

السنية

AL SANEA MAGAZINE

Issue 211 - Feb. 2016

القطاع الصناعي الرايح الوديد من معركة النفط ولكن!



وكيل وزارة الكهرباء والماء م. محمد بوشهري
لـ الصناعي : قريباً... 15% من طاقة الكويت
عبر المصادر المتجدددة

تحقيق: مصانع المياه تدافع عن نفسها:
منتجاتها مطابقة للمواصفات المحلية والعالمية



أنابيب ووصلات البولي بروبيلين (PP-R & PP-RCT)
لتحطيم المياه
الحرارة والباردة
القياس : 20-160 ملم
الضغط الاسمي (PN) 25,20 بار



أنابيب ووصلات عديد كلوريد
الفينيل المكثف (C-PVC)
لتحطيم المياه الحارة والباردة
القياس : 20-200 ملم
الضغط الاسمي (PN) 25,16 بار



أنابيب ووصلات عديد كلوريد
الفينيل (U-PVC) لتحطيم
مياه الشرب والري والمياه المعالجة
القياس : 16-400 ملم
الضغط الاسمي (PN) 20,16,10,6 بار



أنابيب ووصلات عديد كلوريد
الفينيل (U-PVC) لتحطيم
الصرف الصحي والأمطار
القياس : 32-400 ملم



أنابيب عديد كلوريد الفينيل
(U-PVC) للتهدبات الكهربائية
 وأنابيب تغليف الكابلات
أنابيب البولي إيثيلين عالي الكثافة
(HDPE) المتعرجة لتغليف
الكابلات وتغليف خطوط الألياف
الصوتية



أنابيب ووصلات البولي إيثيلين
(HDPE,PE-100) عالي الكثافة (PE-100)
لتحطيم مياه الشرب والري
والمياه المعالجة والغاز
القياس : 20-400 ملم
الضغط الاسمي (PN) 20,16,10,6 بار



أنابيب ووصلات البولي بروبيلين (PB)
لتحطيم المياه الحارة والباردة
القياس : 20-160 ملم
الضغط الاسمي (PN) 25,20,16 بار



We are driven by our values of **TRUST** - that strengthens the bond with our stakeholders, **RELIABILITY** - that allows us to meet higher standards of excellence, **SUSTAINABILITY** - that makes our success long-lasting and environmentally friendly, and **INNOVATION** - that keeps us moving forward. It is these values that enable us to provide valuable partnerships world wide.

أماكن انتشارنا

البنوك المحلية

بنك برقان	بيت التمويل الكويتي	بنك الكويت الوطني
البنك التجاري	البنك الاهلي الكويتي	بنك الخليج
بنك الكويت الدولي	بنك يوبيان	بنك الكويت الصناعي
		بنك وربة

الجهات الحكومية

وزارة الدفاع	وزارة الداخلية	المجلس البلدي
وزارة التعليم العالي	وزارة التربية	وزارة الصحة
وزارة الكهرباء والماء	وزارة الشؤون الاجتماعية والعمل	وزارة الاشغال
وزارة الاوقاف	وزارة التجارة والصناعة	وزارة الاعلام
وزارة الخارجية	معهد الكويت لابحاث العلمية	وزارة البلدية
ديوان المحاسبة	الهيئة العامة للشباب والرياضة	الهيئة العامة للاستثمار
الهيئة العامة للصناعة	مؤسسة الكويت للتقدم العلمي	هيئة اسوق المال
لجنة المناقصات المركزية	المؤسسة العامة للرعاية السكنية	مجلس الامة
الهيئة العامة للبيئة	المجلس الاهلي للتخطيط والتنمية	سوق الكويت للأوراق المالية
	غرفة تجارة وصناعة الكويت	الادارة العامة للجمارك

القطاع النفطي

مؤسسة البترول الكويتية وشركائها التابعة

النوادي الصحية

نادي فلكس	نادي بلايتينيوم الصحي	سيكت بلس
-----------	-----------------------	----------

الجمعيات التعاونية

جمعية خيطان	جمعية البر茅ون	جمعية مشرف
جمعية كيفان	جمعية الخالدية	جمعية قرطبة
جمعية العديلية	جمعية الروضة وحولي	جمعية السرة
جمعية شرق	جمعية الضاحية والمنصورية	الشامية والشويخ

السفارات

المغرب	تونس	الأردن	دول مجلس التعاون الخليجي
مصر	اليابان	تركيا	لبنان

أماكن انتشارنا

الكافيهات

تشي تشي كافيه (الكوت+المارينا)	كاربن كافيه (الكوت+الراية)
روتانا كافيه (أولبيا)	رور شوكلا (أولبيا)
ديلاس (أولبيا)	كولومبس (الفنار+البحرست+الافتیوز)
هاجن داز (شرق)	سكند كب (الافتیوز+أولبيا+شرق+البحرست)
مطعم بي كيو (الافتیوز)	لائقه الانجليزي (الافتیوز)
كالتشيو الإيطالي (الافتیوز)	تشيلو (الافتیوز)
ملتقى الشعب (أيام زمان/اسيرسو/دوري تيزداي)	تيجان (الشعب)
دبي ان ديب (الافتیوز)	جلوريا جينز (شرق+الكوت)
لورزو (الافتیوز)	بوول (الافتیوز+المارينا)
بلفنج كولور (اللال)	واتر مون (الراية)
كافيه بلان (الافتیوز+المارينا)	كافيه بيات (الشوبخ)
CASPER & GAMBINI	كافيه بريانو (أولبيا)
10.OH.8	espresso samente (الافتیوز+الحمرا+الراية+شرق)
بورتش كافيه (الافتیوز)	كاربيو (الراية+أولبيا)
خوان فالديز (مجمع ميسوني)	Think cafe
هيرزل نت (برج كيكو)	ريليس (مجمع زهرة + السلام)
KRISPY KREME	اسكوايزر كافيه (الفنار+أوتاد + قيت مول + الميزان + السلام)
argo tea (قيت مول)	غابريا 2000
سود دي كافيه (مجمع الصالحة)	paul café (المارينا+الافتیوز)
كافيه سينابون (المارينا)	The coffee bean and tea leaf (البستان)
oliveto (البستان)	cafe supreme (البستان)
Mosaic (البستان)	cappuccino café (البستان)
cubano café (البستان)	مجمع كيو (السالية)

جمعيات النفع العام

جمعية الصحفيين	جمعية المهندسين
الاتحاد الشركات الاستثمارية	المركز العلمي
الحاد العقاريين في الكويت	بيت لوزان
جمعية العلاقات العامة	جمعية الهلال الاحمر
الجمعية الاقتصادية الكويتية	جمعية الخريجين
الحاد المصادر	اتحاد الجمعيات التعاونية

الجامعات

AUK الجامعية الامريكية في الكويت	الكلية الاسرالية
AUM جامعة الخليج الاوسط الامريكية	GUST
الهيئة العامة للتعليم التطبيقي و التدريب	جامعة الكويت(جميع الكليات)

شركات الاتصالات

فيتا	ooredoo	زين
------	---------	-----

الفنادق والاماكن السياحية

ادارة المشروعات السياحية	فندق الجميرا
كراون بلازا - الفروانية	فندق السفير
	هوليداي ان - السالية

العيادات الصحية والمستشفيات

عيادة اسنان	وابيت دنتال
مستوصف العائلة كلينك للتخصصات الطبية	مستشفى هادي
مستشفى المواساة	مستشفى السلام
مستشفى الامومة	مستشفى دار الشفاء

القطاع الصناعي

جميع المصانع المحلية الأعضاء

مجلس الإدارة

حسين علي الخرافي
الرئيس

أحمد سليمان القصبي
نائب الرئيس

عبدالله خالد المطوع
أمين الصندوق

خالد معلعل المضف
أمين السر

أنور جواد بوخمسين
خالد العبدالغبني
ناصر بدر الشرهان
طارق سليمان الشعيل
براك عبدالمحسن الصبيع
أعضاء مجلس الإدارة

لجان الاتحاد

اللجنة التنفيذية

حسين علي الخرافي
عبدالله خالد المطوع
أحمد سليمان القصبي
خالد معلعل المضف

لجنة الشكاوى
ودعم المنتقم الوطنى

خالد العبدالغبني
أحمد سليمان القصبي
خالد معلعل المضف
أحمد ناصر الخشتي
أحمد حامد النوري
هيتم محمد الرفاعي
علي حسين الكندي
ريم قيس الغانم



حوار العدد

10

وكيل وزارة الكهرباء والماء و. محمد بوشهري في دينه لـ "الصناعي" قريراً . 15 % من طاقة الكويت عبر المصادر المتجددة



زيارة إلى مصنع

18

مدير عام مصنع المتروك للصباغ (MPC) في حواره لـ "الصناعي" : صناعة النصباغ وجديدة اقتصادياً وأهميتها مثل الكل والشرب



استراتيجية صناعية

26

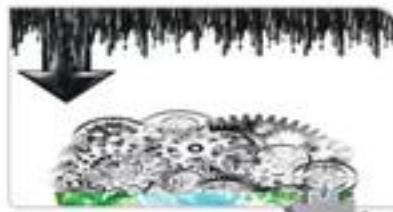
نظام عربي موحد للتقييس والجودة



توقعات

34

فرص للمستثمرin في الشرق الأوسط عام 2016



قضية

6

القطاع الصناعي الرابع الوحيد من معركة النفط ولكن!



تحقيق

14

مصانع المياه تدفع عن نفسها، منتجاتنا مطابقة للمواصفات المحلية والعالمية



تقرير

22

العالم يفتح طريقاً جديداً للعودة إلى الطاقة النووية



دراسة

30

البيانات التسويقية في دراسة الجدوى الاقتصادية



قلم صناعي

46

الطاقة والثقافة المفقودة



تكنولوجيا

40

قرصنة الانترنت يقتلون تطبيقات
الدفع عبر هواتفكم لعام 2016



تاريخ صناعة

36

صناعة الورق بدأت في الصين
عام 105



وصفة نجاح

56

لرواد الاعمال فقط .. وصفة تجعلك من
 أصحاب المليارات



أخبار الصناعة

54

- 1 - رئيس الكويت، سنة 2016 ستكون صعبة ولكن نأمل أن تكون نهاية اللام
- 2 - الكويت، لا يمكن للمنظمة خفض الإنتاج بمفردها بينما الآخرون يرفعون الإنتاج
- 3 - سليم توقيع مذكرة تفاهم مع إيران بشأن
مشاريع تكرير



أخبار الاتحاد

50

«اتحاد الصناعات»، القطاع الصناعي قادر على تحقيق روافد اقتصادية جديدة خططة البرامج التدريبية للاتحاد لعام 2016



Interview

71

MEW Undersecretary Eng.
Mhmd. Bushihi
in a talk to "Al Senaee":
Soon 15% of Kuwait Energy
from Renewable Sources



Interview

67

Gen. Manager (MPC) in an
interview with "Al Senaee":
Paint industry economically
profitable; it is as important as
"food and drink"



News

63

KIU: industrial sector able to
realize new economic tributaries.
End of workshops titled
"Knights of Industry"



مجلة شهرية تصدر عن
الاتحاد الصناعات الكويتية

العنوان : مبنى غرفة تجارة وصناعة الكويت ص ٧٥١ الصفا ٦٣٢٠ دولة الكويت
تلفظ: ٤٤٦٣٥٩٢ - ٤٤٦٣٥٩٣ - فاكس: ٤٤٦٣٥٩٨

جميع المقالات المنشورة لا تمثل بالضرورة رأي اتحاد الصناعات الكويتية

www.kiu-kw.org

رئيس التحرير
طارق سليمان الشعيل

القطاع الصناعي الرايحة الوحيدة من معركة النفط ولكن!

الصناعة المحلية استفادت من انخفاض
أسعار المواد الخام ولكن لا تزال العصا
الحكومية تضررها





للقطاعات الإنتاجية الأخرى. داعياً إلى الالتفات للصناعة المحلية إن أرادت الدولة حقاً أن تستغل الفرصة وتنوع مصادر دخلها.

أمن داخلي

من جانب آخر، يشير الرئيس التنفيذي لمجموعة فورفيمز للطباعة داود مجاعن أن انخفاض أسعار البترول سوف يعمل على رفع القدرة التنافسية للمنتجات الخارجية بشكل عام؛ مما يضر بالمنتجات الوطنية، وذلك لصعوبة المنافسة، بسبب محدودية حجم السوق المحلي وضيقه.

ويضيف "مما لا شك فيه أن الصناعة بإمكانها أن تستفيد من رخص العملة وانخفاض مستويات التضخم، وبالتالي زيادة الإنتاج بكلفة منخفضة؛ مما يساعد على تحقيق الأمن الغذائي وتوفير منتجات متعددة، تلبى احتياجات السوق، وبالتالي التقليل من اعتمادنا على الخارج حيث نستورد 80% من احتياجاتنا من الأسواق الخارجية".

ويبين أن تنافس القطاع العام مع الخاص أضعف من قدرته التنافسية، وقد تكون تلك المنافسة من محض الصدفة وغير متعمدة، لافتاً إلى أن الصناعة قد تنتعش وبقوة، ولكن تتطلب وضع خطط واستراتيجيات واضحة وعملية، تعمل على تذليل كافة العقبات التي يواجهها القطاع.

ويعتقد أن انخفاض أسعار البترول خلق فرصاً استثمارية هامة في أنشطة صناعية معينة، مثل القطاع البيروكيماوي والإنساني، كما أن المصانع تستطيع أن تستفيد من رخص كلفة التصنيع عن طريق رفع إنتاجها والتصدير للدول التي تعاني من اضطرابات سياسية، وذلك لتغطية حاجاتها من البضائع والسلع بمختلف أنواعها.

عكس التيار

اعتبر رئيس اتحاد الصناعات الكويتية حسين علي الخرافي أن الصناعة بكل أصنافها ستكون خاسرة من انخفاض أسعار النفط

حسين الخرافي : الصناعة ستكون خاسرة من انخفاض أسعار النفط عالمياً: بسبب استفادة المصانع العالمية من رخص النسعار، وبالتالي يصعب تنافستها محلياً

صالح المخلف: أزمة انخفاض أسعار النفط لم تكن نقمة على جميع القطاعات الاقتصادية: حيث استفاد القطاع الصناعي من رخص المواد الأولية

ويعتقد صناعيون محليون أن ثمة فرصة جيدة أمام الدولة لتشجيع القطاع الصناعي وتذليل جميع العقبات أمامه؛ حيث بإمكان المصانع المحلية أن تستفيد من رخص تكلفة التصنيع ورفع إنتاجها والتصدير للأأسواق التي تعاني من اضطرابات سياسية، وذلك لاحتاجتها إلى كميات كبيرة من مختلف البضائع والمنتجات. وبينوا أن أزمة النفط خلقت فرصاً استثمارية في قطاع البتروكيميات والإنشاءات، إلا أن هناك بعض التأثيرات السلبية على الصناعة المحلية، وهي الحد من قدرتها التنافسية أمام المنتجات الخارجية، التي سوف تستفيد من رخص الأسعار، وترفع حجم صادراتها إلى السوق المحلي لتعويض خسائرها من أسواق المال، وبالتالي سوف تصبح ظاهرة الإفراق أكثر خطورة من السابق.

يقول رئيس مجلس إدارة شركة صناعات التبريد والتخزين (كولكس) صالح المخلف أن أزمة انخفاض أسعار النفط لم تكن نقمة على جميع القطاعات الاقتصادية؛ حيث استفاد القطاع الصناعي من انخفاض أسعار البترول، وذلك بعدهما شهدت أسعار بعض المواد الخام ملحوظاً في التداولات اليومية للبورصات العالمية، مثل الأرز والقمح والسكر والذرة والحديد والنحاس ومعادن أخرى تعتبر من المواد الأساسية التي تدخل في التصنيع والإنتاج. كما يشير إلى أن نسب التضخم ظلت ثابتة، بل وانخفضت مقارنة بالسنوات الماضية، التي كانت تشهد طفرة اقتصادية كبيرة، لافتاً إلى أن الصناعة سوف تستفيد حقاً من تلك الأزمة، ولكن على الدولة أن تشجع هذا القطاع وألا ترفع أسعار المحروقات والطاقة عليه، وإلا فإن المصانع سوف تزيد أسعارها تعويضاً لتكلفه العالية التي سوف تتحملها.

ويوضح أن القطاع الصناعي بإمكانه أن يحقق استفادة كبيرة من الأوضاع الراهنة، إلا أن القطاع يعد قطاعاً ضعيفاً مقارنة بالقطاعات الأخرى؛ بسبب اعتماد الدولة على النفط وإهمالها



داؤد وجاعص: المصانع تستطيع أن تستفيد من رخص كلفة التصنيع وزيادة صادراتها للأسواق التي تعاني من اضطرابات سياسية

نقاط القوة والضعف لازمة النفط على القطاع الصناعي

نقاط القوة

- 1 - انخفاض أسعار المواد الأولية
- 2 - انخفاض مستويات التضخم
- 3 - انخفاض كلفة النقل والشحن
- 4 - انخفاض سعر العملة
- 5 - خلق فرص استثمارية هامة في قطاع البتروكيميات والإنشاءات.
- 6 - الاستفادة من رخص التصنيع والتصدير إلى الأسواق المضطربة سياسياً.

نقاط الضعف

- 1 - صعوبة منافسة المنتجات الخارجية التي سوف تستفيد من رخص الأسعار .
- 2 - رخص أسعار المنتجات في بلد المنشأ، وبالتالي عدم قدرة المصانع المحلية على التصدير .
- 3 - تعزيز ظاهرة الإغراق في السوق المحلي .
- 4 - يعتبر السوق المحلي مغلقاً، وبالتالي يصعب منافسة المنتجات الوطنية أمام المستوردة رخيصة السعر.

عاليآً ومحلياً؛ بسبب عوامل عديدة، أهمها أن انخفاض سعر البترول سوف يخفض من كلفة إنتاج المصانع عالمياً، مما سيساهم في زيادة حجم صادرات تلك المصانع إلى أسواقنا، وبالتالي سوف تصعب المنافسة؛ مما يلحق الضرر بالمنتج الوطني، ويحد من قدرته على المنافسة.

ويشير إلى أن المصانع العالمية سوف تستفيد من رخص أسعار النقل مما يساعدها على غزو أسواقنا، والاستفادة من الفرص التي فرضتها أزمة النفط .

وأضاف بالقول "مما لا شك فيه أن أسعار المنتجات سوف تنخفض في بلد المنشأ، وذلك سوف يؤثر ويحد من قدرتنا على التصدير".

ودعا الحكومة إلى اتخاذ وقفة جادة لتشجيع الصناعة المحلية التي أصبحت تعاني من جميع الاتجاهات، وذلك تماشياً مع رغبة الحكومة في تنويع مصادر الدخل وتشجيع القطاعات الإنتاجية في البلاد .

استفادة محدودة

ومن ناحية أخرى، لا يعتبر المدير العام في شركة فورفت أحمد رمال أن الصناعة استفادت من أزمة النفط بل - على حد قوله - تأثرت سلباً بشكل ملحوظ بالنسبة لأنشطة صناعية معينة دون غيرها .

ويوضح أن تكلفة الورق والببر لم تقل بل ظلت ثابتة، إضافة إلى ارتفاع أجور بعض الموظفين، وزيادة التعقييدات الإدارية والبيروقراطية الحكومية.

ويضيف بالقول "ما زلنا ندفع رسوماً جمركية بنسبة 5%， كما نتفق أكثر من نصف مليون دينار مقابل تأجير قسيمتنا في الري، وذلك كله يزيد علينا تكلفة التصنيع".

أحمد رمال: الصناعة المحلية

تأثرت سلباً بالنسبة لأنشطة صناعية معينة دون غيرها فنحن لا زلنا ننفق أموالاً طائلة

مقابل المواد الأولية وإيجار الأرض



**Color your life
with new paint ...**

وكيل وزارة الكهرباء والماء و. محمد بوشهري في حديثه لـ "الصناعي":

قربياً .. 15% من طاقة الكويت عبر المصادر المتجددة

رسم وكيل وزارة الكهرباء والماء المهندس محمد بوشهري أهم ملامح الخطة الحالية والمستقبلية لوزارةه حيث تعمل الوزارة جادة لتنفيذ ما ورد في خطة التنمية من مشروعات مثل المرحلة الأولى والثانية من محطة الزور الشمالية ومشروع محطة العبدلي للطاقة الشمسية ومحطة الغرمان ومحطة التوصيف.

أما بالنسبة للخطة المستقبلية للوزارة، فيشير إلى أنه من المقرر أن يزيد إنتاج الطاقة الكهربائية بما يقارب 30 ألف ميجاوات؛ أي بقدر الضعف من طاقة الشبكة الحالية، وذلك تماشياً مع الأهداف التنموية للدولة، إضافة إلى زيادة الطاقة الإنتاجية بما يقارب ألف و 100 جalon إمبراطوري في اليوم.

ويؤكد على أن 15% من الطاقة الكهربائية للكويت سوف تكون عبر مصادر الطاقة المتجددة وذلك بحلول 2030 وفيما يلي التفاصيل:





**يقارب ألف و 100 جالون إمبراطوري في اليوم، والمتوافق حالياً
بـ 520 جالون إمبراطوري في اليوم.**
هل هناك تطورات حول ملف رفع الدعم عن الكهرباء وإماء
محلياً؟

يعتبر موضوع رفع الدعم عن بعض الخدمات التي تقدمها الوزارة مثل الكهرباء وإماء ليس وليد اللحظة؛ حيث تم عمل دراسات لتحديد الشرائح في كل منطقة، وذلك بالنسبة للقطاع السككي والتجاري والصناعي والتلفيسي، وذلك بهدف ترشيد الاستهلاك.

