد من قبل المنتفع خلال فترة أقصاها شهرين من تاريخ توجيه الإنذار.

- في حالة التزام المنتفع بتجديد العقد قبل نهاية فترة الإنذار، يحفظ الأمر على أن يدفع المستفيد ما عليه من مستحقات مقابل الانتفاع بالقسيمة خلال فترة الإنذار حسب بنود العقد الجديد.

- في حالة عدم التزام المنتفع بتجديد العقد، تفرض عليه غرامة.

ويتم تحديد هذه الغرامة لتعكس القيمة الجديدة لمقابل الانتفاع بالقسيمة وليس قيمة المقابل حسب العقد المنتهي (خلال كامل فترة التأخير + 100 دينار سنوياً لتغطية تكلفة الإجراءات التي تقوم بها الهيئة لإنهاء التأخير في عدم تجديد العقد).

الدراسة توصي بتحويل المنتفع بالقسيمة

نسبة 50% من تكلفة البنى التحتية مضافاً إليها العائد المناسب

- حساب متوسط سعر المتر المربع في المناطق التجارية المجاورة.
- حساب قيمة الاسترداد السنوي للتكلفة الرأسمالية للقسيمة في حالة استرداد هذه القيمة الرأسمالية على مدى 20 سنة.

رسوم التحليل المخبرية:

وفق نتائج تنفيذ النموذج للمقترح، يكون متوسط نسبة الزيادة المقترحة لمقابل الانتفاع بالخدمات لهذه الفئة نحو 30%.

رسوم المواصفات والمقاييس:

وفق نتائج تنفيذ النموذج للمقترح، يكون متوسط نسبة الزيادة المقترحة لمقابل الانتفاع بالخدمات لهذه الفئة نحو 20%.

مياه التبريد:

نظراً لثبات أسعار الكهرباء وأسعار الكلور خلال العقدتين الماضيتين دون حدوث تغيير جوهري في مستواها، لم تتوفر مبررات كافية لإعادة تسعير مياه البحر لأغراض التبريد؛ حيث لم يحدث تغير معنوي في التكاليف المتغيرة. وعلى هذا الأساس، يقترح فريق الدراسة تثبيت التسعير الحالي لمياه البحر لأغراض التبريد عند مستواه الراهن.

أجور الخدمات:

يكون متوسط نسبة الزيادة المقترحة لمقابل الانتفاع بالخدمات لهذه الفئة نحو 20%.

مقابل الانتفاع - أجور الخدمات (رسوم جديدة لخدمات إضافية لم تكن مدرجة):

- التنازل عن قسيمة صناعية: 150 دك / 500 م2.

- التنازل عن قسيمة خدمية في منطقة صناعية: 150 دك / 500 م2.

- التنازل عن قسيمة خدمية في منطقة خدمية وتجارية: 200 دك / 500 م2.

- التنازل عن قسيمة تجارية في منطقة خدمية وتجارية: 200 دك / 50.

غرامة تجاوز مساحة القسيمة:

الهدف الرئيسي: معالجة الوضع الراهن الذي يشهد استغلال بعض المنتفعين بمساحات غير مخصصة لهم لأغراض مختلفة مثل

يوسف المناعي قائد صناعي بعمر الزهور

مدير عام مصنع المناعي للبلاستيك يوسف المناعي - ابن الـ 26 سنة - استطاع أن يحقق نجاحاً باهراً خلال شهر فقط منذ تأسيس المصنع من خلال الاستحواذ على 20% من السوق الذي يتحكم فيه الكبار من المصنعين المحليين الذين يعملون في مجال تشكيل أنبوات البلاستيك.

المناعي وعلى الرغم من صغر سنه، استطاع أن يؤسس مصنع من الصفر في فترة ثلاث سنوات، والتي تعتبر قياسية إذا ما وضعنا في الحسبان الدورة المستندية القاتلة التي تمر عبرها المعاملات الصناعية، والتي تستغرق في كثير من الأحيان إلى عقد من الزمن. ويقول أن علاقته بالصناعة أصبحت بمثابة "زواجاً كلاسيكياً" فالיום لا يستطيع أن يعمل في أي مجال آخر سوى الصناعة لأنها المجال الوحيد الذي يتيح فرصة كبيرة للإبداع والتعلم واكتساب خبرات ومهارات عالية، لذا ينصح جميع الشباب الكويتي إلى التوجه للعمل في القطاع الصناعي إذا أرادوا حقاً أن يؤمنوا مستقبلاً حقيقياً لهم .
وفيما يلي التفاصيل :





من أين استوحيت فكرة تصنيع أنبوات البلاستيك؟ في الواقع، عندما عدت من الولايات المتحدة وأنهيت دراستي الجامعية، وجدت أن لدينا رخصة لتصنيع البلاستيك ولكن لم تكن مستقلة، وعندها قمت بالبحث عن وسائل تصنيع البلاستيك، وزرت معارض عالمية وحينها قررت أن أعمل في مجال تصنيع أنبوات البلاستيك نظراً للجدوى الاقتصادية الهامة لهذا المشروع.

ما الخطة المستقبلية للشركة؟

لدينا خطة على المدى الطويل لتحقيق توسع هائل في الإنتاج، حيث ستركز بشكل أساسي على تغطية احتياجات السوق المحلي من أنبوات البلاستيك، وسبب تركيزنا على السوق المحلي هو المميزات المتوفرة للتصنيع؛ حيث تتوفر الأيدي العاملة الرخيصة والمواد الأولية والكهرباء والماء.

ما أبرز المعوقات التي واجهتكم عند تأسيس المصنع؟
نقص الأراضي الصناعية تعتبر معضلة أساسية ومعوق رئيسي

اضطررنا إلى دفع رسوم
أرضيات تبلغ 1000 دينار نظراً
لغياب موظفة لمدة يومين
في رمضان والمضحك أن
التكليف عطلان

عندما عدت من أمريكا وجدت
أن لدينا رخصة لتصنيع
البلاستيك لم تكن مستقلة
وأسسست مصنعاً متكاملًا
بثلاث سنوات فقط

أولاً: حدثنا عن فكرة إنشاء مصنع المناعي للبلاستيك؟
مصنع المناعي للبلاستيك يعمل في نشاط تشكيل أنبوات البلاستيك وقد تم تأسيسه حديثاً في أوائل العام الجاري، ويعتبر المصنع الثالث محلياً والذي يعمل في هذا المجال .
وعلى الرغم من حداثة تأسيسنا، إلا أننا استطعنا الانتشار في السوق المحلي وتحقيق نجاح كبير فنحن نبيع أنبوات البلاستيك حالياً لوكلاء محليين لشركات عالمية مثل بيبسي وكوكاكولا، إضافة إلى مياه أبراج، وفي قطر استطعنا أن نفتح خط تصدير إلى كل من شركة الساقى وقطرات والوزان وجوف.
وبفضل من الله تعالى، استطعنا خلال شهر واحد فقط الاستحواذ على نسبة 20% من السوق المحلي وماضون في التوسع بالإنتاج .



ما المغريات التي جذبتك للعمل في القطاع الصناعي في الوقت الذي لا يفضل الكثير من الشباب العمل به؟ لم يكن لدي الكثير من الرغبة لاعتراك المجال الصناعي؛ حيث كنت مثل باقي الشباب ممن يفضلون العمل في البنوك والشركات الاستثمارية لأداء أعمال مكتبية لا أكثر.

ولكن عندما زرت عدد كبير من المصانع في الداخل والخارج، وجدت أن العمل في الصناعة هو حقاً المستقبل الحقيقي لأي شاب يطمح في اكتساب خبرات ومهارات عملية.

وأنا حالياً أعمل في المصنع مثل أي موظف، حيث ارتدي ملابس الصناعة وأسوق "الفوركلفت" وأداوم نهاراً وليلاً لاكتساب المزيد من الخبرة .

ما رسالتك للشباب الكويتي؟

أنصح جميع الشباب بالتوجه للعمل في القطاع الصناعي؛ حيث التحديات الكثيرة التي تعمل على صقل المهارات والشخصية معاً. والمتعة الحقيقية في العمل بالمصانع تتمثل في المتغيرات اليومية؛ حيث تتغير المشكلات كل يوم، باعتباره قطاعاً تشغيلياً وذلك عكس الأعمال المكتبية الروتينية.

وأنا شخصياً استطعت من خلال العمل بالصناعة أن أتحول من شخص إلى آخر، فعندما عدت من أمريكا كنت لا أهتم كثيراً بالعمل ولكن بعدها تعلمت كيفية إدارة مشروع والمحافظة على "الحلال" .

حدثنا عن دراستك الخاصة في مشروع البلاستيك؟

لقد قمت بعمل دراسة حول كيفية تجميع عبوات البلاستيك وإعادة تصنيعها، حيث اقترحت في الدراسة أن يكون هناك كراتين فيها فتحات لإدخال العبوات المستعملة في كل منزل؛ حيث يحصل صاحب أعلى وزن من العبوات على نقاط يستطيع من خلالها أن يلغي بعض المخالفات المرورية أو يدفع فاتورة الكهرباء مثلاً.

“ أنا حالياً أعمل في المصنع مثل أي موظف فأرتدي ملابس الصناعة وأسوق "الفوركلفت" وأداوم نهاراً وليلاً لاكتساب المزيد من الخبرة ”

لتطور الصناعة إضافة إلى استخدام العمالة التي تحتاجها المصانع. وأعتقد أن مشكلة الكويت الأساسية تتمثل في تضارب اختصاصات جهات الدولة كافة واتخاذ قرارات فردية دون التنسيق ما بينها.

فعلى سبيل المثال، على المصانع أن تدفع مبالغ كبيرة لتخليص بضائعها في الجمارك، فالكثير من الموظفين لا يحضرون العمل إذ اضطررنا إلى دفع رسوم أرضيات تبلغ 1000 دينار؛ نظراً لغياب موظفة لمدة يومين في رمضان، والمضحك أن إدارة من إدارات الجمارك كان موظفوها يتواجدون لمدة ساعة فقط في رمضان بحجة أن التكييف عطلان! "عيب أن يحدث هذا في بلد مثل الكويت".