ومن المهم توضيح أمر مهم أن تعديل الأسعار لابد أن يمر عبر القنوات الدستورية، فقد قامت الوزارة بإعداد دراسة مفصلة حول ذلك ورفعها إلى مجلس الوزراء لدراستها، وما زال الموضوع قيد الدراسة.

هل سيستنى القطاع الصناعي من رفع الدعم عن الكهرباء
وإماء؟

لا توجد أي استثناءات بالنسبة للقطاع الصناعي، وسوف تكون من صالح السكن الخاص فقط.

**المياه المعابة التي تُحسن محلياً تعتبر
فخراً للوزارة وهي ترتبط بعقود مع
هيئة الصناعة، كما أن لها أهمية
كبيرة في تعزيز الازمنة المائية**

**نعمل على رفع إنتاج الطاقة
الكهربائية بما يقارب 30 ألف
ميجاوات أي بمقدارضعف
من طاقة الشبكة الحالية.
وذلك تماشياً مع الأهداف
التنموية للدولة**

حدثنا عن المشروعات الحالية لوزارة الكهرباء وإماء؟
بالنسبة للمشاريع التي ينفذها القطاع الخاص بالتعاون مع جهاز الشراكة، فقد تم البدء بالمرحلة الأولى من محطة الزور الشمالية وتشغيل ما يقارب 800 ميجاوات، ومن المتوقع أن يتم الانتهاء من تشغيل المحطة خلال شهر نوفمبر من العام الجارى، وبالتالي سوف تنتج 1500 ميجاوات من الكهرباء و 100 جالون إمبراطوري من المياه، وهي تشكل 10% من إجمالي المياه، كما تم طرح المرحلة الثانية من مشروع محطة الزور الشمالية، ومن المتوقع أن تكون الطاقة الإنتاجية نفس المرحلة الأولى.
وبالنسبة لمشروع محطة العبدلي للطاقة الشمسية فسوف يتم الإغلاق في منتصف مارس حيث تنتج المحطة 280 ميجاوات من الكهرباء، وهي من أهم المشروعات التي ينفذها القطاع الخاص، وجاري الإعداد لمحطة الخيران فسوف تنتج المرحلة الأولى 1500 ميجاوات من الكهرباء و 125 مليون جالون إمبراطوري من المياه.

وفيما يتعلق بالمشروعات التي تنفذها الوزارة بعد تعديل القانون (31/2010) والذي يوجهه أجاز للوزارة طرح المشروعات، فقد تم طرح مشروع محطة التويصيف، وسوف ينتج المشروع عند اكتمال مراحله 6000 ميجاوات من الكهرباء بواسطة التوربينات البخارية، ومن المتوقع أن يتم تشغيل أولى الوحدات في العامين 2021 و 2022.

ماذا بالنسبة للمشروعات المستقبلية؟
نعمل على رفع إنتاج الطاقة الكهربائية بما يقارب 30 ألف ميجاوات؛ أي بمقدار الضعف من طاقة الشبكة الحالية، وذلك تماشياً مع الأهداف التنموية للدولة.
أما بالنسبة للمياه، فمن المتوقع أن تزيد الطاقة الإنتاجية بما

لدينا طموح بتوسيعة الرابط الخليجي من ناحية القدرة الكهربائية وربط شبكة الخليج بشبكات أخرى مثل الأردن ومصر

لا تتعلق أسباب الانقطاعات في الكهرباء بقلة الإنتاج، بل قد تنتج عن خلل فني في الشبكة الكهربائية، ولدينا فرق طوارئ جاهزة للتعامل مع الحدث. وهناك انقطاعات أخرى تتعلق بالمستهلك نفسه، ولن تألوا الوزارة جهداً في تقديم الخدمات لجميع المستهلكين.

هل هناك تطورات جديدة حول مشروع الربط الكهربائي بين دول مجلس التعاون الخليجي؟

أصبح مشروع الربط الكهربائي بين دول مجلس التعاون الخليجي واقعًا؛ بحيث تخدم الشبكة كل الدول التي دخلت فيها. ولدينا طموح بتوسيعة الرابط من ناحية القدرة الكهربائية وربط شبكة الخليج بشبكات أخرى مثل الأردن ومصر. لماذا لا تبادرون بدخول مصادر الطاقة البديلة في توليد الكهرباء بدلاً من حرق الوقود الخام في محطات توليد الكهرباء؟

بناءً على رغبة سامية من صاحب السمو أمير البلاد، من المقرر أن يكون إنتاج ما يقارب 15% من الطاقة الكهربائية عن طريق مصادر الطاقة المتجددة وذلك بحلول العام 2030. وتتنفيذًا لذلك قامت الوزارة بمخاطبة مجلس الوزراء لتشكيل لجنة تضم عدداً من الوزارات والشركات النفطية لتوحيد الجهود. ومن المشاريع التي تم تنفيذها استغلال أسطح المباني الحكومية؛ مثل وزارة الكهرباء والأشغال عن طريق تركيب الألواح الشمسية بها يقارب 1 ميجاوات للمبنيين، إضافة إلى وجود مشاريع متعددة لاستغلال أسطح المدارس بالتعاون مع وزارة التربية ومعهد الكويت للأبحاث العلمية ومؤسسة الكويت للتقدم العلمي.

من المقرر أن يكون إنتاج ما يقارب 15% من الطاقة الكهربائية عن طريق مصادر الطاقة المتجددة وذلك بحلول العام 2030

كيف تفسر ظاهرة تجار الفلاتر التي صرحت عنها مؤخرًا؟ يجب أن أوضح مسألة مهمة وهي أن المياه المعيبة والتي تصنع محلياً وتباع في الأسواق، تعتبر فخراً للوزارة، وهي ترتبط بعقود مع الهيئة العامة للصناعة، كما أن لها أهمية كبيرة في تعزيز الأمن المائي.

أما بالنسبة للفلاتر، فهناك تجاوزات واضحة بهذا الموضوع حيث يستغل أصحابها نقص الخبرة عند بعض المستهلكين، والمطلوب زيادة الوعي حول هذه المياه وأثرها على الصحة العامة. فقد تكلمت بهذا الموضوع من باب العلم وتبقى المسؤلية على عاتق وزارة التجارة والصحة في الرقابة واتخاذ الإجراءات المناسبة لردع المخالفين.

ما التسهيلات التي تقدمونها للقطاع الصناعي خصوصاً مع وجود شكاوى لدى بعض المصانع حول تأخر إيصال التيار الكهربائي؟

هناك تعليمات من القيادة العليا بتسهيل الإجراءات الخاصة بتوصيل خدمة الكهرباء وآملاء لعموم المستهلكين من ضمنهم القطاع الصناعي، باعتباره أحد أعمدة الاقتصاد الوطني. وإن كان سبب تأخير إيصال التيار الكهربائي الوزارة فتحن على أتم الاستعداد لحل أي معوقات تعطل عمل القطاع الصناعي.

ما دوركم في تقليل الهدر من الكهرباء وماه؟ يقرار من مجلس الوزراء تم تشكيل لجنة الترشيد منذ سنوات، وتضم العديد من الوزارات والشركات والهيئات والقطاع النفطي ومؤسسات المجتمع المدني، وذلك لتعزيز العمل الجماعي من أجل نشر ثقافة الترشيد وبيان أهميته.

هل سيشهد صيف 2016 انقطاعات جديدة في الكهرباء؟

بوابة اتحاد الصناعات الكويتية



اتحاد الصناعات الكويتية
KUWAIT INDUSTRIES UNION

الرئيسية | أخبار الاتحاد | البرامج التدريبية | ملخص عن الدليل | دليل الصناعي | دليل المعارض | الصناعة في وسائل الإعلام | اتصل بنا

Search

חפש



أخبار الدولة | أخبار الاتحاد | تعليم

انطلاق أكبر معرض صناعي على أرض الكويت

افتتاح المعرض

الصناعة فارس المستقبل

معرض Kim Expo 2



حديد الكويت
الشركة المتحدة لصناعة الحديد (ش.م.م.)
United Steel Industrial Co. (K.S.C.C.)
A SOLID FOUNDATION FOR FUTURE GENERATIONS



قدم مؤسسة الكويت للتقدم
العلمي جمع الزامن المعاشرة
المسار إليها في الخطة
التدريبية



هيئة الصناعي - ملخص
تصدر عن الدليل الصناعي
الكونية



دليل محدث للمعلومات
الكونية

غاليري

زناد



7
Sun

بيان وكتاب العادي والوزاري



14
Mon

بيان وكتاب العادي والوزاري



15
Tue

بيان وكتاب العادي والوزاري



16
Wed

بيان وكتاب العادي والوزاري



17
Thu

بيان وكتاب العادي والوزاري



الندوات النسائية وفعاليات

روابط صناعية



أعلن معنا



شواغر وظيفية



www.kiu-kw.org

مصانع المياه تدافع عن نفسها: منتجاتها مطابقة للمواصفات المحلية والعالمية



على خلفية تصريح وكيل وزارة الكهرباء والمياه، محمد بوشهري بإعلانه أن «ثلاثة أربع المياه المعبأة المباعة في الأسواق أصلها من الوزارة»، دافعت المصانع المحلية لتصنيع وتعبئة المياه عن منتجاتها؛ حيث أكدت أنها مطابقة للمواصفات والمطاييس المحلية والعالمية؛ حيث يمنع بيع آية منتجات غير مطابقة في السوق، «فكيف نتهم بأننا نضر بصحة الناس؟» على حد قولهم.

وأوضحوا مسألة مهمة بأن نسب الأملاح في المياه لابد أن تختلف بين شركة وأخرى، وذلك لإرضاء احتياجات المستهلك، فهناك من يفضل المياه عالية الملوحة، وآخرين يفضلون المياه الخالية من الأملاح. مشيرين إلى أن الشركات تحصل على المياه من الوزارة، ولكن تخضع مراحل عديدة لتنقيتها عبر الأوزون والأشعة فوق البنفسجية.

وفيما يلي التفاصيل :



بع أي منتج مياه غير مطابق للمواصفات والمقاييس، ومن الطبيعي أن تكون نسب الأملالج متفاوتة قليلاً بين المنتج والآخر، فكيف نتهم بأننا نضر بصحة الناس؟"

ويوضح أن جميع شركات تعبئة المياه تحصل على الكميات المطلوبة من المياه عن طريق وزارة الكهرباء والماء، إلا أنها تمر بسبع مراحل لتنقيتها، وهي الفلاتر الرملية والكربونية وأجهزة تعقيم بواسطة الأشعة فوق البنفسجية وأجهزة التناضح العكسي والتعقيم بالأوزون.

ويبين أن خلال عملية تصنيع المياه يتم تجريدها من جميع الشوائب - سواء العالقة أو الذائية - إضافة إلى الشوائب الميكروبيولوجية، وبعدها يتم إضافة الأملالج والماغنيسيوم والصوديوم - بحسب المواصفات العالمية - وبعد تصنيعها ترسل عينات إلى وزارة البلدية والصحة لفحصها.

ويؤكد على ضرورة تنوع المنتجات، فمن المنطقي أن يجد المستهلك على رف الأسواق الاستهلاكية مياهه بأملالج وأخرى من دون أملالج.

مياه طبيعية

يقول نائب رئيس مجلس الإدارة والمدير العام بشركة تعبئة المياه الروضتين م. محمد القيسى أن مياه الروضتين مياه طبيعية؛ حيث يتم سحب المياه من آبار الشركة عن طريق مضخات غاطسة فيها، ثم تمر المياه على فلاتر ذات مسامية دقيقة جداً بحدود 0.2 ميكرون، ليتم بعد ذلك تعقيم هذه المياه بالأوزون والأشعة فوق

محمد القيسى : مياه الروضتين جوفية تحتوى على المركبات الذائية فيها طبيعياً وفقاً للحدود المسموح بها دون إجراء أية عمليات كيماوية

عدنان الموسى : "الماء ماي الله" ونحن نعقه لا أكثر ولا أقل وإضافة الأملالج تأتي للوقوف على احتياجات المستهلك

قال بوشهري خلال ندوة أقيمت الليلة قبل الماضية أن «بعض أصحاب الشركات الخاصة يسوقون نوعيات معينة من الفلاتر، منها نوعيات تتفق بشكل كبير على الأملالج الموجودة في المياه، الأمر الذي يمكن أن يسبب ضرراً بالغاً على صحة المستهلكين، الذين يعتمدون على مثل هذه النوعيات، والتي يروج لها بعض أصحاب الشركات على أنها فلاتر تزيل الشوائب».

يشير رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي في شركة المرطبات العربية (ABC) أن "الماء هو ماء" ولكن الاختلاف يحدده مسألة التعقيم؛ حيث تقوم شركات تصنيع المياه بتعقيم المياه من خلال الأوزون، وبالتالي يتم التخلص من البكتيريا، بينما تستخدم الوزارة للتعقيم الكلور والفلور.

ويوضح أن الماء ليس مصدراً أساسياً للأملالج؛ حيث يمكن الحصول عليه من الطعام، ويتم إضافة الأملالج للمياه حتى تكون مستساغة وذات طعم مقبول.

ويلفت إلى أن هناك مسؤولية مفروضة على المصانع المحلية لتنوع منتجاتها حتى يتم الوقوف على احتياجات المستهلك، ويضيف "الماء ماي الله ونحن نعقه لا أكثر ولا أقل".

مطابق عالمياً

ومن ناحية أخرى، يوضح أحد المصانع المحلية المتخصصة في تصنيع وتعبئته المياه المعدنية (رفض ذكر اسمه) أن منتجاتهم مطابقة للمواصفات الكويتية والعالمية المتمثلة في منظمة الصحة العالمية، إضافة إلى مواصفات الشركة العالمية التابعين لها.

واستغرب من تصريح وزارة الماء والكهرباء حيث يقول "ممنوع

**مصنع محلي : ممنوع بيع
أي منتج مياه غير مطابق
للمواصفات والمقاييس
فكيف ننتمي بأننا نضر
بصحة الناس؟**

أي في PET» الصديقة للبيئة والمعتمدة من هيئة الغذاء والدواء الأمريكية، إضافة إلى إنتاج الأغطية في مصانعها الخاصة، مبيناً أن جميع المكونات التي لها علاقة بالتعبئة، والتي تلامس المياه مباشرةً تصنع في الشركة ولا تشتري، الأمر الذي يمنع حدوث أي تلوث. مضيفاً أن الشركة تنتج عبوات مختلفة السعة، منها: سعة 1.5 لتر، 0.5 لتر، 0.330 لتر، 5 غالونات، أكواب المياه سعة 0.250 لتر و 0.125 لتر لشركات الطيران.



البنفسجية، ثم تضخ المياه إلى وحدة التعبئة؛ حيث تعبأ بالعبوات وتغلق داخل نظام أوتوماتيكي مغلق لا تمسه الأيدي، لتلتصق بعد ذلك العلامة عليها وتنقل إلى وحدة التغليف؛ حيث توضع القناعي في كرتين معدة لذلك، أو يتم تغليفها بالبلاستيك لعبوات المياه صغيرة الحجم.

ويوضح القيسي الفرق بين المياه المعدنية والمياه المعبأة، لافتاً إلى أن المياه المعدنية الطبيعية هي مياه ذات منشأ طبيعي «مياه جوفية» تحتوي على المركبات الذائبة فيها طبيعياً وفقاً للحدود المسموح بها ضمن المواصفات العالمية للمياه المعدنية، دون إجراء أية عمليات كيماوية قد تؤثر في تركيب مكوناتها، بينما المياه المعبأة الأخرى هي إما أن تكون مياه صالحة أو غير صالحة للاستهلاك الآدمي؛ حيث يجري نزع الأملاح منها، ومن ثم إضافة الأملاح المطلوبة إليها؛ مما قد يجعلها تفتقر إلى الاتزان الكيماوي، إضافة إلى عدم معرفة الشوائب التي قد تكون فيها نتيجة إضافة الأملاح إليها.

وأكاد القيسي أن المياه المعدنية المنتجة لا تحتوي على أية إضافات كيماوية، بل هي مياه تحتوي على أملاح طبيعية مذابة فيها ومتوازنة كيماوياً، مضيفاً أن كمية الأملاح المذابة في مياه الروضتين ضمن الحدود المسموح بها وفقاً لمنظمة الصحة العالمية، التي تنص على ألا تتجاوز نسبة الأملاح المذابة 1500 جزء في المليون، في حين أن مياه الروضتين تحتوي على أملاح مذابة لا تتجاوز 230 جزءاً في المليون، وهي تصنف على أنها مياه ذات أملاح قليلة.

وأردف: إن الإنسان كلما كبر بالعمر عليه شرب المياه التي تحتوي على نسبة مرتفعة من الأملاح الذائبة، مبيناً أن ارتفاع هذه الأملاح ليس لها أي تأثير سلبي على الصحة العامة.

وأشار إلى أن الشركة هي من تصنع عبوات المياه من مادة الـ «بي



شركة كيو دي بي القابضة

QDB Holding Company



شركة سليمان القصبي لانتاج البلاستيك
المسلح باللياف الزجاجية ذ.م.م

Sulaiman Al-Qudaibi Co.
for GRP & Plastic Products

Microtunnelling Pipes, Epoxy GRP/FRP Pipes



شركة سليمان احمد القصبي لانتاج الادان

Sulaiman Ahmed Al-Qudaibi Co.
for Resin Production



الشركة الكويتية لصناعة الداصر
و المنتجات الالاستيكية ذ.م.م

Kuwait Plastics & Mats
Manufacturing Co. W.L.L.

Plastic Bags, PP-R & HDPE Pipes, PVC Pipes & Fittings,
PP Woven Sacs, Soft PVC Hose, Plastic Mats



شركة المراتب الكويتية

Kuwait MATTRESS CO.
Office Furniture, School Furniture



الشركة العربية للرخام

Arabian Marble Co.

Marble & Granites



شركة تقنية المطابخ ومعدات المغاسل

The Technical Co.
For Kitchens & Laundry EQP.

Stainless Steel Kitchens, Wooden Kitchens, Laundry Equipments



شركة صناعات الاسفنج الكويتية

Kuwait Sponge Industries Co.

Flexible Foam, Foam Mattress, Spring Mattress,
Pillows, Divaniya



شركة سليمان احمد القصبي لانتاج البروفيلات
من الحديد النسود والمجلفن

Sulaiman Ahmed Al-Qudaibi Co.
for Profile of Block Steel & Galvanized Profiles

Circular Hollow Section Pipes, Square Hollow Section Pipes,
Rectangular Hollow Section Pipes, Flat Sheets.

P.O.Box 5090 Safat, 13051 Kuwait,

Tel.: +965 24744429/39/59 - Fax +965 24744775

info@qdbholding.com

www.qdbholding.com

مدير عام مصنع المتروك للأصباغ (MPC) في حواره لـ "الصناعي":

صناعة الأصباغ مجده اقتصادياً وأهميتها مثل الأكل والشرب



5 USG

يقول مدير عام مصنع المتروك للأصباغ (MPC) م. بشارة حمداني أن الشركة لن تتأثر كثيراً في توقيف مشروعات الدولة بسبب الأوضاع المالية الصعبة التي تمر بها البلاد، والتي نتجت عن انخفاض أسعار البترول، وذلك بسبب سياساتهم الجديدة في التوسيع بسوق التجزئة المحلي.

ويشير في حواره لـ "الصناعي" أن الشركة تحظى بارتفاع طاقتها الإنتاجية من 3-5 أضعاف من المعدلات الحالية؛ حيث تنتج الشركة حالياً 5 مليون و 593 ألف لتر.

ويعتبر أن صناعة الأصباغ مثل الأكل والشرب فهي مجده اقتصادياً سواء في الكويت والعالم، نظراً لارتباطها باحتياجات الإنسان إلى مسكن.

وفيما يلي التفاصيل :

MPC
FOOCHOW
PAINTS & COATINGS

PO WIRECLOTH EMISSION
WHITE 300
5 USG

5 USG



هي من أهم الأصباغ وأكثراها جودة في أوروبا والشرق الأوسط، وتتمتع بانتشار واسع بمنطقة الخليج والشرق الأوسط من خلال مجموعة من المصانع، أقربها للكويت وأكثراها من بين المجموعة مصنع (Emver) في منطقة جبل علي في الإمارات العربية المتحدة؛ مما سيعود بالفائدة على المصنع بالجانب الفني.

إننا نبذل قصارى جهدنا لتلبية السوق المحلي، وأيضاً تقديم وطرح أفضل أنواع منتجات الأصباغ مع التطلع الدائم للانتشار والتوسع محلياً وخارجياً، ونقوم حالياً بإنشاء وتجهيز مصنع لأعمال الصبغ عالية الجودة، الذي سيكون من أهم المصانع بالمنطقة وأكثراها تطوراً؛ مما يسهل لنا مهمة الانتشار وفتح أسواق جديدة وتحقيق

نمتلك العلامة التجارية
وكالة حصرية لبيع
وإنتاج العلامة التجارية العالمية
(Ritver)

حدثنا عن تاريخ مصنع المتروك للأصباغ (MPC)؟
يعتبر مصنع المتروك للأصباغ (MPC) أول مصنع بالكويت والخليج
منذ عام 1968 لإنتاج وبيع الأصباغ، والحاصل على علامة الجودة
الأيزو 9001 منذ العام 2008.
كما يتميز المصنع بإنتاج وبيع أفضل أنواع الأصباغ المطابقة
للمواصفات القياسية الكويتية والعالمية. ويلك مصنع المتروك
العلامة التجارية (Foochow)، التي حرص المصنع منذ البداية
على جعلها الأفضل محلياً من حيث الجودة والأسعار؛ مما حظي
بقبول لدى القطاعين العام والخاص. وبفضل جودة منتجاتها فقد
استلمنا مشاريع الإسكان والمدن الإسكانية، التي اعتمدت فيها
أصباغ (Foochow) منذ أكثر من 20 عاماً. وعلى سبيل المثال
وليس الحصر: مدينة جابر الأحمد السكنية، ومدينة سعد العبد الله
السكنية، ومدينة غرب الصليبيخات السكنية، ومحطة الزور لتحلية
المياه وتوليد الطاقة.