شركة كيو دي بي القابضة

QDB Holding Company



شركة سليمان القضيبي للإنتاج البلاستيك
المسلح باللياف الزجاجية ذ.م.م

Sulaiman Al-Qudaibi Co.
for GRP & Plastic Products
Microtunnelling Pipes, Epoxy GRP/FRP Pipes



شركة سليمان أحمد القضيبي للإنتاج اللدائن
Sulaiman Ahmed Al-Qudaibi Co.
for Resin Production



الشركة الكويتية لصناعة الحصر
والمنتجات البلاستيكية ذ.م.م

Kuwait Plastics & Mats
Manufacturing Co. W.L.L.
Plastic Bags, PP-R & HDPE Pipes, PVC Pipes & Fittings,
PP Woven Sacs, Salt PVC Hose, Plastic Mats



شركة المراتب الكويتية
Kuwait MATTRESS CO.
Office Furniture, School Furniture



الشركة العربية للرخام
Arabian Marble Co.
Marble & Granites



شركة تقنية المطابخ ومعدات المغاسل
The Technical Co.
For Kitchens & Laundry EQP.
Stainless Steel Kitchens, Wooden Kitchens, Laundry Equipments



شركة صناعات الإسفنج الكويتية
Kuwait Sponge Industries Co.
Flexible Foam, Foam Mattress, Spring Mattress,
Pillows, Diwanija



شركة سليمان أحمد القضيبي للإنتاج البروفيلات
من الحديد الأسود والمجلفن
Sulaiman Ahmed Al-Qudaibi Co.
for Profile of Black Steel & Galvanized Profiles
Circular Hollow Section Pipes, Square Hollow Section Pipes,
Rectangular Hollow Section Pipes, Flat Sheets

6 نصائح لديكور منزلك الجديد

تختلف حتماً عن طريقة عيشك الحقيقية فيه. وقد تجددين أن المبلغ الذي قررت تخصيصه لديكور الحمام مثلاً لم يعد أولوية لديك، إذ يجدر بك تخصيص المبلغ لشراء لوازم المطبخ وغرفة الطعام. أو قد تجددين أن شراء مفروشات لغرفة الجلوس أكثر أهمية من شراء مفروشات الحديقة.

4. لا حاجة إلى التطابق

تحاول متاجر المفروشات الترويج للفكرة القائلة بضرورة تطابق كل لوازم الديكور مع بعضها. فتلك المتاجر ترغب في بيع كل الأشياء ضمن أطقم أو مجموعات. احذري الوقوع في هذا الفخ! لا ضير أبداً في أن تنتمي بعض قطع المفروشات إلى الأسلوب نفسه، لكن لا حاجة أبداً لأن تكون كل المفروشات متشابهة وإلا يصبح ديكور المنزل مفتقداً إلى الحيوية ونسخة عن صالة عرض المفروشات. احرصي على إظهار أسلوبك الشخصي في ديكور المنزل، والذي لن يكون على الأرجح مملاً.

انتبهي طبعاً إلى النسب في الأحجام والألوان، ولا بد أن تكون الإكسسوارات متناسقة مع أجواء كل غرفة. لا تشتري المفروشات الكبيرة للغرف الصغيرة إذ ستبدو الغرفة مضحكة فعلاً. وفي المقابل، لا تضعي طاولة طعام دائرية صغيرة في غرفة طعام كبيرة ممتدة على مساحة شاسعة. سيبدو المنظر غريباً.

5. توحيد اللون

لا داعي للقلق إذا انتقلت إلى منزل فيه أصلاً بعض المفروشات، وإنما المختلفة الألوان. فأسهل طريقة لتخطي هذه المشكلة تقضي بتوحيد اللون. إذا كانت الأريكة مثلاً في غرفة الجلوس مختلفة عن بقية مفروشات هذه الغرفة، اشترى لها غطاء بلون متناسق مع لون الغرفة. أو يمكنك توحيد لون جدران الغرفة وجعله متناسقاً مع لون المفروشات. ينطبق الشيء نفسه أيضاً على الستائر، والسجادات، والإكسسوارات... اختاريها بألوان قريبة من لون المفروشات وسوف تلاحظين أن الانسجام بدأ يهيمن على ديكور الغرفة.

6. حل المشاكل بطريقة غير باهظة

إذا كانت خزانات المطبخ كثيفة المظهر، مثلاً، يمكنك تبديل لونها أو تبديل مقابضها. ولا حاجة إلى شراء المقابض الباهظة الثمن لكي تبدو جميلة. يكفي أن تكون على الموضة ولافتة للنظر. وفي الحمام، يمكن لتبديل المصباح الضوئي أن يبذل كل جو الحمام.

1. تنظيف المنزل القديم

سواء كنت تعيشين في منزل زوجي صغير أو كنت لا تزالين عند أهلك وتريدين الانتقال الآن إلى منزلك الزوجي، عليك قبل كل شيء الشروع في تنظيف غرفتك أو منزلك وتوضيب أغراضك بطريقة منظمة. وفي أغلب الأحيان، تجددين أنك مضطرة إلى رمي 25 إلى 50 في المئة من أغراضك لأنك ببساطة لا تستخدمينها، أو لأنها لم تعد على الموضة، أو لأنك لن تحتاجي إليها البتة في منزلك الجديد. إنه الوقت المثالي لفرز الأغراض، وترتيبها، ورمي كل ما هو غير ضروري منها.

2. غرفة النوم أولاً

عند التواجد في المنزل، سوف تقضين الكثير من الوقت في غرفة نومك ولذلك لا بد من أن يكون ديكورها جميلاً ومريحاً في الوقت نفسه. إذا كانت ميزانيتك محدودة، اشترى أولاً السرير والمنضدة والخزانة. وإذا توافر لديك المزيد من المال، اجعلي جدران الغرفة مكتملة لشراشف السرير وبطانياته، إما بواسطة الطلاء أو بواسطة ورق الجدران. وبالنسبة إلى النوافذ، لا بد من تغطيتها بستائر متناسقة أيضاً. أما لون الستائر أو سماكتها فيرتبط بالذوق الشخصي. فإذا كنت من النوع الذي يحب دخول أشعة الشمس إلى الغرفة، اختاري الأقمشة الشفافة. وإذا كنت تفضلين حجب الضوء بشكل تام، اختاري الستائر السمكية. باختصار، يفترض أن يكون ديكور غرفة النوم منسجماً جداً مع شخصيتك كي تشعرين بالارتياح فيها.

3. عدم شراء كل شيء دفعة واحدة

حاولي العيش لمدة شهرين تقريباً في المنزل الجديد قبل شراء الأشياء الباهظة الثمن. فنظرتك حول كيفية عيشك في المنزل



ثورة في عالم عدسات النظارات من



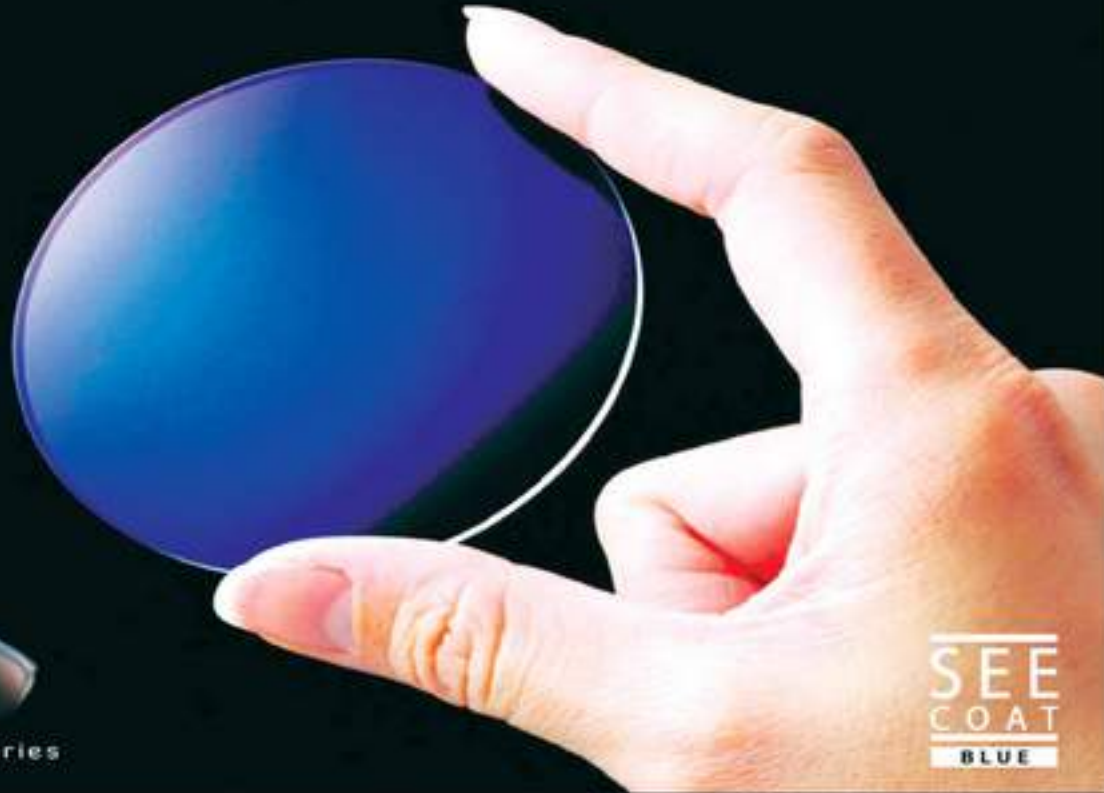
الأولى في العالم بتقنية مبتكرة

لحماية العين 97.5%

من الأشعة الصناعية المنبعثة من أجهزة الكمبيوتر والهواتف الذكية

بالإضافة الى مميزات عدسات نيكون المعروفة

I SEE THE SEECOAT BLUE REVOLUTION



Lenswear for visionaries

SEE
COAT
BLUE

نظارات كيفان Kefan Optics

ش.م.ك.م K.S.C.C

Tel: +965 222 30 666

info@kefan-optics.com

www.kefan-optics.com



نخبة المصانع تحت سقف kiu expo 2015

ينظم اتحاد الصناعات الكويتية معرض kiu expo 2015 برعاية سامية من حضرة صاحب السمو أمير البلاد الشيخ صباح الاحمد الجابر الصباح - حفظه الله ورعاه- وذلك من 18 - 20 اكتوبر 2015 في فندق كراون بلازا قاعة البركة وبمشاركة نخبة من المصانع المحلية . كما سيستضيف الاتحاد ضيوف من دول الخليج والعراق و بعض الدول الاوروبية مثل ايطاليا والمانيا ، باعتبار أن الهدف الاساسي من المعرض هو تعزيز أواصر العلاقات ما بين القطاع الصناعي المحلي والعالم الخارجي .



حديد الكويت KWTSTEEL
الشركة المتحدة لصناعة الحديد (ش.م.ك.م.)
United Steel Industrial Co. (K.S.C.C.)
A SOLID FOUNDATION FOR FUTURE GENERATIONS



سيراميك الصناعات
NI CERAMICS

تأسست الشركة المتحدة لصناعة الحديد KWTSTEEL (راعي ماسي) عام 1996 وتم افتتاح مصنع حديد التسليح بمنطقة الشعبية الصناعية في مايو 2002، ويتكون المشروع من المصانع التالية :

مصنع قوالب الحديد

مصنع الدرفلة رقم (1) - مصنع الدرفلة رقم (2)

وتبلغ الطاقة الإنتاجية المرخصة للمصنع 1,200,000 طن سنوياً، وقد شيدت المصانع على مساحة 170,000 متر مربع.

ويعتبر هذا المشروع الضخم من أكبر الصناعات الثقيلة في دولة الكويت بعد صناعات النفط والبتروكيماويات. وتعد صناعة الحديد من أهم الصناعات الاستراتيجية وتمثل العمود الأساسي في صناعة البناء والتشييد، وتقوم كذلك بدور رئيسي في التنمية الصناعية والاقتصادية، وتعتبر الشركة هي المنتج الوطني الوحيد لحديد التسليح بالكويت لتلبية احتياجات مشاريع التنمية والإسكان والطرق . وقد حرصت الشركة منذ نشأتها على مطابقة منتجاتها مع المواصفات الكويتية والأمريكية والبريطانية وباقي المواصفات العالمية الأخرى كما حصلت الشركة على شهادة الجودة العالمية (الأيزو)، وتم اعتماد منتج الشركة من قبل مختبرات وزارة الأشغال وجامعة الكويت ومعهد الكويت للأبحاث العلمية .

وتهتم الشركة بالدور الاجتماعي وذلك على صعيد تدريب الشباب الكويتي في مصانع الشركة وتدريب العمالة الوطنية وإتاحة فرص العمل أمامهم في مجال تكنولوجيا الصلب.

مصنع سيراميك الصناعات (راعي ماسي) أسسته كل من شركة الصناعات الوطنية ومجموعة الصناعات القابضة، ويعتبر مصنع شركة الصناعات الوطنية للسيراميك هو أول مصنع لإنتاج بلاط السيراميك بالكويت، وتبلغ المساحة المقام عليها مصنع سيراميك الصناعات نحو 63 ألف متر مربع، ويقع في منطقة الشعبية التابعة لمحافظة الأحمدية، ويبعد نحو 50 كيلومتراً جنوب مدينة الكويت، حيث يمتاز موقعه بقربه من الحدود السعودية من جهة، وميناء عبدالله من جهة أخرى، مما يسهل كثيراً عمليات التصدير إلى خارج الكويت. ويبلغ رأسمال المصنع الحالي 51 مليون دينار، فيما تقدر القوة الإنتاجية للمصنع بـ20000 متر مربع يومياً، موزعة على أربعة خطوط إنتاج منفصلة أي بواقع 7.2 ملايين متر في السنة كمرحلة أولى، فيما نهدف للوصول بالطاقة الإنتاجية إلى 14 مليون متر خلال السنوات الخمس المقبلة، وتضم الخطط المستقبلية من الناحية الإنتاجية الدخول في مجال صناعة البورسلين (الجرانيت الصناعي).



مؤسسة الكويت للتقدم العلمي
Kuwait Foundation for the Advancement of Sciences



شركاء في النجاح
Partners in Success

أنشئت مؤسسة الكويت للتقدم العلمي (راعي بلاتيني) بموجب مرسوم أميري صدر في 21 ذي الحجة 1396هـ الموافق 12 ديسمبر 1976م. وكان إنشائها نتاج تلاقح رؤية سامية لأمير الكويت الراحل الشيخ جابر الأحمد الجابر الصباح، طيب الله ثراه، مع مبادرة من قيادات القطاع الخاص في الكويت؛ لتصبح المؤسسة إحدى ركائز العطاء العلمي والتنمية المعرفية في المنطقة. ويدير المؤسسة مجلس إدارة يرأسه حضرة صاحب السمو أمير البلاد (حفظه الله ورعاها)، ويضم ستة أعضاء يختارهم حضرة صاحب السمو لمدة ثلاث سنوات. وتتلقى المؤسسة حالياً دعماً مالياً من الشركات المساهمة الكويتية بمقدار 1% من صافي الأرباح السنوية لهذه الشركات. ويعين مجلس الإدارة مديراً عاماً للمؤسسة يقوم على إدارة أعمال المؤسسة العلمية والإدارية والمالية وينفذ سياسات وتوجهات مجلس الإدارة. وتستهدف المؤسسة تكوين منظومة وثقافة وطنية فاعلة للعلم والتكنولوجيا والإبداع، ساهمت المؤسسة في تطويرها، لتشكل دعامة لتنمية مستدامة.

تأسست شركة إيكوين للبتروكيماويات في سنة 1995 (راعي بلاتيني) كأول شراكة عالمية كويتية في هذا المجال الصناعي وتتولى حالياً دور المشغل الوحيد لمجموعة متكاملة من المصانع ذات المواصفات العالمية التي تنتج أكثر من 5 ملايين طن سنوياً من المواد البتروكيماوية.

وتجسد شركة إيكوين مثلاً للتعاون المثمر بين شركة صناعة الكيماويات البترولية المملوكة لدولة الكويت، وشركة داو للكيماويات، وكذلك القطاع الخاص الكويتي ممثلاً بشركة بوبيان للبتروكيماويات وشركة القرين لصناعة الكيماويات البترولية. وتستفيد هذه الشراكة العالمية المتكاملة من آخر التطورات التكنولوجية والخبرات الصناعية التي توفرها شركة داو، إضافة إلى ما تمتلكه دولة الكويت من موارد بشرية متميزة وبينة تحتية متكاملة ومواد خام عالية الجودة مما ساهم في تحقيق الشركة للعديد من الإنجازات العالمية الرائدة باستخدام أفضل الأساليب المهنية.

وبصفتها المالكة والمشغلة الوحيدة لمجموعة من المصانع البتروكيماوية ذات المواصفات العالمية، تتولى شركة إيكوين إنتاج مواد الإيثيلين والبولي إيثيلين والإيثيلين جلايكول والبولي بروبيلين والستايرين والبرازيلين والعطريات الثقيلة والبنزين عالية الجودة.



الصانع للمنتجات الكيماوية Al-Sanea Chemical Products

من جذورها في الأسواق الناشئة ، تتمتع أجيليتي (راعي بلاتيني) بالكفاءة في توفير سلسلة الإمدادات في بعض أكثر مناطق العالم تحدياً، بالإضافة إلى تقديم الخدمات الشخصية لعملائها بأسلوب لا يواهي، وما لديها من بصمة عالمية وقدرات متخصصة في البلدان المتقدمة والاقتصادات الناشئة على حد سواء. وتعد شركة أجيليتي واحدة من الشركات العالمية الرائدة في مجال الخدمات اللوجيستية المتكاملة، وهي شركة مساهمة عامة بإيرادات سنوية تقدر بأكثر من 5 مليارات دولار أمريكي، ويعمل لديها أكثر من 20000 موظف في 500 مكتب و100 دولة حول العالم.

وقد نجحنا من خلال حضورنا العالمي وتفانينا في تقديم الخدمات الشخصية المتميزة لعملائنا، ومعرفتنا المحلية وتوفرنا لمجموعة شاملة من الحلول اللوجيستية المتخصصة بأن نكون الشريك المثالي للاهتمام بأعمال العملاء على المستويين المحلي والعالمي على المدى الطويل.

وتقدم أجيليتي مجموعة واسعة من الخدمات والإمكانات اللوجيستية من خلال خطين رئيسيين للأعمال هما الخدمات اللوجيستية للقطاع التجاري ومجموعة الخدمات المساندة للعمل اللوجستي.

وتركز أجيليتي للخدمات العقارية كل إمكاناتها وخبراتها وتجهيزاتها للمشاركة في العمل التعاوني يبدأ بيد مع الحكومة الكويتية؛ لتعزيز إنجاز المشاريع الصناعية. وقد قمنا بتجهيز البنى التحتية للمناطق الصناعية الجديدة، وإنشاء وبناء وتجهيز وإدارة المواقع الحرفية؛ للمساعدة في استراتيجية التنمية الصناعية وعملية التطور الصناعي وتطويرها وتنمية مهارات الكوادر الوطنية ودعم وتشجيع العمل الحر من خلال إنشاء مشروعات حرفية عديدة على أعلى المستويات وتقديمها بأفضل الأسعار المتواجدة محلياً .

تأسست شركة الصانع للبتروكيماويات (راعي بلاتيني) في عام 1977 باسم الصانع للمنتجات الكيماوية، كشركة أولى من نوعها في إنتاج المواد الكيماوية، وهي من الشركات الرائدة في صناعة البتروكيماويات في الكويت وفي جميع أنحاء الشرق الأوسط. وكانت بداية إنتاجها صناعة الأيزوسيانوريت المعالج بالكلور لأول مرة في الخليج بالتعاون مع شركة دين كيمي بألمانيا.

تم توقيع مذكرة تفاهم لإنشاء مصنع (OIL FIELD CHEMICAL) عام 2011، وبحلول العام 2016 سوف يتم افتتاح المصنع الجديد، الذي يخدم الشركات النفطية في الكويت ومنطقة الخليج العربي والشرق الأوسط. ويعتبر الأول من نوعه في هذا المجال في المنطقة، وذلك للاعتماد على الصناعات الكويتية في كافة المجالات الحيوية، ومن أهمها مجال إنتاج النفط والتنقيب وخدمات التنظيف الكيماوية وعمليات تكرير البترول، التي هي المصدر الأساسي للدخل القومي في الكويت.

ومؤخراً تم التعاقد مع شركة خيرات في تكساس بالولايات المتحدة الأمريكية بهدف تطوير وتحسين الجودة والمواصفات الفنية لمُنتج المذيب الأبيض وتقليل أية آثار سلبية على البيئة، وكل ذلك للارتقاء بالصناعة الكويتية؛ نظراً لاعتماد المصانع الكويتية على منتجات مصنعا، وعدم حاجتهم للاستيراد من الخارج؛ حيث نقوم بتغطية كافة متطلباتهم اللازمة لصناعتهم من منتجات الأصباغ والراتنجات والإبرسول بمُنتج كويتي 100%. ونحن نتطلع إلى مستقبل أفضل من خلال فتح أسواق جديدة وذلك لنمو الاقتصاد الكويتي لتكون جزءاً من النمو العالمي لصناعة الكيماويات في جميع أنحاء العالم.