ما الخطة المستقبلية للشركة؟

تقوم إدارة المصنع ومن خلال حرص الإدارة العليا للمجموعة دائماً
بالدخول بشراكات تساعدها على النهوض والتميز بين نظائرها
من الشركات بقطاع صناعة الأصباغ، وقد حصلت في عام 2015،
وبعد دراسة لأكثر من عام كامل، على وكالة حصرية لبيع وإنتاج
العلامة التجارية العالمية (Ritver)، بالإضافة إلى عقد استشارات
فنية وتسويقية لتحسين منتجات (Ritver)؛ حيث إن (Foochow)

نعتمد التكنولوجيا الإيطالية
في التصنيع من خلال شراكتنا
مع RITVER حيث تقوم
دائماً بتطوير الخلطات والأنوار
والمواد الذوقية



ما يميزنا أننا الوحيدون الذين
لدينا أصياغاً محلية ووكالات
عالمية، وذلك لإرضاء
احتياجات جميع المستهلكين

• •

ما أهم المشروعات التي تقومون بتنفيذها حالياً؟
نعمل على مشروعات تنموية مهمة مثل مدينة جابر الأحمد، وسعد العبدالله، إضافة إلى محطة الزور للطاقة، ومستشفى الجهراء، واتحاد الجمعيات، ناهيك عن عملنا في الفلل الخاصة في مناطق سكنية مختلفة.

هل ستؤثر توقف بعض مشروعات الدولة على أعمالكم؟
صحيح أنها قد تتضرر من توقف بعض المشروعات التنموية للدولة بسبب انخفاض أسعار البترول والأوضاع المالية الصعبة التي تمر بها الكويت، إلا أن الشركة قد انتهت خطة ناجحة تحميها من أي هبوط في المبيعات، وذلك عن طريق التوسع في سوق التجزئة واستلام مشروعات من الدولة يستغرق العمل فيها 3 سنوات أخرى؛ مما يعني أنها في آمان تام على الأقل لهذه المدة.

هل تعتقد أن صناعة الأصياغ في الكويت مجده اقتصادياً؟
الأصياغ مثل الأكل والشرب، ولا نستطيع أن نستغني عنها، لذلك تعتبر صناعة الأصياغ في الكويت خصوصاً والعالم عموماً مجده اقتصادياً؛ نظراً لأنها ضرورية في حياة الإنسان، لأنها تدخل في عامل السكن.

ما أهم الوسائل التكنولوجية التي تستخدمونها في تصنيع الأصياغ؟
نعتمد التكنولوجيا الإيطالية في التصنيع من خلال شركتنا مع ritver حيث تقوم دائمًا بتطوير الخلطات والألوان والممواد الأولية، إضافة إلى تحديد طريقة التخزين الصحيحة ونوع العبوات.

ما أهم المعوقات التي تواجهونها؟
استطاع أن أخص أهم المعوقات التي يعاني منها أي صناعي في الكويت بأمررين هامين وهما: نقص الأراضي الصناعية، فكثير من الأحيان تفقد المشاريع جدواها الاقتصادية بسبب نقص الأرضي، إضافة إلى الروتين الحكومي العقيم، الذي ساهم في تعطيل الكثير من المعاملات الصناعية.

أهدافنا المرجوة ورفع شعار مصنعاً عالياً بين المصانع الموجودة حالياً بالكويت ومنطقة الشرق الأوسط.

كم تبلغ حصتكم من إجمالي سوق الأصياغ المحلي؟
لدينا حصة متواضعة جداً في السوق المحلي، ولكن نسعى إلى زيادة تلك الحصة عن طريق تطوير المنتج فنياً بما يتلاءم مع الطلب واحتياجات المستهلكين.

كم تبلغ طاقتكم الإنتاجية من الأصياغ؟
نعمل على رفع الطاقة الإنتاجية بمعدل يتراوح بين 3 إلى 5 أضعاف من المعدلات الحالية، حيث بلغت الطاقة الإنتاجية لعام 2015 لجمعية المنتجات 5 مليون و 593 ألف لتر من الأصياغ، وما يميزنا أننا الوحيدون الذين لدينا أصياغاً محلية، وأخرى عالمية، وذلك لإرضاء رغبات واحتياجات جميع المستهلكين.

هل لديكم خط تصدير للخارج؟
حالياً لا يوجد لدينا تصدير للخارج، بسبب تركيزنا في الفترة الماضية والحالية على السوق المحلي، فكتنا نعتمد على مشروعات الدولة طول السنوات الماضية، ولم نركز كثيراً على سوق التجزئة.



Fludrex

فلودریکس

Tablets & Syrup

أقراص و شراب

الصلب الذهبي لأعراض البرد والإنفلونزا

The Unique Solution

4

Cold & Flu



Kuwait Saudi Pharmaceutical Industries Co.

K&L
OGO

الشركة الكويتية السعودية للصناعات الدوائية.

العنوان: ٥٣٦٦ الصنفية - الرمز البريدي: ٤١٢ - دولة الكويت - صبحان - المنطقة الصناعية - هاتف: ٩٦٣ ٢٤٧٤٥٠١٢/٣/٤ - فاكس: ٩٦٣ ٢٤٧٤٥٣٦١
 P.O.Box: 5512 Safat - Postal Code: 13056 State of Kuwait - Subhan - Industrial Area - Tel: +965 24745012/3/4 - Fax: +965 24745361
www.kspico.com

العالم يفتح طريقاً جديداً للعودة إلى الطاقة النووية





بالمخزون من حيث قائم اليورانيوم من مخزونات الأسلحة المستخدمة كوقود.

بالإضافة إلى أنه خلال عقدين كاملين منذ عام 1980، استخدمت المخزونات الوفيرة من اليورانيوم في الاتحاد السوفييتي وأميركا وقوداً للمفاعلات النووية، كجزء من الاتفاقيات الهدامة إلى تخفيض عدد الأسلحة النووية، مما حافظ على انخفاض أسعار اليورانيوم وإنتاج المئاجم.

لكن عندما استندت تلك المخزونات غدت الأسعار أكثر تقلباً. وأدت كارثة فوكوشيميا إلى هبوط آخر للأسعار بسبب انخفاض الطلب، حيث كانت اليابان ثالث أكبر منتج للطاقة النووية آنذاك، بعد أميركا وفرنسا.

وبالتالي، فإن لأسعار اليورانيوم أثراً ضئيلاً على الطاقة النووية، لأن الوقود جزء بسيط من الكلفة الكلية، وتتحدد كلفة الوقود بتكليف التصنيع، وليس بكلفة اليورانيوم. كما لا تتوقف قرارات بناء المحطات النووية على إمدادات اليورانيوم، بينما تتواجد مخزونات كافية منه في العام لإنتاج الطاقة النووية على أي مستوى ولآلاف السنين.

ولو نظرنا إلى الصورة الكاملة، لوجدنا أنه من المرجح ارتفاع أسعار اليورانيوم التي ستؤدي إلى ارتفاع أسعار الأسهم، وستقود إلى اكتشافات جديدة، وإلى بناء محطات إضافية، وستسبب بحدوث عمليات دمج واستحواذ على الممتلكات المتعلقة باليورانيوم وشركاتها.

إن تزايد إنتاج الطاقة النووية العالمية الذي تقوده الصين، من المفترض أن يؤدي إلى استقرار أسعار اليورانيوم بين 40 - 60 دولاراً للباوند الواحد خلال العقد المقبل. وهذا ينسجم مع التوسع في إنتاج الطاقة النووية، ودورها في معالجة الاحتباس الحراري.

بعد انعقاد مؤتمر باريس للمناخ، وتأييده استخدام الطاقة النووية للأغراض السلمية، وتحرك الصين بجدية لبناء محطة نووية كل شهر، ظهرت الحاجة إلى اليورانيوم وتزايدت أهمية الحصول عليه.

تاريخياً، تفاوتت أسعار اليورانيوم - وهو وقود المفاعلات النووية - منذ حدث تسونامي توهوكو ومفاعل فوكوشيميا في عام 2011، فقد هوت الأسعار بنسبة 60% لتصل إلى ما يقارب 30 دولاراً للباوند الواحد في منتصف عام 2014. وفي أواخر عام 2013، أغلقت جميع منشآت اليابان النووية إغلاقاً تاماً. كما أغلقت دول أخرى من ضمنها ألمانيا وسويسرا، محطاتها النووية. وعلى أي حال، فإن الاعتماد على الفحم البني والرياح والأنظمة الشمسية على نطاق واسع، لم يلبِ احتياجات ألمانيا، ولم يوفر الكهرباء بكلفة معقولة وثابتة في اليابان. لكن الأسعار سترتفع مجدداً، والتوقعات متباينة بشأن هذا المعدن لأسباب عدة، منها:

- أعادت اليابان تشغيل المفاعلات النووية في محطة (سينداي) قبل شهور قليلة، وستعيد غالباً تشغيل 40 محطة نووية من مجموع 54 محطة لديها.

- إن إنشاء الصين محطات الطاقة النووية يعد مؤشراً جيداً للطلب المستقبلي على اليورانيوم. ويعمل في الصين 26 مفاعلاً نووياً، و25 مفاعلاً آخر قيد البناء. بالإضافة إلى نحو 100 محطة أخرى يخطط لبنانها بحلول عام 2030.

- الهند في طور توسيع مهم لإنتاج الطاقة النووية. وتبلغ السعة الكهربائية الحالية للبلاد 5.7 (غيغا واط)، لكنها سترتفع إلى 10 (غيغا واط) خلال الأعوام الـ4 المقبلة، مما سيفرض ضغوطاً على الطلب العالمي لليورانيوم.

- أما في أميركا، فسيعاد قريباً ترخيص نحو 90% من المفاعلات القائمة لـ20 عاماً وأخرى لـ40 عاماً، لتبقى أكبر منتج للطاقة النووية خلال الأعوام الـ10 المقبلة على الأقل، إلى حين استكمال الصين بناء وحداتها الجديدة، وهي 100 محطة.

وعلى أي حال، فإن تعطيل مفاعلات اليابان لبعض أعوام، أدى إلى تراكم نحو 120 مليون باوند من اليورانيوم، في الوقت الذي كان عليه الوفاء بعقود التزويد القائمة. وهذا كافٍ لإمداد محطاتها المعاد تشغيلها طوال عقد كامل.

وبالرغم من أن أسعار النفط هيمنت مؤخراً، إلا أن أسعار اليورانيوم ثابتة عموماً. وتتأثر بإنتاج الذي يتاثر بالطلب، أو

مستقبل الاستثمار في سوق الساعات الذكية

على هذا الأساس، وبالرغم من ارتفاع سعرها، إلا أن ملايين المستهلكين أقبلوا على شرائها. فكيف يمكن لشركة أبل بيع ساعتها لفئات أخرى من المستهلكين، ونشر الثقة بينهم على نطاق أوسع لزيادة المبيعات؟

من الطبيعي أن تطمح الشركة إلى جعل المستهلكين يستبدلون ساعتها الذكية مثلما يستبدلون هاتفيها الآيفون، لكن عليها تقديم المزيد من المساعدة. فمن أكبر المزايا التي يتمتع بها هذا الهاتف على صعيد انتشاره في سوق التجزئة مقارنة بجهاز (آي باد- iPad) هو العمل بنظام العقود؛ إذ يعتقد المستهلك أن الدفعية الأولى البسيطة هي تكلفة الجهاز الكلية، في حين تتضمن الدفعات الشهرية المنصوص عليها في عقد الشركة الناقلة التكلفة الفعلية للهواتف.

إذا استطاعت شركة أبل تطبيق نموذج الشركة الناقلة على ساعتها الذكية، ستضع نفسها في موقف أفضل يمكنها من الاستفادة من ثورة هذه الساعات، والحصول على نصيب الأسد من الأرباح في السوق، كما فعلت في سوق الهاتف الذكي تماماً. وبالنظر إلى إمكانات أبل عن قرب، يظهر أن لديها ما يلزم لتحقيق ذلك.

فيما ستيح الشركة للمستخدمين تحديث هواتفهم بعد 12 شهراً، بعدها يحصل المستخدم على هاتف آيفون جديد، معبقاء الدفعات الشهرية كما هي. أما التكلفة الحقيقة للتطوير فتبقي مجھولة. وبينما تحقق الشركة مزيداً من المبيعات، تستعيد الهاتف القديمة إلى الشركة لتجديدها.

إذا طبق هذا النموذج على ساعة أبل، فهذا يعني أن المستخدم سيستبدل ساعته بدلاً من شراء واحدة جديدة عند طرح نموذج جديد. كما ستتعزز ثقة الزبائن بالشركة، وستسيطر بدورها على سوق الساعات الذكية الفاخرة.

أما بشأن أسواق المستهلكين ذوي الميزانيات الشرائية المحدودة (أقل من 200 دولار)، فلم تجد الشركة أي نوايا لطرح ساعتها فيها.

إنما، لا يزال سوق الساعات الذكية قيد التطور، بينما يحتاج المستهلكون إلى الوثيق أكثر بأن لدى أبل حلولاً عملية وجاذبة لتشجيع شراء ساعتها الذكية. ومهما أن الحل في يدها، متى ستبدأ العمل به؟

إن غالبية من يرتدون الساعة الذكية هم من أبناء الجيل الحالي، أي من يقبلون على المنتجات الجديدة في السوق. لكن، هل هم مستعدون لتحديث ساعتهم الذكية كل عام أو عامين كما هو الحال بالنسبة للهواتف الذكية؟ أم أنها ستكون سلعة يمكن الاحتفاظ بها لمدة أطول كجهاز الحاسوب المحمول أو الحاسوب اللوحي؟ وكيف ستضمن الشركات شراء المستهلكين لساعة ذكية كل عام أو عامين؟

أولاً لا بد من توافر إمكانية التحديث للبرامج الثابتة في هذا المنتج، مما سيقلل من تذمر المستخدمين الذي يتزايد عند طرح ساعة جديدة في الأسواق بمزايا أكثر وقدرات أكبر. فشراء أحد المستهلكين لساعة ذكية جديدة كل عام سيطرد من انتشارها بين الناس، وسيقلل العوائد والأرباح لهذا المنتج.

وهنا تكمن مشكلة الساعة الذكية؛ إذ يتوقع لها تحقيق هامش ربح مرتفع مقارنة بالمنتجات الأخرى، فضلاً عن توفيرها دخلاً من نوع جديد، وإسهامها بفاعلية في أرباح المصنعين. لكن العديد من الساعات الذكية تدخل سوقاً يحتفظ مرتادوه بساعاتهم التي تساوي مئات الدولارات لأعوام عديدة، بل ينظر إليها أحياناً كأملاك عائلية موروثة.

وبالتالي، فإن الحل الذي تقدمه (بيبل- Pebble) هو ألا تستهدف ساعتها الذكية أسواق السلع الفاخرة مثل: سوق (تاغ هوير- TAG Heuer)، و(رولكس- Rolex)، وأوميغا- Omega، بل أن توجه إلى سوق ساعة (سواتش- Swatch) الرياضية، التي لم تهتم يوماً بطرح مظهر جديد، بقدر اهتمامها بنظام عملها، ومزاياها، والتسويق الذي يعيقها في إطار المنافسة في الأسواق الناشئة.

لقد طرحت ساعة أبل على أنها سلعة باذخة، وجرى تسويقها





إرقد .. وآمن!

حماية متكاملة من الجراثيم

الشراحتان
AL SHARHAN
INDUSTRIES
www.alsharhanind.com

نظام عربي موحد للتقييس والجودة

عممت المنظمة العربية للتنمية الصناعية والتعدين الاستراتيجية العربية للتقييس والجودة على المؤسسات والمنظمات الإقليمية والدولية، منها غرفة تجارة وصناعة الكويت، والتي تم اعتمادها من اللجنة الاستشارية العليا للتقييس في اجتماعها الـ (45) مؤخراً بالرباط. وأعلنت المنظمة أن الاستراتيجية شاملة وتغطي جميع مجالات أنشطة التقىيس والجودة، كالمواصفات وتقسيم المطابقة والمترولوجيا والاعتماد، كما أنها تتضمن أربعة محاور وستة أهداف استراتيجية وخطة تنفيذية مبنية عنها لعام 2016، وذلك لتنفيذ أربعة برامج واثني عشر مشروعأ.

وتهدف الاستراتيجية إلى إقامة نظام عربي موحد للتقىيس والجودة يساهم في تفعيل التكامل الاقتصادي العربي، ويعزز التبادل التجاري، ويرفع من جودة المنتج العربي؛ ليكون قادراً على مواجهة المنافسة في الأسواق العربية والدولية، ولمساهمة وبالتالي في التنمية العربية الشاملة والمستدامة.



QUALITY

- ♦ دعم اتخاذ القرارات الاستراتيجية لأنشطة التقيسis والجودة.

نطاق الاستراتيجية : المكونات

1 - الموصفات واللوائح الفنية :

تشكل الموصفات إطاراً مرجعياً أو لغة فنية مشتركة بين الموردين وعملائهم؛ بحيث تسهل عملية التبادل التجاري ونقل التكنولوجيا.

♦ الموصفة: عبارة عن وثيقة معتمدة من هيئة معترف بها توفر القواعد والمبادئ التوجيهية أو الخصائص المشتركة والمترددة للمنتجات أو العمليات ذات الصلة وأساليب الإنتاج حيث يكون الامتثال غير إلزامي.

♦ اللوائح الفنية: هي وثيقة تحدد خصائص المنتجات وطرق الإنتاج أو العمليات المرتبطة بها، بما في ذلك الأحكام الإدارية المعمول بها التي يجب الامتثال بها، كما قد تشمل أو تتناول على وجه الحصر المصطلحات والرموز، وعمليات التعبئة والتغليف، ووضع العلامات ومتطلباتها، كما تتطبق على المنتج أو عملية الإنتاج.

2 - نظام تقييم المطابقة :

تقييم المطابقة هو إثبات بأن متطلبات محددة تتعلق بالمنتج أو العملية أو النظام أو الشخص أو الهيئة قد تحققت، وأن الموصفات واللوائح والخصائص أو أي متطلبات أخرى قد تم تلبيتها، وتشمل أنظمة تقييم المطابقة ما يلي :

♦ الاختبار:

في جميع المجالات الاختبار هو بثابة وسيلة لدراسة خصائص ومحفوبيات وتحديد بارمترات جودة المنتجات والمكونات والمأهولة. وذلك حسب الاختبار الميداني في مجال الاختصاص (الكيميائي والميكروبيولوجي والاختبار الفيزيائي ..) وطرق التحليل والاختبار / أو التفتیش تختلف بحسب المعدات التحليلية المعنية بالاختبار.

♦ المعايرة:

المعايرة هي مجموعة من عمليات القياس المتكررة بانتظام تتم تحت ظروف محددة باستخدام أجهزة وأدوات قياس مستندة إلى المعايير الدولية التي تبين مدى دقة أجهزة القياس وملاءمتها للأغراض المستخدمة من أجلها، ومدى مطابقتها للنظام الدولي للقياس طبقاً لمعايير دولية محددة، والتحقق إذا ما كان يلزم إجراء تصحيح لعمليات قياس المعايير.

ما هي الاستراتيجية العربية للتقييس والجودة؟

تطبيق أسلوب الادارة الاستراتيجية في أنشطة التقيسis والجودة، لكسب المزايا التنافسية، وإدراك كيفية التعامل معها؛ لتمكن المنظومة المؤسسية من تقييم الأداء على نحو كامل، عن طريق ربط الأهداف المتعددة للمحاور الاستراتيجية التي تسعى الاستراتيجية العربية للتقييس والجودة لتحقيقها، وذلك بهدف تدعيم موقفها التنافسي، ويتم ترجمة الرؤى العربية لأنشطة التقيسis والجودة واستراتيجياتها إلى أهداف ومقاييس .

ما الغرض من وضع استراتيجية عربية للتقييس والجودة؟

قبلت (ايدمو) بالفعل التحدي المتمثل في المزيد من الاندماج في كل الأسواق الإقليمية والدولية، والمضي قدماً في وضع معايير معترف بها دولياً، وتطوير البنية التحتية، وتقسيم المطابقة والخدمات، ليسمح هذا النهج في دعم أهداف المنظمة في تيسير التجارة وتطوير التجارة البيئية الإقليمية، وتعزيز التكامل الاقتصادي بين الدول العربية، فضلاً عن اندماج دول أعضاء (ايدمو) في الأسواق العالمية، وهو ما يؤدي في النهاية إلى انخفاض التكاليف المحلية، والتأكد على أن المنتجات والشركات تتماشى مع متطلبات السوق المحلية .

مزايا الاستراتيجية على التنفيذ والتصميم

♦ تزويد المنظمة والدول العربية بمرشد يوضح ما تسعى لتحقيقه.

♦ توحيد الجهود وتجميع الأدوات والكافئات والخبرات العربية نحو الأهداف الموحدة.

♦ دقة التنبؤ بنتائج التصرفات الاستراتيجية لأنشطة التقيسis والجودة .