شركة الغانم للمواد الخصوصية ذ.م.م.
Alghanim Specialities Co. W.L.L.

منذ 1959 Since



4 F.E.S.T

www.4fest.com

تأسست شركة الغانم للمواد الخصوصية (راعي بلاتيني) في عام 1959 كشركة تجارة ومقاولات متخصصة. وتعتبر الشركة أول شركة كويتية متخصصة في توفير مواد البناء، والكيمائيات، وأنظمة العزل المائي عالية الجودة. وبسبب الخبرة الواسعة التي يتمتع بها طاقمها من مديريين وإداريين ومهندسين وفنيين، فقد أصبحت رمزاً للجودة والثقة والالتزام في الكويت.

وتتمتع الشركة بقدرات هائلة في التخزين والخدمات اللوجستية، ومناولة المواد، وفي الإنشاءات والمقاولات، وتقديم منتجاتها وخدماتها من خلال مصانعها الكبرى، وتضم مجموعة المنتجات المتنوعة للشركة المواد المضافة للخرسانة والحقن، والمواد المانعة للتسرب، و مواد إصلاح الخرسانة، ومنتجات العزل المائي، والشبك المعدني الممدد، وملحقات التخصيص.

كما تهدف شركة الغانم للمواد الخصوصية لتكون لاعباً إقليمياً في مجالات تصنيع وتوريد مواد وكيمائيات البناء، مع الدعم الفني اللازم، لتحصل على أعلى مستوى من الرضا من قبل عملائها. كما تعمل الشركة على الحفاظ على النمو كأفضل شركة متخصصة في تصنيع وتوريد مواد وكيمائيات البناء، مع خدمات الدعم الفني.

وسوف تستمر الشركة بتنويع أعمالها في تصنيع وتوريد المواد الخصوصية التي تحتاج إليها صناعة البناء، وتقديم خدمات الدعم الفني سواء للمواد المصنعة أم للمواد المستوردة.

في بداياتها الأولى، وفي عام 2002 نشأت فكرة شركة فورفست للتجارة والمقاولات العامة (شريك وراعي بلاتيني) فكانت واحداً من أقسام شركة مجموعة فورفيلمز للطباعة.

وبعد أن حقق هذا القسم نمواً سريعاً وتوسعت قاعدة أعماله وعملائه محلياً وإقليمياً بشكل لافت وارتفع حجم أعماله لدرجة تُوهِله للاستقلال، انفصل هذا القسم عن المجموعة الأم ليصبح في عام 2009 شركة مستقلة تحت اسم "فورفست للتجارة والمقاولات العامة".

ويمكن إيجاز مجالات عملها بالتالي:

- 1 - تصميم وتصنيع المنضّات "الاستاندات" الخشبية والمعدنية في المجمعات التجارية والمعارض.
- 2 - تصميم وتنفيذ جميع أنواع المعارض، بما في ذلك الأثاث، والإضاءة، والشبكات.
- 3 - تصميم وتنفيذ جميع أنواع ومقاسات اللوحات الإعلانية المضئنة واللوحات الإرشادية الداخلية والخارجية.
- 4 - تصميم وتنفيذ وتركيب كافة أنواع الاستيكرات على واجهات الأبراج وعلى السيارات التجارية وواجهات المحال.
- 5 - تصميم وتنفيذ جميع الأعمال الخاصة باستندات وواجهات عرض المواد الغذائية والاستهلاكية في الجمعيات التعاونية والأسواق المركزية.
- 6 - تصميم وتنفيذ جميع أنواع الديكور الداخلي وكل ما يتطلبه من أعمال المقاولات اللازمة.

تعقيباً على رفع القيمة الإيجارية للقسائم الصناعية في الشويخ حسين الخرافي : القطاع الصناعي أصبح يعاني من كل الاتجاهات



الصناعي وكأنها رسالة واضحة على عدم رغبتها في الالتفات إلى هذا القطاع متسانلاً؛ هل لأن القطاع الصناعي ليس له غطاء سياسي أو لأنه الحلقة الأضعف؟“.

واستغرب من توجه الدولة في بدء فرض الرسوم والقيود المالية على القطاع الصناعي قبل أي قطاع وذلك لتغطية العجز المالي الحاصل نتيجة انخفاض سعر البترول موضحاً أنه كان من الأجدى معالجة الترهل الإداري أولاً، وكذلك إقناع الصناعيين بجدوى رفع تلك الرسوم وأوجه صرفها .

ولفت إلى أن حصة القطاع الصناعي من المشاريع التنموية التي وعدت بها الحكومة لا تزال ضئيلة جداً مقارنة بالحجم الإجمالي للأعمال علاوة على تعطيل الكثير من المعاملات الصناعية لدى جهات الدولة المختلفة نتيجة الدورة المستندية .

وفي الختام، وجه الخرافي رسالة إلى أجهزة الدولة المختصة بضرورة الالتفات إلى القطاع الصناعي الذي يعد حاضر ومستقبل الكويت الاقتصادي، كونه القطاع الوحيد الذي يستطيع أن يساند الدولة في تنويع مصادر دخلها بدلاً من الاعتماد على مصدر وحيد للدخل، إضافة إلى دوره الفاعل في توفير فرص وظيفية للشباب الكويتي، فتشجيع الصناعة أصبح أولوية ملحة على الأجندة الحكومية وإن لم يحصل على التشجيع والدعم اللازمين فلن تتحقق الأهداف الحكومية المعلنة في تنويع مصادر الدخل.



اعتبر رئيس اتحاد الصناعات الكويتية حسين علي الخرافي أن قرار مجلس الوزراء والقاضي برفع القيمة الإجمالية للقوائم الصناعية سوف يزيد من هموم الصناعة المحلية ويحملها تكاليف مالية جديدة لا داع لها .

وتأتي تصريحات الخرافي تعقيباً على اعتماد مجلس الوزراء توصيات الهيئة العامة للصناعة برفع القيمة الإجمالية للمتر المربع بالنسبة للقطاع الصناعي من 200 فلس إلى دينار بشكل تدريجي ولأربع سنوات من تطبيق القرار (200 فلس زيادة سنوية تراكمية على المتر المربع).

وأشار الخرافي إلى اجتهادات الاتحاد من خلال تأجيل رفع رسوم إيجار القوائم الصناعية كمشروع كانت تدرسه الحكومة منذ أكثر من عام ولم يقف إلى جانب الزيادة، إلا أن الأوضاع المالية الصعبة التي تشهدها الدولة حالياً ساهمت في تسريع اتخاذ مثل تلك القرارات.

وأوضح أن القطاع الصناعي في الكويت بات يعاني من كل الاتجاهات، فعلى سبيل المثال لا تزال الهيئة العامة للبيئة تفرض رسوماً للإفراج الجمركي على المواد الكيماوية التي تستوردها المصانع من الخارج تبلغ 80 ديناراً على كل حاوية إضافة إلى عدم توزيع الأراضي الصناعية التي تحتاجها المصانع للتوسع والنمو، ناهيك عن عدم اعتماد الاشتراطات الخاصة في سكن العمال داخل المصانع وذلك كله يحمل المصانع تكاليف مالية باهظة.

وأضاف بالقول "إن الرسوم التي تفرضها الدولة على القطاع

«اتحاد الصناعات»: إعداد جيل من صناعي المستقبل ورش عمل بالتعاون مع «لويك»



ولفتت إلى أن الاتحاد تبنى فكرة الحملة الإعلامية التوعوية بغرض تعزيز الثقافة لتلك الفئات، مؤكدة أهمية التعاون مع الجهات الحكومية بشكل أوسع خلال الفترة المقبلة، سعياً إلى تحقيق الأهداف الإنمائية للبلاد.

وذكرت أن الاتحاد يعمل مع الجهات الحكومية والهيئات في دراسة التوصيات الهادفة إلى تدعيم الصناعة وازدهارها، مشيرة إلى أن القطاع الصناعي يستوعب العدد الأكبر من العمالة.

من جهتها، قالت عضو مجلس إدارة برنامج لويك الصيفي فتوح الدلاي إن الهدف الأساسي من البرنامج هو إعطاء الفرص المتميزة للشباب لتكوين مستقبلهم والتعرف إلى ما يحتاجه سوق العمل، بما يعود بالفائدة على مستوى الاقتصاد الوطني.

وأضافت أن برنامج لويك الصيفي بدأ في عام 2002، تزامناً مع سياسة التكويت التي انتهجتها الدولة في دعم توجيه الكويتيين للعمل بالقطاع الخاص، موضحة أنه من هذا المنطلق عمل البرنامج على تغيير تلك الثقافة لدى الشباب، مما ساهم بشكل كبير في إرشادهم نحو قطاعات جديدة.

أكدت مدير عام اتحاد الصناعات الكويتية هدى البقشي سعي الاتحاد نحو الاهتمام بقطاع الشباب لإعداد جيل من صناعي المستقبل، مشددة على أهمية القطاع في تحقيق الأمن الاجتماعي وتوفير فرص العمل وتطوير مصادر جديدة للدخل القومي.

وقالت البقشي مع بدء ورشة عمل بعنوان "فرسان الصناعة" ضمن فعاليات الحملة الإعلامية "الصناعة فارس المستقبل" بالتعاون مع برنامج لويك الصيفي «من المهم تنفيذ رؤية صاحب السمو أمير البلاد في تنوع مصادر الدخل»، لافتة إلى «قدرة القطاع على تحقيق روافد اقتصادية واجتماعية جديدة خلال المرحلة المقبلة».

وأشارت إلى أن الاتحاد يعمل جاهداً لنشر الوعي الثقافي الصناعي، خصوصاً بين فئات الشباب التي تتراوح أعمارهم بين 14 و 18 عاماً، وذلك من خلال ندوات وورش عمل تنظم بالتعاون مع جهات حكومية وخاصة، نظراً لأهمية التطوير ونهضة المجتمع.

وبيّنت البقشي أنه من خلال إقامة الندوات واللقاءات التي تهدف إلى تشجيع الشباب للدخول في القطاع الصناعي «تلمس الاتحاد قلة الوعي والمعلومات لديهم»، وأن هناك تصوراً خاطئاً لدى فئة الشباب بأن البيئة الصناعية طاردة للعمل وهي على النقيض من ذلك.

Khalid Ali Al-Kharafi & Bros. Co.
Construction & Contracting (K.S.C.C.)



شركة خالد علي الخرافي وإخوانه
للمقاولات الإنشائية (ش.م.ك.م.)



Our Experties

Turnkey Projects

Civil Projects

Structural Steel Fabricators & Erectors

Pre Engineered Steel Buildings

Space Frame

Steel Storage Tanks

Metal Fire Doors



ISO 9001

BUREAU VERITAS
Certification



ISO 14001

BUREAU VERITAS
Certification



OHSAS 18001

BUREAU VERITAS
Certification



Visit Us :

Shuwaikh Industrial Area,
Block 30, Street 49, Kuwait.

Contact Us :

P.O. Box 2886, Safat 13029, Kuwait
Tel. : 24845100 Fax : 24835501

Follow Us :

www.KharafiSteel.com
www.FB.com/KharafiSteel

النهضة الرقمية في الشرق الأوسط

الماضي؛ بزيادة هائلة نسبتها 26% عن عام 2013. وقد ساعدها على ذلك: التوسع وبيع عملياتها في غرب أفريقيا إلى شركة (اتصالات المغرب)، لكن الشركة أيضاً تواصل الابتكار بثبات لكي تواكب العصر وتبقى في الصدارة. وبالاستفادة من ظهور "البيانات الكبيرة"، أعلنت الشركة مؤخراً عن مسعاها الأخير: صفقة مع (Ericsson) ستسهم في جعلها أول شركة للاتصالات اللاسلكية في المنطقة تتبنى تقنية اتصالات الجيل الخامس. أضف إلى ذلك مساعيها فيما يتعلق بشبكة (2020)؛ وهي رؤية مشتركة مع شركة (هاواي) بحيث يتبنى الطرفان عدداً من التطورات التقنية، بدءاً من التحول الافتراضي إلى السحابة؛ ومن الواضح أن (اتصالات) تستفيد من العصر الرقمي إلى أكبر قدر ممكن.

وبفضل شركات مثل (اتصالات)، تحرز التقنية تقدماً بهذه السرعة الهائلة. فالمستهلكون يطالبون بها، وحكوماتنا أيضاً، حيث بدأت مبادرات المدن الذكية تبرز في أنحاء المنطقة. في 2013، أعلن صاحب السمو الشيخ محمد بن راشد آل مكتوم، نائب رئيس دولة الإمارات، وحاكم دبي، أن الإمارة ستتحول إلى مدينة ذكية، حيث تتصل الخدمات الحكومية والعامّة عبر أجهزة ذكية يمكن الدخول إليها بحرية باستعمال شبكة واي فاي عالية السرعة. قال صاحب السمو الشيخ محمد بن راشد: "تعلمنا من الخبرة أنه ليس هناك نموذج تنمية يلائم الجميع. نحن نسعى لتحفيز الابتكار وتعزيز استعمال التقنية لكي يستفيد الناس منها".

ومن المأمول أن يكون مفهوم مدينة دبي الذكية مثلاً يحتذى لبقية المنطقة. هذا العام، ستستضيف قطر القمة الرابعة لمُدن المستقبل العربية، حيث سيناقش الوفود من البلدان العربية والشركات الكبرى كل شيء بدءاً من تقنية المعلومات والاتصالات والذكاء الصناعي وحتى النقل والتعليم الذي.

إن العنصر الرقمي يصبح شيئاً فشيئاً جزءاً جوهرياً من التعليم. فالمدارس والجامعات تتبنى بحماس التعلم المدمج والفصول الدراسية المقلوبة والدورات المفتوحة الواسعة عبر الإنترنت.

العديد منا يتذكر الحماس الذي أصاب الناس عندما طرحت أول هواتف نقالة تجارياً في الأسواق، أو الإحباط المصاحب للانتظار عند الاتصال بالإنترنت عبر الحواسيب القديمة. أما اليوم فقد صرنا نسخر من الهواتف النقالة الأولى باعتبارها عتيقة، في حين أصبح ذلك الصوت المألوف سابقاً لصوت الاتصال بالإنترنت عبر الحاسوب مقتصراً في وجوده على مقاطع يوتيوب، حيث حقق ملايين المشاهدات من أشخاص يحنون إلى ذكريات الماضي. لقد أصبحنا نعيش زمناً أكثر تطوراً وأسرع تغيراً بحق، وهذا ينطبق على الشرق الأوسط أيضاً. إذ بفضل السكان الشباب الأذكياء تقنياً، أصبحت تقنية المعلومات صناعة مزدهرة، وتشهد تطوراً وابتكاراً داخلياً لدرجة أنها صارت الآن جزءاً من كل جوانب حياتنا تقريباً.

إن الأرقام مشجعة دون شك لأولئك المشتغلين بقطاع تقنية المعلومات. فمن المتوقع للإنفاق على منتجات وخدمات تقنية المعلومات والاتصالات في الشرق الأوسط وأفريقيا أن يفوق 270 مليار دولار هذا العام، وفقاً لمؤسسة (البيانات الدولية). كما تتنبأ المؤسسة بأن سوق تقنية المعلومات ستتمتع بنسبة 9% سنوياً بدءاً من 2014، ما يجعل المنطقة ثاني أسرع الأسواق نمواً عالمياً، ويعود ذلك أساساً إلى (البرمجيات كخدمة)، التي ستتمتع بنسبة 29% خلال الفترة ذاتها.

علاوة على ذلك، هناك 6 دول في الشرق الأوسط وشمال أفريقيا مدرجة ضمن المراكز الـ 50 الأولى في مؤشر الجاهزية الشبكية الصادر عن (المنتدى الاقتصادي العالمي) لعام 2014؛ وهو عبارة عن تصنيف للأنظمة الاقتصادية الأفضل في استعمال تقنية المعلومات والاتصالات لتعزيز التنافسية والرفاهية. كما تفخر المنطقة بتحقيق نسبة مرتفعة للغاية من حيث انتشار الأجهزة المحمولة، لاسيما دول الخليج، حيث تبلغ النسبة 131% مقارنة بالمتوسط العالمي البالغ 101%.

وبالتالي ليس غريباً أن تستفيد شركات الاتصالات إلى أقصى حد من هذه الأرقام الجيدة. لقد حققت (اتصالات)، شركة الاتصالات متعددة الجنسيات ومقرها في الإمارات، ربحاً سنوياً مقداره 8.9 مليار درهم إماراتي (2.42 مليار دولار) في العام



ADULT PRODUCTS



VELVET BABY DIAPERS



FEMININE PRODUCTS



DARLINGS BABY PRODUCTS



الشركة الصناعية للمنتجات الطبية
HYGIENE PRODUCTS INDUSTRIES CO.

24826960 خدمة توصيل المنازل
HOME DELIVERY

سوق الجملة - شارع النمر - بجوار معرض سانجو
Wholesale Market - Tournour St. - Beside SANYO Showroom

ولفت الخطاب إلى قيام مجموعة من الركاب القادمين من دول الخليج بقصد العبور إلى مصر عبر ميناء ضباء بالتجمع وإحداث الفوضى، مما أدى إلى عرقلة حركة السير بسبب تأخر سفرهم إلى بلدهم، نتيجة عدم التزام بعض شركات النقل الخليجية بتأمين حجوزات مؤكدة على إحدى العبارات أو السفن المغادرة إلى جمهورية مصر العربية.

وطالب مجلس التعاون المهتمين بنشاط نقل الركاب عبر المملكة العربية السعودية أنه لن يتم السماح للحافلات الناقلة للركاب والقادمة للمملكة بقصد العبور عبر ميناء ضباء إلا بعد تقديم إثبات وجود مفوض لهم في المملكة يدير نشاط النقل نيابة عنهم ويتحمل جميع ما يترتب عليهم وعلى وسائل النقل التابعة لهم من التزامات، وأن يكتب اسم المفوض عنهم وعنوانه على كشف ترحيل الركاب الصادر من قبلهم.

مجلس التعاون ينبه المصدرين بضرورة الحجز المسبق على السفن

وجه الأمين العام المساعد للشؤون الاقتصادية في مجلس التعاون لدول الخليج العربية عبدالله بن جمعة الشلبي كتاباً إلى الإدارة العامة للجمارك في الكويت للتأكيد بدورها على المهتمين بنشاط التصدير عبر موانئ المملكة العربية السعودية بضرورة حصولهم على حجز مؤكد لنقل شاحناتهم ببضائعها على إحدى العبارات أو السفن إلى مقاصدها النهائية؛ حيث إن الجمارك السعودية لن تسمح بعبور أي شاحنة ما لم يكن لديها حجز مسبق على إحدى السفن.



اقتراح نيابي بنقل مصانع الصليبية (1) و (3)

تقدم النائب محمد ناصر البراك باقتراح بشأن نقل مصانع منطقة الصليبية رقم 1 و 3 من موقعها الحالي إلى موقع آخر بعيد عن المناطق الحضرية وبعيد عن المشاريع الإسكانية المستقبلية، وتخصيص المواقع الحالي للمؤسسة العامة للرعاية السكنية ليتم توزيعها على مستحقيها. ويقوم مجلس الأمة من خلال لجنة المرافق العامة بدراسة هذا المقترح حالياً وجدواه الاقتصادية بالنسبة للمصانع الكائنة هناك، علماً بأن المصانع الكائنة في الصليبية معظمها تعمل في مجال تصنيع المواد الإنشائية مختلف أنواعها، ولها دور كبير في تمويل الدولة بكافة احتياجاتها من المواد الإنشائية اللازمة لتنفيذ المشروعات التنموية الكبرى الواردة في الخطة.

ولعل السبب الرئيسي من وراء هذا الاقتراح يعود إلى كثرة الطلبات السكنية وتراكمها، إضافة إلى عزوف الكثير من المواطنين عن المناطق الحضرية، ناهيك عن تسبب مصانع الصليبية - كما ورد بالمقترح - من تلوث البيئة وإثارة الغبار مما يضر بصحة أهالي المناطق المجاورة لهم.



”الصناعة“ تطلق خطة الكويت للمواصفات القياسية قريباً



تعكف الهيئة العامة للصناعة على إعداد خطة دولة الكويت لعام 2015 لإعداد مشاريع المواصفات القياسية في مجالات عدة، وهي مواصفات المنتجات الكيميائية والغزل والنسيج ومواصفات المنتجات الميكانيكية والمعدنية، ومواصفات المنتجات الكهربائية والإلكترونية ومواصفات المقاييس، ومواصفات المنتجات الغذائية والزراعية، ومواصفات منتجات التشييد ومواد البناء، ومواصفات منتجات صناعة النفط والغاز، ومواصفات المعلومات وتقنية المعلومات، ومواصفات معدات توليد ونقل وتوزيع الطاقة الكهربائية، ومواصفات معدات إنتاج ونقل وتوزيع المياه، ومواصفات الأجهزة والمستلزمات الطبية، ومواصفات مستحضرات التجميل والعناية الشخصية. وطلبت الهيئة العامة للصناعة من الجهات المعنية بالدولة تقديم أية مقترحات تراها ملائمة لاستكمال خطة الدولة لمشاريع المواصفات القياسية.