♦ تزويد المسؤولين عن أنشطة التقيسis والجودة بأسلوب وملامح تفكير الشركاء.

♦ مساعدة المنظمة والمسؤولين بأنشطة التقيسis والجودة على توقع المتغيرات في البيئة المحيطة بها وكيفية التأقلم معها.

♦ مساعدة المنظمة على تحصيص الموارد المتوفرة وتحديد طرق استخدامها.

♦ تنظيم التسلسل في الجهود التخطيطية عبر المستويات الإدارية المختلفة لأجهزة التقيسis والجودة العربية.

♦ توضيح الصورة الذهنية عن المنظمة وأنشطة التقيسis والجودة ودورها المجتمعي أمام جميع فئات المجتمع وأصحاب القرار.

والمتropolجيا القانونية (التحقق من الأدوات المستخدمة في المعاملات التجارية، وفقاً للمعايير المحددة في اللوائح الفنية).

4 - الاعتماد:

الاعتماد هو الإجراء الذي يمكن من خلاله لهيئة مخولة أن تمنح اعترافاً رسمياً بأن هيئة أو شخصاً مؤهلاً للقيام بمهام محددة.

تمنح شهادات الاعتماد في الكثير من المجالات، وقد يشمل الوكل التمودجي لجهاز الاعتماد إدارات لاعتماد ما يلي :

- ♦ مختبرات الفحص والمعايرة وفقاً للمواصفة الدولية / ISO IEC 17025

- ♦ أجهزة التفتيش وفقاً للمواصفات الدولية ISO/IEC IEC

- ♦ مزودي اختبار الكفاءة وفقاً للمواصفات الدولية ISO/IEC 17043

- ♦ أجهزة التصديق لنظم إدارة الجودة والبيئة وفقاً للمواصفات الدولية ISO/IEC 17021

- ♦ أجهزة التصديق لشهادة المنتج وفقاً للمواصفات الدولية ISO/IEC 17065

- ♦ أجهزة التصديق لشهادة المطابقة للأشخاص وفقاً للمواصفات الدولية ISO/IEC 17011

العلاقات البيئية بين مكونات الاستراتيجية العربية للتقييس والجودة:

- ♦ لا يمكن أن يتم التعريف بالمواصفة، باستخدام الأبعاد والاحتلالات دون الرجوع إلى قياسات موثوقة.

- ♦ يجب أن تكون القياسات موحدة دولياً لتفادي المعادلات المكملة.

- ♦ يجب تقديم المنتج للاختبار من أجل تحديد مطابقته مع المتطلبات المحددة في المواصفات واللوائح الفنية.

- ♦ يتطلب التوافق الدولي أن تكون إجراءات الاختبار موحدة وأن تعتمد على قياسات موثوقة .

الاعتماد، استناداً إلى مواصفات دولية، هو الإجراء الذي من خلاله تصبح العملية برمتها جديرة بالثقة، وذلك من أجل البدء في النشاط التجاري، وتعزيز القدرة التنافسية على الصعيد الدولي.

5 - أهداف الاستراتيجية:

- تنمية الموارد المالية

♦ إصدار الشهادات:

يتطابق إصدار الشهادات مع المتطلبات المحددة في المواصفات المكتوبة من خلال عمليات التقييم . ويمكن تحقيق الاعتراف باستخدام المواصفات وإجراءات التقييم التي تنفذ في جميع أنحاء العالم (مواصفات الأيزو، توصيات الدستور الغذائي... إلخ). وعلى غرار ما هو معمول به في مختبرات الفحص والمعايرة، فإن التقييم من طرف ثالث من اختصاص هيئة إدارة الشهادات والقيام بزيارات مراقبة منتظمة من قبل جهاز الاعتماد سيعمل على تأكيد الموثوقية وتسهيل عملية الاعتراف الدولي .

هناك العديد من الشهادات : شهادة إدارة النظام، وشهادة المنتج، وشهادة المطابقة للأشخاص.

♦ التفتيش :

فحص تصميم المنتج أو المنتج نفسه أو العملية أو المنشأة، وتحديد مدى مطابقته لمطالبات محددة، أو على أساس حكم مهني للمطالبات العامة .

3 - المترولوجيا:

المترولوجيا هي علم المقاييس الصحيحة والموثوقة، ولسبب من الأسباب يتم التمييز بين المترولوجيا العلمية (تطوير مواصفات القياس الأساسية أو الأساليب الأولية)، والمترولوجيا الصناعية (التحكم والصيانة المناسبة لمعدات القياس الصناعية بها في ذلك معايرة الأدوات والمواصفات المستخدمة في القياس)،



الأجهزة العربية للتقيس والجودة بهدف بناء القدرات وتقديم الدعم للقطاع الصناعي ولاتفاقيات التبادل التجاري.

8 - الإعلام والتوعية:

تؤمن المنظمة والدول الأعضاء بأهمية نشر الوعي بأنشطة التقيس والجودة وثقافة الجودة داخل الوطن العربي كأحد الأهداف الاستراتيجية. فمن خلال الإعلام والتوعية، تستطيع أن شارك قصص النجاح والدروس المستفادة من تجارب التقيس المختلفة، من أجل تحسين معايير الجودة والتنافسية لصالح المستهلك العربي.

وبناءً على ذلك، سوف تكون الاستراتيجية العربية للبنية التحتية للتقيس والجودة واضحة المعالم من خلال إظهار قدراتها التنافسية، والترويج للمنتجات والخدمات.

9 - العلاقة مع الأطراف ذات العلاقة :

المنظمة والدول الأعضاء ستضع الخطط الازمة التي تهدف إلى توسيع قاعدة المشاركة في وضع وتنفيذ نظم البنية التحتية للتقيس والجودة واستخدام آليات فعالة للتعامل مع متطلبات الأطراف ذات العلاقة.

10 - تنمية الموارد المالية:

ستعمل المنظمة على تطوير أساليب مبتكرة لتنمية الموارد والاستخدام الفعال للموارد المتاحة وذلك مع التركيز على الممارسات الحديثة في مجال الحكومة والإدارة.

- تعزيز العلاقات مع الجهات المعنية

- الإعلام والتوعية

- العمليات

- الأنشطة الداعمة للعمليات

- البحث والتصميم

6 - البحث والتصميم:

باتت عملية البحث والتطوير والتصميم هي الوسيلة الوحيدة لتحديد الأطراف المعنية لإيجاد الحلول للمشاكل الاقتصادية والاجتماعية والبيئية ضمن حدود الموارد المتوفرة، كما تعتبر المخرج الوحيد لبناء استراتيجيات عمل ذات قدرة تنافسية ترتكز على معرفة متطلبات المجتمع المحلي بهذه الاستراتيجية. ومن هذا المنطلق، فإن الاستراتيجية العربية للبنية التحتية للتقيس والجودة للفترة الممتدة من 2014 - 2018 مبنية على التميز في تحقيق أهدافها، وبالتالي فإن عملية البحث والتصميم هي همزة حجر أساس للوصول إلى مرحلة التميز.

7 - العمليات والأنشطة الداعمة لها :

تستند وضع خطة عمل ناجحة لتطبيق الأولويات على تأمين كافة المقومات والعوامل الداعمة لإنجاحها، فلا يمكن إجراء ورشات عمل وتدريب في مجال معين إذا لم يتواجد خبراء في هذا المجال.

وقد تشمل هذه المرحلة التعاون مع خبراء من خارج وداخل



البيانات التسويقية في دراسة الجدوى الاقتصادية

تعتمد المشاريع الريادية الحديثة على الفكرة الجيدة التي تساهم في تقديم أفضل المنتجات والخدمات المناسبة للأسوق والزبائن بشكل يحاكي متطلبات السوق، ويساهم في حل المشاكل العالقة التي يعاني منها الزبائن، والتي بدورها تعد من العلامات القيمة لاستمرارية الشركات في المنافسة.

وتعتبر دراسة الجدوى الاقتصادية (feasibility study) من العلامات الهامة في تحديد إذا ما كان للمشروع قيمة مضافة للزبائن، ومدى وجود فرصة مالية جيدة للاستثمار، وتحقيق النتائج المالية والأرباح المرجوة. وعليه تعتمد درجة النجاح في تقديم وتقديم دراسة الجدوى الاقتصادية - وهي الخطوة التي تسبق مرحلة تنفيذ المشروع - للحصول على البيانات والمعلومات المناسبة، والتي من شأنها كذلك دعم عملية اتخاذ القرار، وتقليل فرص المخاطر، وبالتالي ضياع مصادر الإنتاج. ومن تلك المعلومات الأساسية دراسة السوق وتحليلاته market analysis، والتي تعتمد بشكل كبير على البيانات التسويقية المجمعة.



نایف عبدالجلیل بستکی
الرئيس التنفيذي - شرکة اکسر
للاستشارات الاستراتیجیة



حجم المبيعات وتحقيق الأرباح. كما أنه كلما كان هو السوق كبيراً، دل ذلك على زيادة حجم السوق، وعدم تشبعه، وبالتالي الحاجة المستمرة لتقديم تلك المنتجات على المدى الطويل. ولا يعني ذلك ترك أي سوق محدود الحجم أو النمو، إذ إن التخصص في تقديم جزئية محددة في السوق الكبير، تعد من الاستراتيجيات المهمة التي تعتمد عليها الشركات العالمية الكبيرة اليوم في إدارة أعمالها ومنافستها في الأسواق.

الميزة التنافسية

يعتبر العامل البشري أهم علامات نجاح العمل المؤسسي، بما يحمله من قدرات ورغبات داخلية تسهم في تطوير الإنتاج بشكل جيد. وتعتبر الميزة التنافسية competitive advantage من العلامات والخواص التي لابد من الاستثمار بها بشكل جيد، إذ إنه يمكن اعتبارها المولد الرئيسي لقيام المشروع الناجح، وتقليل مخاطر دخول منافسين إلى السوق ذاته. ويمكن أن تكون الميزة التنافسية من الصفات والمهارات التي يتحلى بها وتتوارد في شخصية فريق العمل المؤسس، كما يمكن أن تكون بعض الظروف التي وجدت ليمتاز به المشروع عن غيره من المنافسين.

Porter –five forces

وتأتي المرحلة الرابعة من خلال تقديم وتحقيق نظرية five forces والتي تعتمد على فكرة القوى الرئيسية الخمسة التي من شأنها التأثير على نجاح وسير عمل المشروع. وتعتبر المنتجات البديلة للمشروع من القوى التي قد تعارض حجم الطلب على منتجات المشروع، والتي لابد أن يتم التعامل معها



إن دقة القرارات التي تتخذها الإدارة التنفيذية في المشروع تعتمد بشكل كبير على نوعية البيانات التسويقية المقدمة. فمثلاً كان حجم المشروع صغيراً - رأس المال أقل من 50 ألف دينار كويتي، أو كبيراً - والذي يكون رأس المال فيه أكثر من مليون دينار كويتي. فإن كل من البيانات والنتائج المستهدفة التالية ستساهم في تحقيق قيمة مضافة للمشروع وبالتالي تجاهه:

احتياجات الزبائن الرئيسية

كما بینا سابقاً فإن أحد أهم عوامل نجاح أي مشروع تجاري هو وجود فكرة ريادية غير مسبوقة في السوق ذاته. وتعتمد فلسفة النجاح في فكرة قيام المشروع على الحاجات والرغبات الرئيسية للزبائن في السوق المستهدف. وبعد تحديد نوعية الشريحة المستهدفة من الزبائن في السوق (النوع - العمر - الموقع الجغرافي - ... إلخ)، يتوجب على الإدارة التنفيذية للمشروع البحث عن أهم الحاجات الرئيسية غير المشبعة في السوق ذاته، والتي ستقوم عناصر وخصائص المنتج أو الخدمة المقدمة بغضبيتها. كما يمكن بناء فكرة المشروع على أساس المشاكل والصعوبات التي تواجه الزبائن، وتقديم الحلول المناسبة والمتمثلة بالمنتج المقدم.

حجم السوق والنمو المستقبلي

وبعد تحديد نوعية الشريحة المستهدفة من السوق segmentation، يستوجب العمل على تحديد وقياس حجم السوق الكلي، وذلك للوقوف على مدى وجود فرصة لنجاح المشروع. ويمكن قياس حجم السوق من خلال معرفة كمية المبيعات السنوية، أو أعداد الزبائن من مستخدمي تلك الخدمات أو المنتجات. وتأتي بعد ذلك مرحلة تقدير النمو السنوي للسوق في المستقبل، والتي يمكن قياسها بالنسبة المئوية %.

تشكل عناصر تحديد حجم السوق المستهدف وفوه السنوي من الأهمية هما، كونها إحدى الدلالات الرئيسية الأولية لنجاح وقيام المشروع بشكل جيد. فكلما كان حجم السوق المستهدف كبيراً، كانت نسبة المنافسة فيه قليلة، وبالتالي زاد

الذي يتضمن أساس اختيار وتحديد سعر المنتج، وعادة ما تكون إما عن طريق تكلفة تصنيع المنتج وإخراجه، مضافاً إليه هامش الربحية، وإما أن يتم ذلك من خلال قياس القيمة المضافة التي يتحققها المنتج بالنسبة للزبائن، كما يمكن أن تكون من خلال معرفة سعر المنتج المنافس في السوق. أما العنصر الثاني من عناصر نظرية marketing mix فيتناول محور خطوط الإنتاج أو المنتج product، ويتضمن خطوط الإنتاج الرئيسية التي يقوم عليها المشروع، والصفات الفنية لدى المنتج ذاته وطريقة تصنيعه أو استيراده. أما العنصر الثالث فهو وجود العروض الترويجية والتسويقية promotion التي سيتم استخدامها في تحقيق عملية بيع المنتج أو الخدمة في السوق المستهدف. وتعتمد فلسفة الترويج المستخدمة في إدارة المشروع على استراتيجية العمل المستهدفة لدى إدارة العمل في النمو وتحقيق الأرباح. وتأتي بعد ذلك آخر عناصر النظرية والتي تتناول موقع المشروع place، وسيتم اختيارها على أساس أماكن تواجد الزبائن في السوق بشكل مباشر.

بشكل احترافي نحو تقليل فرص حدوثها وكيفية التعامل معها - عند قيامها. كما أن دخول منافسين جدد، بعد تحقيق النجاح، هو أمر غاية في الخطورة - بالنسبة للأعمال، إذ يستوجب على الإدارة التنفيذية رسم كافة استراتيجيات التعامل مع مثل تلك الحالات. كما يتوجب على إدارة المشروع البحث عن أكبر قدر ممكن من مصادر الإنتاج الازمة لقيام المنتج، إذ إنه كلما شح السوق عن عدد الموردين ومواد التصنيع، أثر ذلك سلباً على المشروع. كما أنه كلما تأثرت القدرة الشرائية للزبائن لاقتناء المنتج، أثر ذلك على عملية نجاح العمل التجاري. كما أن مواجهة المنافسين المتواجددين في السوق الحالي، يؤثر على المشروع ونجاحه بشكل كبير، ويستوجب تتبع تحركات المنافسين ومعرفة أهم استراتيجيات العمل لديهم بشكل مستمر.

Marketing mix

وتعتمد نظرية marketing mix على أربعة عناصر تسويقية رئيسية تبدأ جميعها بحرف P باللغة الإنجليزية، كما يطلق عليها 4 P's. فالعنصر الأول يتكون من سعر المنتج price.



ثورة في عالم عدسات النظارات من



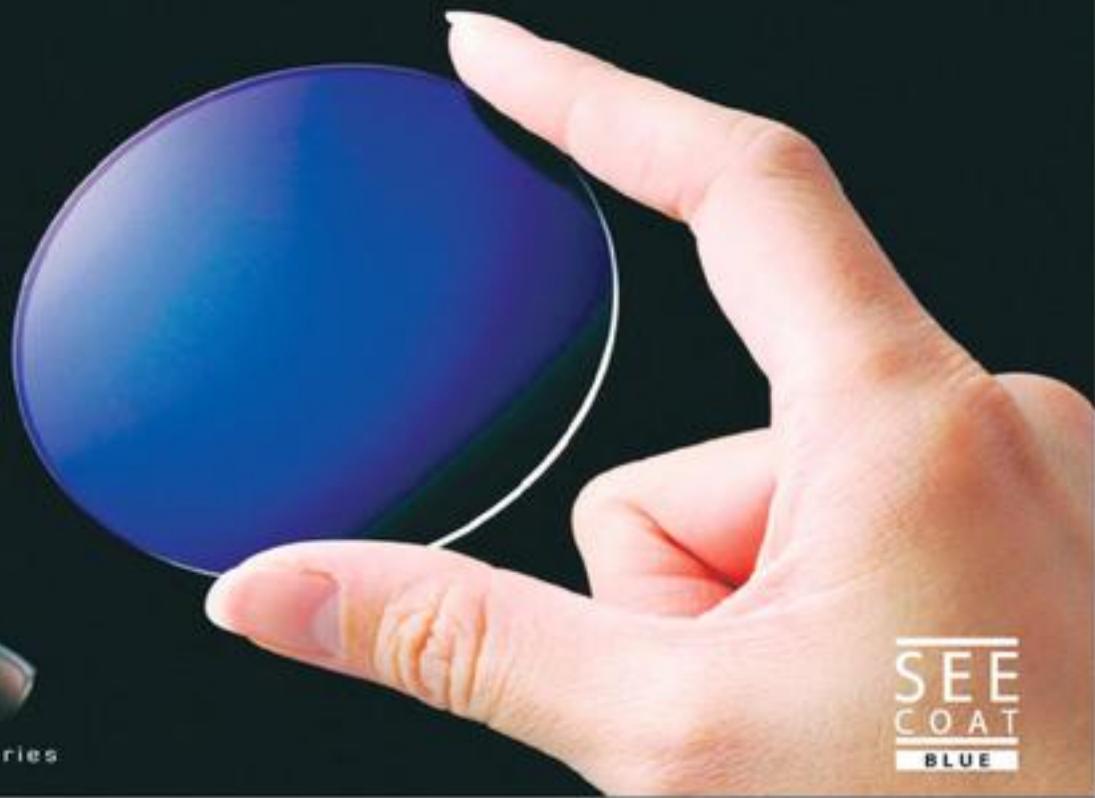
الأولى في العالم بتقنية مبتكرة

لحماية العين 97.5%

من الأشعة الصناعية المنبعثة من أجهزة الكمبيوتر والهواتف الذكية

بالاضافة الى مميزات عدسات نيكون المعروفة

I SEE THE SEECOAT BLUE REVOLUTION



SEE
COAT
BLUE

Lenswear for visionaries

Kefan Optics نظارات كيفان

ش.م.ك.م K.S.C.C

Tel: +965 222 30 666

info@kefan-optics.com

www.kefan-optics.com

فرص للمستثمرين في الشرق الأوسط عام 2016



أصدر بنك "باركليز"اليوم تقريره للربع الأول من عام 2016 حول إدارة الثروات والاستثمار، بعنوان "كومباس"، الذي يهدف إلى تقديم التوصيات الاستثمارية للمستثمرين في أنحاء العالم بما في ذلك منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا.

وكشف التقرير، الذي يركز على فئات الأصول الرئيسية في العام، عن تخصيص حصة قوية للأسهم العالمية مقارنة بتناسب الدخل الثابت في المحفظة الاستثمارية. وفي نسبة الأسهم بالمحفظة، يفضل التقرير أسهم الأسواق المتقدمة مع التركيز بشكل خاص على أوروبا التي تحظى فيها الشركات بفرص كبيرة لالانتعاش مجدداً، محذراً في الوقت ذاته أن إغلاق الحدود في أوروبا قد يؤثر في أرباح بعض الشركات.

وفي إطار تعليقه على نتائج توصيات التقرير، قال فيك مالك، رئيس الاستثمارات والحلول العالمية لمنطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا في وحدة إدارة الثروة والاستثمار لدى "باركليز": "يبدو العام الجديد مناسباً بشكل عام لإجراء تغييرات ملموسة، ولكننا نتوقع أن يبقى المناخ الاقتصادي على حاله دون تغيير خلال الربع الأول من عام 2016، مما يدعم وجهة نظرنا بضرورة أن تكون المحافظ الاستثمارية أكثر تركيزاً على الأسهم وبعيدةً عن أسواق السندات التي يجري تقييمها فعلياً بأعلى من قيمتها الحقيقية. كما نرجح أن تتواصل مخاوف المستثمرين خلال العام المُقبل إزاء عدد من القضايا والتي تضم تأثيرات تباطؤ الاقتصاد الصيني، وديون الشركات في الأسواق الناشئة نتيجة قوة الدولار الأمريكي، فضلاً عن مسار سعر الفائدة الأمريكية في حال اقترب التضخم من الهدف الذي حدده مجلس الاحتياطي الفدرالي".

وأضاف مالك: "نرى أن أرباح الشركات تشكل الفرصة الأكثر وضوحاً لتحقيق مزيد من التعافي في أوروبا، كما تعتبر حجر الأساس لترسيخ نقل حصة الأسهم لأسواق هذه المنطقة. ولكننا ندرك أيضاً أهمية متابعة مبيعات الشركات الأمريكية بهدف تحديد فرص استثمارية معينة، خصوصاً وأن أرباح الشركات قد تتأثر خلال الأربع السنوية المقبلة نتيجة كبح أسعار السلع وتنامي قيمة الدولار الأمريكي".

وبالإضافة إلى ذلك، شدد التقرير على أهمية التخصص الاستراتيجي على أساس المخاطر والإدارة النشطة للمحافظ الاستثمارية، وذلك لتحقيق أقصى قدر من العائدات.