احتجاج على آلية

الـ MULTI COTTA التابعة للبترول الوطنية

تقدم مصنع محلي متخصص في صناعة المواد الكيماوية بشكوى إثر تطبيق شركة البترول الوطنية نظام توزيع حصص جديد MULTI COTTA وهو نظام يحتسب الحصص المقررة للمصنع بعدد أيام الشهر بغض النظر كون الشهر 28 يوماً أو 31 يوماً؛ أي أنه نظام إعادة جدولة الحصص المخصصة للمصانع وفقاً لما تستهلكه خلال الشهر دون النظر للحصص المقررة للمصانع مسبقاً، وبالتالي انتقاص الكمية بنقص الأيام في الأشهر مما يؤدي تلقائياً إلى انتقاص مستمر في الحصص المقررة والمتفق عليها مسبقاً للمصانع الكويتية بدلاً من توزيع الكمية على عدد أيام الشهر دون نقصان للحصص الخاصة بالمصانع التي لديها حساب مع شركة البترول الوطنية. وللعلم ، تقوم المصانع الكويتية التي لديها حساب لدى شركة البترول بشراء مادة الكيروسين والديزل من شركة البترول الوطنية وفقاً لحصتها المقررة شهرياً.

مناديل
Watani Classic
TISSUES



الشركة الوطنية

للمنتجات الورقية

إحدى شركات

الشركة الوطنية الاستهلاكية القابضة (ش.م.ك قابضة)

Tel.: (+965) 24742617 - Fax : (965) 24742619

www.alwataniaper.com

Quality Products
for the
packing Industry

جنوا للصناعات البلاستيكية

GPI

شركة كويتية للصناعات البلاستيكية ذ.م.م



Tele : 24552759 Mob : 97868177
: 24551479 Fax : 24552748
Email : info@gpikuwait.com

أمغرة المنطقة الصناعية قطعة 3
قسيمة من 33 الى 40 ص ب : 789
الرمز البريدي 15258 , الكويت

www.gpikuwait.com



الطريق الى دعم
الصناعات الوطنية



قوة



الطريق الى دعم
الصناعات الوطنية



توجه دعم الصناعات
↑

منه الاميركي سيجي



فقط في الكويت.. عجز و دلال معاً



الإمارات العربية المتحدة وسنغافورة في مجال الرعاية الصحية. أما بالنسبة لرواتب الموظفين الحكوميين، فقد تضخمت في السنوات الأخيرة إلى مرحلة جنونية، فعلى سبيل المثال يبلغ متوسط دخل الموظف العادي في هيئة أسواق المال 4.75 ديناراً مما يعني أن الفرد الكويتي بإمكانه امتلاك طائرة خاصة من طراز ايه 380 بقيمة 200 مليون دولاراً على المدى البعيد إذا ما أضفنا العطايا الأخرى والبدلات.

من الواضح أن الهبات والعطايا التي لا تزال الدولة تمنحها للمواطن الكويتي تتعارض حتماً مع الوضع الاقتصادي الحرج، فكان من الأولى على الدولة تخفيض حجم الباب الأول من الموازنة العامة (الرواتب) بدلاً من رفع الرسوم على القطاع الصناعي، والأغرب أن الصناعة لا تزال الحلقة الأضعف في عيون الحكومة فلم نقرأ أي بيان رسمي يشير إلى رغبة الدولة في إعطاء دور محوري للصناعة لتنويع مصادر الدخل حسب أهدافها في الخطة الإنمائية متوسطة الأجل.

إن المرحلة الحالية تعتبر مثالية أمام الدولة لاختبار مدى قدرة القطاع الصناعي في انتشال اقتصاد بلاده وإمكانيته في تنويع مصادر الدخل، لذا يتوجب على المسؤولين الحكوميين إعادة صياغة الخطة الاقتصادية وإعطاء الصناعة أولوية خاصة كباقي دول الجوار، وإلا فالسكين ستخترق العظم!!!

دق نائب رئيس مجلس الوزراء وزير المالية أنس الصالح ناقوس الخطر عندما قال عبارته الشهيرة "السكين وصلت العظم" إثر العجز المالي الذي تواجهه الدولة حالياً. الصالح يحاول بكل جد وإخلاص حماية اقتصاد بلاده من أي أزمة قد لا تحمد عقبائها، فسرعان ما فكر في حلول قد تسد جزءاً صغيراً من الثغرات الكبيرة في ثوب الاقتصاد الكويتي مثل رفع حق الانتفاع من القسائم الصناعية، وبالتالي زيادة القيمة الإيجارية إلى 9 دنانير للمتر المربع، إضافة إلى مضاعفة رسوم الخدمات الحكومية المقدمة لأصحاب المحال في منطقة الشويخ الصناعية والمناطق الأخرى. ومن سلة الحلول التي اقترحتها الوزير الفاضل إصدار سندات لتمويل عجز الموازنة الناجم عن هبوط أسعار النفط. وعلاوة على إصدار السندات فقد تسحب الكويت من أصولها في صندوق الثروة السيادي التابع لها لسد العجز مثلما تفعل السعودية.

ومن الواضح أن الأزمة قد حطت قدمها في الكويت، حيث تظهر الأرقام عجزاً في الموازنة قدره 2.31 مليار دينار (7.6 مليار دولار) في السنة المالية الماضية المنتهية 31 مارس وهو أول عجز منذ 2000-1999 أي منذ 16 عاماً.

كما وافق البرلمان على موازنة السنة المالية الحالية التي تتوقع عجزاً قدره 8.18 مليار دينار.

وإذا ما قارنا ما سبق ذكره بالجانب الوردي من الصورة العامة، فإننا نجد أن المواطن الكويتي لا يزال يتصدر قائمة أكثر الأفراد دلالاً في العالم، فقد تقدمت الكويت 14 مرتبة على سلم مؤشر التقاعد، لتحل في المرتبة الـ 26 لهذا العام بعدما كانت في المركز الـ 40 خلال العام الماضي، مسجلة بذلك مركزاً أعلى مما حققتة

مدير التحرير

hadeel-j@kiu-kw.org

f HADEELJAFFAR



الصانع للمنتجات الكيماوية Al Sanea Chemical Products

By its roots in growing up markets, Agility (platinum sponsor) enjoys efficiency in providing a series of supplies in some of the most challenging areas worldwide. It also provides personal services in a unique way to its own clients in view of its international presence and specialized capabilities equally in developed countries and growing up economies. Agility is an international leading company in the field of integral logistic services and, it is a general shareholding company with annual revenues estimated at over \$ 5b and over 20,000 employees at 500 offices and 100 countries worldwide.

'Through our international presence and devotion in providing special personal services to our clients besides our knowledge locally and provision of specialized logistic solutions, we succeeded in being optimal partner for taking interest in client affairs locally and internationally on the long run.'

Agility provides a wide set of logistic services and capabilities through 2 main work lines, namely: logistic services to the commercial sector and support service set for logistic work. Agility Real Estate Services uses all its capabilities and expertise for participating in cooperative work hand in hand with the Kuwaiti government in promotion of industrial projects and bringing them to success. 'We have prepared infrastructures for the new industrial areas, constructed, built and made ready artisan location management to assist in the strategy of industrial development, push the national workforce skills, support and encourage artisan work through setting up artisan projects at the highest level and offering the best prices locally.'

Al Sanea Petrochemical Products (platinum sponsor) was established in 1977 under the name of Al Sanea Chemical Products as the first such for producing chemicals. It is leading in petrochemical industry in Kuwait and all over the Middle East. Its earlier product was chlorine-treated isosianorite for the first time in Gulf in cooperation with the German Dem Kimi Co.

A memo of understanding for setting up Oil Field Chemical factory was signed in 2011 and, by 2016 the new factory will be opened for serving oil companies in Kuwait, the Arabian Gulf and the Middle East. It is the first such in the area in terms of depending upon Kuwaiti industries in all vital ranges, of which the most important is oil production and prospection, chemical cleansing services and petroleum refining operations considered the basic source of national income in Kuwait.

A contract was recently concluded with Expertise Company, headquartered in Texas, US for development, improvement of quality and technical specifications of the white solvent and least impacting the environment with the aim of upgrading Kuwaiti industry in view of the fact that all Kuwaiti factories are dependent upon Al Sanea Chemical products without need to import from abroad as 'we meet all requirements necessary for their industry, e.g. the products of paint, resins and aerosol as Kuwaiti products 100%.' 'We are looking forward to a better future through opening new markets for the development of the Kuwaiti economy in order to become part of the global development of chemical industry worldwide.'



شركة الغانم للمواد الخصوصية ذ.م.م.
Alghanim Specialities Co. W.L.L.

منذ 1959 Since

Alghanim Specialities Co. (platinum sponsor) was established in 1959 as a specialised trade and contracting company. It is the first Kuwaiti company specialised in providing building materials, chemicals, and high quality aquatic insulation systems. Due to the wide expertise enjoyed by its team of managers, administrators, engineers and technicians, the company has turned into a symbol of quality, trust and commitment in Kuwait.

The company enjoys huge capacity of storage, logistic services, material handling, construction and contracting. It provides products and services through its large factories, including a host of products, concrete added materials, injected stuff, spill-proof materials, concrete repair materials, aquatic-insulation products, extended metal networks and gypsum accessories.

The company aims to be a regional player in manufacturing and supplying building materials and chemicals plus providing the necessary technical support so that it attains the highest level in terms of satisfying its customers.

It also keeps growing as the best specialty company in the manufacture and supply of materials and chemicals for building plus providing technical support services, whether for manufactured or imported materials.



4 F.E.S.T

www.4fest.com

At its early beginnings and in 2002 the idea of Fourfest Gen. Trade & Cont. Co. (platinum partner and sponsor) was established as one of 4 Films Printing Group.

Having made speedy growth and expansion of work and client base locally and regionally in a remarkable way, and after the size of its work rose to an extent qualifying it for separation, this division disengaged itself from the mother group to become in 2009 an independent company under the name of 'Fourfest Gen. Trade & Cont. Co.'

Work ranges of the company can be summed up as follows:

1. Design and make wooden and metal stands at commercial malls and exhibitions.
2. Design and execute all kinds of exhibitions, including furniture, lighting and networks.
3. Design and execute all kinds and sizes of light signboards, internal and external guide boards.
4. Design, execute and fix all kinds of stickers on tower-fronts, commercial vehicles and store display windows.
5. Design and execute all works special for stands, foodstuff and consumer display windows at coops and supermarkets.
6. Design and execute all kinds of interior design and its requirements of contracting works.



سيراميك الصناعات
NI CERAMICS

NI Ceramics factory (diamond sponsor) was established by each of the National Industries Company and the Holding Industries Group. It is the first such for producing ceramic tiles in Kuwait. The factory's area is around 63,000m². It is located at Shuaiba Industrial Area, Ahmadi, around 50km south of Kuwait city. Its location is characterized by its vicinity to the Saudi borders on one hand and Abdulla port on the other hand, which makes export movement easier. The current capital of the factory is KD 51m, its production capacity is estimated at 20,000m² daily distributed among 4 separate production lines, i.e. by rate of 702 million m² annually as a 1st stage at a time 'we aim to bring the production capacity to 14 million m² in the next 5 years.' The factory was built under the supervision of the Italian SITI company, a major company specialized in fixing equipment for ceramic industry BT. Future production plans comprise entry into the range of making industrial granite (porcelain).



حديد الكويت
KWTSTEEL
الشركة المتحدة لصناعة الحديد (ش.م.ك.م.)
United Steel Industrial Co. (K.S.C.C.)
A SOLID FOUNDATION FOR FUTURE GENERATIONS

Established in 1996, KWTSTEEL (diamond sponsor) opened reinforcement steel factory at Shuaiba Industrial Area in May 2002. The project is made of the following:

Steel Cast Plant

Rolling Plant No.1

Rolling Plant No.2

The factory's licensed production capacity is 1,200,000 tons annually. The plants are built on an area of 170,000m².

This mega project is one of the largest heavy industries in Kuwait, second to oil and petrochemical industries. Steel industry is an important strategic industry and represents the backbone of building and construction. It also plays a key role in industrial and economic development. The company is the sole national producer of reinforcement steel in Kuwait for meeting the needs of development, housing and road projects.

Since establishment, KWTSTEEL has been keen on having its products match Kuwaiti, American, British and other international specifications. The company obtained ISO int'l. quality certification.

The company products have been certified by the labs of the Ministry of Public Works, Kuwait University and KISR.

KWTSTEEL plays a social role through training the Kuwaiti youths at its plants, holding training courses for the national workforce and opening work opportunities for them in the field of steel technology.

KIU Expo 2015 Groups Elite Factories under One Roof

Kuwait Industries Union (KIU) will organize KIU Expo 2015 under the patronage of HH the Amir Sheikh Sabah Al-Ahmad Al-Jaber Al-Sabah-may Alla keep him- during the period 18-20 October 2015 at AlBaraka Room, Crowne Plaza Hotel with the participation of elite Kuwaiti factories.

KIU will also host guests from Gulf countries, Iraq and some European countries, e.g. Italy and Germany, out of the basic objective of the Expo to promote ties between the local industrial sector and the outside world.



مؤسسة الكويت للتقدم العلمي
Kuwait Foundation for the Advancement of Sciences

KFAS (platinum sponsor) was established under an Amiri Decree issued on 21st Zul Hijja 1396 A.H corresponding to 12th December 1976. Its establishment was the fruit of a sublime vision of HH the late Amir of Kuwait Sheikh Jaber Al-Ahmad Al-Jaber Al-Sabah-may Allah have mercy on him-coinciding with an initiative by the private sector leaderships in Kuwait making KFAS a pillar of scientific giving and knowledge development in the region.

KFAS is administered by a board of directors chaired by HH the Amir-may Allah keep him- and groups 6 members selected by HH the Amir for 3 years. At present, KFAS receives financial support from the Kuwaiti shareholding companies by rate of 1% of their net profits. The board of directors appoints a general manager who assumes KFAS scientific, managerial and financial works and executes the policies and directives of the board of directors. KFAS aims at creating effective national cultural system for science, technology and creativity so that it forms a pillar for sustainable development.



شركاء في النجاح
Partners in Success

Established in 1995, EQUATE Petrochemical Company is the single operator of a fully integrated world-scale Kuwait-based manufacturing facility producing over 5 million tons of high quality petrochemical products annually.

Representing the collaboration of Kuwait's state-owned Petrochemical Industries Company (PIC), The Dow Chemical Company (Dow), as well as the Kuwaiti private sector through Boubyan Petrochemical Company (BPC) and Qurain Petrochemical Industries Company (QPIC); EQUATE is Kuwait's first-ever international petrochemical joint venture.

Exemplifying a perfect fit partnership through setting a leading example for best business practices and pioneering international success, EQUATE enjoys the advantages of combining Dow's technological innovation and industrial expertise competent human resources, rich feedstock and valuable infrastructure provided by the Gulf State of Kuwait.

As the proud owner and operator of several world-class petrochemical units, EQUATE manages the production of the highest grades of Ethylene, polyethylene (PE), Ethylene Glycol (EG), Polypropylene (PP), Styrene Monomer (SM), Paraxylene (PX), Heavy Aromatics (HA) and Benzene (BZ).



المتحدة للمصاعد
United Elevators



United Elevators

United Elevators Factory

Subhan South - Street-101 Kuwait

Tel: 00965-24728306 Fax: 00965-24728307

Email: unit_fac@qualitynet.net

FUJI
LIFTS KW





“ Kuwait share of the total Gulf petrochemical production is not over 5% at present ”

internationally.

How do you evaluate industry in Kuwait, does it go forward or backward?

Kuwait share of the total Gulf petrochemical production is not over 5% at present. In case no action was taken to develop this industry, Kuwait petrochemical influence would be too limited compared to that of the region states besides the possibility of reaching the limit of marginalization or disintegration, especially that it (Kuwait) occupies the 5th position at the level of the Gulf in terms of the total petrochemical production. Three main factors specify the investments at the next stage, of which the social factor is related to employment, the commercial factor related to the expected revenue and security and the political factor is related to reputation. However, everybody talks about the mechanism of transparency in launching the projects, but there is a common political vision between the legislative and executive authorities regarding true development. We also have challenges in developing the oil sector and, petrochemical industry is suffering development problems. Oil is exhaustible and, we have to think of alternatives for the future. Expansion in petrochemicals is inevitable in the next period and, expansion on the long run gives us local and external opportunities. There should be alternatives and different way of thinking in the kind of investment. Equate always seeks to dwell on 3 main alternatives, namely; energy, increasing the company's contribution to future projects and, we have to think of external development. We are facing several challenges, of which the 1st challenge is increasing the growth rates.

Do you think Kuwait will witness a stage of economic bankruptcy under the oil price drop vis-à-vis increase of current expenditure chapter year after year?

By 2030 the population of Kuwait will be 2.3m, which means no less than 1.25m jobs will be needed. Furthermore, the Kuwaiti financial surplus is expected, according to 2014-2015 budget, to exceed KD 8 b, which means need for finding new investment opportunities and developing the present sources. Here, we have to consider the importance of industrial sector in general, including petrochemical industry as the best investment means representing a clear-cut and tangible added value.

Where do you find true investment opportunities today after the change of the global investment map owing to the international financial crisis?

When considering any investment opportunity, many factors should be also considered to ensure success conducive to sustainable development in that it serves all parties concerned. Investment in petrochemicals is essential in view of the vital role in plastic industry, which is of close relation to our day-to-day life at home, work, vehicles and many places. The State of Kuwait has many resources as integral investment destination, which means the necessity of the know-how to use and develop them in such a way that helps realize different cherished objectives.

How about the national workforce at your company?

In 2014, it reached 51% of the total HR.

“ By 2030 the population of Kuwait will be 2.3m, which means no less than 1.25m jobs will be needed ”



“ **Equate sales value exceeded \$ 2.6 b. we contributed over 400% to the growth of plastic industries sector during the period 1998-2014** ”

What are the projects currently carried out by your company?

Equate Petrochemical Company has many industrial development initiatives, most importantly at present is a plan to increase the polyethylene plant production from the current capacity of 825,000 to 1m metric tons annually during 2016. Phase 1 of the project was accomplished in December 2014 along with comprehensive maintenance of the company's factories, including the ethylene, polyethylene, ethylene glycol and facilities. Through those operations, the company realized an international record figure in the field of petrochemical factory maintenance through accomplishing all relevant matters in a 30-day time span.

How about the future plan of the company?

Since 2012, Equate launched 2020 strategy that includes 3 basic phases to embody our logo "Partners in Success" inside and outside Kuwait. Phase 1 is based on efficiencies preparation, Phase 2 is related to preparation for access to globalism and Phase 3 access to globalism. Most prominent features of Phase 1 are consideration of the current installations and getting the largest revenue therefrom. Phase 2 and 3 are focusing on growth, strengthening the company status internationally plus focusing through all phases on the human element and infusing the spirit of specialization, especially within the Kuwaiti workforce besides maximizing the benefit from technology, keenness on finding a work environment indicative of creativity,

innovation and sustainable development.

How much is the value of your local and domestic sales?

In 2014, the value of our company sales went over \$ 2.6b. Here, we point out that the company contributes to the growth of the Kuwaiti plastic sector by over 400% during the period 1998-2014 and its role in supporting the 2 local plastic factories for launching the process of exporting their products to many world countries.

What are the most prominent impairments you are facing locally and externally?

In view of its long-term nature, this industry is characterized by its different phases varying from rise and drop during many years owing to many reasons, including crude oil price, supply and demand. The petrochemical markets saw sheer drop of prices during 2008 and 2009 but they soon picked up and returned to normal rates reflecting the importance of petrochemicals for their vital role in the make of various plastic products relevant to our day-to-day life at home, vehicles, work and other places. Therefore, the year 2015 and thereafter are expected to see many challenges resulting from the fluctuation of oil prices, commissioning new factories, especially in Gulf countries, oversupply, lack of feedstock, the need for developing the infrastructure and market fluctuation, which all affect directly or indirectly the performance of petrochemical markets and petrochemical prices locally and

The year 2015 is expected to see many challenges, most importantly is the change of oil price, commissioning new factories, oversupply and lack of feedstock



Equate CEO Mhmd. Hussain to Al-Senae: Disintegration possible in case the state did not develop the petrochemical sector



Providing quality petrochemical products to the world

In his capacity as Equate Petrochemical Company CEO, Mohammed Hussein is at present lending much attention to laying down deliberate strategies and plans to keep the great success achieved by Equate, a global joint venture in the industrial sector, since establishment up to now and reaching a prestigious global position. Equate is true pride in the Kuwaiti industrial history.