وفي حين خفَّض التقرير تخصيصه لنسبة الدخل الثابت في المحفظة الاستثمارية، إلا أنه يوصي بتخصيص هذه النسبة المُخفضة للسندات الحكومية الصادرة من الدولة المتقدمة مقابل السندات من الفتنة الاستثمارية وسندات العوائد المرتفعة وسندات الأسواق الناشئة. ورصد التقرير العديد من المخاطر التي تواجه أدوات الدخل الثابت، وخصوصاً في الأسواق الأمريكية التي من المتوقع أن تشهد ارتفاعاً في مستويات العجز المرتبطة بقطاع الطاقة، وذلك نتيجة لانخفاض أسعار النفط. وبالنسبة لأسواق الأسهم الناشئة، واصل تقرير "كومباس" تخصيص ثقل تكتيكي منخفض لهذه الفتنة من الأصول وذلك على المدى القصير، ولكنه حافظ على رؤية إيجابية طويلة الأمد تجاه هذه الأسواق، وذلك بفضل الخصائص демوغرافية لهذه الدول. والجدير بالذكر أن "لجنة تخصيص الأصول التكتيكية" في "باركليز"، التي تضم مديرى المحافظ وكبار الخبراء الاستراتيجيين في مجال الاستثمار، لا تزال ترصد فرصة انتقائية في الأسواق الناشئة، ولا سيما في مؤشر "مورجان ستانلي كابيتال إنترناشونال للأوراق المالية الصينية".

أما بالنسبة للاستثمار في السلع الأساسية، يوصي التقرير بإبقاء نسبة مُخفضة لهذه الفتنة من الأصول، وحدد في هذا السياق هاجاً ترقباً حالياً قضية رفع أسعار الفائدة الأمريكية التي تواصل تأثيرها على أسعار السلع. وأشار التقرير أيضاً إلى اقتراب السلع الأساسية، مثل النفط والنحاس، من بلوغ أدنى مستوياتها في وقت الذي لا يزال فيه الذهب عرضة لتأثير الارتفاع الوشكى لأسعار الفائدة.



صناعة الورق بدأت في العین عام 105

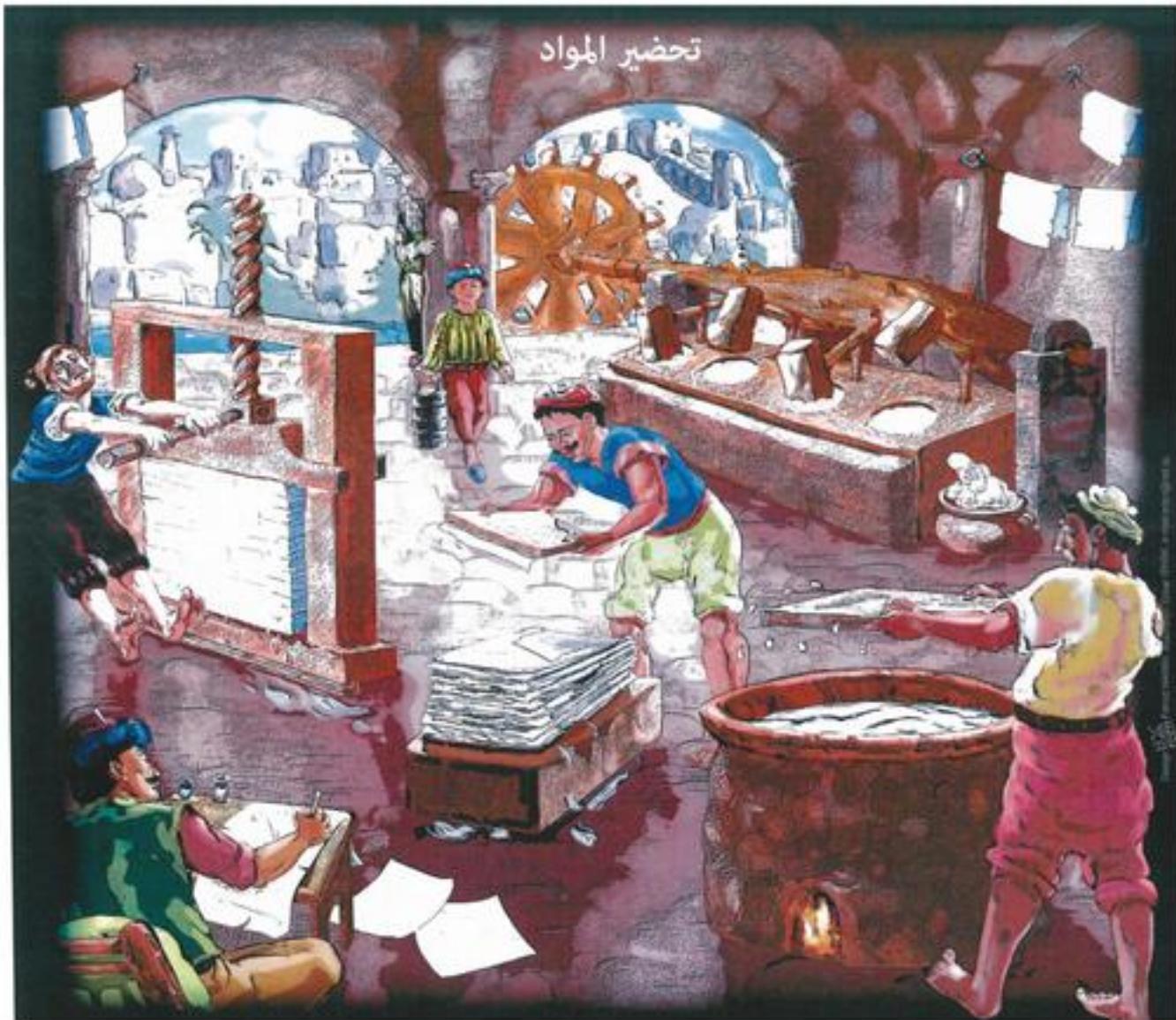


بقلم: حسين محمد غدار
نائب رئيس الاتحاد العربي
للصناعات الورقية والطباعة والتغليف



أعظم وأهم أحداث التاريخ من خلال الفتوحات الإسلامية في آسيا الصغرى، بعد المعركة التي وقعت بين المسلمين والصينيين في عام 751م، عند نهر تاكساس؛ حيث رحلت كتائب من عساكر المسلمين إلى بلاد ما وراء النهر عبر الطريق الذي سلكه الإسكندر المقدوني من قبل، واستولت على بخاري وسمرقند، وتابعت سيرها إلى حدود الصين، وأنزل العرب عام 751م عدداً كبيراً من أسرى الحرب الصينيين في مدينة سمرقند، وخيروا الأسرى بين العتق والرقة، فاتضح أن عدداً كبيراً منهم يجيدون صناعة الورق، فأعتقدهم المسلمون بعد أن تعلموا منهم صناعة الورق. وأول مصنع للورق في بغداد أُسس الفضل بن يحيى، في العصر العباسي الأول عام 794م، في محلّة اسمها دار القرآن، ثم أمر أخاه، فيما بعد، جعفر البرمكي بإحلال الورق محل

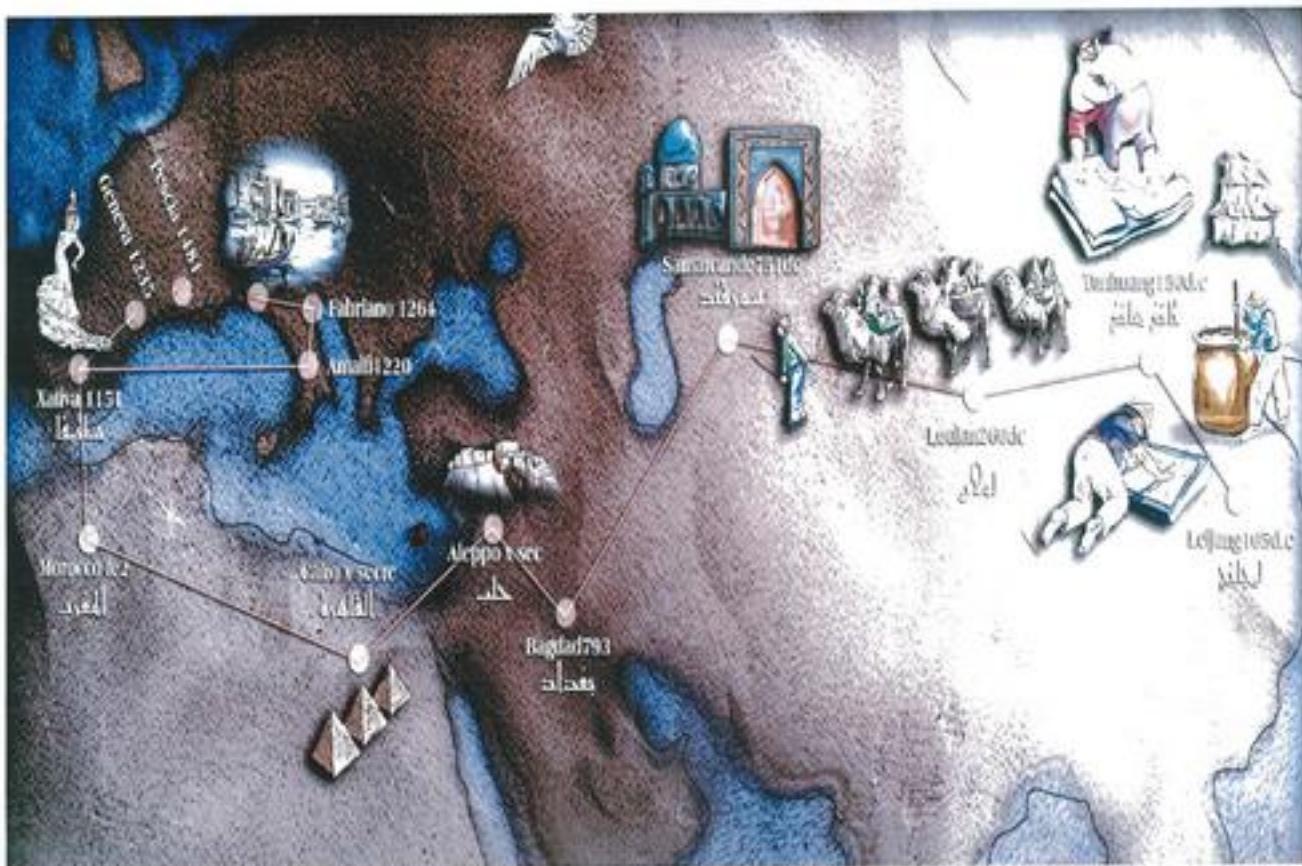
أجمع المؤرخون أن ابتكار صناعة الورق بدأ في الصين عام 105م، وفي الفترة التي حكم فيها الإمبراطور (هو دي) الصين، والفضل في هذا الابتكار يعود لموظف في البلاط الإمبراطوري اسمه (تساي لون)، الذي اخترع طريقة تتلخص بتقطيع المواد النباتية الصالحة من لحاء الأشجار وخيوط القنب والخرق البالية وشباك الصيد القديمة إلى قطع صغيرة، تنقع في ماء الجير مدة كافية إلى أن تصبح رخوة، ثم تدق وهي مغمورة بالسائل دقاً شديداً حتى تنفصل الألياف بعضها عن بعض، وبعدئذ يصفى محلول خلال منخل من الحرير ضيق المسام، فينفذ محلول من مسامه ويتبقى فوق المنخل طبقة رقيقة من الألياف السيلولوزية، تجف لتماسك ثم يصقل سطحها. وليس من شك أن نقل العرب صناعة الورق إلى الرقعة الإسلامية من



وهو مؤرخ في عام 866م، ومن المرجح أنه أقدم المؤلفات المكتوبة على الورق العربي. ونظراً لأن الحضارة الإسلامية قد وصلت إلى حدود شرق أوروبا في القرن الثاني عشر ميلادي، أثناء حكم المسلمين لجزيرة صقلية؛ لذا من المرجح أن يكون إنتاج الورق في أوروبا قد انتقل عبر الدول الإسلامية المطلة على البحر الأبيض المتوسط، التي كانت حلقة الوصل في نقل العلوم والمعارف الشرقية إلى الغرب، إضافة إلى وجود علاقات تجارية وتبادل ثقافي بين هذه الحضارة وبين الغرب منذ القديم (طريق الحرير). ومع التفكير بالمستقبل فإن إدارة شركة أريبيكوا لاتنسى الجذور الأصلية من خلال إشادة معمل صناعة الورق العربي القديم بنفس المنطقة التي كانت فيها (حي الوراق)، وبالطريقة اليدوية وبنفس المعدات الخشبية التي كانت تستعمل آنذاك؛ ليكون شاهداً حياً على ما وصل إليه أجدادنا في هذه المدينة، و بما يزيد الثقة بالنفس للأجيال القادمة لكي يصلوا في عصرنا هذا إلى المكانة الرفيعة التي اعتلها أسلافنا، وكانوا الممنارة التي نشرت الضياء والعلوم في كل أرجاء العالم.

الزرق في دواوين الدولة، ثم انتقلت من العرق إلى بلاد الشام، وانفردت مدينة حلب عن بقية بلاد الشام؛ كونها تقاطع الطرق بين الشرق والغرب على طريق خط الحرير في صنع الورق، ولشهرة صناعته في حلب وكتتره سمّي حيًّا من أحيانها باسم (حي الوراق)؛ حيث أقيمت معامل الورق فيه. وحافظ الورق الحلبي الصقيل المتنين على شهرته حتى العصر الحديث 1900م، ورويداً رويداً انتشرت مصانع الورق في مختلف أنحاء العالم الإسلامي.

إن تطور صناعة الورق بعد وساماً على صدر الحضارة الإسلامية، وإنها مُفخرة تستحق الإشادة والإعجاب؛ فالورق صفحة من صفات الفخار للعرب؛ حيث نجحوا في إنتاج أنواع جديدة من الورق مثل: (ورق الحرير، وورق الكتابة، والورق المقوى، والغيرة مقوى)، وكان العرب يطلقون على الورق المصنوع من الكتان والقنب اسم (كاغد)، ويبدو أنه لفظ صيني معرب، دخل عن طريق بلاد فارس. وتحتفظ مكتبة جامعة (ليدن) في هولندا بكتاب عربي مكتوب على الورق اسمه (غريب الحديث) لأبي عبيد القاسم بن سلام،



Introducing Premium Flavoured Milk Mocha & Cocoa...

NEW



Natural Choice



1802066
abcjuice.com

...with a variety range of Flavoured Milk Peach, Mango, Melon, Vanilla, Rose & Raspberry

قرصنة الانترنت يقتدون تطبيقات الدفع عبر هواتفكم لعام 2016



رغم أن العام 2015 شهد موجة اختراقات كبيرة للبيانات، إلا أن قراصنة الانترنت خلال العام 2016 سيتحولون انتباهم إلى نقاط الضعف المترتبة بتطبيقات الدفع عبر الهواتف المحمولة، التي انتشرت بوتيرة متسارعة في كافة أنحاء وتعاملات المجتمع المعاصر. لذا، يتوجب على مصممي تطبيقات الدفع عبر الهواتف المحمولة، بدءاً من المؤسسات المالية وصولاً إلى الشركات المستقلة، اعتماد سلسلة حلول أمنية انسانية ومرنة ومبسطة بإمكانها تفادي الهجمات التي لا مفر منها. وذلك حسب شركة إف 5 نوركس.



الموظفين. حيث استطاع قراصنة الإنترنت التسلل لفترة طويلة دون اكتشافهم بسبب عدم وجود بروتوكول خاص لفحص حركة البيانات المشفرة الصادرة، والتي تحتوي في طياتها على البيانات المسرقة. وعادةً ما تقوم البرمجيات الأمنية في وقتنا الراهن بمراقبة حركة البيانات الواردة بحثاً عن البرمجيات الخبيثة، لكن فوج عدم الثقة يمتد إلى انتشار طبقة المقابس الآمنة SSL الواسع خلف وراءه نقطة ضعف كبيرة، تمثل في عدم فحص حركة البيانات الصادرة. لذا، فإن الحاجة إلى وجود فوج "اختراق وفحص" لحركة البيانات الصادرة سيلعب دوراً هاماً وحيوياً في تأمين الشبكة خلال العام المقبل.

2016 هو عام الشركات الأمنية

لقد بدأنا نشهد بدايات هذا التوجه العام، لكن العام 2016 سيسجل صعود تيار جديد يتمثل في ولادة شركات تجمع ما بين شركات توريد الحلول الأمنية التقليدية، وشركات الربط الشبكي وشركات توريد حلول السحابة. ففي عصرنا الراهن الذي يشهد سيطرة قطاع مراكز البيانات الهجينة وبينات العمل المتنقلة، لم يعد بإمكان الشركات بعد الآن الاعتماد على جدران الحماية التقليدية للشبكات من أجل الحفاظ على أمن بياناتهم، وسيتوجب على شركات التوريد المتخصصة وذات الخبرة الواسعة العمل على سد هذه الهوة بهدف إنشاء وابتكار حلول أمنية أكثر شموليةً وتكاملاً. فالحدود بدأت بالاضمحلال، وشرعت شركات التوريد بالاندماج لتوفير أمن الشبكات للمؤسسات على مستوى التطبيق.

خلال العام 2016، البنية الهجينة هي الوضع الطبيعي الجديد للمؤسسات

رغم حداثتنا عن السحابة لسنوات، وعن حركة نقل البيانات والخدمات البطيئة التي تنتهي إليها الشركات نحو المصادر الخارجية، سيمصبح العام 2016 هو عام قبول الشركات للبنية الهجينة كبنية طبيعية جديدة. وسواء كان ذلك من خلال المزج ما بين مصادر التخزين الخارجية والسحابية مع الاستعانة بالخدمات القائمة على السحابة، أو حتى بانتقال النسخ الاحتياطية والتشغيلية لتقنية المعلومات إلى السحابة قبل قيام المدراء التنفيذيون للمعلومات بوضع اللمسات الأخيرة على استراتيجية البنية الهجينة (أجل، فقيام فريق التسويق الخاص

الهجمات الموجهة وتغير الأساليب المتبعة من قبل البرمجيات الخبيثة ستصعب من مهمة ملاحقتها

تطورت الموجة القادمة من الهجمات الإلكترونية إلى مستوى غير مسبوق، كما أن المهاجمين يتبعون منهجة أكثر تحديداً وتوجيهاً، بل إن بعض المهاجمين اتبع تقنية الترميز لتجاوز قدرات اكتشافه من قبل الحلول الأمنية للشركات. وهو ما يؤدي إلى تغير الأساليب المتبعة من قبل البرمجيات الخبيثة إلى درجة يكون من الصعبه يمكن على كل من المؤسسة والشركات الأمنية مواكيتها. وعليه، ستتعاني الشركات خلال العام 2016 من صعوبة كبيرة في مواكبة حركة التطور السريع والمتوصلة للتهديدات، مما يجعل عمليات التحليل السلوكي من الأولويات الجديدة والضرورية لضمان عمل بياناتكم وتطبيقاتكم بالطريقة المرجوة.

المداولات حول أمن تقنية إنترنت الأشياء IoT ستتحول من مجرد قلق يدور حول هجمات الحرمان من الخدمة إلى مخاوف حقيقة

بالتزامن مع موجة دمج تقنية إنترنت الأشياء ضمن الأجهزة والتطبيقات، يتضاعم احتمال ظهور نقاط الضعف في مراكز البيانات بشكل مضاعف. فخلال العام 2016 سينتقل اهتمام هذه الصناعة من المخاوف المرتبطة باحتمال تحول الأجهزة الحاضنة لتقنية إنترنت الأشياء إلى جيش مؤتمت، إلى الحديث عن الحفاظ على حرمة بيانات تقنية إنترنت الأشياء آمنة، وبعزل عن المناطق الحساسة. وستشرع فرق العمليات الأمنية برسم الخطوط الرئيسية والغريزة لأمن تطبيقات موقع الإنترنـت كمعايير رسمية.

2016 هو عام انتشار طبقة المقابس الآمنة SSL في كل مكان، وهو العام الذي سيشهد البدء بعمليات فحص حركة البيانات الصادرة عن طبقة المقابس الآمنة SSL

سيشهد العام 2016 انتشار تقنية التشفير ليصبح معياراً ثابتاً، ولكن في خضم هذا التحول سيصبح الأمر أكثر صعوبة على فرق الرقابة الأمنية تشخيص وتتبع مسارات فقد البيانات. فخلال موسم الصيف الماضي، تمكّن قراصنة الإنترنـت من وضع يدهم على بصمات الأصوات وأرقام الضمان الاجتماعي لأكثر من 22 مليون شخص، وذلك عبر عملية اختراق مكتب إدارة شؤون

بوليصة التأمين الخاصة بهم، ففي حال انهيار بنية شركة توريد الخدمات والتطبيقات السحابية، من المتوقع أن تتبع عمليات الشركة زخمها المعتمد بسبب عمليات التكرار. ولكن مع صعود موجات خروقات البيانات والهجمات الإلكترونية، فإن عمليات الشركات ستقف على حافة الهاوية، وستصبح السحابة هي مصدر القلق الأمني الأول. وحتى الآن، لم يتم اختراق أي شركة كبرى لتوريد الخدمات السحابية، لكن الشركات بحاجة إلى أن تكون مستعدة لمواجهة مثل هذه السيناريوهات، وهذا هو السبب في كون العام 2016 سيصبح عام خطط التعافي من الكوارث السحابية.

بشكلك باستخدام Dropbox للتحايل على القيود الموضوّعة على حجم البريد الإلكتروني أمر مهم ومحسوب!، فإن الحلول السحابية ستكون قد وصلت إلى مؤسستك، وستبقى هناك. أما المجموعة التالية من التحدّيات فتتمثل في تعلم كيفية مراقبة وإدارة جميع الحالات السحابية من أجل ضمان سرعة وتوفر وأمن بيانات وتطبيقات المهام الحساسة على الدوام.

سنشهد في 2016 دفعًة لتنشيط خطط التعافي من الكوارث السحابية

رغم تنامي موجة نقل البيانات من قبل الشركات إلى السحابة، إلا أن الكثير منهم لا يزال يحتفظ بالنسخ الاحتياطية في مراكز بياناتهم، ويعلّلون ذلك لكون عمليات التكرار تشكّل





اختيارك الطبيعي
YOUR NATURAL CHOICE



محمص غير مقليل
BAKED NOT FRIED



NO ARTIFICIAL FLAVOURS, NO PRESERVATIVES
بدون نكهات صناعية. بدون مواد حافظة

بالجبن الطبيعية
With Natural Cheese



Other Extruded Products:



شركة المصانع الغذائية
FOOD INDUSTRIES CO.

P.O. Box 26221 Safat 13123 Kuwait
Phone : +965 24742242 * Fax : +965 24730141
Email : fico@ficofood.com * Website : www.ficofood.com



OUR SYSTEM IS CERTIFIED
UNDER ISO 9001:2008



أوبك تتوقع ارتفاع أسعار النفط إلى 80 دولاراً في 2020

آخرين من السوق وكسب حصة مضافة. واستناداً إلى نقاط التعادل المتعلقة بميزانيات الدول الأعضاء في أوبك، فإن معظمها تواجه حالياً عجزاً هائلاً.

ومثال ذلك: أعلنت المملكة العربية السعودية خلال الأسبوع الماضي، انخفاضاً حاداً في ميزانيتها لعام 2016، للسيطرة على تفاقم العجز الذي يستنزف احتياطيات المملكة المالية. وعلى كل حال، فإن أكثر من 80% من إنتاج أوبك يواجه الآن تزايداً في الضغوط المالية، لتحقيق الاستقرار في الإنتاج والإمدادات العالمية.

ومع أسعار النفط الخام التي سجلت أدنى مستوياتها منذ 11 عاماً، فإن أكبر منتجي النفط والغاز في العالم يواجهون أطول فترة لخفض الاستثمار. بينما تعتقد المنظمة بأن الحاجة ملحة لتوفير 10 تريليون دولار على مدى السنوات الـ25 المقبلة، لضمان إمدادات النفط الكافية. كذلك ينبغي لنحو 250 مليار دولار سنوياً، أن يكون مصدرها من دول خارج أوبك.

ويظهر بحث أصدرته شركة Rystad Energy (بأنه في الوقت الذي ينبغي لقطاع النفط إنتاج 34 مليار برميل من النفط الخام سنوياً، وهو ما يعادل الاستهلاك الحالي، فإن قرارات الاستثمار المتعلقة بـ8 مليارات برميل فقط، اُتُخذت في عام 2015. وهذه الكمية أقل من 25% مما يحتاج إليه السوق على المدى الطويل. كما خُفض إنفاق التنقيب والاستخراج إلى 250 مليار دولار في عام 2015 مقارنة بعام 2014. وتتوقع شركة Rystad Energy (بأن هذا التخفيض سيضطرد بنحو 70 مليار دولار في عام 2016. وقد تحدث التخفيضات الإضافية في عام 2016 مع تراجع أسعار النفط، الذي حدث بعد اجتماع أوبك.

ويشهد النفط الصخري في أمريكا، الذي يعد سبباً رئيساً للارتفاع في الإمدادات النفطية، تخفيضات ضخمة في الإنتاج، كما هو الحال في كل منطقة تقريباً خلال الشهر الماضي، لكن بينما يتوقع انخفاض الإمداد من المنتجين الكبار مثل منظمة أوبك، سيظل الطلب قوياً. وفي حين يتوقع أن يكون مؤشر النمو أقل من معدلاته الطبيعية، ينبغي له الارتفاع خلال العقد المقبل.

وبالتالي، يجب على هاتين القوتين السوقتين تحقيق التوازن في السوق عاجلاً وليس آجلاً، لتصبح توقعات أوبك بوصول سعر برميل النفط إلى 80 دولاراً في عام 2020 أكثر واقعية.

أعلنت منظمة أوبك توقعاتها لأسعار النفط، وبيدو أنها ليست متقللة كثيراً. إذ بالرغم من الكميات الهائلة المعروضة من أمريكا وأوبك نفسها، إلا أن الأسعار انخفضت لأكثر من 60% منذ أن وصل إلى أعلى مستوىاته قبل 18 شهراً. وفي الوقت نفسه، تراجعت أسهم المنتجين الرئيسيين مثل: "إكسون موبيل" وشيفرون إلى أكثر من الثلث. مع ذلك، لا يزال هناك سبب يدعو إلى التفاؤل.

وفي الوقت الذي لا تتوقع المنظمة ارتفاع الأسعار لأكثر من 100 دولار خلال السنوات الـ25 المقبلة، فإنها تتوقع ارتفاعاً بمعدل 5 دولارات سنوياً، ليصل سعر البرميل الواحد إلى 80 دولاراً بحلول عام 2020. وبالنظر إلى آخر سعر إغلاق للنفط، فإن هذا يمثل مكاسب تتجاوز نسبة 100% خلال أربع سنوات فقط. بالإضافة إلى أن التقارير الأخيرة، تؤشر بقوة إلى احتمال عودة أسعار النفط إلى أكثر من 70 دولاراً في السنوات القليلة المقبلة.

فيما تتألف أوبك من 12 عضواً: الجزائر، أنجولا، الإكوادور، إيران، العراق، الكويت، ليبية، نيجيريا، قطر، السعودية، الإمارات، فنزويلا. وحين لا تضخ المنظمة معظم إنتاج النفط العالمي، فإنها تسيطر على الغالبية العظمى من احتياطيات العالم، مما يعطيها قدرة كبيرة على التحكم بأسعار النفط. لكن مؤخرًا، رفض العديد من الأعضاء خفض الإنتاج إلى مستوى معقول، وبدلًا من ذلك تأملوا إخراج منتجين



عائلتنا أصبحت أكبر



منتجات
الطفل



منتجات
العناية
الطفل



منتجات
العناية
بالمراة



منتجات
العناية
بكبار
السن



الطاقة والثقافة المفقودة

بعلم: م. محمد القناعي
صاحب مصنع الخليج لخدمات
السلامة والوقاية من الحرائق

كثير من الناس، نظراً للثقافة المحدودة بما يخص الوقود اللازم للطاقة، مثل الوقود التقليدي السائل: البنزين والديزل الشائع الاستخدام للمركبات والمعدات، أو مولدات الكهرباء، يعتقد أن الحاجة تقتصر على استخدام البنزين والديزل. وتلك المفاهيم ليست صحيحة كما تبدو؛ حيث إن هناك الغاز، الذي له أهمية كبيرة واستخدامات تفوق التصور، إضافة إلى ذلك هناك طاقات بديلة كثيرة مثل استخدام الميدروجين واستخدام أكثر من مصدر طاقة في نظام واحد، مثل السيارات التي تعمل بالكهرباء والبنزين معاً بطريقة ترadditive؛ بحيث تكون المركبة تعمل بالكهرباء في آن وتعمل بالبنزين في آن آخر، موفرة بذلك جزءاً كبيراً من الوقود التقليدي، وهي ما سنسع ببيانها.





م. محمد الصناعي

بالديزل فإنها عادة ما تكون مركبات نقل أو تحمل؛ ذلك لأن محركات الديزل لها عزم كبير وقوة سحب تفيد في الأعمال الثقيلة، وهي بطيئة ولها ضوضاء وصوت عالي، نسبة إلى عملية الاحتراق الداخلي، التي تتم بواسطة الضغط فقط من دون شمعات احتراق، عكس ما يجري في محركات البنزين، التي تعتمد على شمعات الاحتراق في عملها.

وتوجد أيضاً مركبات تعمل بالديزل للاستخدامات الشخصية، كمركبة ركاب التي تعمل بنظام الديزل التقليدي، حتى أوائل

وأحب أن أسلط الضوء على الوقود بشكل عام، وأفضل طرق استخدامه بدايةً بالوقود الهيدروكربوني، الذي يحتل المركز الرئيس بوصفه مصدراً للطاقة، مثل على ذلك: البنزين والكيروسين والديزل والغاز وكل نوع وقود يتم تصنيعه حسب تركيبة الكيميائي، الذي يعتمد على عدد ذرات الكربون وعد ذرات الهيدروجين، سواء أكان الوقود سائلاً أم غازاً.

إضافة إلى ذلك فإن جميع أنواع الوقود الهيدروكربونية يتم تحسين الأداء والكفاءة المطلوبة عن طريق إضافة مركبات لها، مثلما كان يضاف الرصاص بالسابق للبنزين والميثanol حالياً لرفع كفاءة البنزين وتحسين الأداء. ودائماً ما يتم اختيار الوقود على أساس عوامل اقتصادية، بينما العوامل البيئية يجب أن تحتل المركز الأول وليس العكس، وذلك مما يعنيه العام من اختلافات من الملوثات البيئية: بسبب الإفراط باستخدام المحروقات الكربونية الثقيلة في عمليات توليد الطاقة وعمليات الصناعة.

يستخدم البنزين في الكويت كوقود رئيسي، سواء الممتاز أو الخصوصي أو الآلترا، بحسب نوع المركبة ونوع المحرك في معظم محطات الوقود المنتشرة في الكويت، وهو الوقود الشائع بالكويت، بينما يندر وجود مركبات ركاب تعمل بالديزل أو الغاز في الكويت. أما بخصوص المركبات التي تعمل



غاز على حدة، وفصل الشوابن والمحركات التي تعمل بالغاز ممكّن أن ت العمل بأي نوع من الأنواع الأربع المذكورة، ولكن نظراً لاختلاف تركيب كل نوع كيميائياً واختلاف الأسعار، ونها أن الميثان أرخصها لاعتباره الأفقر بين الغاز للكربيون حسب تركيبته الكيميائية.

وهناك دول كثيرة تستخدم الغاز كوقود سيارات، وهو كربوني أقل من البنزين لذا فهو أقل كفاءة، كما يستخدم الغاز للمحركات والآليات على هيئة سائل أو على هيئة غاز مضغوط، حسب نوع نظام الآلية، كما أن استخدام الغاز بأي دولة يعتمد على البنية التحتية للدولة من ناحية محطات الوقود، فكما هو الحال وجود محطات تعبئة للوقود التقليدي فيجب أن يكون هناك محطات وقود للغاز، كما هو موجود في دولة الإمارات وجمهورية مصر العربية، وهناك تصنيف للدول من حيث جاهزيتها لتعبئة الغاز للآليات، التي لها بنية تحتية من محطات وقود مجهزة لتعبئة الآليات بالغاز، وتعتبر إيران من أكبر الدول بالعالم من حيث هذا التصنيف NGV ، وهو اختصار للوقود البديل للوقود التقليدي .

ومن الأمور التي يجب أن تؤخذ بالاعتبار أن الغاز قد أثبت نجاحاً ملحوظاً للمحركات والسفن، حيث طورت أكبر شركات العالم مؤخراً مثل ورتسلا WARTSILA أفضل محركات بالعالم للسفن العملاقة، التي تعمل بالغاز الطبيعي، ويبلغ حجم تحويل المحركات بالعالم على أن تعمل على الغاز إلى 70%، وهذا دليل نجاح وقود الغاز. كما أن الدولة يجب أن تنوّع مصادر الوقود وتستثمر بالبنية التحتية بدلاً من التقنية بمصادر تقليدية، وتتبع خبرات الدول المستخدمة للغاز على التحو المذكور.

التسعينيات حين استطاع أسيد مصممي أنظمة وقود محركات дизيل، مثل شركة بوش الألمانية، بالقضاء على سلبيات محركات дизيل للمركبات الشخصية، وكان ذلك برفع ضغط حقن дизيل من 200 بار إلى 3000 بار، وهو ضغط عالي جداً ل تستطيع بذلك القضاء على ضوضاء المحرك، كما كان بالسابق، وتجعل المحرك يعمل بنفس كفاءة البنزين دون ضوضاء. وقد انتشر هذا النظام منذ التسعينيات في كبرى مصانع السيارات مثل مرسيدس وبى أم دبل يو وأودي، وهو منذ ذلك الحين يعمل في أوروبا بكل كفاءة .

أما بخصوص المركبات التي تعمل بالغاز فالكويت - للأسف - كانت من أوائل الدول التي كانت تجري تجارب على المحركات التي تعمل بالغاز؛ حيث كانت لدى شركة البترول الوطنية سيارات تجوب شوارع الكويت، في بداية السبعينيات، وقد كتب عليها: هذه السيارة تعمل بالغاز. والغاز مركب، قد يوجد في باطن الأرض، إما بشكل غاز حر أو غاز مصاحب في الكويت عادة ما يكون الغاز مصاحباً للنفط، والغاز حين استخراجه من الآبار يكون عبارة عن خليط غازات مختلفة، أهمها الإيثان والميثان والبيوتان والبروبان، يتم فصلها كل



أعمال و حلول صناعية متكاملة

TEL : 24672902 FAX : 24672904
aahmad@labco-kw.com
info@labco-kw.com

- قطاع الصناعة
- (الغذائية ، الاستهلاكية ، الإنسانية و غيرها)
- مخلفات صناعية (قبل وبعد المعالجة)
- النفط والغاز
- البيئة
- معايرة
- المصادقة والتفتيش على المنتجات
- ضمان وضبط الجودة
- استشارات (تقوية النظم)



LABCO

شركة مختبر المعايير الدولي (لابكو) (الاسم التجاري)
Kuwait International Laboratory (K.I.L.)





«الاتحاد الصناعي قادر على تحقيق راوند اقتصادية جديدة خلال اختتام ورش العمل بعنوان "فرسان الصناعة"

قام اتحاد الصناعات الكويتية باختتام ورش العمل بعنوان "فرسان الصناعة" ضمن فعاليات حملة إعلامية، يعكف الاتحاد على تنفيذها، الصناعة فارس المستقبل، التي تهدف إلى تسليط الضوء على القطاع الصناعي؛ لدوره الأساسي في المساهمة بتنويع مصادر الدخل، وإيجاد راوند اقتصادي بديل عن النفط، في الوقت الذي تهوي فيه الأسعار العالمية لهذا المصدر الناضب؛ مما أحدث عجزاً مالياً لدى الحكومة.





تهدف إلى تعريف النساء والشباب والشابات من الكويتيين والكويتيات بأهمية الصناعة المحلية، ووجود مصانع عملاقة في البلاد بإمكانها تنويع مصادر دخل الدولة. وبينت أن المتدربين في المشروع، والبالغ عددهم 20 متدرباً ومتدربة، قد خضعوا لعدة ورش عمل هامة تمثل في مقدمة عن قصة الصناعة وإبراز الشخصية الإيجابية والتحدى وتعزيز الأهداف وبناء الفرق ومهارات التواصل. وتهدف تلك الورش إلى تعريف الجيل الحالي بأهمية العمل في القطاع الصناعي، وتأهيلهم للدخول في سوق العمل الصناعي، إضافة إلى مساعدتهم في تحديد نوع التخصص عند الانتقال إلى مرحلة الدراسة الجامعية.

وقالت إن هذا المشروع، الذي يقيمه اتحاد الصناعات، في غاية الأهمية خصوصاً أنها تعمل على اكتشاف مواهب الشباب الكويتي وتطويرها من خلال استغلال وقت فراغهم، إضافة إلى تدريفهم على العمل بالصناعة من خلال الزيارات الميدانية، حتى لا يصطدموا بالمعوقات الموجودة في سوق العمل.

وشكرت الصالح المصانع المحلية التي قاما بزيارةيتها والذين

وهي مناسبة حفل الختام الذي أقيم بحضور الشباب وأولياء أمورهم، أكدت مدير عام اتحاد الصناعات الكويتية هدى البشري سعي الاتحاد نحو الاهتمام بقطاع الشباب لإعداد جيل من صناعي المستقبل، مشددة على أهمية القطاع في تحقيق الأمن الاجتماعي، وتوفير فرص العمل، وتطوير مصادر جديدة للدخل القومي.

وأكملت على أهمية تنفيذ رؤية صاحب السمو أمير البلاد في تنوع مصادر الدخل، لافتة إلى قدرة القطاع على تحقيق رواد اقتصادية واجتماعية جديدة خلال المرحلة المقبلة. وأشارت إلى أن الاتحاد يعمل جاهداً لنشر الوعي الثقافي الصناعي، خصوصاً بين فئات الشباب الذين تتراوح أعمارهم بين 14 و 18 عاماً، وذلك من خلال ندوات وورش عمل، تنظم بالتعاون مع جهات حكومية وخاصة، نظراً لأهمية التطوير ونهضة المجتمع.

وأشارت إلى أن الاتحاد تبني فكرة الحملة الإعلامية التوعوية بعرض تعزيز الثقافة لتلك الفئات، مؤكدة أهمية التعاون مع الجهات الحكومية بشكل أوسع خلال الفترة المقبلة، سعياً إلى تحقيق الأهداف الإيجابية للبلاد.

وذكرت أن الاتحاد يعمل مع الجهات الحكومية والهيئات في دراسة التوصيات الهدافة إلى تدعيم الصناعة وازدهارها، موضحة أن القطاع الصناعي يستوعب العدد الأكبر من العمال.

20 متدرباً

بدورها، قالت مستشار المشروع من شركة نوليدج للاستشارات، لطيفة الصالح، أن ورش العمل الخاصة في (فرسان الصناعة - 2)





وأضافت أن برنامج لوياك الصيفي بدأ في عام 2002، تزامناً مع سياسة التكويت التي انتهجتها الدولة في دعم توجيه الكوبيتين للعمل بالقطاع الخاص، موضحة أنه من هذا المنطلق عمل البرنامج على تغيير تلك الثقافة لدى الشباب، مما ساهم بشكل كبير في إرشادهم نحو قطاعات جديدة.

أبدوا تشجيعاً كبيراً وتجاوياً عالياً، كما طلبو تكرار هذه المشاريع وتبني المتدربين من خلال توفير فرصة للتدريب الميداني في فترة العطلات.

شراكة لوياك

من جانبها، قالت عضو مجلس إدارة برنامج لوياك الصيفي، فتوح الدلالي، أن الهدف الأساسي من البرنامج هو إعطاء الفرص المتميزة للشباب؛ لتكوين مستقبلهم والتعرف إلى ما يحتاجه سوق العمل، بما يعود بالفائدة على مستوى الاقتصاد الوطني.

وشددت على أهمية شراكة لوياك مع اتحاد الصناعات، خصوصاً في هذا الوقت الصعب، الذي يشهده الاقتصاد الوطني، بسبب هبوط أسعار النفط، مبينة أنه لا يوجد مصدر دخل يعزز اقتصاد البلد مثل الصناعة.

وأكدت على حرص لوياك في إتاحة الفرص للشباب الكويتي للتعلم واكتساب المهارات، مبدية إعجابها بورش العمل التي تعتمد على الزيارات الميدانية، وليس عن طريق المواد النظرية.





خطة البرامج التدريبية للاتحاد لعام 2016

يعلن اتحاد الصناعات الكويتية عن بدء خطة البرامج التدريبية لعام 2016 والتي تخدم القطاع الصناعي حيث صممت الخطة تلبية لاحتياجات المصانع المحلية من تدريب وتطوير، مما يرفع من قدرات القطاع فنياً وإدارياً. وتقوم مؤسسة الكويت للتقدم العلمي بدعم حزمة من البرامج إضافة إلى الدعم الذي تقدمه الهيئة العامة للصناعة.

م	اسم البرنامج	تاريخ الانعقاد
.1	قانون العمل في القطاع الاهلي	10-13 January
.2	Working Safely (IOSH)	1-3 February
.3	Innovative problem Solving using Discrete Event	14-17 February
.4	Creative & Innovative Strategic Thinking	21-24 March
.5	الوقاية والكافحة ضد حوادث الحرائق (لقطاع الإنساني)	5-6 April
.6	Innovation and Entrepreneurship in Manufacturing	10-13 April
.7	الوقاية والكافحة ضد حوادث الحرائق (لقطاع البتروكيميات)	17 -18 April
.8	الوقاية والكافحة ضد حوادث الحرائق (لقطاع الغذائي)	19 - 20 April
.9	الوقاية والكافحة ضد حوادث الحرائق (لقطاعات أخرى)	25-26 April
.10	Effective Human Resources Development	1-4 May
.11	Art Of Management	29-31 August 1 September
.12	Product Desing and Development in Virtual	17-19 October
.13	Financial Administration	24-26 October
.14	Project Management Professional (PMP)	30 Oct - 10 Nov
.15	Innovative High-Tech Industries	7-8 November
.16	Three Dimensional (3-D) printing For Manufacturing	27-30 November
.17	CNC Programming And Simulation	19-21 December 2016
.18	Quality Control	10-12 January 2017
.19	قانون العمل في القطاع الاهلي	14-16 February 2017

مصدر: بيجو قد تعقد اجتماعاً لمجلس الإدارة بشأن إيران

قال مصدر قريب من بيجو سيتروين إن الشركة قد تعقد اجتماعاً لمجلس الإدارة يوم الأربعاء لمناقشة فرص العمل في إيران. ويقوم الرئيس الإيراني حسن روحاني بزيارة إلى إيطاليا وفرنسا هذا الأسبوع يرافقه فيها وقد من الوزراء ورجال الأعمال الإيرانيين في أول زيارة رسمية إلى أوروبا بعد رفع العقوبات عن طهران. ومن المتوقع أن تشهد الزيارة توقيع صفقات واتفاقات بمليارات الدولارات في شتى القطاعات مع سعي إيران لإنعاش اقتصادها. وقال "هناك عقود مهمة في قطاع السيارات قيد الإعداد ومن المرجح توقيعها خلال هذه الجولة. من المرجح توقيع عقود مع بيجو وسيتروين".