In a dialogue with "Al-Senae", Hussein says Equate has many development initiatives, most importantly at present is a plan to increase the polyethylene plant production from the current capacity of 825,000 to 1m metric tons annually during 2016.

Along with the challenges seen by the Kuwaiti economy as a result of oil price drop, Hussein believes the legislative and executive authorities should care for the industrial sector, especially the petrochemical industry, as the best development investment means representing a clear-cut, tangible and added value on the long run.

Following are the details:





“ I wish the Ministry of Public Works would follow suit of the Ministry of Housing which gives preference to national product by rate of 10% over imported products ”

which gives a real guarantee to suppliers from local companies while such mechanism is lacking at the Ministry of Public Works.

I think the government has to provide the necessary support for developing local industries through approval of the national products in all government purchases.

Moreover, factories are suffering the problem of providing housing for their workforce owing to the absence of workers' cities about which the government already talked and allocated part of them to all companies and not only to factories as it promised. To address that crisis, the Council of Ministers has issued a decision allowing factories to house their workforce within their periphery provided that all conditions stipulated by the authorities concerned be met and, we are still waiting for implementation.

Would you talk to us about your suffering regarding the customs release fees levied by the Public Authority of Environment?

In fact, all local factories are now suffering a specter called "customs release fees" levied on chemicals imported by factories. It is clear that the decision has many flaws: it began with levying KD 400 on 1-5 containers followed by KD 80 each other single container. This decision caused piling of factory shipments at ports and, consequently the factories came under financial fines as a result of delay of goods to importers.

I'm sure the samples requested by the Int'l. Drawing Company awarded the tender of checking and matching the samples does not carry out check-ups, but many times requested a copy of the result which we could not get.

The company has recently declined refund of the amount paid in advance vis-à-vis our imported containers later canceled and further declined to retain the sum for shipments we might import in the future.

The industrial sector is actually under many financial burdens as a result of this unfair decision. For us the cost is not less than KD 13,000 for 160 containers only.

What industrial sectors in your opinion are investment attractive at present?

I think the petrochemical sector tops the list of the most investment attractive industrial sectors, because the petrochemical market always survives and has become similar to wood and iron. For instance ,nowadays Plastics form 60% of auto industry which used to depend upon iron in the past.

What is the optimal prescription for the government to adopt for diversifying the sources of its income?

There is nothing other than industry for this purpose and finding various alternatives of oil, which is exhaustible and non-renewable.

Moreover, the government has to encourage foreign investors. I was happy to have seen the entry to Kuwait by Huawei and IBM companies. We are really proud of the entry of such international companies to our markets.

What are the investment attractive countries?

I think all countries, except for those in the Arabian Gulf region, are hazardous for investment, but the Gulf has drawn the rug from under the feet of the European market following the international financial crisis.



“ **Bracing to expand our current factory to 2000m². we’ve invested KD 700,000 to import the most updated automatic production lines, which will raise production capacity to 60 tons/year** ”

What are the future projects of the company?

Among the most important projects the company is bracing for is the expansion of our current factory in Amghara after our acquirement of a 2000m²-plot where building works have been accomplished and, we are in the process of the final measures to start the commissioning process. It is understood that the company is keen to introduce the most modern technologies used in manufacturing specialty materials. Therefore, we will import fully automatic modern production lines at the cost of KD 700,000 and, we will consequently get rid of most manual workforce, which saves huge financial costs.

The post- expansion production capacity of the factory will rise up to 60 tons/ year, while it is now half the amount.

As regards our projects outside Kuwait, a company in the Emirates has acquired franchise from us and, plasticized materials will be supplied to the Emirates while our eyes are on the Saudi market.

What are the countries you export your products to?

The Iraqi market attracts most of our exports by rate up to 90% and \$2 million per annum in addition to our export to the markets of Bangladesh, Bahrain and Syria. We’ve halted exporting to Syria due to the current political crisis there.



How about your share in the local market?

Our market share was affected after the year 2008, i.e. during Dubai crisis that resulted from the world financial crisis. Many foreign companies that were operating in the manufacture of chemicals in Dubai came to Kuwait in search of new work opportunities to offset part of their losses and, then price-burning war broke out.

However, the big problem in this issue is that many companies are illegally working. They import raw materials from Dubai, mix them on farms or animal sheds and sell them unnoticed. Meantime, there are 4 actual legally established factories operating in the same field.

What are the most prominent impairments facing you in your day-to-day work?

We suffer bitterly from the Ministry of Public Works in terms of preference to be given to national product. I wish the ministry would follow suit of the Ministry of Housing where preference is given to local products by 10% compared with imported products.

That also applies to release. The Ministry of Housing requests a contractor to hand over due money to suppliers from local factories and others and presents release of that for paying the money stipulated in the contract,



“ We are still in the process of implementing Jaber Hospital, Jahra Road and isolating Jahra Road as the largest projects of our company. We’re importing materials for Shaikh Jaber Bridge project ”

First, would you please talk to us how Al-Ghanim Specialty Materials Company was established?

It was established in 1959 as a specialized trading and contracting company. It is the first Kuwaiti company specialized in providing building materials, chemicals and high-quality insulation systems. Due to wide experience enjoyed by its team of managers, administrators, engineers and technicians, the company has turned into a center of quality, trust and commitment in Kuwait.

The company enjoys huge capacity of storage, logistic services, material handing over, construction and contracting. It provides products and services through its large factories, including a host of products, concrete- added materials, injected stuff, spill-proof materials, concrete repair materials, aquatic-insulation products, extended metal networks and gypsum accessories.

The company aims to be a regional player in manufacturing and supplying building materials and chemicals plus the necessary technical support so that it obtains the highest level of satisfying its customers. It also keeps growing and diversifying its work in manufacturing and supplying specialty materials needed for building, providing technical support services, whether for manufactured or imported materials.

How about the projects currently implemented by the company?

We are still in the process of implementing Jaber Hospital, Jahra Road and insulating the latter as the largest 2 projects at present. We are still supplying specialty materials to Shaikh Jaber Bridge project.

As for our projects outside Kuwait, we started commissioning Qatar factory in the 4th quarter of the year 2014 and, the factory capital totaled 12million Qatari Riyals. The factory is specialized in the manufacture of chemicals and, it has a single unit for producing plasticizers for concrete companies. However, work is underway to accomplish the remaining units. As for our factory in Kuwait, it includes 4 units to produce plasticizers, dry mixing, extension joints and floor coverings.

The company is one of the first companies specialized in insulation, e.g. basement insulation. We’ve recently got franchise of a famous British company (Rawl), which adds to the capacity of the company to use a new kind of insulation in addition to our obtainment of franchise of Firestone Agency for roof insulation and franchise of Starley Lloyd Agency for bridge insulation.

How about the total cost of your projects within and outside Kuwait?

As for our projects within Kuwait, the total cost is around KD 8 million and the size of work at our factory in Qatar is around KD 500,000.

“ The Iraqi market attracts most of our exports by \$2m per annum in addition to our export to the markets of Bangladesh, Bahrain and Syria. However, the halt of our export to Syria is owing to the crisis there ”



General Manager of Al-Ghanim Specialty Material Company, Eng. Ibrahim Al-Abdul Razzaq to “Al-Senae”: We have accomplished commissioning our factory in Qatar, our eyes are on the Saudi market

Eng. Ibrahim Al-Abdul Razzaq, General Manager of Al-Ghanim Specialty Materials-a KFH subsidiary, talked frankly and transparently about the concerns and impairments he is facing in his homeland, which he says has become the most difficult and complicated environment for local and foreign industrial investors. Not only does he suffer many impairments resulting from the indifference of the Ministry of Public Works to the preference of national product by rate of 10% over imported products, but he is also concerned about housing his own workforce at the factory at a time the government did not keep its promise allocating workers' cities for factories only, but it opened the opportunity to all companies of various sectors, thus adding higher financial cost to those factories.

In his dialogue with “Al-Senae”,

Al-Abdul Razzaq says the company started commissioning Qatar factory in the 4th quarter of the year 2014 when the factory's capital stood at 12 million Qatari Riyals. The factory is specialized in making chemicals, but it (company) is keeping an eye on the Saudi market for investing therein or trying to find new factories because the Gulf region has become the most attractive for foreign investments.



KIU EXPO 2015

Kuwait Industries Union Expo 2

CROWN PLAZA (BARAKA HALL)
18TH - 20TH OCTOBER - 2015

CONTACT US

E : info@kiu-kw.org w: www.kiu-kw.org
T: +96522403561 / 2 / 3 F: +96522403568

   @kiu-kw

Kuwait City - Abdulaziz Al Sagar st.
Chamber OF Commerce and Industry (14TH FLOOR)
P.O box 27517 safat 13136 states of Kuwait



GULF

PAPER MANUFACTURING CO. K.S.C



الخليج

لصناعة الورق ش.م.ك مقفلة

PRODUCTION LINES

FIRST LINE PRODUCES :

- FLUTING PAPER
- BROWN TOP TEST LINER
- WHITE TOP TEST LINER
- CORE PAPER

SECOND LINE PRODUCES :

- JUMBO ROLL HYGIENIC PAPER
- JUMBO ROLL KITCHEN PAPER
- JUMBO ROLL TOILET PAPER
- JUMBO ROLL PAPER NAPKIN



P.O.BOX : 7506 FAHAHEEL 64006 KUWAIT

Tel. : +965 23262072 Direct : +965 23260393 Fax: +965 23263926

Email : sales@gulfpaper.com.kw - Web : www.gulfpaper.com

شركة الروابط الكويتية البريطانية
British Link Kuwait Company



الري- شارع الغزالي ش ٢٢ - بجوار شركة بكرة التجارية أمام مسجد العثمان - تلفون : ٤٧٦٢٧٧٧٧ - فاكس : ٤٧٦٧٥٢٥
Kuwait - Al-Rai - Street 22 - Near Al-Bahrah Trading Co. - App. Al- Otman Mosque - Tel 4762777 - Fax: 4767525

VIVA الكويت تفوز بجائزتي أفضل مركز اتصال وأفضل مكتب دعم من فئة المكاتب المتوسطة

تهدي شركة الاتصالات الكويتية VIVA نجاحها وفوزها بجائزتي أفضل مركز اتصال، وأفضل مكتب دعم من فئة المكاتب المتوسطة، من قبل إنسايبت لخدمات مراكز الاتصال بالشرق الأوسط 2015، إلى موظفيها وعملائها على حد السواء، ونعدهم بمواصلة مسيرة التميز والإنجاز.



www.viva.com.kw

VIVA