وتسعى بيجو جاهدة للتفاوض على اتفاق تصنيع مع شريكها إيران خودرو أكبر مصنع سيارات في البلاد، وسط حالة من الاستياء بسبب الانسحاب المفاجئ للشركة الفرنسية عام 2011.



كوريا الجنوبية تسعى لمضاعفة صادراتها إلى إيران خلال عامين

قال وزير المالية في كوريا الجنوبية إن بلاده تسعى لمضاعفة الصادرات إلى إيران في غضون عامين وسط توقعات أن تستفيد شركات المقاولات وبناء السفن من رفع العقوبات الدولية عن طهران.

وقال الوزير يو إيل-هو خلال اجتماع مقرر مع وزراء المجموعة الاقتصادية "من المتوقع نمو الصادرات خاصة في قطاعات مثل البناء وتشييد السفن مع رفع العقوبات عن إيران".

وأضاف أن الحكومة ستضع تدابيرًا لتعزيز العلاقات التجارية مع إيران بنهاية فبراير شباط، وتسعى لمضاعفة حجم صادرات البلاد إلى طهران في غضون عامين.

وستورر سول كل احتياجاتها النفطية، وهي الخامس أكبر مستورد للخام في العالم. وبلغ حجم صادراتها لطهران 3.76 مليار دولار في 2015 أو 0.7 بالمئة فقط من إجمالي صادراتها.

رئيس إيكويت: سنة 2016 ستكون صعبة ولكن نأمل أن تكون "نهاية الآلام"

قال محمد حسين الرئيس التنفيذي لشركة إيكويت إن سنة 2015 لم تكن جيدة ولا سيئة على قطاع البترول كيميات. لكنه اعتبر أن سنة 2016 "ستكون صعبة".

وقال حسين في منتدى استراتيجية الطاقة الذي تنظمه مؤسسة البترول الكويتية بالتعاون مع مجلة بتروليوم إيكو نوميس إن "نأمل أن تكون سنة 2016 "نهاية الآلام".

الكويت: لا يمكن للمنظمة خفض الإنتاج بمفردها بينما الآخرون يرفعون الإنتاج

قالت مندوبة الكويت الدائمة لدى أوبك نوال الفزيع إنه لا يمكن للمنظمة خفض إنتاج النفط من جانب واحد في الوقت الذي يرفع فيه المنتجون المستقلون إمداداتهم ولكن ينبغي للجانبين العمل معًا من أجل إشاعة الاستقرار في السوق.

وقالت الفزيع أمام منتدى استراتيجية الطاقة في الكويت "لا يمكن لأوبك أن تحقق استقرار السوق بمفردها وتحضر إنتاجها في الوقت الذي يرفع فيه الآخرون إنتاجهم ولا ينسقون من أجل استقرار السوق والأسعار".

وأضافت فانلة "انظروا إلى الإنتاج الروسي وكيف زاد عن العام الماضي. انظروا إلى الولايات المتحدة وكيف رفعت حظر تصدير النفط الخام في وقت تهبط فيه الأسعار، وانتظروا إلى آخرين مثل أمريكا اللاتينية، الكل يسعى لزيادة إنتاجه. ولذلك فإن أوبك تتطلع للتعاون".



سايم توقع مذكرة تفاهم مع إيران بشأن مشاريع تكرير

قالت سايم الإيطالية أنها وقعت مذكرة تفاهم مع إيران للتعاون في مشاريع رئيسية. وأوضحت شركات الخدمات النفطية الإيطالية أن المذكرة الموقعة تتعلق بتطوير وتحديث مصفاتي التكرير بارس شيراز وتبيريز.



أودي: فرص متنامية للسيارات الفاخرة في السوق الإيرانية

وقالت "هناك فرصة متنامية للسيارات الفاخرة" مشيرة إلى أنه لم يسبق لأودي العمل في إيران. من ناحية أخرى قال متحدث باسم في.ام.دبليو إن دخول السوق الإيرانية في المستقبل "سيتوقف على التطورات السياسية والاقتصادية.



الولايات المتحدة ترصد قفزة في الهجمات الإلكترونية على القطاع الصناعي

قالت وزارة الأمن الداخلي الأمريكية إن تحقيقاتها بشأن الهجمات الإلكترونية على القطاع الصناعي في الولايات المتحدة تضاعفت في العام المنتهي في 30 سبتمبر أيلول.

وقال فريق الاستجابة الطارئة للأمن الإلكتروني في تقرير جرى توزيعه هذا الأسبوع أنه حقق في 97 واقعة في شركات مهمة للصناعات التحويلية على مدى السنة المالية الماضية.

وشملت هذه الفئة شركات لصناعة السيارات وشركات منتجة لأنواع أخرى من وسائل النقل والمعدان والألات والمعدات الكهربائية.

وقال الفريق أنه استجاب لعدد إجمالي بلغ 295 واقعة لقرصنة الإلكترونية بزيادة قدرها 20 باملئته عن السنة المالية السابقة.

وتلى قطاع الصناعات التحويلية، من حيث القطاعات الأكثر نشاطا، قطاع الطاقة الذي سجل 46 واقعة، وقطاع المياه الذي سجل 25 واقعة، وقطاع أنظمة النقل الذي سجل 23 واقعة، بحسب التقرير.

ومن تذكر الوثيقة إذا ما كانت أي الواقع تسببت في انقطاع العمل، كما لم تفصح عن الجهات التي وقفت وراء تلك الحوادث.



تدرس أودي دخول سوق السيارات الإيرانية للمرة الأولى على الإطلاق حيث ترى الشركة الألمانية "فرصة متنامية" للسيارات الفاخرة بعد أن رفعت القوى العالمية العقوبات التي كانت تفرضها على طهران.

وقالت غرفة التجارة والصناعة الألمانية إن الشركات الألمانية قد تستطيع تصدير منتجات قيمتها عشرة مليارات يورو (10.9 مليار دولار) إلى إيران مع قيام طهران بفتح أسواقها إثر سنوات من العزلة الاقتصادية.

وقالت متحدثة باسم أودي إن ممثلين للعلامة التجارية المملوكة لفولكسفاجن يزورون إيران حالياً لإجراء محادثات مع المستوردين المحتملين من أجل دراسة فرص العمل هناك. ولم تذكر تفاصيل أخرى.

مسح: نمو نشاط قطاع التصنيع في اليابان يتباطأ قليلاً في يناير

أظهر مسح أن نمو نشاط قطاع التصنيع الياباني تباطأ قليلاً في يناير كانون الثاني عن الشهر السابق، لكنه يبقى قوياً مع ارتفاع طلبات التصدير الجديدة.

وتراجعت القراءة الأولية لمؤشر ماركت/نيكي لمديري المشتريات بقطاع الصناعات التحويلية في اليابان إلى 52.4 من قراءة نهاية بلغت 52.6 في ديسمبر كانون الأول.

ويبقى المؤشر مرتفعاً عن حاجز 50 نقطة، الذي يفصل بين الانكماش والنموا للشهر التاسع على التوالي.

وزادت القراءة الأولية للمؤشر الفرعي لطلبات التصدير الجديدة إلى 52.6 من 52.2 في ديسمبر كانون الأول، لكن طلبات الشراء الجديدة - التي تغطي مجمل الطلبات من الداخل والخارج- تراجعت إلى 52.7 من 54.2 مما يشير إلى ضعف محتمل في الطلب المحلي.

ومن المتوقع أن يسجل الاقتصاد الياباني ثماؤاً معتدلاً هذا العام، مدعوماً بزيادات في إتفاق المستهلكين والاتفاق الرأسمالي، لكن تباطؤ الاقتصاد في الصين والاضطرابات في الأسواق المالية العالمية يثيران للقلق بأن آفاق النمو في اليابان قد تضعف.



لرواد الأعمال فقط .. وصفة تجعلك من أصحاب المليارات





2. إرسال الفواتير للعملاء، فهم لن يسددوا ما عليهم من مستحقات في حال عدم المطالبة.

3. متابعة الذمم المدينة، لمعرفة مقدار ما يدين به العملاء لك.

4. الاتصال بالعملاء الذين استحقت ديونهم موعد تسديدها، وعدم الانتظار إلى أن يفوت الأوان.

وقد لا يختلف اثنان على أن هذه النصائح تمثل الجانب المريح من إدارة الشركات؛ فلو نظرنا إلى أصحاب المطاعم مثلاً، لوجدنا أنهم يحبون الطهي، ويتباهون في إظهار براعتهم في إعداد ألوان الطعام المختلفة، إلا أن أحداً منهم لا يجد فكراً مطاردة زبائنه الذين يحجون عن تسديد أثمان وجباتهم.

ووفقاً لخبرة فهو للأعمال، دون فوتوبولس، مؤلفة كتاب "المحاسبة للمحاسبين برهاب الأرقام": دليل القدرة على الاستمرار لأصحاب الأعمال الصغيرة" - فإن العديد من رواد الأعمال يفتقرن إلى المهارات الالزمة لتحقيق أكبر قدر ممكن من الأرباح. وفي معرض توضيحها لهذا الرأي، تقول: "هناك الكثير من أصحاب الأعمال الصغيرة لا يعرفون كيفية قراءة الميزانيات العمومية، ومتابعة الحسابات غير المربحة. كما يتباطئون عند متابعة مستحقاتهم. ولهذا، عليهم العلم بأنهم سيفشلون من دون تحقيق تدفقات نقديّة كافية لاستمرار أعمالهم؛ فالهدف من تأسيس الشركات هو تحقيق الأرباح من المبيعات وتحصيلها فوراً، وليس المبيعات في حد ذاتها".

نعلم جميعاً بأن التدفقات النقدية للشركات مهمة جداً لاستمرار عملياتها التجارية، وأصحاب الشركات هم من تفهمهم هذه الحقيقة بشكل خاص. ولهذا، حين يؤسس رواد الأعمال شركاتهم يسعون بازدياد أعداد عملائهم؛ لأن هذا يعني ثروة في المبيعات والأرباح. إن تحقيق المبيعات وإبرام الصفقات المربحة وتحصيل الأموال المستحقة مسائل يسهل الحديث عنها، لكن يصعب تنفيذها كما هو مخطط له في كثير من الأحيان. وقد يبدو أمراً متوقعاً التنازل عن جزء من الأرباح وتخفيف أسعار السلع والخدمات، بعد خوض مفاوضات شاقة مع العملاء المحتملين أو العملاء الحاليين الذين يتركز اهتمامهم على الشراء بأقل الأسعار، في حين يهدف أصحاب الشركات إلى الفوز بأعلى سعر بيع يمكنهم تحقيقه، مما يؤدي في نهاية الأمر إلى تقلص الإيرادات.

كما يؤثر سلباً على مالي الشركة، تأخر العملاء في سداد المستحقات المرتبطة عليهم، لاسيما الذين يسددون على مدى 60 أو 90 أو حتى 120 يوماً. وفي هذه الحالة، تظهر البيانات المحاسبية أن الشركة تحقق أرباحاً، في حين أن الواقع ينذر بغيرها. ومما يزيد الأمر سوءاً، أن الشركات مضطرة إلى دفع أجور موظفيها، وتسديد إيجارات الأبنية والمقررات والقروض وغير ذلك، في الوقت الذي قد لا تسترجع فيه هذه الأموال بالسرعة المأمولة.

4 نصائح لزيادة التدفقات النقدية:

1. تحديد شروط الدفع من حيث الأسعار وأوقات السداد.



10 وجهات سياحية يمكن زيارتها بأقل التكاليف



أن تستمتع برحالة سياحية، لا يعني بالضرورة أن تنفق ثقودك كلها. وحيث يمكن مزاولة العديد من النشاطات الرائعة، وزيارة أماكن غير اعتيادية بتكليف قليلة. وطبقاً لمجلة فوربس، إليك قائمة عن أوفر الوجهات لعام 2016، ضمن مجموعة واسعة من المقترفات، وفقاً لطبيعة رغباتك:

٥. تركيا- تركيا

تعد منطقة تراقيا التركية اكتشافاً حديثاً بين الوجهات السياحية العالمية. وتبعد حدودها من مدينة اسطنبول وصولاً إلى الشمال الغربي بين البحر الأسود وبحر ايجة. كما تضم الشاققين البلغارية واليونانية، وتختلف تماماً عن تركيا التقليدية في جانبها الشرقي.

٦. المغرب

تبقي تكاليف المعيشة في المغرب أقل نسبياً عند المقارنة مع المدن الأوروبية مثلاً. وقد يبلغ ثمن استئجار شقة في القرى المحاذية للبحر خارج المدن الكبيرة نحو 330 دولاراً شهرياً، غير أن السفر داخل هذا البلد يكاد لا يكلف شيئاً. وتضم المغرب مناظر طبيعية خلابة، مثل: الشواطئ والشلالات والجبال، والمساحات الصحراوية. ومن الممكن الذهاب في رحلة ملدة 3 ساعات مقابل 5 دولارات فقط. وفي حال أردت تجربة الحياة في الباية، ستتكلفك الرحلة التي تستغرق ليالين في الصحراء 102 دولار فقط.

٧. هنغاريا

تحتل أحداث الحرب العالمية الثانية جزءاً كبيراً من تاريخ هذا البلد. وسيجد زوار متاحف بودابست ونصبها التذكارية أن يامكانهم الاطلاع على تراث هذه المدينة بتكلفة زهيدة مقارنة بغيرها من المدن الأوروبية. أما إذا لم ترق لك الإقامة في هذه المدينة، يمكنك حينئذ العودة بالقطار إلى "بحيرة بالاتون" بأقل من 20 دولاراً.

٨. جزيرة "لنكاوي"

ستجد الكثير من النشاطات المسلية ومواقع الجذب المناسبة لكل أفراد العائلة، مثل "ليغولاند" التي يفضلها الأطفال، وأمدن إمائية، ومدن الألعاب الداخلية، والشواطئ الاستوائية، والمعلمات الثقافية مثل "باتو كايفز". كما أن التنقل بالطاولة داخل ماليزيا رخيص جداً، فالتجوه من العاصمة كوالالمبور إلى جزيرة "لنكاوي" ثم العودة يكلف 33 دولاراً فقط.

٩. كرواتيا

احصل على استراحة صيفية بالقرب من ساحل البحر الأدرياتيكي بجوار مدینتي "سبليت" و"دوبرونفيك"، أو اتجه على متن السفينة لزيارة جزيرة "براك" موطن "زلاتني رات"، المصنفة من أفضل الشواطئ في أوروبا. كما سيستمتع الأطفال في مركز التسوق بمدينة سبليت، إذ إن ملاعبه الداخلية مجانية.

١٠. بورتوريكو

يمكن قضاء بعض الوقت في استكشاف الساحل الغربي الأقل شهرة بشواطئه وكهوفه الساحرة، فضلاً عن التنقل في أرجاء الجزيرة، وللمغامرات المثيرة خلال جولات الصيد.

١. جورج تاون- ماليزيا

من يحب تجربة ألوان مختلفة من الطعام همزانية محدودة، سيجد ما يبحث عنه في مطاعم هذه المدينة: إذ تمزج بين الأصناف الماليزية والصينية والهنديّة، بالإضافة إلى توافر أكشاك الطعام التي تقدم عشرات الخيارات اللذيذة مقابل 2-3 دولارات، إلى جانب عصير الفاكهة الطبيعي بـ1 دولار فقط. كذلك توافر خيارات الإقامة في المدينة المدرجة كموقع تراثي عالمي - بحسب منظمة اليونسكو- بأسعار زهيدة. وبالتالي يمكن التجول حول المدينة لساعات، وزيارة المعابد والتتمتع بالطازر المعماري، الذي يعود إلى الحقبة الكولونيالية، والشوارع ذات الألوان الزاهية.

٢. اكزيان- الصين

إذا كنت من المهتمين بالتاريخ والثقافة والطعام الصحي بأسعار رخيصة، لا بد لك من زيارة مدينة (اكزيان) الصينية. كما أن وقوعها في نهاية طريق الحرير مكّتها من المحافظة على جدرانها التاريخية والتناغم بين الشرق والغرب، الذي يظهر أثره في تنوع المطبخ الخاص بهذه المدينة. ويمكنك تناول طبق "لانزهونودلز" أو تذوق لحم الصان والكباب مقابل 1.5-4 دولارات فقط، فضلاً عن سهولة التنقل لزيارة معالم المدينة بكلفة قد لا تتجاوز 1 دولار.

٣. برشلونة- إسبانيا

يمكنك الاستمتاع بإقامة طيبة في مدينة برشلونة الإسبانية، وتتناول وجبات تتراوح أسعارها بين 13-11 دولاراً فقط. بالإضافة إلى خيارات عده، مثل قضاء الوقت في الاسترخاء على الشاطئ ذي المياه المتوسطية الصافية والدافئة، أو مشاهدة فنون "غاودي" المعمارية حول المدينة، أو التوجه إلى "بارك غويل" واستكشاف المدينة.

٤. مانيلا- الفلبين

بالرغم من أن الفلبين أغلقت لزمن طويل بوصفها إحدى الوجهات السياحية في جنوب شرق آسيا، إلا أنها بدأت تحوز على الاهتمام الذي تستحقه. ويمكن استكشاف مدينة "انتراموروس" القديمة ذات الأسوار القديمة من الحقبة الكولونيالية سيراً على الأقدام، أو على متن العربة التي تجرها خيول "كاليسا". كذلك الخروج لجولة قصيرة بالقارب تفصلك عن "مالاتي" في مدينة مانيلا، لرؤية قلعة "ذا روک" التي تعود إلى زمن الحرب العالمية الثانية. بالإضافة إلى ركوب الدراجات التارية رباعية العجلات، والتنزه سيراً على الأقدام، والتجديف والتخيم. وفي مقاطعة "laguana" التي تبعد بضع ساعات فقط عن مانيلا، ستجد البحيرات السبع، والكهوف العميقه تحت الأرض، ولماء الساخن والينابيع الطينية، والكثير من الرياضات المائية.



بلاد الفرس والانتصار الاقتصادي

كما تسعى الحكومة الإيرانية إلى تحسين مناخ الاستثمار المفتوح للشركات الأجنبية، بحسب ما قال مانوشهر تاكن، مستشار النفط والطاقة.

رابعاً: الغاز Getty

يعتبر حقل بارس الجنوبي أكبر حقول الغاز في العالم، ويقع جزء كبير منه في المياه الإيرانية. ومثله مثل قطاعات النفط في إيران، يحتاج الغاز إلى الكثير من الاستثمارات.

وأبرمت إيران عقوداً مع شركة شل، وشركة "ريبسول" الإسبانية وشركة "توتال" الفرنسية لبناء ثلاثة مصانع للغاز الطبيعي المسال، لكن المشروعات ألغت. وليس واضحًا إذا ما كانت هذه الخطط سعيدة طرحها. لكن شركة "ليندا" الألمانية للغاز، أعربت بالفعل عن اهتمامها بالعودة إلى قطاع الغاز الطبيعي المسال في إيران.

وخلال فترة ما قبل فرض العقوبات، كانت هناك مجموعة من الخطط لبناء خطوط أنابيب إلى أوروبا والهند وسوريا وتركيا، لكن المشروعات لم تكتمل. وتتعلق الشركات الأوروبية والآسيوية من جديد إلى الاستفادة من القطاع الواعد.

خامساً: قطاع السياحة

توقع إيران "تسونامي" من السائحين نتيجة رفع العقوبات عن البلاد. فالبيوم أصبحت السياحة الإيرانية سهلة ومن دون أي قيود. ونظرًا لوجود عدد من المقاصد السياحية الجاذبة، مثل مدن برسبيولييس وشيراز وأصفهان، تتمتع إيران بفرص في هذا القطاع. وباختصار، معظم دول العالم تبحث عن فرص استثمارية جديدة في سبيل توسيع مصادر الدخل وتعزيز إيراداتها، فهل تضع الكويت يدها بيد الإيرانيين لاستغلال الفرص الاقتصادية الهامة هنا؟

في الواقع، لا يزال رجال الأعمال الإيراني يعاني معاملة الإرهافي؛ حيث يمنع دخول الإيرانيين إلى البلاد، لدواع أمنية، وقد اشتكى المصانع مراراً وتكراراً من صعوبة استضافة رجال أعمال إيرانيين بفرض عقد صفقات، ولكن لا حياة ملن تنادي!

ومن واقع الظروف الحالية، لن تستطيع الدولة توسيع مصادر دخلها إن ظلت محبوسة في صومعتها ومقطوعة عن العالم الخارجي، بحجة الدواعي الأمنية، وبغض النظر عن العلاقات السياسية بين البلدين، تظل إيران فرصة هامة لتعويض جزء من خسائر النفط.

مدير التحرير

hadeel-j@kiu-kw.org



HADEELJAFFAR

لم تمر بضعة أيام على رفع العقوبات الأمريكية، التي كانت مفروضة على إيران، والإفراج عن 32 مليار دولار، كانت مجدة بعد دخول الاتفاق النووي حيز التنفيذ، إلا وأعلنت بعض الشركات العالمية عن خطط تهدف إلى إبرام استثمارات في السوق الإيرانية.

وفي الوقت الذي ترتفع فيه اقتصاديات دول مجلس التعاون الخليجي، جراء الهيمنة الحاد في أسعار النفط العالمية، سرفت إيران جميع الأضواء، وأعلنت عن فرص استثمارية ضخمة، كانت تحضر لها منذ سنوات طويلة، بانتظار لحظة رفع العقوبات؛ مما يعني أن إيران حولت عقوبات الحظر إلى فرص. والسؤال هنا: ما المجالات الاقتصادية في إيران التي يمكن للخليج الاستثمار فيها لعلاج جروح النفط؟

أولاً: التعدين والمعدن

تمثل إيران مستودعات هائلة من الزنك والنحاس والحديد والفضة والمنجنيز، على الرغم من تراجع الأسعار، تدرس الشركات الدولية الاستثمارات في القطاع.

كما تدرس شركة "فالكو"، الهندية الحكومية للألومنيوم، استثمارات بقيمة ملياري دولار لبناء مصنع لصهر الألومنيوم. ومما لا شك فيه أن ذلك سيدفع إلى انخراط شركات أخرى خطوات مماثلة.

ثانياً: السيارات والشاحنات والحايلات

لم تدخل شركة "دaimler" للشاحنات وقتاً، إذ أعلنت بالفعل عن خطط لبدء أنشطة بيع وإنتاج محلي، من خلال شراكة مع شركة "إيران خودرو" ستنتج محركات وأجزاء أخرى.

وكانت إيران ثاني أكبر الأسواق لشركة ييجو- ستروين الفرنسية، قبل أن تضطر إلى غلق نشاطها عام 2012، وسجلت الشركة في أوج نشاطها مبيعات بلغت 450 ألف سيارة في العام؛ لذا فإن الشركة حريصة على عودتها إلى السوق.

ثالثاً: النفط

بوصفها رابع أكبر احتياطيات النفط في العالم، تعتبر إيران بمثابة منجم ذهب لشركات النفط.

وقالت شركة "توتال" الفرنسية إنها "حريصة" على العودة للعمل في إيران، نظرًا لما تتمتع به من تاريخ طويل هناك.

أما عن شركة "ستاتوبل" النرويجية، فأعلنت جاهزيتها لاستغلال الفرص الجديدة في إيران.

ولا يملك إيران الكثير من النفط فحسب، بل تتمتع بانخفاض تكلفة استغلاله أيضاً، وهذا أمر بالغ الأهمية في ظل تراجع أسعار النفط منذ العام 2014.



On the occasion of the closing ceremony held in presence of youths and their guardians, General Manager (KIU) Huda Al-Baqshi stressed the endeavors by KIU for taking interest in the youth sector for preparing a future industrialist generation, underscoring the sector importance for realizing social security, providing work opportunities and developing new sources for the national income.

She affirmed the importance of executing the vision of HH the Amir in diversifying the sources of income, pointing out that the sector is able to realize new social and economic tributaries in the upcoming period.

Al-Baqshi pointed out that KIU is exerting its utmost for spreading industrial awareness, especially among youth groups between 14-18 years through holding seminars and workshops in cooperation with government and private authorities, in view of the importance of development and social rise. She also said KIU has adopted the idea of awareness media campaign in promotion of culture among those groups, underscoring the importance of wider cooperation with government authorities in the upcoming period, in an endeavor to realize the objectives of development in the country.

KIU is acting with government authorities for studying the recommendations aimed at the Industry promotion and flourish, she said, explaining that the industrial sector can accommodate as a larger number of workforce as possible.

20 Trainees

In turn, the Project consultant from Knowledge Consultancy Company Latifa Al-Saleh said the workshops (Industry Knihgts-2) aims at acquainting young Kuwaitis from both sexes with the importance of local industry and the presence of large factories in the country able to diversify the sources of income for the state.

She explained that the 20 trainees had passed through many important workshops which talked on the industry importance, display of positive personality, promotion of objectives, building of teams and communication skills.

The workshops aim at acquainting the present generation with the importance of work with the industrial sector, prequalifying them for having

access to the industrial work market and assisting them to determine the type of specialization when moving to university stage of study.

Al-Saleh announced that the project held by KIU is highly important, especially that "we are bent on discovering and developing the talents of the Kuwaiti youths through the use of their leisure time and training them for industry."

She thanked local factories they visited and where they met great encouragement and response. They also requested repetition of such project and adoption of those trainees through providing field training opportunities during holidays.

LOYAC Partnership

For her part, Board Member of LOYAC Program Fotouh Al-Dalali said the basic aim of the program is to give special opportunities to the youths for making their future and familiarizing them with the market needs, which is of benefit at the level of national economy.

She underscored the importance of LOYAC partnership with KIU, especially at this crucial time experienced by the national economy in view of the oil price drop, explaining that nothing is as good as industry for promoting the economy of the country.

She further said LOYAC is keen on giving opportunities for the Kuwaiti youths to learn and earn skills, expressing her admiration of the workshops that depend on field visits rather than theoretical subjects.

The LOYAC summer program started in 2002, coinciding with the state-adopted Kuwaitization policy for directing Kuwaitis to work with the private sector, she added, explaining that the program endeavored to change that culture within the youth minds, which helped largely guide them to work in new sectors.



KIU: industrial sector able to realize new economic tributaries.

End of workshops titled "Knights of Industry"

KIU concluded workshops titled "Knights of Industry" within activities of a media campaign KIU is bent to execute with the aim of focusing on the industrial sector for its basic role helping diversify the sources of income and find an alternative economic tributary other than oil amid international price drop of this exhaustible source, which caused a financial deficit for the government.



Your Preferred Packaging Partners

K-PAK®

S-PAK®

U-PAK®

SINCE 1986

الشركة الكويتية لصناعة مواد التغليف ش.م.ك مقفلة.(م)

KUWAIT PACKING MATERIALS MANUFACTURING. K.S.C. (C)

Block 8, Street 82, South of Subhan, State of Kuwait.

P.O. Box 26522 13126, Kuwait.

Tel: +965 2472 1124 | Fax: +965 2476 7060 - +965 2471 0860

E-mail: kpak@kuwaitpack.com

www.kuwaitpack.com

66 We are peculiar being the sole owners of local paints and international agencies to meet all consumer needs

How about your production capacity of paints?

We are bent on raising the production capacity by 3-5 times double the current rates. In 2015, the production capacity totaled 5,593,000 liters of paint.

We are peculiar being the sole owners of local and international paints to meet the need of all consumers.

Do you have any export plans?

We do not have export at present due to our focus now and in the previous period on the local market. We used to depend on the government projects and, we did not focus much on retail market.

What are the most important projects you are currently executing?

We have important development projects, e.g. Jaber Al-Ahmad City, Saad Al-Abdulla City, Al Zour Energy Plant, Jahra Hospital and Societies Union, let alone our work on private villas in different housing areas.

Does the stoppage of some state projects impact your work?

Yes, we might get impacted by the stoppage

of some state development projects, due to oil price drop and the difficult financial situations experienced by Kuwait. However, MPC has a successful plan that protects it from any sale downward trend through our expansion in the retail market and taking over some state projects where work lasts for another 3 years, which means that we are safe for this period at least.

Do you think that paint industry is economically profitable?

Paint is like "food and drink" which are indispensable. Therefore, paint industry in Kuwait in special and worldwide in general is economically profitable, due to being a necessity in human life because it has something to do with housing.

What are the most important technological means you are using in paint manufacture?

We depend on Italian technology through our partnership with Ritver. We always develop the blends, colors and raw materials in addition to identifying the proper storage method and package type.

How about the most serious impairments you are facing?

They can be summed up in 2 matters, the first of which is the lack of industrial land plots as projects often lose their economic feasibility due to that lack. The other impairment is the futile governmental routine which contributed to crippling many industrial transactions.



**●● We own (Foochow) Trade Mark
as an exclusive franchise for
selling and producing the Inter-
national Trade Mark (RITVER)**

Would you talk to us about MPC?

MPC is the first factory in Kuwait and the Gulf since 1967 for producing and selling paints. MPC has Quality Mark ISO 9001 since 2008.

MPC is known for having the best paints matching the Kuwaiti and international standardizations. It also has the Trade Mark (Foochow) being the first locally in terms of quality and pricing, which met approval of both public and private sectors. Thanks to our product quality, we were assigned to execute housing projects and housing cities with Foochow paints approved for over 20 years, e.g. Jaber Al-Ahmad Housing City, Saad Al-Abdulla Housing City, W. Sulaibikhat Housing City and Al Zour Water Desalination and Power Generation Plant.

How about MPC future plan?

The Group senior management is keen to enter partnerships that help MPC management rise and excel among other companies of the same sector. Following a study for over 1 year and in 2015, MPC obtained an exclusive franchise to sell the product of the international Trade Mark (Ritver) and hold technical and marketing consultancies for improving Foochow products because Ritver is one of the best paints in Europe and the Middle East in addition to enjoying expansion in the Gulf region and the Middle East through a group of factories, of which the closest to Kuwait and largest is Emver factory at Jabel Ali (UAE), which is of benefit to the factory technically.

We do our best to meet the needs of the local market, provide and launch the best paint products besides permanently looking forward to expanding locally and externally. We are currently in the process of building



and equipping a factory for high quality paint works, which will be one of the most important and most developed factories in the region. This will facilitate expansion and open new markets for realizing our cherished objectives raising high the banner of our factory in Kuwait and the Middle East.

What's your share of the total local paint market?

We have a very modest share in the local market. However, we are seeking to increase that share through developing our products technically to cope with demand and consumer needs.

**We depend on Italian technology
in manufacture through our
partnership with RITVER. We
always develop the blends,
colors and raw materials**

Gen. Manager (MPC) in an interview with "Al Senaee": Paint industry economically profitable; it is as important as "food and drink"

General Manager of Al Matrouk Paints Company (MPC) Eng. Bishara Hamdani says his company would not be much impacted by the stoppage of state projects owing to the difficult financial situations experienced by the country as a result of oil price drop, thanks to (our) new policy for expansion in the local retail market.

In an interview with "Al Senaee", he said the company is planning to raise its production capacity 3 - 5 times double the current rates, announcing that it is now producing 5,593,000 liters.

Hamdani regards paint industry as important as "food and drink" being economically profitable in Kuwait and worldwide, due to its link with people's need of housing.

Following are the details:

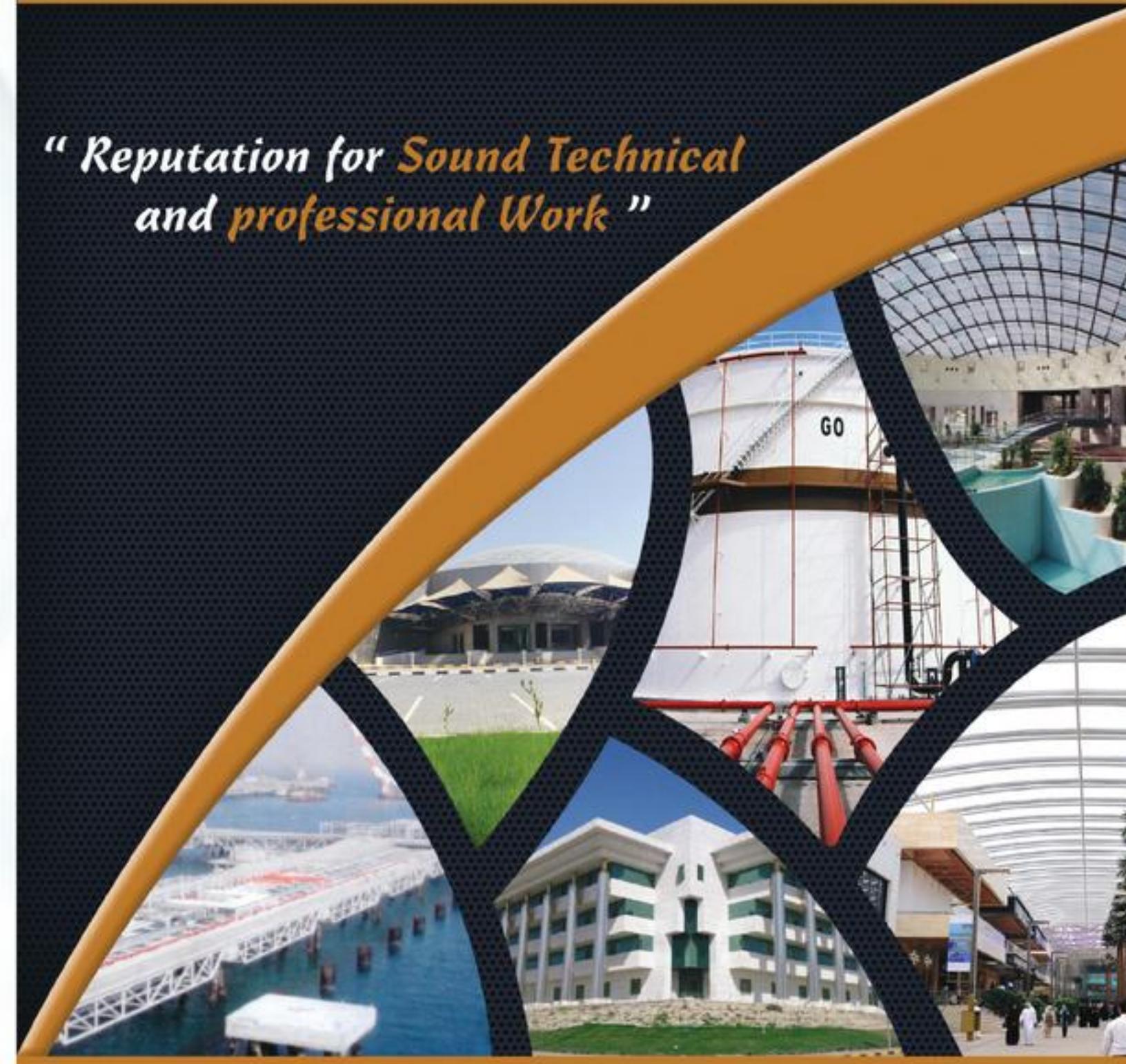




Khalid Ali Al-Kharafi & Bros. Co.
General Contractors & Steel Fabricators
Kharafi Steel



*"Reputation for Sound Technical
and professional Work "*



www.kharafisteel.com

Khalid Ali Al-Kharafi & Brothers Co.

Ardiya Industrial Area, Block 2, Building 92, P.O. Box 2886 Safat 13029 Kuwait,

Tel : +965 22083000 Fax : +965 22083001

E-mail : kaksteel@qualitynet.net

ISO 9001
ISO 14001
OHSAS 18001

BUREAU VERITAS
Certification





● ● We are ambitious to expand the Gulf link in terms of electric power and link the Gulf network to other networks, e. g. Jordan and Egypt

How do you interpret the filter trading phenomenon about which you gave a statement of late?

The refilled water and the locally manufactured bottles are the pride of the ministry in terms of being important in promotion of water security.

As for filters, tradesmen exploit the ignorance of some consumers. Awareness should be promoted about this issue as well as the effect of water on human health. I myself talked about it and, it is the responsibility of the Ministry of Commerce and Industry and the Ministry of Health to tighten control and take necessary measures to deter violators.

What are the facilities you provide the private sector with, especially amid complaints by some industrialists on the retardation of providing their plots with the electric current?

There are instructions from the senior leadership for facilitating the procedures special for bringing such electricity and water services to common consumers, including the industrial sector being a pillar of the national economy. We are ready to ease any obstacles, if any.

How about your role in reducing electricity and water loss?

Under a decision by the council of ministers, a committee was formed from many ministries, companies, authorities, the oil sector and the civil community institutions in promotion of collective work for spreading the culture of rationalization and focusing on its importance.

Will the summer of 2016 see new blackouts?

Such interruption of electric power has nothing to do with low production, but rather results from technical breakdown in the electric network. We have emergency teams ready to address any faults. Other interruptions are caused by consumers themselves. However, the ministry spares no efforts to provide all consumers with the services possible.

Are there any new developments regarding the project of electric linkage of the GCC countries?

This project has become a reality. The network will serve all participant countries. We are ambitious to expand the link in terms of electric capacity and further link the Gulf network with other networks, e.g. Jordan and Egypt.

Why do you not initiate to introduce sources of alternative energy to generate electricity instead of consuming raw fuel at electric power stations?

In accordance with an Amiri wish, approximately 15% of the electric power production will be through renewable energy sources by 2030.

In implementation of the aforesaid, the ministry addressed the council of ministers for forming a committee comprising a number of ministries and oil companies to unify efforts. Among the projects executed was the use of government building roofs, e.g. MEW and Public Works Ministries for installing solar panels powered with 1 MGW approximately for the 2 buildings in addition to various projects for using school building roofs in cooperation with the Ministry of Education, KISR and KFAS.

● ● It is scheduled that producing approximately 15% of the electric power will be through renewable energy sources by 2030



We are in the process of increasing electric power production by 30,000 MGW approximately, i.e. by rate of double the current network capacity in line with the state development plan

Would you talk to us about the current MEW projects?

As for the projects executed by the private sector in cooperation with the partnership body, work kicked off at Phase I of the Northern Al Zour Plant besides operating approximately 800 MGW electricity and 100 Imperial Gallons of water, which stands for 10% of the total power existing in the network and 20% of the total water. Also launched was Phase II of Northern Al Zour Plant Project of which the production capacity is expected to be the same as in Phase I. As for Abdali Solar Energy Plant, closure is scheduled for mid-March 2016. The plant produces 280MGW electricity. It is one of the most important projects executed by the private sector. Preparation is underway for Kheiran Plant where Phase I will produce 1,500MGW electricity and 125 million Imperial Gallons water.

As for the projects executed by the ministry after amendment of Law No. 31/2010 sanctioning to invite project bids, Nuwaisib Plant Project bid was invited and, when accomplished it (project) will produce 6,000MGW electricity by steam turbines. The first unit will be commissioned in 2021 and 2022.

How about future projects?

We are bent on increasing electric power production by 30,000MGW approximately, i.e. by 2 times double the current network capacity in line with the state development plan.

As for water, production capacity is expected to get increased by 1,100 Imperial Gallons approximately per day versus the currently available 520 Imperial Gallons per day.

Are there any developments about the file of lifting electricity and water subsidy locally?

This issue filed by the ministry is not new. Studies were carried out to determine the segments in every district as regards housing, commercial, industrial and entertainment sectors for consumption rationalization.

It is important to explain a significant issue in that the amendment of rates would inevitably go through constitutional channels. The ministry prepared an elaborate study on that issue and forwarded the same to the council of ministers for consideration and, this is still under study.

Will the industrial sector be excepted from lifting that subsidy?

There is no exception for the industrial sector, but exception will include the private housing sector only.

The locally refilled water is the pride of the Ministry linked by contracts with the Public Authority of Industry. It is also important in promotion of water security

**MEW Undersecretary Eng. Mhmd. Bushihri
in a talk to "AlSenaee":**

Soon 15% of Kuwait Energy from Renewable Sources



MEW Undersecretary Eng. Mhmd. Bushihri drew the features of his ministry's present and future plan. The ministry is earnestly acting to execute the development plan projects, e.g. Phase I and II of Northern Al Zour Plant, Abdali Solar Energy Plant Project, Kheiran and Nuwaisib Plants.

As for the ministry's future plan, he points out that there is a plan to increase electric power production by 30,000 MGW approximately, i.e. by rate of double the current network capacity in line with the state development plan in addition to increasing the production capacity by 1,100 Imperial Gallons approximately per day.

He also asserts that the industrial sector will have no exception from lifting the subsidy of electricity and water. That will include all, except for some exceptions special for the housing sector.

Following are the details:



مُرْكَبَةُ الْقَرَنِ لِصَنْاعَةِ الْعِيْمَاءِيَّاتِ الْبَرَوْلِيَّةِ
QURAIN
PETROCHEMICAL INDUSTRIES COMPANY

استثماراتنا من أولوياتنا

استثماراتنا وطلعاتها للمستقبل في قطاعات الصناعات الكويتية من بيتروكيماويات، والنفط والغاز، والصناعات الغذائية من أهم أسباب نجاحنا المستدام.



KARO
كوارو
Kuwait Aromatic Co.

UOP
شركة مشروعات الغاز من قبل
United Oil Projects

SADAFCO سدافكو

EQUATE

NAPESCO نايسكو

شرق - شارع خالد بن الوليد
برج كيبك - الدور 26
www.qpic-kw.com



al kout industrial projects co.
الكوت للمشاريع الصناعية



منتجات الشركة

كلورين ، صودا كاوية ، حمض الهيدروكلوريك هيبو كلورايت الصوديوم ، الهيدروجين ، ملح
مواد مقاومة للصدأ وللتآكل ومزيلة للأوكسجين لمعالجة آبار النفط

الشركات التابعة



safe water chemicals co.
شركة المياه الكيماوية النظيفة



al kout petrochemical products
شركة الكوت للمواد البتروكيميائية



al kout logistic transport co. w.l.l.
شركة الكوت لإمداد ونقل البضائع ذ.م.م.

ص.ب 10277 الشعيبة 65453 الكويت
P. O. Box 10277 Shuaiba 65453 Kuwait -

هاتف : 23261404 - Tel.: 23263798 فاكس :

E-mail: info@alkoutprojects.com البريد الإلكتروني :

Website: www.alkoutprojects.com الموقع الإلكتروني :



BUILDING ON SOLID FOUNDATIONS



INDUSTRIAL



CONSTRUCTION



CEMENT



REAL ESTATE



REAL ESTATE
HOTELS



AIPC

follow us on



00965-1888811
www.acicogroup.com

ACICO Industries Co. (K.S.C) Public

ACICO

BUILDING ON SOLID FOUNDATIONS